



Memoria Anual 2018



Memoria Anual **2018**

Índice





01 Presentación

Antecedentes de la sociedad	6
Constitución de la sociedad	6
Carta del presidente del directorio	8

02 Nuestra empresa

Reseña histórica	14
Principales hitos 2018	17
Gobierno corporativo	18
Nuestro equipo	20

03 Gestión sostenible

Desarrollo de los negocios	26
Análisis de la gestión	29

04 Nuestros accionistas

Doce mayores accionistas	38
Controladores de la sociedad	38
Participación accionaria de directores y ejecutivos principales	41
Política de dividendos	41
Transacciones de acciones	41
Cotización bursátil	41
Hechos esenciales	42

05 Empresas afiliadas y asociadas

Malla societaria	48
Orizon S.A.	50
Corpesca S.A.	60
Golden Omega S.A.	66
Bioambar SpA.	67
Golden Omega USA LLC	68
Muelle Pesquero María Isabel Ltda.	68
Boat Parking S.A.	68

06 Estados financieros consolidados

Informe del auditor independiente	72
Estados de situación financiera clasificado consolidado	74
Estado de resultados por función consolidado	76
Estado de resultados integrales por función consolidado	77
Estados de cambios en el patrimonio	78
Estado de flujos de efectivo consolidado - método directo	80
Análisis razonado de los estados financieros consolidados	161
Estados financieros resumidos de empresas afiliadas y asociadas	171
Suscripción de la memoria	175



Presentación



Antecedentes de la sociedad

Razón social

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. (Igemar)

RUT

N° 91.123.000-3

Domicilio legal

Av. El Golf 150, piso 17, Las Condes, Santiago, Chile.

Teléfono: +56 2 2461 7021

Casilla: 3781 Santiago

Tipo de sociedad

Sociedad Anónima Abierta

Inscripción en el Registro de Valores

Registro de Valores N° 0044

Departamento de acciones

Atendido por Servicios Corporativos SerCor S.A.

Av. El Golf 140, Las Condes, Santiago, Chile.

Teléfonos: +56 2 2364 6782 (3 - 7)

Contacto con inversionistas

Eduardo Navarro Beltrán

Teléfono: +56 2 2461 7021

Mail: gerenciageneral@igemar.cl

Sitio web

www.igemar.cl



Constitución de la sociedad

Pesquera Iquique S.A., hoy Pesquera Iquique-Guanaye S.A., se constituyó por escritura pública del 22 de septiembre de 1945 en la Notaría de Luis Cousiño, en Santiago. La inscripción se practicó a fojas 4.048 N° 2.285, del Registro de Comercio de 1945 del Conservador de Bienes Raíces de Santiago. Sus estatutos han sido modificados en diversas oportunidades, con el propósito de adecuarlos a las normas legales sobre sociedades anónimas, efectuar aumentos de capital y establecer el objeto social.

La última modificación de sus estatutos, en virtud de la cual se fijó un texto actualizado y refundido de los mismos, consta en escritura pública de la Notaría de Santiago de Félix Jara Cadot, de 2 de mayo de 2016, publicada en extracto en el Diario Oficial del 5 de mayo de 2016 e inscrita, también en extracto, a fojas 32.248 N° 17.879, del Registro de Comercio de 2016 del Conservador de Bienes Raíces de Santiago.



Carta del Presidente

Señoras y señores accionistas:

Ponemos a disposición de ustedes la Memoria Anual de Pesquera Iquique – Guanaye S.A., documento que da cuenta de los principales resultados financieros, hitos y tendencias que marcaron a la Compañía durante el pasado ejercicio, así como también de los avances logrados tras los objetivos de creación de valor y bienestar social que nos hemos trazado.

Hace ya algún tiempo se ha presentado un escenario enormemente difícil para la actividad pesquera. A los temas relacionados con la disponibilidad de recursos se han ido sumando una regulación cada vez más estricta, impuestos y cargos adicionales, así como cuotas progresivamente menores para el sector industrial. Hoy, además, se discuten a nivel del Parlamento propuestas de modificación y anulación de la normativa que rige nuestra Ley General de Pesca y Acuicultura. Esto último, a pesar de

la categórica opinión favorable que ha expresado la FAO (Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y Agricultura) respecto de la legislación actual, y contraviniendo principios constitucionales fundamentales, que forman parte esencial del Estado de Derecho, tal como lo han señalado abogados expertos en la materia.

Pese a este contexto lleno de incertidumbres, hemos abordado estos escenarios con decisión, fortaleza y creatividad a lo largo de los últimos años, buscando hacer más eficientes y sustentables nuestras operaciones, sumando sinergias con otras áreas de negocios, explorando iniciativas complementarias en otras latitudes, innovando en nuestros productos y servicios, y

expandiéndonos hacia nuevos eslabones de la cadena de valor de los productos del mar y, más aún, del amplio mundo de la nutrición.

Esta clara vocación por seguir desarrollando esta área de actividad se ha reflejado, entre otras cosas, en aumentos en nuestras participaciones accionarias en las empresas afiliadas y asociadas. Así, en 2018, y mediante una inversión ascendente a US\$ 16,7 millones, la Compañía adquirió a Sociedad Pesquera Coloso S.A. parte de las acciones que esta poseía en nuestra afiliada Orizon, alcanzando de esta forma Igemar una participación de 83,5% en su propiedad. Esta iniciativa se suma a la compra de acciones Corpesca, de manos de la propia Coloso, realizada en 2017, que elevó la participación de Igemar al actual 39,79%.

En términos financieros, la Compañía cerró el ejercicio 2018 con una pérdida de US\$ 13,1 millones, resultado menos desfavorable que el año anterior, periodo en el cual se habían registrado los efectos extraordinarios de un cuantioso deterioro de activos fijos reconocido por la afiliada Orizon, compensado por la utilidad devengada por la venta de la empresa brasileña Selecta por parte de la asociada Corpesca.

Por su parte, el resultado operacional experimentó un alza de US\$ 19,7 millones, consecuencia de los mayores volúmenes capturados de jurel, realizada en zonas de

“Nuestras empresas han ido avanzando hacia una mayor participación en el vasto mercado de las proteínas, que abarca también los productos de consumo humano directo, los alimentos funcionales, la nutracéutica e incluso la farmacéutica”.





Roberto Angelini R. - *Presidente del Directorio Pesquera Iquique - Guanaye S.A.*

pesca más cercanas y productivas. En efecto, 2018 ha sido el año de mayores capturas de esta especie alcanzadas por la Compañía, lo que obedece a la adjudicación de parte importante de la subasta de cuotas realizada hacia fines del año 2017 y a la estrategia de aumentar los volúmenes de este recurso por medio de la compra de cuotas de origen nacional e internacional. De esta forma, se lograron capturas cercanas a las 100 mil toneladas de jurel, cifra que representó más de 70% de aumento respecto del año anterior. A ello se sumaron los mejores precios internacionales de la harina y aceite de pescado y la estrategia de fortalecimiento realizada en el área comercial, por medio de la creación y especialización de los segmentos de negocio Pesca y Foods, permitiendo diversificar la actividad e incorporar nuevos mercados, clientes y canales, tanto en Chile como en los destinos de exportación.

Con estos mismos objetivos, Orizon obtuvo las representaciones de las marcas de General Mills en Chile, tales como Nature Valley y Fiber One, la marca de comida mexicana Old Paso, los helados Haagen Dazs, las mezclas para hornear Betty Crocker y la comercialización de palta molida con tecnología HPP (*High Pressure Processing*) de Megamex. La incorporación de estos productos le permite a la filial acceder a nuevos canales y a una cartera cercana a los 700 clientes de *Food Service*, robusteciendo su posicionamiento en el mercado local.

En cuanto a la asociada Corpesca, en el año se pudieron observar diversos elementos más favorables. Además de los mayores volúmenes de pesca, la materia prima recibida tuvo un mayor contenido de grasa, las plantas procesadoras llevaron a cabo mejoras operacionales, la productividad de la flota aumentó de manera importante y se obtuvieron mejores precios para la harina y el aceite.

Este contexto permitió a Corpesca S.A. cerrar el año con un resultado positivo en su operación pesquera, situación que no se presentaba desde el año 2014. Los volúmenes facturados para la harina de pescado en 2018 superaron en 20% a los de 2017, a lo que se unió un alza de 185% en la cantidad facturada de aceite de pescado. Destacan,



Planta Orizon S.A. en Puerto Montt

además, los favorables resultados obtenidos por algunas de sus filiales y coligadas que desarrollan importantes actividades en Chile y en el exterior, ya sea en la producción de harinas proteicas de origen animal, en la producción acuícola de truchas y en la función de comercialización y distribución de proteínas y aceites de origen marino, animal y vegetal.

Dado el crecimiento de estos negocios y su particularidad, los accionistas de Corpesca acordaron separarlos de la captura pelágica, a través de la división de la Sociedad, que implicó la creación de Inversiones Caleta Vitor S.A., empresa a la cual se le asignaron los activos de los negocios en Brasil, Alemania y de las actividades asociadas a Kabsa S.A. Esta modificación tuvo lugar a partir del 1 de enero de 2019 y permitirá focalizar esfuerzos y optimizar la gestión de cada una de estas líneas.

Golden Omega, por su parte, continuó avanzando en la ruta que ha venido trazando, consistente en transformar las materias primas del mar en concentrados de Omega 3 de alta pureza y calidad. En 2018, la Compañía fue elegida para ejercer la vicepresidencia de la Organización Mundial de Omega 3 EPA y DHA, agrupación que busca promover el consumo de Omega 3 y definir los más altos estándares éticos y de calidad para este tipo de productos. Asimismo, la Sociedad alcanzó el pasado ejercicio un aumento de más de 70% en sus ingresos, consecuencia de una perseverante búsqueda de nuevos canales comerciales; logró patentes internacionales relacionadas a la fabricación de concentrados de colesterol; sorteó exitosamente auditorías para certificar el cumplimiento de exigentes estándares nutraceuticos para ingresar a algunos países y, aprovechando las valoradas características organolépticas de sus productos, lanzó novedosos y sofisticados formatos para fomentar el consumo de Omega 3 en niños, en asociación con una Compañía extranjera que aporta para ello sus tecnologías de punta. Así, Golden Omega ha generado en Arica un polo de innovación y emprendimiento que constituye un ejemplo de la forma en que nuestro país debe abordar los retos planteados por los tiempos actuales.

Esto es una muestra de cómo, desde la producción de materias primas, nuestras empresas poco a poco han ido avanzando hacia una mayor participación en el vasto mercado de las proteínas, que abarca también los productos de consumo humano directo, los alimentos funcionales, la nutraceutica e incluso la farmacéutica. Más que pesqueras, Orizon, Golden Omega y Corpesca están orientadas a ser actores relevantes en el mundo de la nutrición, un mercado sofisticado y atractivo, extremadamente competitivo, que nos impulsa a ir cada vez más lejos, logrando nuevos niveles de eficiencia y productividad, contribuyendo también a enfrentar el desafío global de la alimentación.

En otro eje de nuestra gestión, y entendiendo que el mundo de hoy desafía a las empresas a ser actores confiables en la Sociedad, hemos seguido fortaleciendo los temas de gobernanza. Durante el año seguimos mejorando las estructuras de gobierno corporativo, de manera que ellas garanticen una gestión eficiente y sostenible en cada una de nuestras áreas de actividad, coherentes con nuestros valores y principios. Así, hemos ido avanzando en la incorporación de directores independientes, propiciando el funcionamiento de comités más específicos, apoyándonos en capacitaciones y evaluaciones externas para mejorar el funcionamiento de estos órganos corporativos, agregando nuevas y más efectivas instancias de control, así como también mejorando el acceso y entrega de la información, de manera oportuna, entre muchas otras iniciativas.

Dados los desafíos de este sector, estos desarrollos deben llevarse a cabo cuidando, al mismo tiempo, la eficiencia en las operaciones y en la gestión. Es por ello que, en marzo pasado, nuestro Directorio decidió convocar a una Junta Extraordinaria de Accionistas para proponer la cancelación de la inscripción de la Sociedad y de sus acciones en el Registro de Valores, otorgando a los accionistas disidentes derecho a retiro. En un escenario en que las acciones de la Compañía tienen una liquidez mínima, consideramos que esta medida permitirá reducir significativamente los costos de administración de esta empresa matriz. Habiendo la Junta aprobado la propuesta, se está a la espera de la autorización final por parte de la Comisión para el Mercado Financiero.

La gobernanza es también, por cierto, un importante componente de la sostenibilidad, a la que siempre hemos apuntado. En esta materia, además de los avances ya comentados, hemos dado pasos sustanciales en los ámbitos de cuidado del medio ambiente y aporte a las comunidades. Un hecho relevante para este año, en tal sentido, es que el jurel chileno, la principal pesquería industrial de la zona centro-sur de Chile y en donde Orizon desarrolla sus actividades extractivas y productivas, se encuentra en proceso de obtener la certificación MSC (Marine Stewardship Council), cumpliendo así con los más altos estándares de sustentabilidad a nivel mundial.

Asimismo, con el objetivo de prevenir y minimizar los impactos generados por la actividad pesquera en el medio marino, Orizon S.A. adhirió a un Acuerdo de Producción Limpia (APL) firmado por la Sociedad Nacional de Pesca (Sonapesca) con la Agencia de Sustentabilidad y Cambio Climático (ASCC). Por otra parte, nuestros centros de cultivos de choritos y cadena de custodia en Puerto Montt obtuvieron la certificación ASC (Aquaculture Stewardship Council), cumpliendo así la principal norma mundial para el cultivo responsable de peces y mariscos.

Todo ello se suma a las demás acciones desarrolladas, permanentemente y durante años, por Orizon, Corpesca y Golden Omega en sus respectivas zonas de operación, y que son una muestra de la constante preocupación de la Compañía por la comunidad, en cada lugar donde está presente, y por los trabajadores pesqueros en particular. Sin duda, el contexto que como industria nos ha tocado vivir ha sido desafiante, demandando la mayor reflexión, serenidad y previsión a la hora de adoptar cada decisión. Pero esa misma exigencia nos ha dotado de la voluntad para aprovechar, de la mejor manera posible, las oportunidades que se nos presentan.

Por ello, no puedo dejar de agradecer, a nombre del Directorio, a los señores accionistas e integrantes de nuestro equipo humano, por el apoyo, disposición y energía para seguir colaborando con esfuerzo, inteligencia, decisión y optimismo, a hacer de Pesquera Iquique – Guanaye una empresa relevante para sus comunidades, el sector y el país.



Roberto Angelini R.
Presidente del Directorio



Nuestra empresa

ORIZON



Reseña histórica

1945

Pesquera Iquique S.A. comienza su operación con la puesta en marcha de una planta conservera en Talcahuano.

1962

Sociedad Pesquera Guanaye Ltda. inicia actividades en el puerto de Iquique y se transforma en una de las empresas pioneras de la industria productora de harina de pescado en Chile.

1992

Pesquera Iquique S.A. y Sociedad Pesquera Guanaye Ltda. se fusionan, dando origen a Pesquera Iquique-Guanaye S.A.

1999

Pesquera Iquique-Guanaye S.A., Empresa Pesquera Eperva S.A. y Sociedad Pesquera Coloso S.A. firman un Acuerdo de Reestructuración Pesquera, que establece las bases para formar una nueva Compañía, que consolida sus actividades pesqueras de la zona norte. Así, se constituye Corpesca S.A.

Se pone en marcha un proceso de reestructuración de las operaciones en la zona centro-sur, con la suscripción del Convenio de Integración y Reestructuración entre Pesquera Iquique-Guanaye S.A., Pesquera Pacific Protein S.A. y Pesquera El Quillay S.A. Tras el convenio se fusionan estas compañías y Pesquera Iquique-Guanaye S.A. aporta los activos que poseía en la zona centro-sur. La nueva Sociedad se denomina SouthPacific Korp S.A. y la Compañía queda con una participación accionaria de 75%.





2008

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. compra a Inversiones ICC Chile Ltda. el capital accionario que poseía en SouthPacific Korp S.A., alcanzando el 99,9% de participación en dicha empresa.

2008

SouthPacific Korp S.A. y Corpesca S.A. acuerdan participar en el desarrollo de un proyecto industrial para producir, a partir de aceite de pescado, concentrados de Omega 3. Esta iniciativa da origen a Golden Omega S.A., en la que se invirtieron del orden de US\$ 80 millones para la construcción de un complejo industrial en Arica.

2010

El terremoto y posterior tsunami del 27 de febrero provocan daños devastadores en la industria pesquera de la zona centro-sur del país. En el mismo periodo se comienza a observar una drástica baja de capturas y se registran importantes modificaciones en el marco legal de la industria.

2012

Golden Omega comienza su operación.

La Compañía y Servicios de Combustibles Ltda., únicos accionistas de SouthPacific Korp S.A., y la Sociedad Pesquera Coloso S.A. y Duncan Fox S.A., únicos accionistas de Pesquera San José S.A., acuerdan fusionar ambas empresas pesqueras, proceso que se concreta en noviembre de 2010. Se incorpora la Pesquera San José S.A. a SouthPacific Korp S.A., que cambia su razón social a Orizon S.A.

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. vende a Empresa Pesquera Eperva S.A. parte de su participación accionaria en SouthPacific Korp S.A. Tras ello, la Compañía queda con una participación de 83,5% en SouthPacific Korp S.A. y Empresa Pesquera Eperva S.A., con 16,5%. Luego de la fusión, el capital accionario de Orizon S.A. queda distribuido en 50,1% para Pesquera Iquique-Guanaye S.A., 40% para Pesquera San José S.A. y 9,9% para Empresa Pesquera Eperva S.A.



Reseña histórica



2013

Sociedad Pesquera Coloso S.A. ejerce su opción de venta del 20% de las acciones de Orizon S.A. Tras esto, Pesquera Iquique-Guanaye S.A. aumenta su participación en Orizon S.A. a 66,80%.

Corpesca adquiere 60% de la propiedad de Selecta, firma brasileña con más de 25 años de experiencia en el sector de la agroindustria, enfocada principalmente en la producción y comercialización de concentrados de proteína de soya.

2015

Corpesca do Brasil adquiere 10% adicional de Selecta, alcanzando 70% de participación en la propiedad.

2016

Corpesca adquiere el 30% de la brasileña FASA, empresa dedicada a la producción de concentrados proteicos de alta calidad para la nutrición animal, por una inversión cercana a US\$ 43 millones.

Como parte de una iniciativa de vinculación entre Orizon y la comunidad de Coronel, se inaugura Lebu Fish, planta procesadora de jibia con capacidad para elaborar 800 toneladas mensuales, que opera bajo un modelo de valor compartido. La inversión total suma \$ 560 millones, aportados por la Cruz Roja de Japón, el gobierno regional y municipal, y Orizon.

2017

Pesquera Iquique-Guanaye, en conjunto con Empresa Pesquera Eperva S.A. y AntarChile S.A., adquirieron el 23% de las acciones que Sociedad Pesquera Coloso S.A. mantenía en Corpesca S.A.

Corpesca do Brasil Empreendimentos e Participacoes Ltda., filial de Corpesca S.A. vendió el 60% de su asociada Sementes Selecta S.A. en US\$ 218 millones.

Orizon Food LLC abrió en octubre una oficina comercial en la ciudad de Maryland, Estados Unidos, con el objetivo de impulsar nuevos negocios en el mercado norteamericano.

Planta industrial Golden Omega S.A. en Arica.





Principales hitos 2018

de nuestras empresas



Orizon S.A. logra mayor nivel de capturas de jurel de su historia.

Durante la temporada 2018 se logró el mayor nivel de captura en la historia de Orizon S.A., con un volumen de 100.000 toneladas, 72% superior al registrado el año anterior.



Igemar aumenta su participación en Orizon

En diciembre, Pesquera Iquique - Guanaye S.A. y Empresa Pesquera Eperva S.A. adquieren la totalidad de las acciones que la Sociedad Pesquera Coloso tenía en Orizon S.A., equivalente al 20%. Así, Pesquera Iquique- Guanaye S.A. alcanza una participación del 83,5%, mientras Empresa Pesquera Eperva S.A., 16,5%.



Inauguración Sala de Ventas Orizon en Planta de Coronel

En noviembre, Orizon inauguró la primera Sala de Ventas en el complejo productivo ubicado en Coronel, como parte de las iniciativas de vinculación e integración a la comunidad. Este es un nuevo espacio de encuentro directo entre los clientes finales y sus productos, a precios más convenientes y con ofertas de valor pensadas para los habitantes de Coronel.



Orizon S.A. compra negocios de distribución en Chile de productos General Mills y palta procesada a Novaverde S.A.

Orizon S.A. materializó la compra, a la Sociedad Comercializadora Novaverde S.A., de los negocios consistentes en la distribución en Chile de los productos de la empresa norteamericana General Mills y de la distribución y comercialización de palta procesada. La adquisición comprende la cesión de la relación con los proveedores y clientes, el traspaso de los inventarios de productos y equipo de apoyo a la venta. El precio total de adquisición de estos nuevos negocios por parte de Orizon ascendió a US\$ 8.085.635.



Orizon S.A. lanza la línea de Productos RO.

En septiembre, Orizon S.A. lanza su gama de conservas de lomos de jurel, en tres presentaciones: natural, aceite y aceite ahumado.

Gobierno corporativo



Política de gobierno corporativo

Conscientes de que un buen gobierno corporativo es clave para aumentar la eficacia económica, potenciar el crecimiento y fomentar la confianza de sus *stakeholders*, Pesquera Iquique-Guanaye S.A. acoge los principios definidos por la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE), además de

las normas y lineamientos de la Comisión para el Mercado Financiero de Chile (CMF) sobre mejores prácticas de gobierno corporativo, transmitiéndolos a cada una de sus sociedades subsidiarias y asociadas, como asimismo a todos sus ejecutivos y colaboradores.

De esta forma, Pesquera Iquique-Guanaye S.A. facilita que las inversiones en las empresas que controla se realicen considerando aspectos económicos, sociales y ambientales. Estos factores definen una forma de hacer empresa que contribuye a la Sociedad en general y a las comunidades en las que directa o indirectamente opera, más allá del beneficio económico y de lo establecido por la normativa legal vigente.

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. acoge los principios definidos por la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE), además de las normas y lineamientos de la Comisión para el Mercado Financiero de Chile (CMF) sobre mejores prácticas de gobierno corporativo.

Principales actividades 2018

Durante 2018 se efectuó una serie de acciones tendientes a promover y perfeccionar, de forma continua, las mejores prácticas de gobierno corporativo.

Entre ellas destacan las diversas jornadas de actualización relativas a esta materia para directores y ejecutivos de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. y sus empresas relacionadas, de forma de mantener el más alto conocimiento respecto de las tendencias nacionales e internacionales en materias de gobierno corporativo. Las principales temáticas abordadas fueron:

- La Comisión para el Mercado Financiero: implicancias y perspectivas para los gobiernos corporativos.
- La función de compliance y su rol de apoyo al Directorio y la alta dirección.
- Desafíos y tratamiento de los conflictos de interés. Riesgos en el desempeño del Directorio y alta dirección.
- Actualización sobre el entorno tributario en Chile y en el exterior.

Además, se realizaron capacitaciones mediante un nuevo sistema de e-learning, para los colaboradores de la empresa, sobre el modelo y la prevención de delitos relacionados con la Ley N° 20.393 y sus actualizaciones.



Instrumentos y procedimientos de gobierno corporativo



Código de Ética - principios y valores

Establece las directrices y procedimientos de las mejores prácticas de negocio para directores, ejecutivos, colaboradores y servicios y/o proveedores externos, promoviendo el más estricto cumplimiento de las diversas normativas vigentes.



Modelo de prevención de delitos

Consiste en la implementación de actividades de prevención, detección y monitoreo, a través de diversas áreas de apoyo y actividades de control vinculadas al negocio, que pudieran representar probables riesgos de comisión de los delitos señalados en la Ley N° 20.393 sobre Responsabilidad Penal de las Personas Jurídicas. El modelo se encuentra certificado desde 2014 por una Compañía externa inscrita en la CMF.



Política de prevención de delitos

Establece los lineamientos sobre los cuales se sustenta la adopción, implementación y operación del Modelo de Prevención de Delitos de Pesquera Iquique-Guanaye S.A., de acuerdo con lo establecido por la Ley N° 20.393 sobre Responsabilidad Penal de las Personas Jurídicas.



Política de gestión de riesgos

Recoge las directrices establecidas por el Directorio, de forma sistemática, a través de una metodología establecida, de manera que la empresa realice formalmente la gestión integral de sus riesgos, con el fin de mitigarlos y mejorar la toma de decisiones.



Canal de denuncia

De carácter confidencial y anónimo, el canal de denuncia "Línea Directa" permite que toda persona que tenga información acerca de una práctica que constituya una infracción a la Ley N° 20.393, de una conducta que se aparte de los principios éticos establecidos en el Código de Ética, o un posible fraude, pueda denunciarla al encargado de prevención de delitos y al Comité de Ética de la Sociedad.



Manual de manejo de información de interés para el mercado

Instrumento aprobado por el Directorio que rige el manejo de información conforme establece la NCG N° 270 de la Comisión para el Mercado Financiero. Establece las políticas y procedimientos relativos a la adquisición o enajenación de valores y el manejo, uso y/o divulgación de información privilegiada de interés para el mercado.



Política de aportes a la comunidad

Establece directrices para guiar las decisiones que se adopten respecto de los aportes que se consideren convenientes y que sean de beneficio para el país o las comunidades donde la empresa realiza sus actividades.



Política de libre competencia

Este documento especifica y refuerza los principios de la libre competencia que deben ser observados por todos los miembros de la Compañía. La libre competencia es una base esencial para el desarrollo de los mercados en los que participa Pesquera Iquique-Guanaye S.A. En este sentido, la empresa está convencida de que la libre competencia permite la generación de mayor riqueza, igualdad de oportunidades, una mayor eficiencia en la producción, además de incentivar la innovación.




Procedimientos de gobierno corporativo

Conjunto de lineamientos que regulan el funcionamiento del Directorio, tales como el proceso de postulación e inducción para los nuevos directores, su capacitación permanente, la contratación de asesorías para el Directorio, el mecanismo de reemplazo del Gerente General y/o sus ejecutivos principales. Asimismo, la creación de herramientas que faciliten el análisis, detección y evaluación de la suficiencia, oportunidad, pertinencia y facilidad de comprensión de las diversas revelaciones que la Compañía realiza al mercado, con el fin de que el Directorio eventualmente determine la necesidad de mejorar la información que se provee.

Nuestro equipo

Directorio

 <p>Roberto Angelini Rossi PRESIDENTE</p> <p>Ingeniero Civil Industrial RUT N° 5.625.652-0</p>	<p>Manuel Antonio Tocornal Astoreca VICEPRESIDENTE</p> <p>Empresario RUT N° 2.694.027-3</p>	<p>Fernando Agüero Garcés DIRECTOR</p> <p>Ingeniero Civil RUT N° 4.102.626-K</p>	<p>Jorge Andueza Fouque DIRECTOR</p> <p>Ingeniero Civil RUT N° 5.038.906-5</p>
	<p>Manuel Enrique Bezanilla Urrutia DIRECTOR</p> <p>Abogado RUT N° 4.775.030-K</p>	<p>Víctor Turpaud Fernández DIRECTOR</p> <p>Ingeniero Civil Industrial RUT N° 8.547.997-0</p>	<p>Ramiro Méndez Urrutia DIRECTOR</p> <p>Abogado RUT N° 5.201.839-0</p>

La Compañía solo tiene directores titulares, que se eligen en Junta General Ordinaria de Accionistas por un periodo de tres años.

En la Junta General Ordinaria de Accionistas del 26 de abril de 2016 se designó como directores de la Sociedad, por un periodo de tres años, a Roberto Angelini Rossi, Fernando Agüero Garcés, Jorge Andueza Fouque, Manuel Enrique Bezanilla Urrutia, Víctor Turpaud Fernández, Ramiro Méndez Urrutia y Manuel Antonio Tocornal Astoreca.

El presidente y vicepresidente de la Compañía, Roberto Angelini Rossi y Manuel Antonio Tocornal, respectivamente, fueron designados en sus cargos en la reunión de Directorio posterior a la Junta General Ordinaria de Accionistas.

Las remuneraciones brutas percibidas por los directores de la Compañía por sus funciones como tales durante 2018 fueron las siguientes: MUS\$ 152,21 (MUS\$ 147,81 en 2017), para Roberto Angelini Rossi; MUS\$ 101,47 (MUS\$ 98,54 en 2017), para Manuel Antonio Tocornal Astoreca; MUS\$ 50,74 (MUS\$ 49,27 en 2017) para Fernando Agüero Garcés, Jorge Andueza Fouque, Manuel Enrique Bezanilla Urrutia, Ramiro Méndez Urrutia y para Víctor Turpaud Fernández.

Organigrama



Durante el ejercicio 2018, las remuneraciones brutas percibidas por los directores de la afiliada Orizon S.A., que son directores de Pesquera Iquique-Guanaye S.A., fueron: Jorge Andueza Fouque MUS\$ 153,50 (MUS\$ 147,71 en 2017) y Roberto Angelini Rossi MUS\$ 51,11 (MUS\$ 49,24 en 2017).

No existen planes de incentivo como compensaciones en acciones, opciones de acciones u otro sobre los cuales participen los directores.

Corresponde a la próxima Junta General Ordinaria de Accionistas de la Sociedad, a realizarse el 23 de abril de 2019, fijar la remuneración de los directores para el siguiente ejercicio.

El Directorio no incurrió en gastos por asesorías durante el ejercicio 2018.

Comité de Directores

En sesión de Directorio N° 700 del 7 de enero de 2010, y en conformidad a lo dispuesto en el Artículo N° 50 Bis de la Ley N° 18.046, se determinó que la Sociedad no tiene obligación de designar un director independiente, ni contar con Comité de Directores.

Administración

<p>GERENTE GENERAL Eduardo Navarro Beltrán</p> <p>Ingeniero Comercial RUT N° 10.365.719-9</p>	<p>GERENTE DE ADMINISTRACIÓN Y FINANZAS Rodrigo Huidobro Alvarado *</p> <p>Ingeniero Civil Industrial RUT N° 10.181.179-4</p>	<p>CONTADOR GENERAL Ricardo Vargas Bernal *</p> <p>Contador Auditor RUT N° 8.547.497-9</p>	<p>ASESORES LEGALES Portaluppi, Guzmán y Bezanilla Asesorías Ltda.</p>	<p>AUDITORES EXTERNOS Deloitte</p>
---	---	--	--	--

* Ejercen este cargo en el marco del Acuerdo de Gerenciamiento con Empresas Copec S.A.

Eduardo Navarro Beltrán es Gerente General de la Compañía desde el 2 de noviembre de 2006. En el ejercicio 2018, la remuneración bruta de la planta ejecutiva fue de MUS\$ 45,62 (MUS\$ 44,24 en 2017), no existiendo pagos por compensaciones variables.

La Compañía no establece indemnizaciones por años de servicio para el Gerente General, ni tiene planes de incentivo, tales como compensaciones en acciones, opciones de acciones u otros sobre los cuales participen administradores y ejecutivos.

Cabe señalar que la empresa tiene suscrito un Acuerdo de Gerenciamiento con Empresas Copec S.A., a través del cual se gestiona la administración de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. Como resultado de este acuerdo, quienes ejercen los cargos de gerente de Administración y Finanzas y contador general no reciben remuneraciones por parte de la empresa.



Dotación

La Sociedad cuenta con una empresa afiliada (Orizon) y, al término del ejercicio 2018, contaba con la siguiente dotación de personal:

	Gerentes y ejecutivos principales	Profesionales y técnicos	Trabajadores	Total
IG mar PESQUERA IQUIQUE-GUANAYE S.A.	1	-	-	1
ORIZON	23	235	352	610
=	24	235	352	611

En la Sociedad Pesquera Iquique-Guanaye S.A. no aplica informar la brecha salarial por género debido a que la Compañía tiene una sola persona en su dotación.

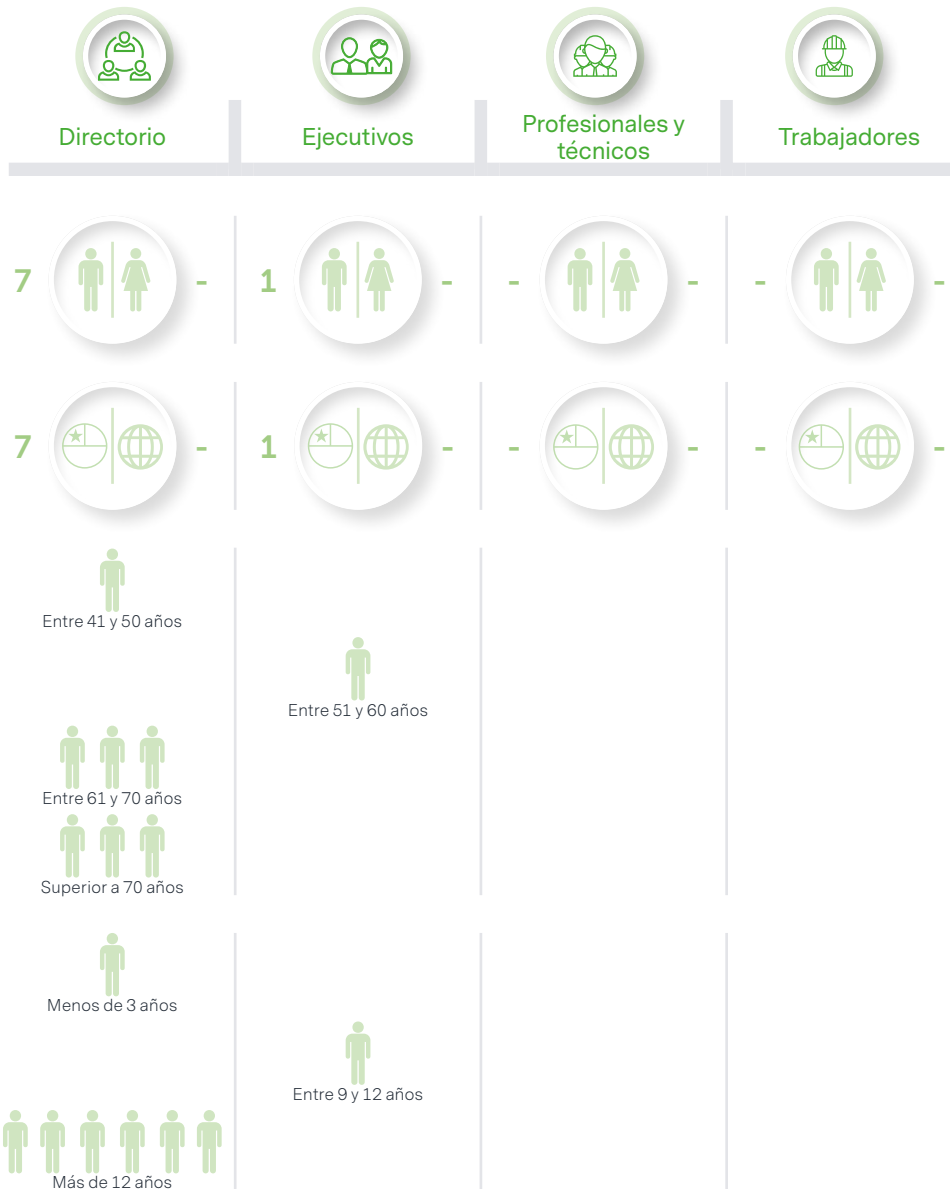


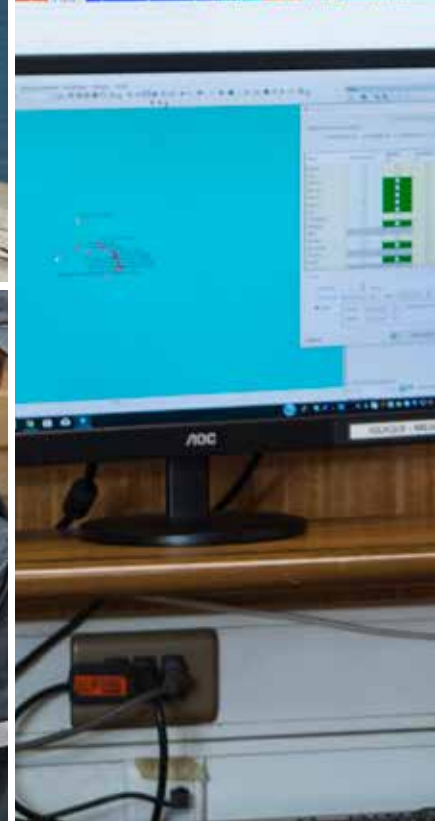
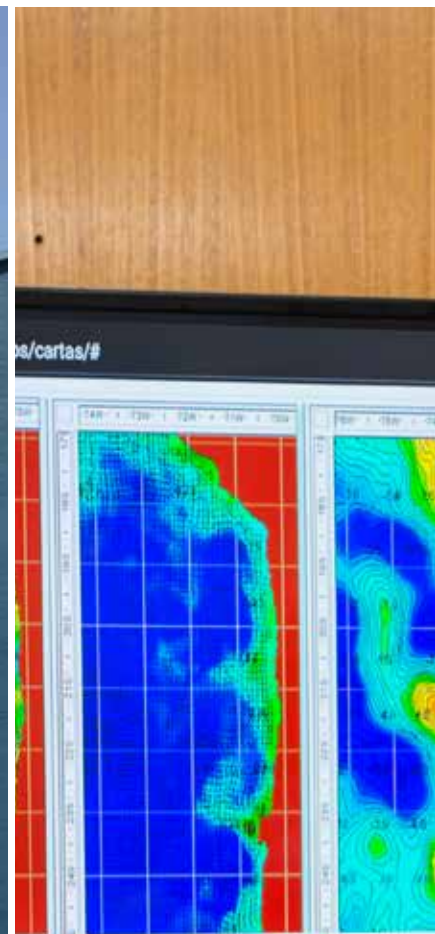
Trabajadores de Corpesca S.A., planta Arica.



Diversidad en la organización

Composición del Directorio y de la organización al 31 de diciembre de 2018





Gestión sostenible





Desarrollo de los negocios

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. es una Sociedad de inversiones que realiza sus negocios, inversiones productivas y actividades de trascendencia social por medio de su afiliada Orizon S.A. y su asociada Corpesca S.A. A través de ellas, la Sociedad mantiene una presencia relevante en las dos principales zonas pesqueras del país, norte y centro-sur.

Los hechos de mayor relevancia en cada ejercicio, por lo tanto, están asociados al desarrollo de sus compañías relacionadas. Consecuentemente, la información de marcas, patentes, licencias, franquicias y royalties, relativas a la comercialización de productos y servicios y sus actividades operativas, se informan en el capítulo “Empresas Afiliadas y Asociadas” de esta Memoria Anual.

Por su parte, Pesquera Iquique-Guanaye S.A. es titular de marcas relacionadas con su razón social, entre las cuales se puede mencionar “Pesquera Iquique”, registro N° 1123870.



Política de inversión y financiamiento

Como holding, la Sociedad canaliza sus inversiones productivas a través de su afiliada Orizon S.A. y su asociada Corpesca S.A. En consecuencia, sus principales recursos provienen de los flujos de operación de ambas empresas, las que mantienen una deuda bancaria habitual y préstamos bancarios de anticipos de exportación (PAE), con plazos menores a un año, destinados a financiar su capital de trabajo. Además, recurren a créditos de largo plazo con el objetivo de financiar proyectos o inversiones permanentes.

Las inversiones permanentes de la Compañía están distribuidas en las empresas indicadas en el cuadro, con su participación directa al 31 de diciembre de 2018.

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. no cuenta con un plan de inversiones de la Sociedad para los próximos ejercicios.

Inversiones permanentes	Participación %	Valor de la inversión MUS\$	Resultado de las sociedades	
			Total MUS\$	Proporcional MUS\$
Orizon S.A.	83,50	156.881	(20.576)	(17.181)
Corpesca S.A.	39,79	158.229	12.556	4.996



Investigación y medio ambiente

Para Pesquera Iquique-Guanaye S.A. es fundamental el desarrollo sustentable de las actividades de su afiliada Orizon S.A. y su asociada Corpesca S.A., dadas las labores extractivas, productivas, de investigación y comerciales que realizan estas sociedades. Bajo esta premisa, ambas empresas han materializado numerosas inversiones que involucran significativos esfuerzos financieros, operacionales y administrativos, cuya finalidad es mejorar sus procesos industriales cuidando la sustentabilidad del medio ambiente y sus recursos.

En concordancia con esta preocupación, Orizon S.A. y Corpesca S.A. realizan sus operaciones con respeto estricto a las normas vigentes, elevando constantemente el



A través del Centro de Investigación aplicada del Mar (CIAM), Corpesca S.A. monitorea la sustentabilidad del medio ambiente y las especies marinas.

nivel de calidad de sus procesos pesqueros e industriales. Ello incluye un monitoreo permanente de la calidad del aire, así como de las emisiones líquidas al mar y el cabal cumplimiento de periodos de vedas biológicas, talla de las especies y cuotas de captura.

Durante 2018, Pesquera Iquique-Guanaye S.A. continuó desarrollando sus actividades de investigación y desarrollo pesquero a través de Orizon S.A. y Corpesca S.A.

Marco regulatorio



Orizon S.A. y Corpesca S.A. son actores relevantes en la industria pesquera nacional. Por ello, la normativa que regula esta actividad incide de manera directa en el desarrollo y los resultados de estas empresas.

Normativa nacional

Desde el 9 de febrero de 2013, la Ley N°20.657, que reemplazó a la Ley General de Pesca y Acuicultura (LGPA) N°18.892 de 1989 y sus modificaciones, rige a la industria pesquera nacional.

Entre otras materias:

- Enfatiza en la sustentabilidad de los recursos.
- Establece el sistema de Licencias Transables de Pesca (LTP), que sustituyó al LMCA. Estas Licencias Transables de Pesca, Clase A, con vigencia de 20 años renovables, son divisibles, transferibles, cedibles y susceptibles de negocio jurídico, poniendo fin a la limitación previa de poder pescar solo con las naves autorizadas.
- Considera la formación de Comités Científico-Técnicos, la aplicación de estándares internacionales de manejo sustentable y la obligatoriedad de los planes de manejo, para lo cual deben crearse comités de manejo por pesquería.

En materia de sustentabilidad, la ley vigente busca privilegiar el criterio científico en la toma de decisiones, basando la administración pesquera en conceptos como Rendimiento Máximo Sostenible (RMS) y Puntos Biológicos de Referencia (PBR).



Planta Coronel de Orizon S.A.

También crea 11 Comités Científico-Técnicos -que, entre sus funciones, deben establecer los rangos de cuotas para distintas unidades de pesquerías-, los que empezaron a operar en noviembre de 2013, centrando su primera reunión en el establecimiento de cuotas de captura para 2014.

Respecto del acceso a la actividad pesquera industrial, esta ley introduce las LTP (Licencias Transables de Pesca), que corresponden a fracciones de la Cuota Industrial anual, que se adjudican a cada empresa pesquera según sus capturas históricas. Además, dispone un mecanismo de licitaciones de hasta 15% de la fracción industrial de la cuota global, cuando esta última supere ciertos límites. Asimismo, introdujo un impuesto específico, un pago de patentes sobre las naves operativas y estableció un nuevo fraccionamiento de las cuotas globales anuales, lo cual implicó un traspaso de cuotas desde el sector industrial al artesanal, e incorpora nuevos requerimientos de fiscalización a naves artesanales con más de 12 metros de eslora.

A la fecha, se encuentra en tramitación en la Cámara de Diputados un proyecto de ley que modifica la Ley N°18.892, General de Pesca y Acuicultura, en materia de dominio sobre los recursos hidrobiológicos, consideraciones de variables ambientales, económicas y sociales para su explotación, y otras materias relativas a la pesca artesanal.

Normativa internacional

En agosto de 2012 entró en vigencia la Organización Regional de Pesca del Pacífico Sur (ORP), ratificada por Chile. Las decisiones de la ORP son vinculantes para los países de la Costa Pacífico que suscribieron el acuerdo, definiendo la cuota global de captura anual de los recursos pesqueros a los cuales debe ajustarse cada país miembro.

Factores de riesgo



Las inversiones más significativas de Pesquera Iquique-Guanaye S.A., son sus participaciones accionarias en las empresas pesqueras Orizon S.A. y Corpesca S.A., por lo cual los riesgos de la Compañía son aquellos propios de la actividad pesquera.

Dada la naturaleza del negocio, las principales fuentes de riesgo son la presencia y disponibilidad de especies pelágicas en las áreas de pesca donde operan las empresas relacionadas, porque ello condiciona sus ingresos y costos. Las fluctuaciones de sus recursos están determinadas tanto por fenómenos y ciclos de la naturaleza, como

por medidas de administración de las autoridades pesqueras. Este riesgo se mitiga utilizando de forma flexible la capacidad instalada de las afiliadas, manteniendo en condición de operar a la totalidad de su capacidad productiva.

La operación pesquera es sensible al precio de las materias primas. Es por ello que la empresa diversifica sus mercados y proveedores, para lo cual hace un seguimiento permanente y puntual de la oferta y la demanda, y realiza una gestión de los volúmenes en existencia. La política de inventario y de compra de materias primas es mantener los stocks mínimos necesarios para una operación continua.

Las variaciones de los precios de mercado de la harina y del aceite de pescado constituyen otro importante factor de riesgo, los que están determinados por la relación y las tendencias de la oferta y la demanda mundial. Además, el valor de los bienes sustitutos que se transan internacionalmente influye de manera significativa en la cotización de estos productos en el mercado. Entre estos sustitutos se encuentran las proteínas vegetales y de otros animales, y los aceites vegetales cuyos precios pueden fluctuar en forma relevante en un mismo año o durante periodos más largos, incidiendo en la valorización de la harina y del aceite de pescado.

Las empresas afiliadas y asociadas de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. son de naturaleza exportadora, por lo tanto, sus ingresos están expuestos a las fluctuaciones del tipo de cambio, a las políticas de retornos fijadas por el Banco Central de Chile y a las de fomento a las exportaciones de los países competidores. Dado que la harina y el aceite de pescado se transan, en su gran mayoría, en dólares estadounidenses, un porcentaje importante de los ingresos de Orizon S.A. y Corpesca S.A. están indexados a esta moneda. El riesgo de variación de tipo de cambio, en determinadas circunstancias, es acotado con el uso de derivados financieros.

El precio de los combustibles representa un porcentaje importante en los costos operacionales de las empresas afiliadas y asociadas de la Compañía. Por ello, la variación del precio internacional del crudo y sus derivados constituye una importante fuente de fluctuaciones en los costos, lo que impacta los resultados de estas empresas y de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. Para mitigar este riesgo no se utilizan derivados, ya que las capturas futuras son inciertas y, además, existe en promedio una correlación positiva entre el precio de estos

insumos y el de las harinas de pescado, por lo que se produce una cobertura natural.



Análisis de la gestión



Resultados del ejercicio

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. registró una pérdida atribuible a los propietarios de la controladora de US\$ 13,08 millones al 31 de diciembre de 2018, menor a la pérdida de US\$ 20,94 millones reconocida durante 2017, que está asociada a una mejoría en el resultado de la afiliada Orizon S.A., que en 2017 tuvo una pérdida excepcional por paralización y deterioro de algunos activos y durante 2018 registró mayores volúmenes de capturas de jurel y ventas de harina y aceite. A esto se suma un resultado positivo en Corpesca S.A., que afecta solo a la porción controladora.

Resultado operacional

La variación positiva del resultado operacional se explica principalmente por los mayores volúmenes de captura de jurel, debido a la adjudicación de nuevas cuotas de este recurso en la subasta realizada en diciembre de 2017. A esto se suma un buen inicio de temporada, con zonas de pesca más cercanas y productivas, lo que, en conjunto con lo anterior, se tradujo en un aumento de las capturas propias por este recurso de 72%, respecto al año anterior.

Las ventas físicas de harina y aceite de pescado alcanzaron las 32,8 mil y 9,7 mil toneladas, que representan alzas de 23,6% y 34,1% respectivamente, al compararse con el periodo anterior. A su vez, se comercializaron 19,0 mil toneladas de congelados y 2,7 millones de cajas de conservas, aumentando en 10,4% y 14,3%.

La pesca procesada total llegó a las 198,5 mil toneladas, lo que representa un alza de 20,7%.

En términos de precios, la harina y el aceite de pescado registraron alzas de 14,1% y 15,2%, respectivamente. Por su parte, los precios de los congelados se mantuvieron estables y las conservas anotaron una baja de 3,0%.

Resultado no operacional

La pérdida no operacional disminuyó en MUS\$ 42.729 respecto del periodo anterior, lo que se explica principalmente por menores otros gastos, por MUS\$ 68.058, asociados a la paralización de algunos activos operativos y al deterioro aplicado a plantas de la afiliada Orizon, registrados durante 2017. A este efecto se suman mayores otras ganancias, por MUS\$ 5.163, producto de la venta de activos definidos como prescindibles por parte de la administración de Orizon.

Lo anterior fue compensado por una menor ganancia en asociadas y negocios conjuntos, por MUS\$ 24.543, como consecuencia de la utilidad generada en la venta de Selecta por parte de Corpesca durante el tercer trimestre de 2017. A su vez, se registró una disminución de MUS\$ 9.246 en otros ingresos, debido a la utilidad generada en la adquisición de propiedad accionaria adicional en Corpesca, realizada en el periodo anterior.

Balance consolidado

Al cierre de 2018, el total de activos aumentó en US\$ 35,18 millones en 12 meses. Esta variación se explica principalmente por un crecimiento en activos corrientes asociado a mayor efectivo y equivalentes. Esto es debido al importe procedente de créditos bancarios que se tomaron con el objetivo de financiar la compra de la participación accionaria de Coloso en Orizon y el aumento de capital en esta misma afiliada, el cual se materializó el 31 de enero de 2019.

Lo anterior fue compensado parcialmente por una disminución en activos no corrientes, explicada principalmente por una baja en inversiones contabilizadas por el método de la participación y en cuentas por cobrar. Lo anterior es compensado parcialmente por la plusvalía registrada durante el periodo, asociada a la adquisición por parte de Orizon de los negocios de distribución en Chile de los productos General Mills y palta procesada a la Sociedad Comercializadora Novaverde S.A.

A su vez, el total de pasivos creció \$ 74,31 millones respecto de diciembre de 2017, lo que se explica por el alza en pasivos corrientes, asociada a los créditos bancarios mencionados anteriormente. A esto se suma un aumento en pasivos no corrientes, debido principalmente al incremento de las obligaciones financieras de largo plazo, por el financiamiento de la adquisición de negocios realizada por Orizon a Sociedad Comercializadora Novaverde S.A., e impuestos diferidos.

El patrimonio neto, por su parte, experimentó una caída de US\$ 39,13 millones, debido al resultado negativo del periodo.





Interior de la planta conservera de Coquimbo, Orizon S.A.

Resultado operacional	2018 MUS\$	2017 MUS\$	Diferencia MUS\$	Diferencia %
Margen de explotación	59.845	37.379	22.466	60,1
Gastos administración y ventas	(19.228)	(18.687)	(541)	(2,9)
Otros gastos varios de operación	(26.523)	(24.287)	(2.236)	(9,2)
Resultado operacional	14.094	(5.595)	19.689	351,9

Resultado no operacional	2018 MUS\$	2017 MUS\$	Diferencia MUS\$	Diferencia %
Ingresos y costos financieros	(6.987)	(4.795)	(2.192)	(45,7)
Otras ganancias (pérdidas)	1.447	(3.716)	5.163	138,9
Participación en ganancias (pérdidas) de asociadas	522	25.065	(24.543)	(97,9)
Diferencias de cambio	(2.104)	1.653	(3.757)	(227)
Otros gastos no operacionales	(22.334)	(90.392)	68.058	75
Resultado no operacional	(29.456)	(72.185)	42.729	59

Resultado consolidado	2018 MUS\$	2017 MUS\$	Diferencia MUS\$	Diferencia %
Resultado operacional	14.094	(5.595)	19.689	351,9
Resultado filial y coligada	522	25.065	(24.543)	(97,9)
Otros resultados no operacionales	(29.978)	(97.250)	67.272	69,2
Impuesto a la renta	(3.289)	28.031	(31.320)	(111,7)
Interés minoritario	(5.573)	(28.805)	23.232	80,7
Resultado del ejercicio atribuible a la controladora	(13.078)	(20.944)	7.866	37,6

Balance consolidado	2018 MUS\$	2017 MUS\$	Diferencia MUS\$	Diferencia %
----------------------------	---------------	---------------	---------------------	-----------------

Activos

Total activos corrientes	149.341	110.313	39.028	35,4
Propiedades, planta y equipo, neto	139.760	139.033	727	0,5
Otros activos no corrientes	231.074	235.649	(4.575)	(1,9)
Total activos	520.175	484.995	35.180	7,3

Pasivos

Total pasivos corrientes	238.690	169.171	69.519	41,1
Total pasivos no corrientes	58.428	53.636	4.792	8,9
Total patrimonio neto	223.057	262.188	(39.131)	(14,9)
Total pasivos y patrimonio	520.175	484.995	35.180	7,3



Tripulante de PAM "Audaz" Corpesca S.A.

Estados de flujo de efectivo

Flujos de caja registrados	2018 MUS\$	2017 MUS\$
Operación	(4.804)	(11.694)
Inversión	(32.236)	(45.291)
Financiamiento	62.490	56.485
Efecto tasa de cambio	11.320	7.615
Incremento neto en efectivo y equivalentes al efectivo	36.770	7.115

La variación positiva del flujo originado por actividades de la operación respecto del año anterior se debió a un incremento en los cobros procedentes de las ventas de bienes y servicios, compensado parcialmente por un aumento en los pagos efectuados a proveedores.

El flujo originado por actividades de inversión presentó una variación positiva, explicada, principalmente, por la adquisición de acciones de Corpesca S.A. en 2017. Lo anterior fue compensado, en parte, por la compra de propiedad accionaria adicional en Orizon S.A. realizada en 2018.

Los flujos originados por actividades de financiamiento aumentaron en MUS\$ 6.005 al compararse con el ejercicio 2017, consecuencia principalmente de menores pagos de préstamos a entidades relacionadas y mayores importes procedentes de préstamos de corto plazo, compensados parcialmente por un aumento en los pagos de préstamos.

Distribución de las utilidades

El cuadro siguiente presenta la composición final de las cuentas de patrimonio de Pesquera Iquique-Guanaye S.A., luego del traspaso de los resultados de 2018 a pérdidas acumuladas.

Patrimonio	2018 MUS\$
Capital pagado	347.457
Superávit de revaluación	12.750
Otras reservas varias	(1.055)
Ajuste acumulado diferencia de conversión	(8.122)
Reservas de cobertura	368
Reservas por planes de beneficio	105
Pérdidas acumuladas	(159.625)
Total patrimonio neto controladora	191.878
Participación minoritaria	31.179
Total patrimonio neto total	223.057

La Compañía no ha entregado dividendos desde 1991 a sus accionistas, dado que registra pérdidas acumuladas en sus balances.

Capital y reservas

Al cierre del ejercicio 2018, el capital suscrito y pagado de la Compañía ascendía a US\$ 347.457.439,22 distribuido en 3.606.193.094 acciones suscritas y pagadas.

De acuerdo con lo anterior, el valor libro de la acción al 31 de diciembre de 2018 era de US\$ 0,053.

Otros antecedentes de transacciones con partes relacionadas se encuentran contenidos en la Nota N° 36 de los Estados Financieros Consolidados.



Indicadores financieros

Indicadores financieros	2018	2017
Liquidez corriente (veces) ⁽¹⁾	0,63	0,65
Endeudamiento (veces) ⁽²⁾	1,33	0,85
Utilidad (pérdida) (MUS\$)	(13.078)	(20.944)
Patrimonio controladora (MUS\$)	191.878	192.834
Rentabilidad patrimonio (%) ⁽³⁾	(6,82%)	(10,86%)
Utilidad por acción (US\$)	(0,004)	(0,006)

(1): Activo corriente / Pasivo corriente

(2): Pasivos / Patrimonio total

(3): Utilidad controladora / Patrimonio controladora

Al 31 de diciembre de 2018, el índice de liquidez corriente alcanza un nivel inferior al registrado en igual fecha de 2017, principalmente por mayores obligaciones financieras tomadas durante el periodo, que hicieron que los pasivos corrientes aumentaran proporcionalmente más que los activos corrientes.

El alza en la razón de endeudamiento está dada principalmente por la obtención de mayores obligaciones financieras de corto y largo plazo durante el periodo, producto de los nuevos créditos tomados por la Compañía y la afiliada Orizon.

La rentabilidad negativa del patrimonio es consecuencia de la pérdida de los últimos 12 meses, atribuible a la controladora.

Valorización de activos, pasivos y patrimonio

Los activos y pasivos de la Compañía han sido valorados según los principios especificados en las normas International Financial Reporting Standards (IFRS) para empresas en funcionamiento y según las reglas impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero (CMF). Por lo tanto, no existen diferencias sustanciales entre su valor económico y el que reflejan los libros en los activos y pasivos de la Sociedad.



Activos

Los activos de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. están compuestos, fundamentalmente, por su participación de 83,5% en la afiliada Orizon S.A. y de 39,79% de la propiedad de su asociada Corpesca S.A. Además, tiene inversiones en instrumentos financieros, como depósitos a plazo y/o valores negociables.

Propiedades e instalaciones

Las oficinas corporativas de la Sociedad matriz se encuentran ubicadas en Av. El Golf 150, piso 17, Las Condes, Santiago.

La Compañía desarrolla sus actividades y negocios a través de sus relacionadas Orizon S.A. y Corpesca S.A. Cada una de estas sociedades posee diversas propiedades e instalaciones para el desarrollo de sus actividades operativas, que se detallan en el capítulo “Empresas Afiliadas y Asociadas” de esta Memoria Anual.



Clientes y proveedores

En atención al giro de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. no existen proveedores que representen a lo menos el 10% de las compras, ni clientes que signifiquen el mismo porcentaje de sus ingresos.

Corpesca S.A. y sus filiales, en tanto, operan con alrededor de 100 clientes principales, destacando multinacionales ligadas a la fabricación de alimentos para salmones, tales como el Grupo Cargill - Ewos, Biomar y Skretting. Estos tres clientes sumados representan más del 30% de la venta consolidada de la actividad pesquera de Corpesca S.A.

El combustible para la flota pesquera y plantas industriales, y la pesca artesanal que proporciona una parte importante de la materia prima a procesar, constituyen los insumos de mayor relevancia. El combustible se adquiere en cada oportunidad de acuerdo a precios observados en el mercado, no existiendo contratos preestablecidos. En este segmento solo un proveedor sobrepasa el 10% de las compras totales.

Durante 2018 se mantuvo la histórica relación con los abastecedores artesanales de pesca, fundada en la mutua colaboración que ha permitido a la empresa participar activamente en su desarrollo. Estos pescadores constituyen una estructura amplia de proveedores, donde solo dos de ellos representan, en forma individual, sobre 10% de estas compras.

Por su parte, Orizon S.A. no tiene proveedores que superen el 10% del total de sus compras y cuenta con un cliente que individualmente representa más del 10% de sus ventas.



Contratos y transacciones con empresas relacionadas

La Sociedad mantiene diferentes contratos de servicios y de operaciones comerciales con su matriz, su asociada y sus empresas relacionadas, los que están dentro de las condiciones y prácticas prevalecientes en el mercado al momento de su celebración.

- La Compañía mantiene un contrato de suministro integral de servicios de gerenciamiento con la matriz Empresas Copec S.A.
- Con Servicios Corporativos SerCor S.A. existe un contrato de servicios de administración de acciones, auditoría, control interno y análisis de gestión.
- Con Red to Green S.A. (ex Sigma S.A.) opera un contrato de servicio de procesamiento y asesoría en sistemas de información y computacionales.

La Sociedad pretende renovar a futuro estos contratos y operaciones comerciales, en la medida en que se mantengan condiciones similares a las existentes en el mercado.





Nuestros accionistas



Nuestros accionistas



Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía cuenta con un total de 1.229 accionistas.

De conformidad a las normas vigentes, se deja constancia que las siguientes personas, jurídicas o naturales, poseen 10% o más del capital social o se encuentran relacionadas con ellas, por lo que tienen el carácter de accionistas mayoritarios: Empresas Copec S.A., RUT N° 90.690.000-9; Inversiones Nueva Sercom Ltda., RUT N° 76.306.362-3, y AntarChile S.A., RUT N° 96.556.310-5.

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía cuenta con un total de 1.229 accionistas.

Además de los ya mencionados, no hay otros accionistas que posean más del 10% del capital social.

Durante el ejercicio 2018 no se recibieron comentarios y proposiciones relativos a la marcha de los negocios sociales por parte de accionistas de la Sociedad para ser incluidos en esta Memoria.

En 2018 no hubo transacciones de acciones que representaran cambios relevantes en la propiedad de la empresa.



Doce mayores accionistas

	RUT	Acciones (unidades)	%
Empresas Copec S.A.	90.690.000-9	1.810.949.471	50,22
Inversiones Nueva Sercom Ltda.	76.306.362-3	1.143.699.700	31,71
AntarChile S.A.	96.556.310-5	628.792.747	17,44
Pesquera Iquique S.A.	91.123.000-3	14.621.618	0,41
Julius Neger Berl	1.626.340-0	2.782.883	0,08
David Josef	8.729.231-2	1.934.911	0,05
Jaime Larraín y Cía. Corredores de Bolsa	84.360.700-4	286.594	0,01
Inversiones Civiles Óscar, Alice y Compañía	76.446.020-0	208.030	0,01
Larraín Vial S.A. Corredores de Bolsa	80.537.000-9	206.389	0,01
BCI Corredor de Bolsa S.A.	96.519.800-8	203.129	0,01
Inverkorp SPA	99.596.510-0	140.000	0,00
Compañía Minera La Presidenta S.C.	90.006.000-9	105.000	0,00



Controladores de la sociedad

Al 31 de diciembre de 2018, el control de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. corresponde, con acuerdo de actuación conjunta no formalizado, a la Sociedad Anónima Abierta Empresas Copec S.A., a la filial de esta última Inversiones Nueva Sercom Limitada, RUT N° 76.306.362-3, y a la Sociedad Anónima Abierta AntarChile S.A., conforme a los porcentajes que se reproducen a continuación:

Empresas Copec S.A.: 50,21776%;
 Inversiones Nueva Sercom Limitada: 31,71488%;
 AntarChile S.A.: 17,43647%;
 Total 99,36911%.

Por su parte, el control de Empresas Copec S.A. corresponde a la ya señalada Sociedad Anónima Abierta AntarChile S.A., siendo esta última dueña del 60,82080% de las acciones de Empresas Copec S.A.



Planta Arica, Corpesca S.A.

A su vez, los controladores finales de AntarChile S.A. y en consecuencia de Empresas Copec S.A. y de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. son doña María Nosedá Zambra*, don Roberto Angelini Rossi y doña Patricia Angelini Rossi, según se señalará a continuación:

El control de AntarChile S.A. corresponde a sus controladores finales, con acuerdo de actuación conjunta formalizado que no contiene limitaciones a la libre disposición de las acciones, que son los ya nombrados doña María Nosedá Zambra*, RUT 1.601.840-6; don Roberto Angelini Rossi, RUT 5.625.652-0, y doña Patricia Angelini Rossi, RUT 5.765.170-9.

Dicho control lo ejercen como sigue:

a) Acciones de propiedad directa de los controladores finales:

a.1) Don Roberto Angelini Rossi es propietario directo del 0,2126% de las acciones emitidas por AntarChile S.A. y

a.2) Doña Patricia Angelini Rossi es propietaria directa del 0,22661% de las acciones emitidas por AntarChile S.A.

Total acciones en AntarChile S.A. de propiedad directa de los controladores finales: 0,43921%;

b) Acciones en AntarChile S.A. de propiedad indirecta a través de sociedades controladas por los controladores finales:

b.1) La Sociedad Inversiones Angelini y Compañía Limitada, RUT 93.809.000-9, es propietaria directa del 63,40150% de las acciones emitidas por AntarChile S.A. y propietaria indirecta, a través de su filial Inmobiliaria y Turismo Río San José S.A. del 0,07330% de las acciones de AntarChile S.A.

Inversiones Angelini y Compañía Limitada es controlada por los controladores finales ya mencionados, doña María Nosedá Zambra, ya fallecida, don Roberto Angelini Rossi y doña Patricia Angelini Rossi, según el siguiente detalle:

* Fallecida el 15 de abril de 2018. La posesión efectiva de sus bienes se encuentra en trámite.



Big Bags de harina de pescado de Corpesca S.A.

- 1) Doña María Nosedá Zambra, ya fallecida, directamente 10,94402%.
 - 2) Don Roberto Angelini Rossi, en forma directa 12,71222% e indirectamente 16,99231% a través de Inversiones Arianoova Limitada, RUT 76.096.890-0, de la cual tiene el 99% de los derechos sociales.
 - 3) Doña Patricia Angelini Rossi, en forma directa 10,60649% e indirectamente 13,69932% a través de Inversiones Rondine Limitada, RUT 76.096.090-K, de la cual tiene el 99% de los derechos sociales.
 - 4) Por otra parte, don Roberto Angelini Rossi controla estatutariamente Inversiones Golfo Blanco Limitada, RUT N°76.061.995-7, que es propietaria del 18,35703% de los derechos sociales de Inversiones Angelini y Compañía Limitada. Los socios de Inversiones Golfo Blanco Limitada son: (i) don Roberto Angelini Rossi, con el 0,00011% de los derechos sociales y (ii) don Maurizio Angelini Amadori, RUT 13.232.559-6; doña Daniela Angelini Amadori, RUT 13.026.010-1; don Claudio Angelini Amadori, RUT 15.379.762-5, y don Mario Angelini Amadori, RUT 16.095.366-7, con el 24,99997% de los derechos sociales cada uno.
 - 5) Asimismo, doña Patricia Angelini Rossi controla estatutariamente Inversiones Senda Blanca Limitada, RUT N°76.061.994-9, que es propietaria del 14,79393% de los derechos sociales de Inversiones Angelini y Compañía Limitada. Los socios de Inversiones Senda Blanca Limitada son: (i) doña Patricia Angelini Rossi, con el 0,00014% de los derechos sociales y (ii) don Franco Mellafe Angelini, RUT 13.049.156-1; don Maximiliano Valdés Angelini, RUT 16.098.280-2 y doña Josefina Valdés Angelini, RUT 16.370.055-7, con el 33,33329% de los derechos sociales cada uno.
- b.2) Por otra parte, la ya citada Inversiones Golfo Blanco Limitada, Sociedad controlada estatutariamente por don Roberto Angelini Rossi, es propietaria directa del 5,77307% de las acciones de AntarChile S.A.
- b.3) Finalmente, la también mencionada Inversiones Senda Blanca Limitada, Sociedad controlada estatutariamente por doña Patricia Angelini Rossi, es propietaria directa del 4,3298% de las acciones de AntarChile S.A.

De conformidad a lo anterior, el grupo controlador de AntarChile S.A., definido precedentemente, tiene un porcentaje total de 74,01688%, en forma directa e indirecta.



Participación accionaria de directores y ejecutivos principales

La participación accionaria de Roberto Angelini Rossi ya fue indicada en la sección “Controladores de la Sociedad” de este capítulo. Los otros miembros del Directorio y los ejecutivos principales de la Compañía no tienen una participación accionaria directa en la propiedad de Pesquera Iquique-Guanaye S.A.

Política de dividendos

Según lo señalado en la Ley N° 18.046, salvo acuerdo diferente de la unanimidad de los accionistas, cuando exista utilidad deberá destinarse a lo menos el 30% de la misma al reparto de dividendos.

En sesión de Directorio N° 598 de la Compañía, celebrada el 8 de mayo de 2003, se acordó modificar la política de dividendos vigente a la fecha, definiendo que la Sociedad distribuirá dividendos por el 43% de las utilidades líquidas que determinen los balances anuales, una vez que se encuentren absorbidas las pérdidas acumuladas.

Desde 1991, la Compañía no distribuye dividendos a sus accionistas, dado que registra pérdidas acumuladas en sus balances.

Transacciones de acciones

	Precio \$	Acciones transadas	Monto total \$
2017			
Trimestre I	7,97	38.250	304.772
Trimestre II	8,75	325.854	2.850.721
Trimestre III	13,32	123.178	1.641.220
Trimestre IV	13,00	30.490	396.492
2018			
Trimestre I	13,00	4.255	304.772
Trimestre II	14,19	100.427	1.424.526
Trimestre III	13,00	25.117	326.521
Trimestre IV	13,02	39.148	509.685



Cotización bursátil

La cotización de la acción en la Bolsa de Comercio de Santiago al cierre de 2018 era de \$ 13,02, similar a los \$ 13 de cierre del año anterior. La acción de la Compañía muestra un reducido nivel de transacciones en las bolsas de comercio. De hecho, el indicador Presencia Bursátil de la Bolsa de Comercio fue cero en 2018.

Hechos esenciales

Con fecha 29 de marzo de 2018 se informó como hecho esencial lo siguiente:

En sesión extraordinaria de Directorio celebrada con fecha de hoy, se acordó citar a Junta Extraordinaria de Accionistas de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. (la “Sociedad”) para el día 24 de abril de 2018, a las 16:30 horas, en Avenida El Golf 150, piso 16, comuna de Las Condes, Santiago, a fin de que se sometan a la aprobación de los accionistas las siguientes materias:

1. La cancelación de la inscripción de la Sociedad y de sus acciones en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero, y que esta se registrará por las normas de las sociedades anónimas cerradas; y
2. La adopción de todos los acuerdos que sean necesarios para llevar a cabo y materializar los acuerdos señalados en el número precedente, en los términos y condiciones que, en definitiva, apruebe la Junta, y también para otorgar los poderes que se estimen necesarios, especialmente aquellos para legalizar, materializar y llevar adelante los acuerdos que adopte la asamblea.

Según lo dispuesto por el artículo 2 de la Ley N° 18.046 de Sociedades Anónimas, la aprobación, por los dos tercios o más de las acciones con derecho a voto, de la cancelación de la inscripción de la Sociedad y sus acciones en el Registro de Valores mencionado en el N°1 precedente, y del hecho de que esta se registrará por las normas de las Sociedades Anónimas Cerradas, concederá al accionista disidente derecho a retiro. Para los efectos del derecho a retiro, se considerarán como accionistas disidentes a todos aquellos que en la Junta se opongan al acuerdo sobre la materia recién señalada, y a todos aquellos que no habiendo concurrido a la reunión, manifiesten su disidencia por escrito a la Sociedad dentro del plazo de 30 días que se señala a continuación. El derecho a retiro, en caso de originarse, podrá ser ejercido por los accionistas disidentes dentro del plazo de 30 días contado desde la fecha de celebración de la Junta que se ha mencionado, plazo este que vencerá el día 24 de mayo del año 2018. Dicho ejercicio se efectuará mediante una comunicación escrita a la Sociedad, en la cual los accionistas disidentes deberán manifestar su voluntad de retirarse por estar en desacuerdo con la decisión de la Junta.



Considerando que las acciones de la Sociedad no tienen actualmente presencia bursátil, y de conformidad a lo dispuesto en los artículos 130 y 132 N° 4 del Reglamento de Sociedades Anónimas, el valor de mercado que se pagará a los accionistas que ejercieren su derecho a retiro será igual al valor de libros determinado de conformidad al último balance de la Sociedad que se haya presentado a la Comisión para el Mercado Financiero, el que a la fecha de la Junta Extraordinaria a que se ha citado, será el correspondiente al ejercicio cerrado al 31 de diciembre de 2017.

La Sociedad comunicará a los señores accionistas que, en definitiva, tuvieren derecho a retirarse de la Sociedad conforme a lo dicho precedentemente, mediante aviso a ser publicado con fecha 25 de abril de 2018 en el diario “El Mercurio” de Santiago y en el sitio web www.igemar.cl, la información del derecho a retiro, el valor por acción que se pagará a los accionistas que ejercieren tal derecho y el plazo para su ejercicio.

Con fecha 6 de abril de 2018 se informó como hecho esencial lo siguiente:

Por la presente, comunico a usted que con fecha 24 de abril próximo, a las 16:30 horas, en Avenida El Golf N° 150, piso 16, comuna de Las Condes, Santiago, nuestra Sociedad celebrará Junta General Extraordinaria de Accionistas, en la cual se tratarán las siguientes materias: 1) La cancelación de la inscripción de la Sociedad y de sus acciones en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero, y que esta se registrará por las normas de las Sociedades Anónimas Cerradas; y 2) La adopción de todos los acuerdos que sean necesarios para llevar a cabo y materializar los acuerdos señalados en la letra precedente, en los términos y condiciones que, en definitiva, apruebe la Junta,



Vista de la planta de Puerto Montt de Orizon S.A.

y también para otorgar los poderes que se estimen necesarios, especialmente aquellos para legalizar, materializar y llevar adelante los acuerdos que adopte la asamblea.

Según lo dispuesto por el artículo 2 de la Ley N° 18.046 de Sociedades Anónimas, la aprobación por los dos tercios o más de las acciones con derecho a voto, de la cancelación de la inscripción de la Sociedad y sus acciones en el Registro de Valores mencionado en el N°1 precedente y del hecho de que esta se registrará por las normas de las Sociedades Anónimas Cerradas, concederá al accionista disidente derecho a retiro. Para los efectos del derecho a retiro, se considerarán como accionistas disidentes a todos aquellos que en la Junta se opongan al acuerdo sobre la materia recién señalada, y a todos aquellos que no habiendo concurrido a la reunión, manifiesten su disidencia por escrito a la Sociedad dentro del plazo de 30 días que se señala a continuación. El derecho a retiro, en caso de originarse, podrá ser ejercido por los accionistas disidentes dentro del plazo de 30 días contado desde la fecha de celebración de la Junta que se ha mencionado, plazo este que vencerá el día 24 de mayo del año 2018. Dicho ejercicio se efectuará mediante una comunicación escrita a la Sociedad, en la cual los accionistas disidentes deberán manifestar su voluntad de retirarse por estar en desacuerdo con la decisión de la Junta.

Considerando que las acciones de la Sociedad no tienen actualmente presencia bursátil, y de conformidad a lo dispuesto en los artículos 130 y 132 N° 4 del Reglamento de Sociedades Anónimas, el valor de mercado que se pagaría a los accionistas que ejercieren su derecho a retiro será igual al valor de libros determinado de conformidad al último balance de la Sociedad que se haya presentado a la Comisión para el Mercado Financiero, el que a la fecha de la Junta Extraordinaria a que se ha citado, será el correspondiente al ejercicio cerrado al 31 de diciembre de 2017.

La Sociedad comunicará a los señores accionistas que, en definitiva, tuvieren derecho a retirarse de la sociedad conforme a lo dicho precedentemente, mediante aviso a ser publicado con fecha 25 de abril de 2018 en el diario "El Mercurio" de Santiago y en el sitio web www.igemar.cl, la información del derecho a retiro, el valor por acción que se pagará a los accionistas que ejercieren tal derecho y el plazo para su ejercicio.

Inmediatamente después y a continuación de la Junta General Extraordinaria señalada precedentemente, en el mismo lugar de esta última, nuestra Sociedad celebrará Junta General Ordinaria de Accionistas, a fin de tratar lo siguiente: a) Someter a su pronunciamiento los Estados Financieros de la Sociedad al 31 de diciembre de 2017, la Memoria Anual del Directorio y dar cuenta de la marcha de los negocios sociales; b) Dar cuenta de las operaciones realizadas por la Compañía a que se refiere el Título XVI de la Ley N° 18.046; c) Fijar la remuneración del Directorio para el próximo ejercicio; d) Designar Auditores Externos; y e) Tratar cualquiera otra materia de interés social de competencia del tipo de junta recién señalado.

A contar del día 10 de abril del año en curso, los señores accionistas encontrarán los Estados Financieros de la Sociedad cerrados al 31 de diciembre de 2017, con sus notas explicativas y el informe de los auditores externos, en el sitio internet de la Compañía, <https://www.igemar.cl/#inversionistas>.

Dando cumplimiento al inciso segundo del artículo 59 de la Ley N°18.046, se ha incorporado asimismo al sitio en internet www.igemar.cl la fundamentación de las opciones respecto de la designación de los auditores externos que se someterá a la Junta. Los señores accionistas podrán obtener copia de ello en el mismo sitio en Internet de la Compañía.

La Sociedad procederá a enviar a la Comisión para el Mercado Financiero copia digitalizada de la Memoria Anual por el ejercicio 2017 a través del módulo SEIL de dicha Superintendencia, en cumplimiento de la Norma de Carácter General N° 30, de 1989.

Tendrán derecho a participar en las Juntas los accionistas de la Compañía que figuren inscritos en el Registro respectivo a la medianoche día 18 de abril próximo. Los avisos de citación a estas asambleas serán publicados en el diario “La Segunda” de Santiago, los días 6, 12 y 19 de abril de 2018.

Con fecha 25 de abril se informó como hecho esencial lo siguiente:

El suscrito, en su carácter de Gerente General de la Sociedad Anónima Abierta denominada Pesquera Iquique-Guanaye S.A., con domicilio en la Región Metropolitana, Avenida El Golf N150, piso 17, Comuna de Las Condes, inscrita en el Registro de Valores con el N°0044, Rut N°91.123.000-3, debidamente facultado por el Directorio, comunica a usted la siguiente información esencial respecto de la Compañía y sus negocios, en virtud de lo dispuesto en el artículo 9° e inciso 2° del artículo 10°, ambos de la Ley N° 18.045, y en la Norma de Carácter General N° 30, de esa Comisión:

En Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Compañía, celebrada con fecha de ayer 24 de abril de 2018, se aprobó por unanimidad y por más de los dos tercios de las acciones con derecho a voto, la cancelación de la inscripción de la Sociedad y de sus acciones en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero, y que esta se regirá por las normas de las Sociedades Anónimas Cerradas. De acuerdo a lo dispuesto por el artículo 2 de la Ley N° 18.046 de Sociedades Anónimas, la aprobación por los dos tercios o más de las acciones con derecho a voto, de la cancelación de la inscripción de la Sociedad y sus acciones en el Registro de Valores mencionado y del hecho de que esta se regirá por las normas de las Sociedades Anónimas Cerradas, concederá al accionista disidente derecho a retiro.

Para los efectos del derecho a retiro, se considerarán como accionistas disidentes a todos aquellos que no habiendo concurrido a la Junta, manifiesten su disidencia por escrito a la Sociedad dentro del plazo de 30 días contado desde la fecha de la Junta, plazo este que vencerá el día 24 de mayo de 2018.

El accionista disidente solo podrá ejercer su derecho a retiro por las acciones que tenía inscritas a su nombre en el Registro de Accionistas de la Sociedad al día 18 de abril del presente año y que mantenga inscritas a la fecha en que se comunique a la Sociedad su intención de retirarse.

La publicación del aviso comunicando el derecho a retiro precedentemente señalado, a que se refiere el inciso 4° del artículo 69 bis de la Ley N° 18.046 de Sociedades Anónimas, se efectuó con fecha de hoy en los diarios “El Mercurio” y “La Segunda” de Santiago y en el sitio de Internet de la Sociedad (www.igemar.cl). Asimismo, también con fecha de hoy, se despachó a los accionistas de la Sociedad información sobre el derecho a retiro.

Con fecha 25 de diciembre se informó como hecho esencial lo siguiente:

El suscrito, debidamente facultado, en su carácter de Gerente General de la Sociedad Anónima Abierta denominada Pesquera Iquique-Guanaye S.A., con domicilio en la Región Metropolitana, Avenida El Golf N° 150, piso 17, comuna de Las Condes, inscrita en el Registro de Valores con el N°0044, RUT N° 91.123.000-3, comunica a usted la siguiente información esencial respecto de la Compañía y sus negocios, en virtud de lo dispuesto en el artículo 9° e inciso 2° del artículo 10°, ambos de la Ley N° 18.045, y en la Norma de Carácter General N° 30, de esa Comisión:

Por instrumento privado de fecha hoy 27 de diciembre de 2018, Pesquera Iquique-Guanaye S.A. (“Igemar”) en conjunto con Empresa Pesquera Eperva S.A. (“Eperva”), compraron a Sociedad Pesquera Coloso S.A. la totalidad de las 205.719.290 acciones de esta última en Orizon S.A., que correspondían al 20% de las acciones suscritas y pagadas. El precio total pagado por dichas acciones ascendió a US\$ 20.000.000 y las sociedades compradoras las adquirieron en las siguientes proporciones y precios:

Nombre	Número de Acciones	Precio
IGEMAR	171.775.607	US\$ 16.700.000
EPERVA	33.943.683	US\$ 3.300.000
Total	205.719.290	US\$ 20.000.000

Orizon S.A. es una empresa que se dedica, principalmente, a la actividad pesquera en la zona centro sur del país.

Con motivo de esta operación, quedaron como únicos accionistas en Orizon S.A. las sociedades Igemar y Eperva, con aproximadamente 83,5% y 16,5%, respectivamente.

La operación fue aprobada en sesión de Directorio de nuestra Sociedad, celebrada hoy. Pesquera Iquique-Guanaye S.A. estima que esta transacción tendrá positivos efectos en los resultados de la Sociedad, sin perjuicio que por el momento estos no son posibles de cuantificar.



Empresas afiliadas y asociadas

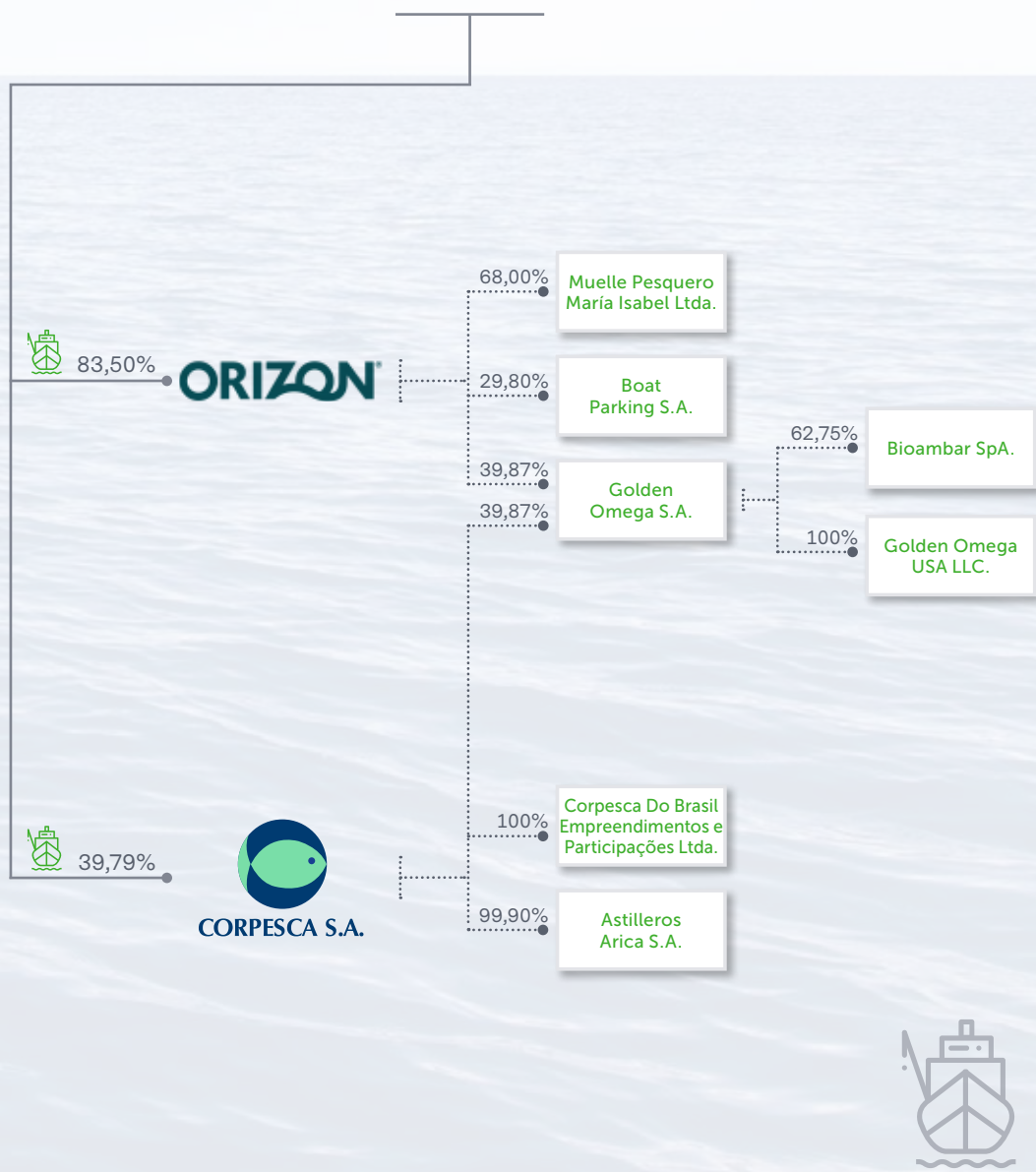


Malla societaria



IG mar

PESQUERA IQUIQUE-GUANAYE S.A.



Orizon S.A.



Al 31 diciembre de 2018

RUT Orizon S.A.	Participación de Pesquera Iquique- Guanaye S.A.	Porcentaje sobre activos individuales de la Sociedad	Capital suscrito y pagado
N° 96.929.960-7	83,50%	43,25%	MUS\$ 335.760



Directorio



PRESIDENTE

Jorge Andueza Fouque (*)

VICEPRESIDENTE

Eduardo Navarro Beltrán (*)

DIRECTORES

Roberto Angelini Rossi (*)

Jorge Bunster Betteley

Joaquín Cruz Sanfíel

Patricio Tapia Costa

Víctor Turpaud Fernández (*)

GERENTE GENERAL

Rigoberto Rojo Rojas

(*) En Pesquera Iquique-Guanaye S.A. Roberto Angelini Rossi es presidente; Jorge Andueza Fouque y Víctor Turpaud Fernández son directores y Eduardo Navarro Beltrán es Gerente General.



Antecedentes de la sociedad

Constitución: 30 de noviembre de 2010.

Objeto principal: la extracción, congelación, conservación, procesamiento y, en general, elaboración y comercialización de alimentos para consumo humano, animal o de aplicación industrial, cuya materia prima sea extraída del océano, los lagos o de sus costas o de sus ríos.

Orizon S.A. tiene como objetivo convertirse en un actor relevante en el mercado de la nutrición, entregando soluciones alimenticias de calidad a partir de los recursos naturales. Para ello, está enfocada en atender y resolver las necesidades y los requerimientos de clientes industriales y finales, tanto en Chile como en el extranjero. Produce harina y aceite de pescado, congelados de jurel, merluza, reineta, choritos y jibia, además de conservas de pescado y mejillón chileno, con sus tradicionales marcas "San José", "Colorado" y "Wirenbo", entre otras. También la Compañía importa y comercializa lomitos y desmenuzados de atún bajo las marcas "San José" y "Colorado", junto con conservas de pescado bajo diferentes marcas.

En otra línea de negocios, la empresa comercializa arroz y legumbres bajo la marca "San José" y a partir del mes de septiembre del 2018 los productos asociados a las marcas de General Mills que incluyen las marcas de barras de cereal Nature Valley y Fiber One, la marca de comida mexicana Old El Paso, los helados Haagen Dazs y las mezclas para hornear Betty Crocker, como también la distribución para Chile de los productos de palta molida de Megamex, que se venden a más de 700 clientes HORECA, lo que permite a Orizon mejorar su posicionamiento en este importante canal.



Política de inversión y financiamiento

Las inversiones operacionales realizadas por la Compañía han seguido el criterio de mantener los activos en perfecto estado para la sustentabilidad de la operación y del medio ambiente.

La principal fuente de financiamiento de las inversiones de Orizon S.A. proviene de los flujos operacionales generados por la Compañía y créditos de largo plazo. Adicionalmente, se mantienen préstamos bancarios de anticipos de exportación (PAE), con plazos menores a un año, destinados a financiar su capital de trabajo.

El plan de inversiones de Orizon S.A. para el año 2019 suma US\$ 10,5 millones y está orientado a generar mejoras operacionales que permitan disminuir costos, lograr crecimiento en las líneas de producción actuales, asegurar el cumplimiento de la normativa de seguridad y medioambiental existente, y efectuar los remplazos y reparaciones mayores necesarios.



Investigación y medio ambiente

Con el objetivo de compatibilizar su operación pesquera con el cuidado y sustentabilidad de los recursos marinos y del medioambiente, durante 2018 Orizon S.A. realizó estudios hidrobiológicos y actividades de investigación junto a organismos técnicos, tanto privados como estatales.



La empresa está asociada al Instituto de Investigación Pesquera (Inpesca), organismo privado sin fines de lucro que depende de la Corporación para la Investigación Pesquera. Su principal objetivo es desarrollar estudios sobre las principales pesquerías nacionales bajo explotación y el impacto de los procesos productivos en el medioambiente marino costero.

En la misma línea de acción, la empresa participa como miembro activo y mantiene un fluido intercambio de información científica con la International Fishmeal & Fish Oil Organization (IFFO).

En el ejercicio 2018, Orizon S.A. continuó desarrollando distintas actividades e iniciativas para asegurar la sustentabilidad y el cuidado del medioambiente. Entre ellas destacan:

- En el uso y manejo sustentable de sus insumos, los de mayor importancia son los recursos naturales renovables (peces), cuya sustentabilidad y explotación es gestionada por el Estado. La conservación de los recursos que la empresa extrae y cultiva se ampara en las disposiciones establecidas por la Ley General de Pesca y Acuicultura, Ley N° 20.657, publicada el 9 de febrero de 2013.
- Sus plantas productivas cumplen todas las exigencias dispuestas por la Ley N° 19.300; por los decretos supremos N°90 y N°609, que regulan las emisiones de residuos industriales líquidos; por el D.S. N° 138, que norma la declaración de emisiones a la atmósfera, y por el D.S. N° 78, que regula el almacenamiento de sustancias peligrosas.
- Respecto de emisiones ambientales, la Ley de Reforma Tributaria N° 20.780, Art. 8, crea un impuesto a las emisiones de fuentes fijas de empresas cuya potencia térmica sea superior a 50 MWt, cuyo principal objetivo es crear un sistema de reporte, verificación y validación de emisiones de CO₂, NO_x, SO_x y MP, en conjunto con transacciones de CO₂. Orizon S.A. En conjunto con empresas del rubro y la Asociación de Industriales Pesqueros (Asipes), propuso una metodología para cuantificar y reportar sus emisiones a la Superintendencia de Medio Ambiente, además de acciones de reducción y mitigación de ellas.

- En este mismo ámbito, el Plan de Descontaminación Ambiental de Concepción, que comienza a regir en enero de 2020, ha instado a Orizon S.A. a desarrollar un plan de trabajo anticipado sobre sus fuentes, realizando estudios y aplicando nuevas metodologías para cumplir lo que en él se estipula.
- En noviembre, la norma IFFO-RS, “The Fishmeal and Fish Oil Organisation; Responsible Supply of The Marine Ingredients Organisation”; audita las Plantas de Harinas y Aceites de Coquimbo y Coronel, bajo el nuevo Estándar IFFO-RS 2.0. La gran diferencia de este nuevo estándar es la fuerte mirada en el ámbito del manejo de los recursos naturales renovables (peces) y las composiciones de sus capturas, por ello toma fuerza la necesidad de que las pesquerías sean bien gestionadas y protegidas. Además, incluye requisitos asociados a la salud y seguridad de las personas, leyes laborales, transparencia y el concepto del buen vecino y materias medio ambientales. Ambas plantas mantienen su certificación hasta el año 2020.
- Durante 2018, los centros de cultivos de Puerto Montt y la cadena de custodia de la planta fueron auditados bajo el estándar ASC (Aquaculture Stewardship Council) para asegurar la vigencia de su certificación lograda en 2017. Esta garantiza a los consumidores, compradores y comercializadores de sus productos que estos cumplen con el más alto estándar en materias de sustentabilidad, calidad, seguridad, social y medioambiental.



Relación con la comunidad y desarrollo interno



Orizon S.A. mantiene una estrecha vinculación de larga data con las comunidades y el entorno donde realiza sus actividades, entendiendo sus necesidades, buscando convertirse en un referente, a través del desarrollo de un modelo de empresa sostenible en términos económicos, sociales y ambientales.

Concordante con ello, la Compañía genera proyectos de valor compartido con sus vecinos mediante su Política de Aportes a la Comunidad, que tiene por objetivo guiar las decisiones que se adopten respecto de estos, a través de donaciones, patrocinios y otros que sean en beneficio de las comunidades donde opera. Entre ellas destacan actividades conjuntas entre la empresa y vecinos, como el programa de “Becas Laborales”, la celebración de fiestas costumbristas y fechas de importancia local y nacional, limpieza del borde costero, fomento del deporte, entre otras.

Asimismo, durante 2018 se realizaron una serie de aportes directos, tanto en dinero como en productos, a las comunidades adyacentes donde se desarrollan sus operaciones, entre los que destacan los realizados en la escuela rural de Teupa; a diversas fundaciones vinculadas a la tercera edad, niños y jóvenes en riesgo social; educación y juntas de vecinos.

Además, Orizon S.A., en conjunto con la empresa Bureo, continuaron con el convenio colaborativo que apoya la recolección y reciclaje de redes en las costas chilenas y durante el año 2018 se amplió el proyecto con la comunidad de artesanales de la zona.



Durante el ejercicio 2018, Orizon S.A. concretó variadas actividades y aportes en beneficio de los trabajadores de la empresa, tales como becas de educación superior para colaboradores y para sus hijos, junto con eventos de entretenimiento y actividades recreativas y deportivas para los grupos familiares.



Trabajadores de Orizon S.A., planta Puerto Montt.

Activos

Licencias Transables de Pesca

Orizon S.A. es propietaria de Licencias Transables de Pesca (LTP) Clase A sobre los recursos de jurel, anchoveta, sardina española, sardina común, merluza de cola y merluza común para las unidades de pesquería entre las regiones de Atacama y de Los Lagos, y de Licencias Transables de Pesca (LTP) Clase B sobre los recursos de sardina común para las unidades de pesquería de las regiones de Valparaíso - de Los Lagos, anchoveta para las unidades de pesquería de las regiones de Atacama - de Coquimbo y jurel para las unidades de pesquería de las regiones de Valparaíso - de La Araucanía; Arica y Parinacota - de Antofagasta; de Atacama - de Coquimbo; de Ñuble - de Los Lagos, todas ellas en régimen de plena explotación.

Las LTP corresponden a un coeficiente de participación que se aplica a la fracción industrial de las cuotas globales anuales de captura de cada unidad de pesquería. En los cuadros se presenta un resumen de las cuotas industriales extractivas fijadas por la autoridad para 2017 y 2018, además de la participación de Orizon S.A. en cada una de las pesquerías.

Cuota Orizon S.A. especies pelágicas	2018		2017	
	Ton.	Cuota %	Ton.	Cuota %
Jurel regiones Atacama-Los Lagos	73.242	22,17	55.819	23,05
Merluza de cola regiones Valparaíso-Los Lagos	5.345	21,07	4.631	21,07
Sardina común y anchoveta regiones Valparaíso-Los Lagos	13.082	17,60	7.970	17,05
Sardina española y anchoveta regiones Atacama-Coquimbo	8.395	40,31	599	40,87



Los choritos en conserva de Orizon S.A. son cuidadosamente seleccionados y procesados en sus plantas.

Propiedades e instalaciones

La Compañía realiza actividades de pesca industrial en la zona centro-sur del país, entre las regiones de Atacama y Los Lagos, con una flota operativa de siete barcos propios de calado mayor con avanzada tecnología, sistemas de frío a bordo y, algunos de ellos, multipropósito (arte de cerco y media-agua). Otras siete naves se encuentran aparcadas en Boat Parking S.A.

Planta	Capacidad
Harina y aceite, Coronel Sur	120 toneladas/hora de materia prima
Harina y aceite, Coquimbo	70 toneladas/hora de materia prima
Conservas, Coronel	30.000 cajas 24x425 unidades/día
Conservas, Coquimbo	5.000 cajas 24x425 unidades/día
Conservas y congelados, Puerto Montt	2.000 cajas de conservas 48x190 unidades/día
	60 toneladas/día de producto congelado
Congelados, Coronel	480 toneladas/día de producto congelado
Congelados, Coquimbo	60 toneladas/ día de producto

En tierra, la empresa tiene dos plantas operativas de harina y aceite de pescado, una en la Región del Bío Bío, y una planta de harina y aceite de pescado en la Región de Coquimbo.

En el área de consumo humano, la Compañía posee tres plantas procesadoras: una planta de conservas y congelados en Coronel, una planta de conservas y congelados en Coquimbo y una planta procesadora de mitílidos (mejillón chileno) de producto congelado IQF y conservas en Puerto Montt.

Estas instalaciones se encuentran construidas sobre terrenos concesionados.

En el área de cultivo de mitílidos, Orizon S.A. posee 393 ha de concesiones operativas en la Región de Los Lagos, distribuidas en cinco centros.

Cabe mencionar que no existen terrenos reservados para el desarrollo de futuros proyectos.

La oficina de su casa matriz se encuentra ubicada en El Golf 150, piso 8, Las Condes, Santiago, y la arrienda a Inversiones Siemel S.A., Sociedad cuyo grupo accionista controlador final es el mismo de Orizon S.A.



Contratos y transacciones con empresas relacionadas

- **Empresas Copec S.A.:** contrato de suministro integral de servicios de gerenciamiento.
- **Red to Green S.A.:** servicios de soporte en materias informáticas y de procesamiento de datos. Los controladores finales de Red to Green S.A. son los mismos de Orizon S.A.
- **Servicios Corporativos SerCor S.A.:** contrato para algunos servicios corporativos, como auditoría interna y control interno. Los controladores finales de Servicios Corporativos SerCor S.A. son los mismos de Orizon S.A.
- **Inversiones Siemel S.A.:** arriendo de la oficina en Santiago de Orizon S.A. desde marzo de 2011. El grupo controlador final de esta Sociedad es el mismo de Orizon S.A.

La Compañía estima renovar a futuro estos contratos y operaciones comerciales, en la medida en que mantengan condiciones similares a las existentes en el mercado.



Análisis de la gestión 2018

De acuerdo con la información entregada por la IFFO (International Fishmeal and Fish Oil Organization), durante el ejercicio 2018 la producción de harina de Perú, Chile, Europa y el Atlántico Norte (que representó, aproximadamente, el 50% de la producción mundial), fue de 2,29 millones de toneladas, lo que, comparado con 1,55 millones de toneladas del año anterior, implica un aumento de 47%. Esta variación se explica principalmente por una excelente temporada de pesca en Perú, duplicando su producción desde 700 mil toneladas a 1,4 millones de toneladas de harina a un aumento de Chile en 21%, desde 312 mil a 378 mil toneladas. Por otro lado, EE.UU. y Sudáfrica también tuvieron aumentos destacables en producción (de 10%), mientras que India solo aumentó 5%. Europa casi no presentó variaciones de producción respecto del año 2017. Por su parte, Orizon S.A. representó el 8,9% de la producción nacional, lo que significa un aumento comparado al 7,4% alcanzado durante 2017.

En cuanto al aceite de pescado, la producción de Perú, Chile, Europa y el Atlántico Norte fue de 493 mil toneladas, lo que comparado con las 347 mil toneladas del año anterior implica un aumento de 42% en 12 meses. Perú produjo 122% más de aceite que el año anterior. Por otro lado, tanto Chile como Dinamarca/Noruega mostraron rendimientos de producción bastante mejores a los usuales, lo que se tradujo en aumentos de sus producciones en 13% y 18%, respectivamente. En este contexto, Orizon S.A. representó el 7,9% de la producción nacional.

Pesca y producción

Durante el año analizado, las capturas industriales directas de Orizon S.A. alcanzaron las 106 mil toneladas de pesca, que se comparan con las 66,1 mil toneladas de 2017. La entrega de pesca por parte de artesanales a Orizon S.A., en tanto, alcanzó las 89,5 mil toneladas, inferior a las 94,3 mil toneladas capturadas en 2017. La participación en las capturas industriales en la zona centro-sur, por su parte, fue de 23,5% (20,4% en 2017).

Producción Orizon S.A.	2018	2017
Harina de pescado (ton)	34.274	25.806
Aceite de pescado (ton)	10.104	7.395
Conservas (cajas) (*)	2.017.143	1.941.319
Congelados (ton)**	20.589	16.891

(*) Incluye cajas de 24 unidades de jurel y de 48 unidades de choritos, cholgas y surtidos.

(**) Incluye congelados de jurel, jibia y carne de choritos.

Tanto la producción de harina como la de aceite de pescado presentaron alzas respecto del año anterior (ver tabla). La producción de harina aumentó en 32,81%, debido principalmente a la mayor captura de jurel. La producción de aceite aumentó en 36,63%, producto de la mayor captura de jurel y al aumento en el rendimiento de la pesca procesada.

Las producciones de conservas de jurel terminaron por ser levemente superiores respecto del año 2017, condición que se pudo lograr, en gran medida, por el aumento de materia prima de origen propio.



Las producciones de jurel entero congelado aumentaron en 110,3% respecto del año anterior, producto de los mayores niveles de cuota con que cuenta actualmente la Compañía y a un buen inicio de temporada del recurso jurel en zonas de pesca más cercana y productivas.

La producción de jibia cayó 66,5% debido a una disminución de las capturas.

Finalmente, la producción de conservas de choritos disminuyó 21,4% en relación al ejercicio anterior y la de choritos congelados se mantuvo igual.

Mercado y ventas

Evolución de precios

Harina de pescado: El año 2018 comenzó con niveles de US\$ 2.000 por tonelada en base a calidad Súper Prime, producto de los problemas que tuvo Perú para pescar su cuota 2017. Sin embargo, los aumentos en las cuotas y rápida captura que se vieron en Perú, sumado a una mejor pesca en Chile y a los altos inventarios de harinas en puertos chinos hicieron que el precio disminuyera hasta niveles de US\$ 1.530 hacia fines del 2018. La demanda en el mercado chino, que es el principal destino de las exportaciones de harinas de pescado peruanas y chilenas, disminuyó 7,3% respecto de igual periodo anterior.

Aceite de pescado: El año se inició en niveles de US\$ 1.500 por tonelada, sin embargo, luego de un periodo de alta volatilidad durante el primer semestre, con máximos de US\$ 2.000 y mínimos de US\$ 1.200, el precio terminó el 2018 en torno a los US\$ 1.450 por tonelada.

Conservas de jurel en el mercado local: Asociadas a sus tradicionales marcas San José y Colorado, en promedio, los precios se mantuvieron similares a los registrados el año anterior.

Choritos congelados: Los precios de venta de la industria de exportación cerraron el año con un promedio en torno a US\$ 2.600 por tonelada para todos los productos. Esto es 1,5% menor que el año anterior, pero con un aumento del 2% del volumen. Este efecto se dio producto de la mayor disponibilidad de inventario en algunos



Arroz y legumbres "San José", comercializados por Orizon S.A.

mercados de exportación a principio de la temporada y a la mayor disponibilidad de productos de calibres más pequeños. A pesar de este escenario, los precios promedio en los mercados de exportación para Orizon fueron 5% superiores al año anterior.

Jibia congelada: Dado que la producción a nivel mundial de jibia se ha visto mermada, se produjo un alza de los precios internacionales, llegando estos a niveles de US\$ 2.400 por tonelada, 60% sobre el año anterior. Esto permitió, solo en parte, poder compensar los menores volúmenes de venta y los mayores costos de materia prima.

Ventas físicas Orizon S.A.	2018	2017
Harina de pescado (ton)	32.757	26.513
Aceite de pescado (ton)	9.689	7.227
Cajas de conservas (cajas) ^(*)	2.697.391	2.353.848
Congelados (ton) ^(**)	19.007	17.213
Arroz y legumbres (ton)	2.789	3.962

(*) Incluye cajas de 24 unidades de jurel y de 48 unidades de choritos, cholgas, surtidos y atún.

(**) Incluye congelados de jurel, jibia y carne de choritos.

En este contexto de precios, durante 2018 las ventas de harina de pescado aumentaron en 6.244 toneladas, lo que representa un crecimiento de 23,6% respecto del año anterior, mientras que las de aceite de pescado aumentaron en torno a 34,1% al comparar los mismos periodos. El mercado nacional continúa siendo el principal destino, donde las ventas crecieron 65,5% respecto de las del año anterior. Las ventas de exportación disminuyeron 11,6% en comparación a 2017.

Las ventas de conservas de atún presentaron una disminución del 2,9% en relación a 2017. Esto se explica, principalmente, por la entrada de marcas propias en los principales supermercados.

Respecto del ejercicio anterior, en tanto, las ventas de conservas de jurel en el mercado nacional crecieron 15,4%, mientras que las ventas a mercados internacionales se incrementaron en 61,5%.

Las buenas condiciones de pesca llevaron a un aumento en las ventas de jurel entero congelado en 80%, respecto del año anterior, permitiendo con ello aumentar la participación de la empresa en este mercado, lo que ha sido impulsado por la gran demanda del mercado africano, especialmente por el mayor consumidor de este producto, Nigeria.

Las capturas de jibia con destino a la elaboración de productos congelados disminuyeron respecto del año anterior, afectando con esto los volúmenes de venta que sufrieron una caída del 67,7%.

El arroz y las legumbres son comercializados bajo la marca “San José”, a partir de producto nacional e importado envasado especialmente para Orizon S.A., bajo los estándares de calidad exigidos para la marca. En general, el nivel de ventas en el mercado local ha mostrado una disminución respecto del mismo periodo del año anterior, al bajar los volúmenes vendidos en 29,6%.



Resultados del ejercicio 2018

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía registró una pérdida atribuible a la controladora de US\$ 20,6 millones, que está compuesta por una pérdida operacional de US\$ 7,9 millones, una pérdida por resultados no operacionales de US\$ 8,2 millones, y una pérdida por impuesto a las ganancias de US\$ 4,4 millones. Este resultado se compara con la pérdida de US\$ 86,79 millones al término de 2017, que se explica por un resultado operacional negativo de US\$ 104,95 millones, una pérdida en los resultados no operacionales de US\$ 8,93 millones, abono a resultados por recuperación de impuestos por US\$ 27,10 millones y por la ganancia de las participaciones no controladoras de US\$ 0,01 millones.

El resultado operacional de la Compañía aumentó en US\$ 97,01 millones, debido a que el 2017 generó una pérdida atribuible y extraordinaria de US\$ 79,7 millones por concepto de paralización y deterioro aplicado a propiedades, plantas y equipos, por lo que, eliminado este efecto adicional, el resultado propio de la operación de pesca y cultivos, producción y comercialización registró un aumento, respecto del año anterior, de US\$ 17,3 millones. Esta variación positiva del resultado se explica, principalmente, por la menor depreciación del ejercicio respecto del año anterior, equivalente a US\$ 9,3 millones. Además hubo un incremento de US\$ 8,0 millones, producto de los mayores volúmenes de captura del jurel debido a la adjudicación de parte importante de la subasta realizada sobre este recurso en diciembre del 2017 y por las compras de jurel realizadas a terceros durante el presente ejercicio, escenario que además, se vio favorecido con un buen inicio de temporada y con zonas de pesca más cercanas y productivas.

Ambos efectos se tradujeron en un aumento de las capturas propias de jurel en 72%, respecto a igual periodo del año anterior. Esto, sumado a una estrategia comercial de diversificación e incorporación de nuevos mercados, canales y clientes, permitió que los ingresos por ventas, comparados a igual periodo del año anterior, se incrementaran en un 23% producto de los mayores volúmenes de venta de harina y aceite, conservas y congelados de jurel, aumentando estos en 26%, 27% y 79% respectivamente. Este positivo efecto, producto de los mayores volúmenes vendidos, además, se vio potenciado por un alza en los precios internacionales de la harina y aceite de pescado, los que en promedio registraron un incremento de 14%, respecto a igual periodo del año anterior.

La variación positiva del resultado no operacional de US\$ 0,7 millones, desde una pérdida de US\$ 8,9 millones en el periodo 2017 a una pérdida de US\$ 8,2 millones en el periodo 2018, se explica principalmente por el reconocimiento de otros ingresos por ganancias (o pérdidas) durante el año 2018 producto de la enajenación de activos que fueron definidos como prescindibles por la administración, efecto que se vio parcialmente contrarrestado por los mayores gastos financieros netos y por el efecto negativo en diferencias de cambio respecto de igual periodo del año anterior.

La pérdida por diferencia de cambio en el periodo de US\$ 2,0 millones se explica principalmente por los saldos en moneda de origen pesos, que fueron traducidos a dólar al cierre del periodo. La variación positiva del tipo de cambio promedio durante el periodo 2018, respecto a diciembre 2017, fue de \$ 43,86.



En www.orizon.cl se pueden encontrar novedosas recetas elaboradas con sus productos en conserva y congelados.

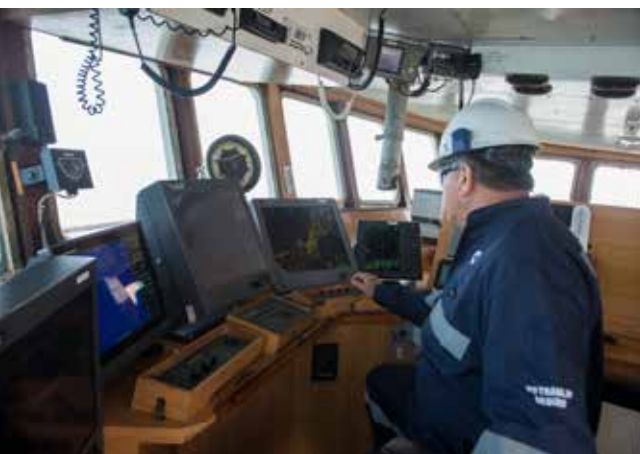
Corpesca S.A.



CORPESCA S.A.

Al 31 diciembre de 2018

RUT Corpesca S.A.	Participación de Pesquera Iquique-Guanaye S.A.	Porcentaje sobre activos individuales de la Sociedad	Capital suscrito y pagado
N° 96.893.820-7	39,79%	43,62%	MUS\$ 375.833



Directorio

PRESIDENTE

Roberto Angelini Rossi (*)

DIRECTORES

Jorge Andueza Fouque (*)
Claudio Elgueta Vera
Rodrigo Huidobro Alvarado
Eduardo Navarro Beltrán (*)

Patricio Tapia Costa
Víctor Turpaud Fernández (*)

GERENTE GENERAL
Felipe Zaldívar Prado

(*) En Pesquera Iquique-Guanaye S.A., Roberto Angelini Rossi es presidente y Jorge Andueza Fouque y Víctor Turpaud Fernández son directores. Eduardo Navarro Beltrán es Gerente General.



Antecedentes de la sociedad

Constitución social: Constituida el 30 de julio de 1999 con el nombre de Consorcio Pesquero del Norte S.A., esta Sociedad inició sus actividades en septiembre de 1999, unificando los activos pesqueros e industriales en la zona norte provenientes de Empresa Pesquera Eperva S.A., Pesquera Iquique-Guanaye S.A. y Sociedad Pesquera Coloso S.A., con el fin de afrontar la menor disponibilidad de recursos pesqueros que afectaba al país. De este modo, Corpesca S.A. representa la más larga y valiosa tradición pesquera industrial pelágica en el norte, siendo la continuadora de los pioneros de una actividad que comenzó en Chile hace más de 50 años.

Objeto principal: Explotación de la industria pesquera en general y sus derivados; elaboración y exportación de harina y aceite de pescado, congelados y conservas de pescados; administración de activos pesqueros; mantención y reparación de naves pesqueras; acuicultura; servicios de depósitos, almacenamiento, pesaje y logística en despacho de graneles; servicio de transporte de carga por carretera, vía marítima y fluvial, entre otros.

En particular, la Sociedad está dedicada principalmente a la producción y comercialización de harina y aceite de pescado. Sus actividades se concentran en la zona norte de Chile, en las regiones de Arica y Parinacota, de Tarapacá y de Antofagasta, en las principales unidades de pesquerías dadas por las especies pelágicas, principalmente anchoveta, jurel y caballa. Adicionalmente, comercializa en los mercados nacionales y externos otro tipo de harinas con contenido proteico derivadas de diferentes materias primas de origen vegetal, animal y marino.

A nivel nacional, Corpesca S.A. es la principal empresa productora de harina y aceite de pescado. A nivel internacional, se ubica entre las más grandes elaboradoras de estos productos, con 2,9% de la producción mundial de harina de pescado. Este porcentaje se incrementa a alrededor de 4,3% si solo se considera la producción exportable que se transa en el mercado mundial.



PAMs de Corpesca S.A. en el puerto de Arica.



Política de inversión y financiamiento

Las inversiones de Corpesca S.A. han tenido como foco el aseguramiento de la continuidad de las operaciones, el cuidado del medioambiente, el mejoramiento de la calidad de los productos, junto con la seguridad y eficiencia de los procesos. También se han destinado a la diversificación de la oferta, mediante la obtención de proteínas de diferentes orígenes y el desarrollo de productos de alta calidad. De este modo, la política de inversión de la Compañía busca asegurar la operación, con proyectos innovadores tanto en producción como en mejora de procesos.

Durante 2018, la matriz Corpesca S.A. invirtió US\$ 24,2 millones en activos fijos, de los cuales US\$ 13,5 millones se destinaron a proyectos de inversión en la flota pesquera y US\$ 10,7 millones a las plantas industriales.

Manteniendo su línea histórica, el financiamiento de las operaciones e inversiones en el último ejercicio se generó principalmente de los flujos operacionales de la Compañía. Adicionalmente, se mantienen préstamos bancarios de anticipos de exportación, en general con plazos menores a un año, destinados a financiar su capital de trabajo. También se cuenta con créditos de largo plazo.

Por otra parte, el presupuesto de inversión para 2019 alcanza los US\$ 36,8 millones, de los cuales US\$ 14,1 millones serán para proyectos en la flota pesquera y US\$ 10,9 millones en plantas de proceso.



Investigación y medio ambiente

Corpesca efectúa las labores productivas con respeto al medioambiente, resguardando la sustentabilidad de los recursos pesqueros que constituyen la base de su actividad, siendo la preservación de las condiciones ambientales donde opera una preocupación permanente en la Compañía.

Desde el inicio de sus actividades ha llevado a cabo un Programa de Vigilancia Ambiental del Ecosistema Marino, que pasó a formar parte del monitoreo ambiental establecido por la legislación vigente. Además, la empresa cuenta con un Programa de Monitoreo y Control de Emisiones Líquidas y un Programa de Control de Emisiones Gaseosas.

La Compañía ha introducido un programa periódico de auditorías medioambientales para mejorar sus estándares de cumplimiento.

Adicionalmente, a través del Centro de Investigación Aplicada del Mar (CIAM), también se llevan a cabo iniciativas para la protección, sustentabilidad y monitoreo del medioambiente y de las especies marinas.

Activos

Licencias Transables de Pesca

Corpesca S.A. es propietaria de Licencias Transables de Pesca (LTP) Clase A, sobre pesquerías declaradas en plena explotación, en las cuales se establecen cuotas globales de captura para los recursos anchoveta, sardina española y jurel en la unidad de pesquería de las regiones de de Arica y Parinacota a la de Antofagasta. Estas LTP poseen un coeficiente de participación, que se aplica a la fracción industrial de la cuota global anual de captura en dicha zona para la unidad de pesquería siendo los siguientes: 0,7955050 para anchoveta, 0,7858794 para sardina española y 0,7985125 para jurel.

Propiedades e instalaciones

El siguiente cuadro presenta un resumen consolidado de las principales propiedades e instalaciones de Corpesca S.A. en las áreas de negocios relevantes de su giro industrial.



Ubicación	Propietaria	Nº Plantas industriales	Nº Concesiones marítimas (si procede)
Arica	Sí	2	8
Iquique	Sí	2	10
Mejillones	Sí	1	14
Tocopilla	Sí	-	7
Puerto Montt	Arriendo	-	-



Contratos y transacciones con empresas relacionadas

La Compañía, según su propio interés social, negocia en términos generales contratos y operaciones comerciales con sociedades relacionadas bajo condiciones y prácticas de mercado vigentes al momento de su celebración.



Tripulantes de Corpesca S.A. en faenas de pesca.

- La adquisición de combustibles se efectúa de acuerdo a condiciones y precios normales que se observan en el mercado en cada oportunidad, por lo que no cuenta con contratos. Las relacionadas Compañía de Petróleos de Chile Copec S.A. y Air BP Copec S.A. son proveedoras relevantes en este rubro. El grupo accionista controlador final de estas sociedades es el mismo de Corpesca S.A.
- La filial Astilleros Arica S.A. ejecuta la mayoría de las carenas de la flota pesquera de Corpesca S.A., las que se negocian en condiciones de mercado. También tiene contratos especiales asociados a la construcción o modernización de los Pesqueros de Alta Mar (PAM).
- Corpesca S.A. mantiene un contrato con la afiliada Línea Aérea Costa Norte Ltda. para el arriendo de aeronaves, cuya renta mensual está establecida sobre la base de condiciones de mercado.
- Existe un contrato vigente con la empresa relacionada Red to Green S.A., que proporciona a Corpesca S.A. servicios de soporte en materias informáticas y de procesamiento de datos. Además, con la relacionada Servicios Corporativos SerCor S.A. se mantiene un contrato que incluye auditoría interna y otros servicios. Los controladores finales de Red to Green S.A. y de Servicios Corporativos SerCor S.A. son los mismos de Corpesca S.A.
- La oficina de la casa matriz de Corpesca S.A. en Santiago se arrienda, desde marzo de 2003, a Empresas Copec S.A., Sociedad cuyo grupo accionista controlador final es el mismo de Corpesca S.A.
- Las transacciones realizadas con la coligada Köster Marine Protein corresponden principalmente a ventas de harina de pescado y concentrados proteicos de soya.
- Las transacciones realizadas en el corto plazo con la coligada Golden Omega corresponden principalmente a ventas de aceite de pescado.

Otra información en relación a transacciones con entidades relacionadas se detalla en las notas correspondientes a los Estados Financieros de la Sociedad.



Análisis de la gestión 2018

El mercado de harina de pescado durante 2018 se caracterizó por importantes fluctuaciones en los precios. El primer trimestre fue de altos niveles de precio pero, a mediados de marzo, estos experimentaron una importante caída, lograron estabilizarse durante julio e iniciaron una leve recuperación a partir de agosto. La presión a la baja de los precios fue consecuencia de una importante producción de harina de pescado en Perú en un periodo reducido de tiempo. Dicha situación incrementó los stocks disponibles para la venta de este producto e indujo a la aceleración de decisiones de venta por parte de los productores, con su consiguiente impacto negativo en los precios.

Adicionalmente, los volúmenes de producción de harina y aceite de pescado de Corpesca S.A. se incrementaron en 28,2% y 78,4 %, respectivamente, lo que porcentualmente supera el aumento de la pesca procesada, como consecuencia de la recepción de materia prima con mayor contenido de grasa y también por una mejora operacional de las plantas procesadoras.

En definitiva, y en este ambiente de alta volatilidad, Corpesca obtuvo precios promedio del año superiores en alrededor de 10% a los del año anterior. Como resultado de una mayor producción, el volumen negociado fue cerca de 20% más que los negocios concretados el año anterior.

La consolidación de la tendencia de recuperación de las capturas de anchoveta para la industria pesquera en el norte de Chile fue, sin duda, el gran hito de 2018, luego de sufrir las consecuencias de un prolongado fenómeno de El Niño que afectó la disponibilidad de recursos pesqueros entre 2015 y parte de 2017. De hecho, las capturas de 2016 fueron las más bajas desde el año 1998, pero ya en 2017 Corpesca aumentó en 116,1% la pesca recibida respecto del periodo anterior y, en 2018, la empresa aumentó la recepción en 26,5% en comparación con 2017.

Producción Corpesca S.A.

(en miles de toneladas)

	2018	2017
Pesca procesada	637,4	504,1
Volumen producido harina de pescado	138,8	108,3
Volumen facturado harina de pescado	118,8	98,8
Volumen producido aceite de pescado	10,2	5,7
Volumen facturado aceite de pescado	10,8	3,8

Mercado y ventas

Aun dentro de un mercado con alta volatilidad de precios, los negocios cerrados por Corpesca en 2018 fueron superiores a los del año anterior en 13,7% para la harina de pescado y 17,6% para el aceite de pescado. Por su parte, los volúmenes facturados en el último ejercicio fueron 20% más que los del periodo anterior para la harina de pescado y 185% superior para el aceite de pescado; esto último, debido a un importante incremento en la producción. Todo lo anterior configuró un escenario propicio que permitió a Corpesca obtener un resultado positivo de su operación pesquera, lo cual no ocurría desde el año 2014. Por último, es necesario destacar los buenos resultados de las empresas filiales Kabsa S.A. en Chile y FASA en Brasil, que sin duda representan un significativo aporte a la Compañía.

Los principales competidores que enfrenta la empresa en Chile son las compañías productoras de harina y aceite de pescado de la Región del Bío Bío, pero en el mercado internacional las empresas pesqueras peruanas son las más activas en la exportación de estos productos. Participan también en este segmento empresas nórdicas, de Estados Unidos, de México, de Ecuador y, últimamente, en forma importante, pesqueras de origen asiático y africanas.



Resultados del ejercicio 2018

Al 31 de diciembre de 2018, la empresa presentó un resultado positivo atribuible a la controladora de US\$ 12,6 millones, compuesto por una ganancia bruta positiva de US\$ 46,6 millones, otros ingresos de actividades operacionales por US\$ 16,6 millones, costos de distribución de US\$ 8,9 millones, gastos de administración de US\$ 29,1 millones, y el resto de los resultados e impuestos que originaron un valor negativo de US\$ 12,5 millones.

Este resultado se compara con un resultado positivo de US\$ 99,8 millones registrado en igual periodo del año anterior, compuesto por una ganancia bruta positiva de US\$ 12,6 millones, otros ingresos de actividades operacionales (que incluyen la venta de empresa filial) por US\$ 181,0 millones, costos de distribución de US\$ 6,1 millones, gastos de administración de US\$ 36,6 millones, y el resto de los resultados e impuestos que originaron un valor negativo de US\$ 51,1 millones.

El EBITDA consolidado fue positivo en US\$ 51,0 millones, que se compara con US\$ 13,2 millones registrado el año anterior.

A nivel de última línea y excluyendo los resultados de empresas relacionadas, al 31 de diciembre de 2018 el resultado de la controladora Corpesca S.A. en su giro pesquero fue positivo en US\$ 11,0 millones, en tanto que el resultado de empresas relacionadas fue positivo en US\$ 1,5 millones.

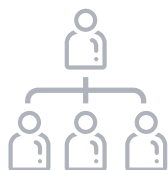
Anteriormente, en 2017 Corpesca S.A. registró una pérdida en su giro pesquero de US\$ 34,1 millones, habiendo totalizado en el trienio 2015 - 2017 una pérdida en el giro pesquero de US\$ 156,0 millones. Esta pérdida en el trienio se explica por una fuerte caída en el volumen de pesca procesada por un fuerte fenómeno de El Niño que afectó este periodo. Otro factor de alta importancia que afecta los resultados del giro son los impuestos específicos y patentes aplicados a la actividad pesquera, los que son independientes de la pesca efectiva. En 2018 estos gravámenes totalizaron US\$ 8,9 millones, en tanto en 2017 fueron de US\$ 7,0 millones.

Al cierre del presente ejercicio, esta Compañía mantenía activos consolidados por US\$ 730 millones y un patrimonio atribuible a la controladora de US\$ 398 millones. En el ejercicio pasado, los activos consolidados fueron US\$ 747 millones y el patrimonio atribuible a la controladora ascendió a US\$ 397 millones.



Planta de Golden Omega S.A. en Arica. Produce aceite concentrado de Omega - 3.

Golden Omega S.A.



Directorio

PRESIDENTE

Joaquín Cruz Sanfiel

VICEPRESIDENTE

Eduardo Navarro Beltrán (*)

DIRECTORES

Steven Härting Eckman

Thomas Härting Glade

Francisco Lozano Comparini

Rigoberto Rojo Rojas

Felipe Zaldívar Prado

GERENTE GENERAL

Jorge Brahm Morales

(*) En Pesquera Iquique-Guanaye S.A., Eduardo Navarro Beltrán es Gerente General.

Golden Omega S.A. es una sociedad anónima cerrada, asociada de Orizon S.A. y de Corpesca S.A., constituida con fecha 26 de diciembre de 2008. Su objetivo es elaboración, transformación y refinamiento de aceite de pescado y sus fracciones para consumo humano, animal o industrial; su industrialización, comercialización, importación y exportación; la producción, mezcla, almacenamiento, transporte, importación, exportación, comercialización y distribución, al por mayor o detalle, de cualquier subproducto que se genere como consecuencia de la actividad; el desarrollo, investigación e implementación de procedimientos tecnológicos para la elaboración o transformación de aceites y grasas de origen marino y sus fracciones, en cualquier forma, como asimismo, la obtención de patentes, licencias, franquicias, royalties o cualquier otro tipo de derechos de propiedad industrial o intelectual, pudiendo transferir y/o comercializar los que obtenga; realizar investigaciones y desarrollo experimental en el campo de las ciencias naturales y la ingeniería.

La Compañía cuenta con un complejo industrial ubicado en Arica con capacidad para producir un total de 2.000 toneladas anuales de concentrados de Omega-3 de la más alta calidad, que destacan por sus propiedades organolépticas neutras y estables en el tiempo. Es posible fabricar concentrados que contienen hasta 80% de ácidos grasos Omega-3.

Durante 2018, la Compañía vendió 1.383 toneladas de concentrados, lo que representa un crecimiento del 72% respecto del año anterior. El 46,0% fue comercializado en

Estados Unidos; 33,8% en Europa; 11,7% en Canadá; 4,8% en Corea y el 3,7% en otros mercados.

En el ámbito comercial, durante marzo la Compañía lanzó al mercado “GOGUMMY”, un nuevo formato de concentrados de Omega-3 en polvo para fortificar gomitas para niños. Asimismo, la Compañía incorporó dos nuevos países dentro de sus destinos de venta y 21 nuevas marcas que utilizan productos Golden Omega de un total de 115. De estas, 14 utilizan el logo Golden Omega en sus envases como símbolo de calidad.

En octubre, Golden Omega fue elegida para ejercer la vicepresidencia de la “Organización Mundial de Omega-3 EPA y DHA” (GOED), que agrupa a más de 190 entidades de la industria del Omega-3 y que busca promover su consumo a través de informar a la comunidad científica y médica, educar al consumidor y definir los más altos estándares éticos y de calidad de los productos de la industria. Durante noviembre, la Compañía ingresó a la Sociedad de Fomento Fabril (SOFOFA) en calidad de socio, con la finalidad de aportar a la industria nacional, dada su experiencia en investigación, desarrollo e innovación.

La participación accionaria de Golden Omega está distribuida entre Orizon y Corpesca con un 39,87% cada una, y Logística Ados, con el 20,26% restante.

En el periodo analizado, la Compañía registró un resultado negativo de US\$ 11,48 millones. El capital suscrito y pagado fue de US\$ 88,79 millones y su patrimonio ascendió a US\$ 18,44 millones.

Bioambar SpA.



Directorio

PRESIDENTE

Thomas Härting Glade

DIRECTORES

Jorge Brahm Morales

Michael Chorev

Joaquín Cruz Sanfiel

Jorge Ferrando Yáñez

José Halperin

Timosenko Mimica Mimica

Biombar SpA es una Sociedad afiliada de Golden Omega S.A., y fue constituida el 17 de diciembre de 2010. Su principal objetivo es producción, envasado, comercialización, distribución, importación y exportación de fracciones refinadas y concentradas de aceite de pescado de origen marino y lacustre para consumo humano y de productos nutracéuticos; desarrollo, investigación e implementación de productos o procedimientos tecnológicos o biotecnológicos; obtención y explotación de patentes; otorgamiento de licencias, franquicias, royalties o cualquier otro tipo de derechos de propiedad industrial o intelectual, pudiendo transferir y/o comercializar los que obtenga; y la realización de investigaciones y desarrollo experimental en el campo de las ciencias naturales y la ingeniería.

Durante 2018, la Sociedad continuó desarrollando estudios y análisis para detectar los beneficios de los concentrados de Omega-3 en la salud celular. Además, se llegó a un acuerdo con la Universidad de Harvard respecto del uso del nombre de la universidad en la imagen y los elementos de marketing para los productos Bioambar.

Los accionistas de Bioambar SpA. son Golden Omega S.A., con 62,75%; ACH Sciences LLC, con 16,73%; Inversiones Alpha Omega SpA., con 16%, y la Universidad de Harvard, con 4,52%.

En tanto, al 31 de diciembre de 2018, la Sociedad presentó un patrimonio negativo de US\$ 231,1 mil.

Golden Omega USA LLC

Golden Omega USA LLC fue constituida el 10 de mayo de 2011 en el estado de Delaware, Estados Unidos. Su único accionista es Golden Omega S.A. El objeto principal de esta Compañía es la comercialización de los productos que fabrica su matriz Golden Omega S.A.

El capital autorizado es de US\$ 250 mil.

En el ejercicio 2018 la Compañía obtuvo una utilidad de US\$ 393 mil. Al 31 de diciembre de 2018 presentaba un patrimonio negativo de US\$ 78,5 mil.

Muelle Pesquero María Isabel Ltda.

Muelle Pesquero María Isabel Ltda., afiliada de Orizon S.A., fue constituido con fecha 10 de mayo de 2005. Su objeto social es la prestación de servicios de descarga, transporte y distribución de pesca, además del arriendo de inmuebles, compra y venta de pesca artesanal e industrial, insumos, materiales y repuestos propios de la operación pesquera, en forma exclusiva para las sociedades que la constituyeron.

En sus instalaciones se desarrollan actividades de descarga de la pesca artesanal en la bahía de Talcahuano, que luego se transporta en modernas tolvas de acero inoxidable para su procesamiento a las instalaciones de Orizon S.A., en la ciudad de Coronel.

Los socios de Muelle Pesquero María Isabel Ltda. son Orizon S.A., con un 68% de participación, y Lota Protein S.A., con el 32% restante.

En el ejercicio 2018, la Sociedad obtuvo una pérdida, después de impuesto, de US\$ 54 mil. El patrimonio de Muelle Pesquero María Isabel Ltda., al 31 de diciembre de 2018, alcanzaba a US\$ 560 mil.

Boat Parking S.A.



Directorio

PRESIDENTE
Enrique Cisterna Ortega

DIRECTORES
Fernando Ayala Burgemeister
Alejandro Floras Guerraty

Boat Parking S.A. es una Sociedad Anónima Cerrada, asociada de Orizon S.A., y constituida el 3 de abril de 2001.

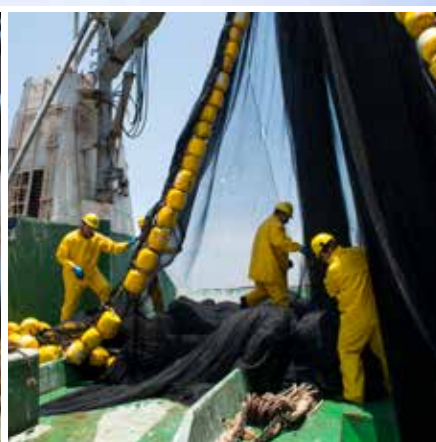
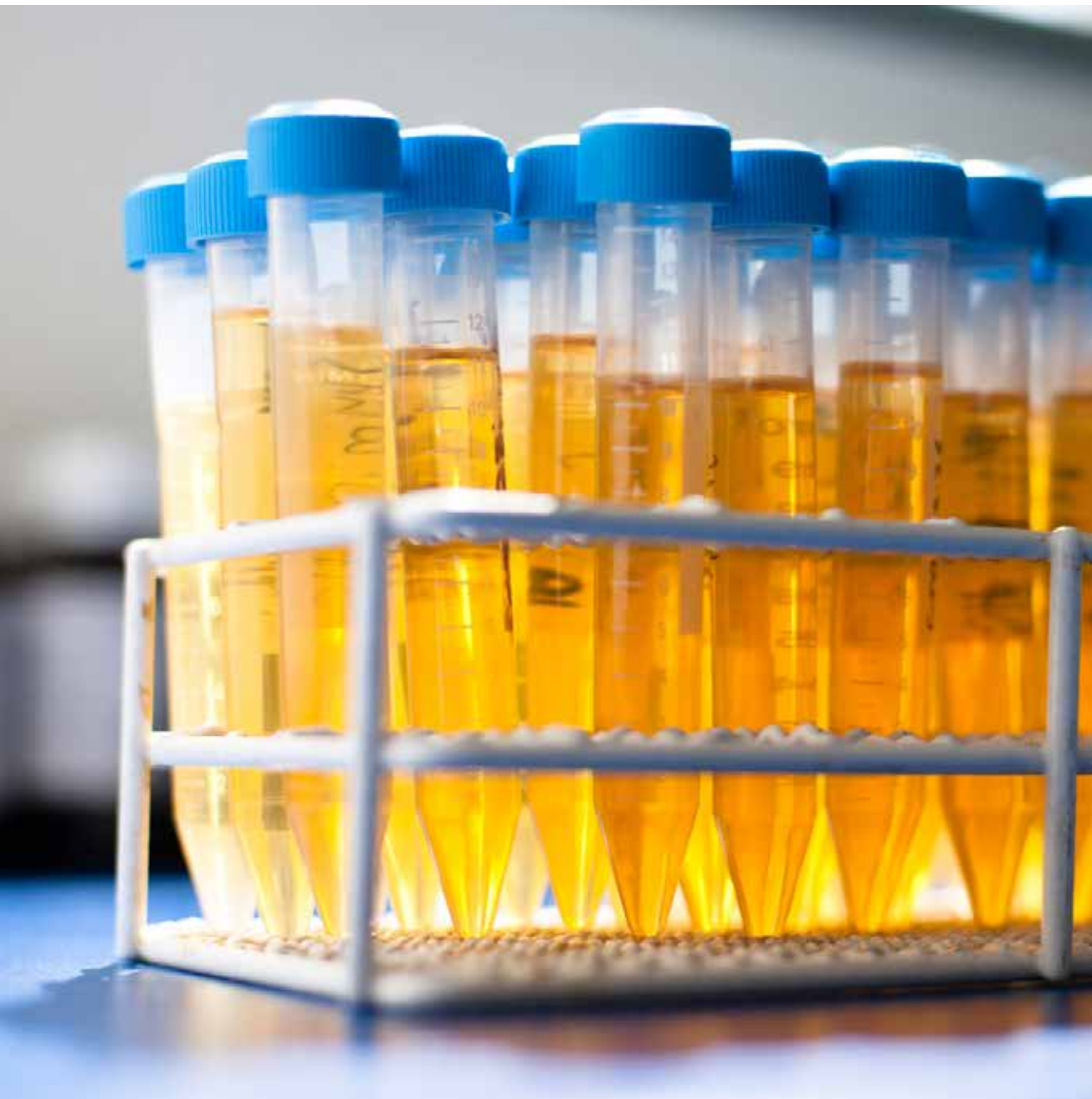
En octubre de 2001, Orizon S.A. materializó su ingreso a Boat Parking S.A., y cuyo giro es el arriendo de sitios o espacios equipados y acondicionados para el estacionamiento en tierra de naves de toda clase y la prestación de servicios relacionados con el traslado y estacionamiento en tierra de las naves señaladas, además de la prestación de servicios para el varado, desvarado, carena, limpieza en general, desgasificado de estanques y mantenimiento de naves de toda clase.

Los servicios prestados por Boat Parking S.A. son exclusivos para los accionistas de la Sociedad. Las empresas socias son algunos de los principales armadores de la zona centro-sur del país.

Al cierre de 2018, Orizon S.A. mantenía una participación de 29,8% en esta empresa y siete naves estacionadas en sus instalaciones.

En el ejercicio, la Compañía obtuvo una utilidad después de impuesto de US\$ 19 mil. El patrimonio de Boat Parking S.A., en tanto, alcanzó los US\$ 3 millones al 31 de diciembre de 2018.







Estados financieros consolidados

Correspondientes a los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017

006

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. y Afiliadas

Contenido

- Informe del auditor independiente
- Estado de situación financiera clasificado consolidado
- Estado de resultados por función consolidado
- Estado de cambios en el patrimonio
- Estado de resultados integrales por función consolidado
- Estado de flujos de efectivo consolidado - método directo

Las notas y el análisis razonado de los estados financieros consolidados se encuentran disponibles en el sitio web de la empresa: www.igemar.cl.

MUS\$ - Miles de dólares estadounidenses

Informe de los Auditores Independientes



Deloitte
Auditores y Consultores Limitada
Rosario Norte 407
Rut: 80.276.200-3
Las Condes, Santiago
Chile
Fono: (56) 227 297 000
Fax: (56) 223 749 177
deloittechile@deloitte.com
www.deloitte.cl

INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

A los señores Accionistas y Directores de
Pesquera Iquique Guanaye S.A.

Hemos efectuado una auditoría a los estados financieros consolidados adjuntos de Pesquera Iquique Guanaye S.A. y afiliadas, que comprenden el estado consolidado de situación financiera al 31 de diciembre de 2018 y 2017 y los correspondientes estados consolidados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas y las correspondientes notas a los estados financieros consolidados.

Responsabilidad de la Administración por los estados financieros consolidados

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros consolidados de acuerdo a Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el International Accounting Standards Board (“IASB”). Esta responsabilidad incluye el diseño, implementación y mantención de un control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de estados financieros consolidados que estén exentos de representaciones incorrectas significativas, ya sea debido a fraude o error.

Responsabilidad del Auditor

Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre estos estados financieros consolidados a base de nuestras auditorías. Efectuamos nuestras auditorías de acuerdo con las normas de auditoría generalmente aceptadas en Chile. Tales normas requieren que planifiquemos y realicemos nuestro trabajo con el objeto de lograr un razonable grado de seguridad que los estados financieros consolidados están exentos de representaciones incorrectas significativas.

Una auditoría comprende efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros consolidados. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de los riesgos de representaciones incorrectas significativas de los estados financieros consolidados ya sea debido a fraude o error. Al efectuar estas evaluaciones de los riesgos, el auditor considera el control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de la entidad con el objeto de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la entidad. En consecuencia, no expresamos tal tipo de opinión. Una auditoría incluye, también, evaluar lo apropiadas que son las políticas de contabilidad utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones contables significativas efectuadas por la Administración, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros consolidados.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión de auditoría.

Deloitte* se refiere a Deloitte Touche Tohmatsu Limited una compañía privada limitada por garantía, de Reino Unido, y a su red de firmas miembro, cada una de las cuales es una entidad legal separada e independiente. Por favor, vea en www.deloitte.com/cl/acercade la descripción detallada de la estructura legal de Deloitte Touche Tohmatsu Limited y sus firmas miembro.

Deloitte Touche Tohmatsu Limited es una compañía privada limitada por garantía constituida en Inglaterra & Gales bajo el número 07271800, y su domicilio registrado: Hill House, 1 Little New Street, London, EC4A 3TR, Reino Unido.

Opinión

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados mencionados en el primer párrafo, presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Pesquera Iquique Guanaye S.A. y filiales al 31 de diciembre de 2018 y 2017 y los resultados de sus operaciones y los flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el International Accounting Standards Board (“IASB”).

Deloitte

Marzo 7, 2019
Santiago, Chile



Pablo Vasquez Urrutia
RUT: 12.462.115-1

Estado de Situación Financiera Clasificado Consolidado

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017

Activos	Nota	31.12.2018 MUS\$	31.12.2017 MUS\$
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes al efectivo	7	45.193	8.428
Otros activos financieros, corrientes		0	0
Otros activos no financieros, corrientes	8	2.901	3.381
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	9	35.183	33.771
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corriente	36	608	22
Inventarios	10	52.497	53.111
Activos biológicos corrientes	11	3.097	3.553
Activos por impuestos, corrientes	12	2.936	1.251
Total de activos corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios		142.415	103.517
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	18	6.926	6.796
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios		0	0
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios		6.926	6.796
Activos corrientes totales		149.341	110.313
Activos no corrientes			
Otros activos financieros, no corrientes	13	126	126
Otros activos no financieros, no corrientes	8	808	362
Cuentas por cobrar, no corrientes	9	5.883	8.815
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, no corriente	36	7.054	6.679
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	14	166.516	171.006
Activos intangibles distintos de la plusvalía	15	29.644	30.406
Plusvalía	16	3.673	0
Propiedades, planta y equipo	17	139.760	139.033
Propiedad de inversión	19	332	336
Activos por impuestos diferidos	20	17.038	17.919
Total de activos no corrientes		370.834	374.682
Total de activos		520.175	484.995

Las notas adjuntas números 1 a 40 forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

Patrimonio y pasivos	Nota	31.12.2018 MUS\$	31.12.2017 MUS\$
Pasivos			
Pasivos corrientes			
Otros pasivos financieros, corrientes	21	218.799	150.002
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, corrientes	22	16.074	15.258
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	36	1.371	1.114
Otras provisiones, corrientes		261	618
Pasivos por impuestos, corrientes	12	350	310
Provisiones por beneficios a los empleados, corrientes		0	0
Otros pasivos no financieros, corrientes		1.835	1.869
Total de pasivos corrientes distintos de los pasivos incluidos en grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta		238.690	169.171
Pasivos incluidos en grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta		0	0
Pasivos corrientes totales		238.690	169.171
Pasivos no corrientes			
Otros pasivos financieros, no corrientes	21	36.250	33.750
Otras cuentas por pagar, no corrientes		29	33
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, no corrientes	36	0	0
Otros provisiones, no corrientes		0	0
Pasivo por impuestos diferidos	20	21.251	18.847
Provisiones por beneficios a los empleados, no corrientes	23	898	1.006
Otros pasivos no financieros, no corrientes		0	0
Total de pasivos no corrientes		58.428	53.636
Total pasivos		297.118	222.807
Patrimonio			
Capital emitido	24	347.457	347.457
Ganancias (pérdidas) acumuladas		(159.625)	(146.676)
Primas de emisión		0	0
Acciones propias en cartera		0	0
Otras participaciones en el patrimonio		0	0
Otras reservas	24	4.046	(7.947)
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		191.878	192.834
Participaciones no controladoras	24	31.179	69.354
Patrimonio total		223.057	262.188
Total de patrimonio y pasivos		520.175	484.995

Las notas adjuntas números 1 a 40 forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

Estado de Resultados por Función Consolidado

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017

	Nota	Acumulado al 31.12.2018 MUS\$	Acumulado al 31.12.2017 MUS\$
Ingresos de actividades ordinarias	27	192.887	156.853
Costo de ventas	10	(133.042)	(119.474)
Ganancia bruta		59.845	37.379
Otros ingresos, por función	30	604	9.850
Costos de distribución	28	(26.523)	(24.287)
Gasto de administración	29	(19.228)	(18.687)
Otros gastos, por función	30	(22.938)	(100.242)
Otras ganancias (pérdidas)	32	1.438	(3.756)
Ingresos financieros	31	538	358
Costos financieros	31	(7.525)	(5.153)
Participación en ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	14	522	25.065
Diferencias de cambio	33	(2.104)	1.653
Resultado por unidades de reajuste		9	40
Ganancia (pérdida) antes de impuesto		(15.362)	(77.780)
Ingreso (gasto) por impuesto a las ganancias	20	(3.289)	28.031
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas		(18.651)	(49.749)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas		0	0
Ganancia (pérdida)		(18.651)	(49.749)
Ganancia (pérdida), atribuible a			
Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora		(13.078)	(20.944)
Ganancia (pérdida) atribuible a participaciones no controladoras	24	(5.573)	(28.805)
Ganancia (pérdida)		(18.651)	(49.749)
Ganancias por acción			
Ganancia por acción básica			
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones continuadas (US\$/acción)	26	(0,0036)	(0,0058)
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones discontinuadas (US\$/acción)		0,0000	0,0000
Ganancia (pérdida) por acción básica (US\$/acción)	26	(0,0036)	(0,0058)

Las notas adjuntas números 1 a 40 forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

Estado de Resultados Integrales por Función Consolidado

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017

	Acumulado al 31.12.2018 MUS\$	Acumulado al 31.12.2017 MUS\$
Estado de otros resultados integrales		
Ganancia (pérdida)	(18.651)	(49.749)
Componentes de otro resultado integral que se reclasifican al resultado del periodo, antes de impuestos		
Diferencias de cambio por conversión		
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos	(3.505)	842
Ajustes de reclasificación en diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos	0	0
Otro resultado integral, antes de impuestos, diferencias de cambio por conversión	(3.505)	842
Activos financieros disponibles para la venta		
Ganancias (pérdidas) por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta, antes de impuestos	0	0
Ajustes de reclasificación, activos financieros disponibles para la venta, antes de impuestos	0	0
Otro resultado integral, antes de impuestos, activos financieros disponibles para la venta	0	0
Coberturas del flujo de efectivo		
Ganancias (pérdidas) por coberturas de flujos de efectivo, antes de impuestos	(463)	120
Ajustes de reclasificación en coberturas de flujos de efectivo, antes de impuestos	0	0
Ajustes por importes transferidos al importe inicial en libros de las partidas cubiertas	0	0
Otro resultado integral, antes de impuestos, coberturas del flujo de efectivo	(463)	120
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio	0	0
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) por revaluación	0	0
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos	164	(7)
Participación en el otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación	0	0
Otros componentes de otro resultado integral, antes de impuestos	(3.804)	955
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes de otro resultado integral		
Impuesto a las ganancias relacionado con diferencias de cambio de conversión de otro resultado integral	0	0
Impuesto a las ganancias relacionado con inversiones en instrumentos de patrimonio de otro resultado integral	0	0
Impuesto a las ganancias relacionado con activos financieros disponibles para la venta de otro resultado integral	0	0
Impuesto a las ganancias relacionado con coberturas de flujos de efectivo de otro resultado integral	125	(33)
Impuesto a las ganancias relacionado con cambios en el superávit de revaluación de otro resultado integral	0	0
Impuesto a las ganancias relacionado con planes de beneficios definidos de otro resultado integral	0	12
Ajustes de reclasificación en el impuesto a las ganancias relacionado con componentes de otro resultado integral	0	0
Suma de impuestos a las ganancias relacionados con componentes de otro resultado integral	125	(21)
Otro resultado integral	(3.679)	934
Resultado integral total	(22.330)	(48.815)
Resultado integral atribuible a		
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora	(16.757)	(20.033)
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras	(5.573)	(28.782)
Resultado integral total	(22.330)	(48.815)

Las notas adjuntas números 1 a 40 forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

Estado de Cambios en el Patrimonio

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017

No auditado	Capital emitido	Superávit de revaluación	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja
Saldo inicial periodo actual 01.01.2018	347.457	12.750	(4.667)	707
Incremento (disminución) por cambios en políticas contables	0	0	0	0
Incremento (disminución) por correcciones de errores	0	0	0	0
Saldo inicial reexpresado	347.457	12.750	(4.667)	707
Cambios en patrimonio				
Resultado integral				
Ganancia (pérdida)				
Otro resultado integral		0	(3.455)	(339)
Resultado integral		0	(3.455)	(339)
Emisión de patrimonio	0			
Dividendos				
Incremento (disminución) por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	0	0	0	0
Incremento (disminución) por transacciones de acciones en cartera	0			
Incremento (disminución) por cambios en la participación de subsidiarias que no impliquen pérdida de control				
Total de cambios en patrimonio	0	0	(3.455)	(339)
Saldo final periodo actual 31.12.2018	347.457	12.750	(8.122)	368

No auditado	Capital emitido	Superávit de revaluación	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja
Saldo inicial periodo anterior 01.01.2017	347.457	12.750	(5.492)	611
Incremento (disminución) por cambios en políticas contables	0	0	0	0
Incremento (disminución) por correcciones de errores	0	0	0	0
Saldo inicial reexpresado	347.457	12.750	(5.492)	611
Cambios en patrimonio				
Resultado integral				
Ganancia (pérdida)				
Otro resultado integral		0	825	96
Resultado integral		0	825	96
Emisión de patrimonio	0			
Dividendos				
Incremento (disminución) por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	0	0	0	0
Incremento (disminución) por transacciones de acciones en cartera	0			
Incremento (disminución) por cambios en la participación de subsidiarias que no impliquen pérdida de control				
Total de cambios en patrimonio	0	0	825	96
Saldo final periodo actual 31.12.2017	347.457	12.750	(4.667)	707

Las notas adjuntas números 1 a 40 forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

Reservas de ganancias y pérdidas por planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Total reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
(10)	(16.727)	(7.947)	(146.676)	192.834	69.354	262.188
0	0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0	0
(10)	(16.727)	(7.947)	(146.676)	192.834	69.354	262.188
			(13.078)	(13.078)	(5.573)	(18.651)
115	0	(3.679)		(3.679)	0	(3.679)
115	0	(3.679)	(13.078)	(16.757)	(5.573)	(22.330)
			0	0		0
			0	0		0
0	0	0	0	0		0
0	15.672	15.672	129	15.801	(32.602)	(16.801)
			0	0		0
		0	0	0	0	0
115	15.672	11.993	(12.949)	(956)	(38.175)	(39.131)
105	(1.055)	4.046	(159.625)	191.878	31.179	223.057
Reservas de ganancias y pérdidas por planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Total reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
0	(13.793)	(5.924)	(125.732)	215.801	98.918	314.719
0	0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0	0
0	(13.793)	(5.924)	(125.732)	215.801	98.918	314.719
			(20.944)	(20.944)	(28.805)	(49.749)
(10)	0	911		911	23	934
(10)	0	911	(20.944)	(20.033)	(28.782)	(48.815)
			0	0		0
			0	0		0
0	0	0	0	0		0
0	(2.934)	(2.934)	0	(2.934)	(782)	(3.716)
			0	0		0
		0	0	0	0	0
(10)	(2.934)	(2.023)	(20.944)	(22.967)	(29.564)	(52.531)
(10)	(16.727)	(7.947)	(146.676)	192.834	69.354	262.188

Estados Consolidados de Flujos de Efectivo - Método Directo

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017

	Nota	31.12.2018 MUS\$	31.12.2017 MUS\$
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación			
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios		189.806	155.487
Cobros procedentes de primas y prestaciones, anualidades y otros beneficios de pólizas suscritas		1.626	35
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios		(170.231)	(140.855)
Pagos a y por cuenta de los empleados		(28.456)	(33.071)
Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones		(1.883)	(1.680)
Otros pagos por actividades de operación		0	0
Intereses recibidos		36	11
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)		0	1.324
Otras entradas (salidas) de efectivo		4.298	7.055
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación		(4.804)	(11.694)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios		(3.714)	0
Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades		0	(27.612)
Flujos de efectivo utilizados en la compra de participaciones no controladoras		(16.700)	0
Compras de propiedades, planta y equipo		(16.125)	(16.170)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo		3.904	103
Compras de activos intangibles		0	0
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros		136	123
Dividendos recibidos		143	0
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros		(9)	(1.786)
Intereses recibidos		126	48
Otras entradas (salidas) de efectivo		3	3
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		(32.236)	(45.291)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad		(762)	0
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de patrimonio		0	0
Importes procedentes de préstamos de largo plazo		10.000	15.000
Importes procedentes de préstamos de corto plazo		191.500	138.120
Préstamos de entidades relacionadas		0	30.841
Pagos de préstamos		(133.500)	(15.442)
Pagos de préstamos a entidades relacionadas		0	(108.298)
Otros desembolsos por financiamiento		(485)	(1.210)
Intereses pagados		(4.263)	(5.026)
Otras entradas (salidas) de efectivo		0	2.500
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		62.490	56.485
Incremento (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio		25.450	(500)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo		11.320	7.615
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo		36.770	7.115
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo		8.423	1.308
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	7	45.193	8.423

Las notas adjuntas números 1 a 40 forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018 Y 2017

NOTA 1. INFORMACIÓN GENERAL

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. es una sociedad de inversiones que tiene participación en Orizon S.A., Muelle Pesquero María Isabel Ltda., Cultivos Pachingo S.A., Solaris Venture Inc. y Orizon Foods LLC.; y las asociadas Corpesca S.A., Boat Parking S.A., Bioambar SpA. y Golden Omega S.A.

Pesquera Iquique-Guanaye S.A., Sociedad Matriz del Grupo, es una sociedad anónima abierta, se encuentra inscrita con el número 0044 en el Registro de Valores y está sujeta a la fiscalización de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF, antes Superintendencia de Valores y Seguros). El domicilio social se ubica en El Golf N° 150, Piso 17, comuna de Las Condes, Santiago de Chile. Su Rol Único Tributario es 91.123.000-3.

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. es controlada por Empresas Copec S.A., que posee un 81,93% de las acciones de la sociedad. Empresas Copec S.A. es una sociedad anónima abierta inscrita en el Registro de Valores bajo el número 0028 y está sujeta a la fiscalización de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF, antes Superintendencia de Valores y Seguros), controlada por AntarChile S.A., que posee el 60,82% de las acciones de la Sociedad.

Los controladores finales de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. son doña María Nosedá Zambra de Angelini (quien falleció el 15 de abril de 2018), don Roberto Angelini Rossi y doña Patricia Angelini Rossi, quienes ejercen el control fundamentalmente de la siguiente forma:

- (i) a través de Inversiones Angelini y Cía. Ltda., sociedad que a su vez posee el 63,4015% de las acciones de AntarChile S.A., y
- (ii) don Roberto Angelini Rossi a través del control estatutario de Inversiones Golfo Blanco Ltda., propietaria directa del 5,77307% de las acciones de AntarChile S.A. y doña Patricia Angelini Rossi, a través del control estatutario de Inversiones Senda Blanca Ltda., propietaria directa del 4,32981% de las acciones de AntarChile S.A.

Pesquera Iquique S.A., hoy Pesquera Iquique-Guanaye S.A., sociedad matriz, se constituyó por escritura pública de 22 de diciembre de 1945 en la Notaría de Santiago de Luis Cousiño. La pertinente inscripción se practicó a fojas 4.048 N° 2.285 del Registro de Comercio de 1945 del Conservador de Bienes Raíces de Santiago. Sus estatutos han sido modificados en diversas oportunidades, con el propósito de adecuarlos a las normas legales sobre sociedades anónimas, efectuar aumentos de capital y establecer el objeto social.

La última modificación de sus estatutos consta en escritura pública de la Notaría de Santiago de Félix Jara Cadot de 05 de diciembre de 2008, publicada en extracto en el Diario Oficial del 07 de octubre de 2008, e inscrita en el Conservador de Bienes Raíces de Santiago en fojas 46.682 N° 32.153 del Registro de Comercio de 2008.

La actividad pesquera del Grupo se rige por la Ley General de Pesca y Acuicultura y sus modificaciones, cuyo texto refundido, coordinado y sistematizado se encuentra contenido en el Decreto Supremo N° 430, del año 1991, del Ministerio de Economía, Fomento y Reconstrucción, hoy Ministerio de Economía, Fomento y Turismo. Entre sus modificaciones se encuentran la Ley 19.713, (modificada a su vez por la Ley N° 19.849), cuya aplicación dio inicio a la vigencia de la modalidad de administración pesquera denominada "Límite Máximo de Captura por Armador" (LMCA), ley que estuvo vigente hasta el 31 de diciembre del año 2012. En su reemplazo, se encuentra la Ley N° 20.657 que modifica la Ley General de Pesca y Acuicultura en el ámbito

de la sustentabilidad de recursos hidrobiológicos, acceso a la actividad pesquera industrial y artesanal, regulaciones y fiscalización. Entre los principales puntos que establece la nueva normativa se encuentra la licitación de un porcentaje de la pesca industrial y el establecimiento de licencias transables de pesca (LTP), con vigencia de 20 años renovables.

El Grupo tiene plantas procesadoras en las ciudades de Puerto Montt, Coronel, Talcahuano y Coquimbo; sus productos son vendidos tanto en Chile como en el extranjero.

Las empresas del Grupo poseen participaciones inferiores al 20% del capital en otras entidades sobre las que no tienen influencia significativa.

Con fecha 30 de noviembre de 2010, se materializó la fusión de SouthPacific Korp S.A. (hoy Orizon S.A.), con Pesquera San José S.A. Ésta fue acordada por los accionistas de ambas sociedades el 15 de noviembre de 2010, y consistió fundamentalmente en la fusión por incorporación de Pesquera San José S.A. en SouthPacific Korp S.A., convirtiéndose esta última en la sucesora y continuadora legal de Pesquera San José S.A.

El 14 de septiembre de 2017, Igemar compró a Coloso 255.648.613 acciones de Corpesca, aumentando su participación en ésta en 9,15%. Dado lo anterior, la Sociedad alcanza un total de participación del 39,79% en Corpesca S.A. y 37,31% de forma indirecta en Golden Omega S.A.

Durante el ejercicio 2017, la afiliada Orizon S.A. constituyó Orizon Foods LLC, con funcionamiento en Estados Unidos. El propósito de ésta es aumentar el nivel de ventas en el mercado norteamericano de los productos comercializados por Orizon S.A., principalmente de aquellos productos en base a chorito congelado.

El 31 de agosto de 2018, Orizon S.A. materializó la compra a Sociedad Comercializadora Novaverde S.A. de los negocios consistentes en la distribución en Chile de los productos de la empresa norteamericana General Mills y de la distribución y comercialización de palta procesada.

Pesquera Iquique-Guanaye S.A., el 27 de diciembre de 2018, compró a Sociedad Pesquera Coloso S.A. 171.775.607 acciones de Orizon, aumentando su participación en ésta en 16,70%. Por lo anterior, Igemar alcanzó una participación de 83,5% en la afiliada Orizon S.A. y el otro accionista, Eperva S.A., tiene un 16,5% de participación en la asociada.

NOTA 2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES

2.1 Bases de presentación

Los estados financieros consolidados de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. al 31 de diciembre de 2018, han sido preparados de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el International Accounting Standards Board, en adelante “NIIF”.

Para todas las otras materias relacionadas con la presentación de sus estados financieros consolidados, la Sociedad utiliza las Normas Internacionales de Información Financiera, emitidas por el International Accounting Standards Board.

Los estados financieros consolidados se presentan en miles de dólares estadounidenses y se han preparado a partir de los registros contables de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. y de sus afiliadas y asociadas.

Los presentes estados financieros consolidados de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. y afiliadas, comprenden el estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los correspondientes estados de resultados integrales consolidados por los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017; los estados de cambios en el patrimonio neto y los flujos de efectivo por los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017.

Los estados financieros consolidados correspondientes al ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2018 fueron aprobados por el Directorio en Sesión Ordinaria N° 848 del día 7 de marzo de 2019, así como su publicación a contar de esa misma fecha. Los estados financieros de las afiliadas fueron aprobados por sus respectivos directorios.

Los estados financieros consolidados correspondientes al ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2017 fueron aprobados por el Directorio en Sesión Ordinaria N° 831 del día 8 de marzo de 2018, así como su publicación a contar de esa misma fecha. Los estados financieros de las afiliadas fueron aprobados por sus respectivos directorios.

A la fecha de los presentes estados financieros consolidados no existen incertidumbres importantes respecto a sucesos o condiciones que pueden aportar dudas significativas sobre la posibilidad de que la entidad siga funcionando normalmente como empresa en marcha.

2.2 Nuevos pronunciamientos contables

A la fecha de presentación de estos estados financieros consolidados, el IASB había emitido los siguientes pronunciamientos, con obligatoriedad a contar de los ejercicios anuales que se indican:

- a) Las siguientes nuevas normas e interpretaciones han sido adoptadas en estos estados financieros consolidados:

Normas, enmiendas e interpretaciones	Contenidos	Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de
NIIF 9	Instrumentos financieros Sustituye la guía de aplicación de NIC 39. Esta versión final incluye requisitos relativos a la clasificación y medición de activos y pasivos financieros y un modelo de pérdidas crediticias esperadas que reemplaza al actual modelo de deterioro de pérdida incurrida. La parte relativa a contabilidad de cobertura que forma parte de esta versión final de NIIF 9 había sido publicada en noviembre de 2013.	01 de enero de 2018
NIIF 15	Ingresos procedentes de contratos con clientes Establece los principios que una entidad debe aplicar para la presentación de información útil a los usuarios de los estados financieros en relación a la naturaleza, monto, oportunidad e incertidumbre de los ingresos y los flujos de efectivo procedentes de los contratos con clientes.	01 de enero de 2018
CINIIF 22	Transacciones en Moneda Extranjera y Contraprestaciones Anticipadas Se aplica a una transacción en moneda extranjera (o parte de ella) cuando una entidad reconoce un activo no financiero o pasivo no financiero que surge del pago o cobro de una contraprestación anticipada antes de que la entidad reconozca el activo, gasto o ingreso relacionado.	01 de enero de 2018
NIIF 1	Adopción por primera vez de las NIIF Relacionada con la suspensión de las excepciones a corto plazo, para lo adoptantes por primera vez con respecto a la NIIF 7, NIC 19 y NIIF 10.	01 de enero de 2018
NIIF 2	Pagos Basados en Acciones Clarifica la medición de los pagos basados en acciones liquidados en efectivo y la contabilización de modificaciones que cambian dichos pagos a liquidación con instrumentos de patrimonio.	01 de enero de 2018
NIIF 15	Ingresos provenientes de contratos con clientes Introduce aclaraciones a la guía y ejemplos relacionados con la transición a la norma nueva.	01 de enero de 2018
NIIF 4	Contratos de Seguro Introduce dos enfoques: la superposición y de exención temporal a NIIF 9.	01 de enero de 2018
NIC 40	Propiedades de Inversión Clarifica los requerimientos para transferir para, o desde, propiedades de inversión.	01 de enero de 2018
NIC 28	Inversiones en asociadas y negocios conjuntos Medición de la asociada o negocio conjunto al valor razonable.	01 de enero de 2018

NIIF - 9 Instrumentos Financieros

La NIIF 9 entró en vigencia a partir del 1 de enero de 2018, en reemplazo de la NIC 39, y su aplicación no ha generado impactos significativos en los Estados Financieros Consolidados de Pesquera Iquique-Guanaye. La Sociedad realizó una evaluación detallada de los tres aspectos de la norma y de su impacto en los estados financieros consolidados, el cual se resume como sigue:

i) Clasificación y medición

Como requerimiento de la NIIF 9, Igemar realizó un nuevo enfoque de clasificación para los activos financieros, basado en dos conceptos: las características de los flujos de efectivo contractuales del activo financiero y del modelo de negocio del Grupo, cuyo objetivo es logrado mediante el cobro de los flujos de efectivo contractuales y la venta de activos financieros. Bajo este nuevo enfoque se sustituyeron las cuatro categorías de clasificación de la NIC 39 por las tres categorías siguientes:

- Costo amortizado, si los activos financieros se mantienen dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es obtener flujos de efectivo contractuales
- Valor razonable con cambios en otro resultado integral, si los activos financieros se mantienen en un modelo de negocio cuyo objetivo se logra obteniendo flujos de efectivo contractuales y vendiendo activos financieros
- Valor razonable con cambios en resultados, categoría residual que comprende los instrumentos financieros que no se mantienen bajo uno de los dos modelos de negocio indicados

anteriormente, incluyendo aquellos mantenidos para negociar y aquellos designados a valor razonable en su reconocimiento inicial.

Con respecto a la medición de los pasivos financieros, la NIIF 9 conserva en gran medida el tratamiento contable previsto en la NIC 39, realizando modificaciones limitadas, bajo el cual la mayoría de estos pasivos se miden a costo amortizado, permitiendo designar un pasivo financiero a valor razonable con cambios en resultados, si se cumplen ciertos requisitos. No obstante, la norma introdujo nuevas disposiciones para los pasivos designados a valor razonable con cambios en resultados, en virtud de las cuales, en ciertas circunstancias, los cambios en el valor razonable relacionados con la variación del “riesgo de crédito propio” se reconocerán en otro resultado integral.

La Administración revisó y evaluó los activos financieros del Grupo existentes al 01 de enero de 2018, basados en los hechos y circunstancias que existen a esa fecha y concluyeron que los nuevos requerimientos de clasificación no tienen un impacto significativo sobre la contabilización de sus activos financieros. Los préstamos y cuentas por cobrar se mantienen para obtener los flujos de efectivo contractuales que representan únicamente pago de principal e intereses, por lo tanto, cumplen los criterios para ser medidos a costo amortizado bajo NIIF 9. En relación al deterioro de los activos financieros, la NIIF 9 exige un modelo de pérdidas crediticias esperadas, en contraposición del modelo de pérdida incurrida que establecía NIC 39. Esto significa que con NIIF 9, los deterioros se registran, con carácter general, de forma anticipada respecto al modelo anterior. El nuevo modelo de deterioro se aplica a los activos financieros medidos a costo amortizado o medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral, excepto por las inversiones en instrumentos de patrimonio. Las provisiones por deterioro se miden en base a:

- Las pérdidas crediticias esperadas en los próximos 12 meses, o
- Las pérdidas crediticias esperadas durante toda la vida del activo, si en la fecha de presentación de los Estados Financieros Consolidados se produjera un aumento significativo en el riesgo crediticio de un instrumento financiero, desde el reconocimiento inicial.

La NIIF 9 también establece un enfoque simplificado para medir la corrección de valor por pérdidas a un importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida del activo para cuentas por cobrar comerciales, activos contractuales o cuentas por cobrar por arrendamientos. Igemar eligió aplicar esta política para los activos financieros señalados.

ii) Contabilidad de cobertura

La NIIF 9 introdujo un nuevo modelo de contabilidad de coberturas, con el objetivo de alinear la contabilidad más estrechamente con las actividades de gestión de riesgos de las compañías y establecer un enfoque más basado en principios.

El nuevo enfoque permite reflejar mejor las actividades de gestión de riesgos en los estados financieros, permitiendo que más elementos sean elegibles como elementos cubiertos: componente de riesgo de partidas no financieras, posiciones netas y exposiciones agregadas (es decir, una combinación de una exposición no derivada y un derivado).

Los cambios más significativos con respecto a los instrumentos de cobertura, en comparación con el método de contabilidad de coberturas que se utilizaba en la NIC 39, tiene relación con la posibilidad de diferir el valor temporal de una opción, los puntos forward de los contratos forward y

el diferencial de la base monetaria en Otro Resultado Integral, hasta el momento en que el elemento cubierto impacta resultados.

La NIIF 9 eliminó el requisito cuantitativo de las pruebas de efectividad contemplado en NIC 39, en virtud del cual los resultados debían estar dentro del rango 80%-125%, permitiendo que la evaluación de la eficacia se alinee con la gestión del riesgo a través de la demostración de la existencia de una relación económica entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, y brinda la posibilidad de reequilibrar la relación de cobertura si el objetivo de gestión de riesgos permanece sin cambios. No obstante, debe seguir valorándose y reconociéndose en resultados la ineficacia retrospectiva.

Ninguno de los cambios en clasificación de los activos financieros ha tenido un impacto en la posición financiera, resultados, otros resultados integrales o en resultados integrales de la Sociedad.

A continuación se muestra tabla con nueva clasificación de los activos y pasivos financieros bajo NIIF 9 y NIC 39 a la fecha de aplicación inicial, 1 de enero de 2018:

Activos Financieros	01.01.2018 Valor libro MUS\$	Corrección de valor adicional por pérdida bajo NIIF 9 MUS\$	01.01.2018 Valor libro MUS\$	Categoría original de medición bajo NIC 39	Nueva categoría de medición bajo NIIF 9
Efectivo	8.428	-	8.428	Efectivo y cuentas por cobrar	Activos financieros a costo amortizado
Depósitos a plazo	-	-	-	Activos financieros a costo amortizado	Activos financieros a costo amortizado
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	33.771	-	33.771	Efectivo y cuentas por cobrar	Activos financieros a costo amortizado
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	22	-	22	Efectivo y cuentas por cobrar	Activos financieros a costo amortizado

Pasivos Financieros	01.01.2018 Valor libro MUS\$	Corrección de valor adicional por pérdida bajo NIIF 9 MUS\$	01.01.2018 Valor libro MUS\$	Categoría original de medición bajo NIC 39	Nueva categoría de medición bajo NIIF 9
Otros pasivos financieros	150.002	-	150.002	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a costo amortizado
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	15.258	-	15.258	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a costo amortizado
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1.114	-	1.114	Pasivos financieros a costo amortizado	Pasivos financieros a costo amortizado

NIIF 15 - Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes

A contar del 1 de enero de 2018, el Grupo ha decidido aplicar NIIF 15 utilizando el método retrospectivo modificado, reconociendo el efecto acumulado de la aplicación inicial como un ajuste al saldo de apertura del resultado acumulado del año 2018, sin embargo, no se identificaron efectos significativos que impacten los Estados Financieros Consolidados de Pesquera Iquique-Guanaye.

Esta norma requiere revelaciones más detalladas que las normas anteriores actuales con el fin de proporcionar información más completa sobre la naturaleza, importe, calendario y certidumbre de los ingresos y flujos de efectivo derivados de los contratos con clientes.

Aparte de proporcionar revelaciones más extensas sobre las transacciones de ingresos, la aplicación de NIIF 15 no ha tenido un impacto en la situación financiera o en el desempeño financiero del Grupo.

Durante el año 2017, el Grupo efectuó un proyecto de implementación, para identificar y medir los posibles impactos de la aplicación de la NIIF 15 en sus estados financieros consolidados. Este proyecto identificó todos los flujos de ingresos de actividades ordinarias, conocimiento de las prácticas tradicionales del negocio, una evaluación exhaustiva de cada tipología de contratos con clientes y la determinación de la metodología de registro de estos ingresos bajo las normas vigentes. Se evaluaron especialmente aquellos contratos que presentan aspectos claves de la NIIF 15 y características particulares de interés de la compañía, tales como: identificación de las obligaciones contractuales, contratos con múltiples obligaciones y oportunidad del reconocimiento, contratos con contraprestación variable, componente de financiación significativo, análisis de principal versus agente, existencia de garantías de tipo servicio y capitalización de los costos de obtener y cumplir con un contrato.

Dada la naturaleza de los bienes y servicios ofrecidos por el Grupo y las características de los flujos de ingresos, no se identificaron impactos significativos en los estados financieros consolidados en el momento de la aplicación inicial de NIIF 15, es decir, al 1 de enero de 2018. Los tipos de ingresos y reconocimiento están descritos en Notas 9 y 25.

- b) Las siguientes nuevas normas e interpretaciones han sido emitidas pero su fecha de aplicación aún no está vigente:

Normas, enmiendas e interpretaciones	Contenidos	Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de
NIIF 16	Arrendamientos Establece el principio para el reconocimiento, medición, presentación y revelación de arrendamientos.	01 de enero de 2019
CINIIF 23	Posiciones tributarias inciertas Esta interpretación aclara cómo se aplican los requisitos de reconocimiento y medición de la NIC 12 cuando hay incertidumbre sobre los tratamientos fiscales.	01 de enero de 2019
NIC 28	Inversiones en asociadas y negocios conjuntos Aclara que las empresas que contabilizan participaciones a largo plazo en una asociada o negocio conjunto-en el que no se aplica el método de la participación-deben contabilizarse utilizando la NIIF 9.	01 de enero de 2019
NIIF 9	Instrumentos financieros Permite que más activos se midan al costo amortizado.	01 de enero de 2019
NIIF 3	Combinación de negocios Aclara que obtener el control de una empresa que es una operación conjunta, es una combinación de negocios que se logra por etapas.	01 de enero de 2019
NIIF 11	Acuerdo conjuntos Aclara que la parte que obtiene el control conjunto de una empresa que es una operación conjunta no debe volver a medir su participación mantenida en la operación conjunta.	01 de enero de 2019
NIC 12	Impuestos a las ganancias Aclara que las consecuencias del impuesto a la renta de los dividendos sobre instrumentos financieros clasificados como patrimonio deben reconocerse de acuerdo donde se reconocieron las transacciones o eventos pasados que generaron beneficios distribuibles.	01 de enero de 2019
NIC 19	Beneficios a los empleados Requiere que las entidades utilicen suposiciones actualizadas para determinar el costo del servicio actual y el interés neto por el resto del periodo después de una modificación, reducción o liquidación del plan	01 de enero de 2019
NIC 23	Costos por préstamos Aclara que si un préstamo específico permanece pendiente después de que el activo calificado esté listo para su uso previsto o venta, se convierte en parte de los préstamos generales.	01 de enero de 2019
NIC 1 y NIC 8	Presentación de estados financieros y políticas contables, cambios en las estimaciones y errores contables Usa una definición consistente en materialidad en todas las NIIF y el marco conceptual para la información financiera, aclara la explicación de la definición de material e incorpora algunas de las guías en la NIC 1 sobre la información inmaterial	01 de enero de 2020
NIIF 3	Definición de un negocio Revisa la definición de un negocio	01 de enero de 2020
NIIF 17	Contratos de Seguros Reemplaza a la actual NIIF 4. Cambiará principalmente la contabilidad para todas las entidades que emitan contratos de seguros y contratos de inversión.	01 de enero de 2021
NIIF 10 y NIC 28 - Enmiendas	Venta o aportación de activos entre un Inversionista y su Asociada o Negocio Conjunto.	Indeterminado

Pesquera Iquique-Guanaye estima que la futura adopción de las normas, enmiendas e interpretaciones antes descritas no tendrán un impacto significativo en los estados financieros consolidados en el ejercicio de su primera aplicación, excepto por NIIF 16, que está en evaluación.

La NIIF 16 – Arrendamientos - incorpora cambios importantes en la contabilidad de los arrendatarios al requerir un tratamiento similar al de los arrendamientos financieros para todos aquellos arrendamientos que actualmente son clasificados como operacionales con una vigencia mayor a 12 meses. Esto significa, en términos generales, que se deberá reconocer un activo representativo del derecho de uso de los bienes sujetos a contratos de leasing operacional y un pasivo, equivalente al valor presente de los pagos asociados al contrato. En cuanto a los efectos sobre el resultado, los pagos de arriendo mensuales serán reemplazados por la depreciación por derecho de uso del activo y el reconocimiento de un gasto financiero.

Pesquera Iquique-Guanaye se encuentra analizando esta norma para determinar los efectos que pueda tener sobre sus Estados Financieros Consolidados, covenants y otros indicadores financieros.

2.3 Bases de consolidación

a) Afiliadas

Los estados financieros consolidados incorporan los estados financieros de la Sociedad y entidades controladas por la Sociedad (sus afiliadas). El control se logra cuando la Sociedad está expuesta, o tiene los derechos, a los rendimientos variables procedentes de su implicación en la sociedad participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Específicamente, la Sociedad controla una participada si y sólo si tiene todo lo siguiente:

- poder sobre la participada (es decir, derechos existentes que le dan la capacidad de dirigir las actividades relevantes de la sociedad participada, es decir, las actividades que afectan de forma significativa a los rendimientos de la participada);
- exposición, o derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la participada; y
- capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en el importe de los rendimientos del inversor.

Cuando la Sociedad tiene menos que la mayoría de los derechos a voto de una sociedad participada, tiene el poder sobre la sociedad participada cuando estos derechos a voto son suficientes para darle en la práctica la capacidad de dirigir las actividades relevantes de la sociedad participada unilateralmente. La Sociedad considera todos los hechos y circunstancias para evaluar si los derechos a voto en una participada son suficientes para darle el poder, incluyendo:

- el número de los derechos de voto que mantiene el inversor en relación con el número y dispersión de los que mantienen otros tenedores de voto;
- los derechos de voto potenciales mantenidos por el inversor, otros tenedores de voto u otras partes;
- derechos que surgen de otros acuerdos contractuales; y
- cualesquiera hechos y circunstancias adicionales que indiquen que el inversor tiene, o no tiene, la capacidad presente de dirigir las actividades relevantes en el momento en que esas decisiones necesiten tomarse, incluyendo los patrones de conducta de voto en reuniones de accionistas anteriores.

La Sociedad reevaluará si tiene o no control en una participada si los hechos y circunstancias indican que ha habido cambios en uno o más de los tres elementos de control mencionados anteriormente.

La consolidación de una afiliada comenzará desde la fecha en que el inversor obtenga el control de la participada cesando cuando pierda el control sobre ésta. Específicamente, los ingresos y gastos de una afiliada adquirida o vendida durante el año se incluyen en los estados financieros consolidados de resultados integrales desde la fecha en que la Sociedad obtiene el control hasta la fecha en que la Sociedad deja de controlar la afiliada.

La ganancia o pérdida de cada componente de otros resultados integrales son atribuidas a los propietarios de la Sociedad y a la participación no controladora, según corresponda. El total de

resultados integrales es atribuido a los propietarios de la Sociedad y a las participaciones no controladoras aun cuando el resultado de la participación no controladora tenga un déficit de saldo.

Si una afiliada utiliza políticas contables diferentes de las adoptadas en los estados financieros consolidados, para transacciones y otros sucesos similares en circunstancias parecidas, se realizarán los ajustes adecuados en los estados financieros de las afiliadas al elaborar los estados financieros consolidados para asegurar la conformidad con las políticas contables del Grupo.

Se eliminan las transacciones intercompañías, los saldos y las ganancias no realizadas por transacciones entre entidades del Grupo. Las pérdidas no realizadas también se eliminan, a menos que la transacción proporcione evidencia de una pérdida por deterioro del activo transferido. Cuando es necesario para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por el Grupo, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los estados financieros consolidados incluyen las cifras de Orizon S.A. y de sus afiliadas Muelle Pesquero María Isabel Ltda., Cultivos Pachingo S.A., Solaris Venture Inc. y Orizon Foods LLC.

A continuación, se presenta el detalle de sociedades incluidas en los presentes estados financieros consolidados:

	Porcentaje de Participación			
	31.12.2018			31.12.2017
	Directo	Indirecto	Total	Total
Orizon S.A.	83,50	-	83,50	66,80
Muelle Pesquero María Isabel Ltda.	-	56,78	56,78	45,42
Cultivos Pachingo S.A.	-	83,49	83,49	66,79
Solaris Ventures Inc.	-	83,50	83,50	66,80
Orizon Foods LLC	-	83,50	83,50	-

b) Participaciones no controladoras

Una controladora presentará las participaciones no controladoras en el estado de situación financiera consolidado, dentro del patrimonio, de forma separada del patrimonio de los propietarios de la controladora.

Los cambios en la participación en la propiedad de una controladora en una subsidiaria que no den lugar a una pérdida de control son transacciones de patrimonio. Cualquier diferencia entre el importe por el que se ajustan las participaciones no controladoras y el valor razonable de la contraprestación pagada o recibida se reconoce directamente en el patrimonio neto y se atribuye a los propietarios de la dominante. No se realiza ningún ajuste en el importe en libros de la plusvalía, ni se reconocen ganancias o pérdidas en la cuenta de resultados.

c) Asociadas

Asociadas son todas las entidades sobre las que la Matriz ejerce influencia significativa pero no tiene control, lo que, generalmente, viene acompañado por una participación de entre un 20% y un 50% de los derechos de voto. Las inversiones en asociadas se contabilizan por el método de participación e inicialmente se reconocen por su costo y su valor libro se incrementa o disminuye para reconocer la proporción que corresponde en el resultado del período y en los resultados integrales. La inversión en asociadas incluye plusvalía comprada (ambas netas de cualquier pérdida por deterioro acumulada).

La participación en las pérdidas o ganancias posteriores a la adquisición de sus asociadas se reconoce en resultados, y su participación en los otros resultados integrales posteriores a la adquisición se reconoce en otros resultados integrales. Cuando la participación del Grupo en las pérdidas de una asociada es igual o superior a su participación en la misma, incluida cualquier otra cuenta a cobrar no asegurada, no reconoce pérdidas adicionales, a no ser que haya incurrido en obligaciones legales o realizando pagos en nombre de la asociada.

Las ganancias no realizadas por transacciones entre el Grupo y sus asociadas se eliminan en función del porcentaje de participación en éstas. También se eliminan las pérdidas no realizadas, excepto si la transacción proporciona evidencia de pérdida por deterioro del activo que se transfiere. Cuando es necesario para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por el Grupo, se modifican las políticas contables de las asociadas.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el Grupo mantiene como asociadas a las sociedades Boat Parking S.A., Golden Omega S.A., Golden Omega USA LLC, Bioambar S.p.A. y Corpesca S.A.

2.4 Información financiera por segmentos operativos

Un segmento del negocio es un grupo de activos y operaciones encargados de suministrar productos o servicios sujetos a riesgos y rendimientos diferentes a los de otro segmento del negocio. Un segmento geográfico está encargado de proporcionar productos y servicios en un entorno económico concreto sujeto a riesgos y rendimientos diferentes a los de otros segmentos que operan en otros entornos económicos. Las distintas líneas de negocio se encuentran detalladas en Nota 6.

2.5 Transacciones en moneda extranjera

a) Moneda funcional y presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las entidades del Grupo se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (moneda funcional). La moneda funcional de la sociedad matriz, de las afiliadas y asociadas se presenta en el siguiente cuadro:

Empresa	Moneda funcional
Pesquera Iquique-Guanaye S.A.	Dólar estadounidense
Orizon S.A.	Dólar estadounidense
Corpesca S.A.	Dólar estadounidense
Muelle Pesquero María Isabel Ltda.	Dólar estadounidense
Cultivos Pachingo S.A.	Peso chileno
Bioambar SpA	Dólar estadounidense
Orizon Foods LLC	Dólar estadounidense

Los estados financieros consolidados se presentan en dólares estadounidenses, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad. Toda la información es presentada en miles de dólares y ha sido redondeada a la unidad más cercana, excepto cuando se indica de otra manera.

La Administración ha determinado que el dólar estadounidense es la moneda funcional que más fielmente representa los efectos económicos de las transacciones del Grupo (NIC 21).

El sector pesquero es eminentemente exportador y tiene, por lo tanto, la mayor parte de sus ingresos nominados en dólares. Asimismo, una fracción relevante de sus costos está indexada en esta divisa.

b) Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera (distinta a la moneda funcional) se convierten utilizando los tipos de cambio vigentes en las fechas de las transacciones. Las pérdidas y ganancias en moneda extranjera que resultan de la liquidación de estas transacciones y de la conversión a los tipos de cambio de cierre de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en el estado de resultados, excepto si se difieren en patrimonio neto como las coberturas de flujos de efectivo y las coberturas de inversiones netas.

Los cambios en el valor razonable de títulos monetarios denominados en moneda extranjera clasificados como disponibles para la venta son separados entre diferencias de cambio resultantes de modificaciones en el costo amortizado del título y otros cambios en el importe en libros del mismo. Las diferencias de cambio se reconocen en el resultado del ejercicio y otros cambios en el importe en libros se reconocen en el patrimonio neto, y son estos últimos reflejados de acuerdo con NIC 1, a través del estado de otros resultados integrales.

Los activos y pasivos en pesos chilenos y otras monedas, han sido traducidos a dólares a los tipos de cambio vigentes a la fecha de cierre de los estados financieros consolidados, de acuerdo al siguiente detalle:

	31.12.2018	31.12.2017
Peso Chileno (CLP)	694,77	614,75
Euro (€)	0,87	0,83
Unidad de Fomento (UF)	0,025	0,023

c) Entidades del Grupo

Los resultados y la situación financiera de Cultivos Pachingo S.A. que tienen una moneda funcional diferente (peso chileno) a la moneda funcional del grupo, se convierten a la moneda de presentación como sigue:

- i) Los activos y pasivos de cada Estado de Situación Financiera presentado se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha del balance;
- ii) Los ingresos y gastos de cada cuenta de resultados se convierten al tipo de cambio promedio de cada ejercicio presentado (a menos que esta media no sea una aproximación razonable del efecto acumulativo de los tipos existentes en las fechas de transacción, en cuyo caso los ingresos y gastos se convierten en la fecha de las transacciones); y
- iii) Todas las diferencias de cambio resultantes se reconocen como un componente separado del patrimonio neto. El resultado de ésta durante el ejercicio tiene efecto en resultado integral.

2.6 Propiedades, planta y equipo

Los terrenos y construcciones comprenden principalmente plantas productivas ubicadas en la Región de Coquimbo y en la zona sur de Chile. Los elementos del activo fijo se reconocen por su costo menos la depreciación y pérdidas por deterioro acumuladas correspondientes, excepto en el caso de los terrenos, que se presentan, si las hubiere, netos de las pérdidas por deterioro.

El costo histórico corresponde a los valores retasados al 31 de diciembre de 2007, tasación realizada por profesionales externos independientes, por única vez tomando en consideración la exención contemplada en la NIIF 1 de valorizar las partidas de Propiedades, plantas y equipos a valor justo.

A su vez, los bienes del activo que se incorporaron producto de la fusión entre la afiliada SouthPacific Korp S.A. y Pesquera San José S.A. (hoy Orizon S.A.), fueron tasados por profesionales externos e independientes en el marco del proceso de determinación del valor justo.

Los costos posteriores se incluyen en el importe en libros del activo o se reconocen como un activo separado, sólo cuando es probable que los beneficios económicos futuros asociados con los elementos vayan a fluir al Grupo y el costo del elemento pueda determinarse de forma fiable. El resto de las reparaciones y mantenimiento se cargan en el estado de resultados durante el ejercicio en que se incurre en ellos.

Las construcciones en curso incluyen los siguientes conceptos devengados únicamente durante el ejercicio de construcción:

- i) Gastos financieros relativos al financiamiento externo que sea directamente atribuible a las construcciones, tanto si es de carácter específica como genérica. En relación con el financiamiento genérico, los gastos financieros activados se obtienen aplicando el costo promedio ponderado de financiamiento de largo plazo a la inversión promedio acumulada susceptible de activación no financiada específicamente; y
- ii) Gastos de personal relacionados en forma directa y otros de naturaleza operativa atribuibles a la construcción.

Los terrenos no se deprecian. La depreciación en otros activos se calcula usando el método lineal para asignar sus costos o importes revalorizados a sus valores residuales sobre sus vidas útiles estimadas.

El valor residual y la vida útil de los activos se revisan, y ajustan si es necesario, en la fecha de cada estado de situación financiera.

Cuando el importe en libros de un activo es superior a su importe recuperable estimado, su valor se reduce de forma inmediata hasta su importe recuperable.

Las pérdidas y ganancias por la venta de activos se calculan comparando los ingresos obtenidos con el importe en libros y se incluyen en el estado de resultados.

2.7 Propiedades de inversión

Las Propiedades de inversión se valorizan al costo menos su depreciación y pérdidas por deterioro acumuladas correspondientes, excepto en el caso de terrenos, que se presentan, si las hubiere, netos de las pérdidas por deterioro.

2.8 Activos intangibles

a) Autorizaciones de pesca

Las autorizaciones de pesca se presentan a costo histórico y tienen una vida útil indefinida por lo que no están afectas a amortización. La Sociedad somete a pruebas de deterioro los activos intangibles con vida útil indefinida de forma anual.

b) Programas informáticos

Las licencias para programas informáticos adquiridas se capitalizan sobre la base de los costos en que se ha incurrido para adquirirlas y prepararlas para usar el programa específico. Estos costos se amortizan durante sus vidas útiles estimadas de 5 años.

Los gastos relacionados con el desarrollo o mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos. Los costos directamente relacionados con la producción de programas informáticos únicos e identificables controlados por el Grupo, y que sea probable que vayan a generar beneficios económicos superiores a los costos durante más de un año, se reconocen como activos intangibles. Los costos directos incluyen los gastos del personal que desarrolla los programas informáticos y un porcentaje adecuado de gastos generales.

c) Patentes industriales

Las patentes industriales se valorizan a costo histórico. Tienen una vida útil definida y se presentan al costo menos amortización acumulada. La amortización se calcula linealmente en función de su vida útil determinada. La vida útil para patentes industriales se estima en 20 años.

d) Concesiones acuícolas

Las concesiones acuícolas adquiridas a terceros se presentan a costo histórico. La vida útil de las concesiones es indefinida, puesto que no tienen fecha de vencimiento, ni tienen una vida útil previsible, por lo cual no son amortizadas. La vida útil indefinida es objeto de revisión en cada

ejercicio para el que presente información, con el fin de determinar si los eventos y las circunstancias permiten seguir apoyando la evaluación de la vida útil indefinida para dicho activo.

e) Gastos de investigación y desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen como un gasto cuando se incurre en ellos. Los costos incurridos en proyectos de desarrollo (relacionados con el diseño y prueba de productos nuevos o mejorados) directamente atribuibles al proyecto, se reconocen como activo intangible cuando se cumplen los siguientes requisitos:

- Técnicamente, es posible completar la producción del activo intangible de forma que pueda estar disponible para su utilización o su venta;
- La Administración tiene intención de completar el activo intangible en cuestión, para usarlo o venderlo;
- Existe la capacidad para utilizar o vender el activo intangible;
- Es posible demostrar la forma en que el activo intangible vaya a generar probables beneficios económicos en el futuro;
- Existe disponibilidad de los adecuados recursos técnicos, financieros o de otro tipo, para completar el desarrollo y para utilizar o vender el activo intangible; y
- Es posible valorar, de forma fiable, el desembolso atribuible al activo intangible durante su desarrollo.

Otros gastos de desarrollo no atribuibles directamente al proyecto se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos. Los costos de desarrollo previamente reconocidos como un gasto no se reconocen como un activo en un ejercicio posterior. Los costos de desarrollo con una vida útil finita que se capitalizan se amortizan desde el inicio de la producción comercial del producto de manera lineal durante el ejercicio en que se espera que generen beneficios, sin superar los 10 años.

f) Marcas comerciales

Las marcas comerciales adquiridas mediante una Combinación de Negocios son valoradas a su valor justo determinado en la fecha de adquisición. El valor justo de un activo intangible reflejará las expectativas acerca de la probabilidad que los beneficios económicos futuros incorporados al activo fluyan a la entidad. La Sociedad ha determinado que este tipo de activos intangibles tienen vida útil indefinida y por lo tanto no están afectos a amortización. Sin embargo, por el carácter de vida útil indefinida estos activos serán objeto de revisiones y pruebas de deterioro en forma anual y en cualquier momento en el que exista un indicio que el activo pueda haber deteriorado su valor.

g) Plusvalía

La plusvalía o goodwill representa el exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación de los activos netos identificables de la afiliada/asociada adquirida en la fecha de la transacción. El mayor valor pagado reconocido en una combinación de negocios es un activo que representa los beneficios económicos futuros provenientes de otros activos adquiridos en una combinación de negocios que no son identificados de forma individual ni reconocidos por separado. Los beneficios económicos futuros tienen su origen en la sinergia que se produce entre los activos identificables adquiridos o bien de activos que, por separado, no cumplan las condiciones para su reconocimiento en los estados financieros consolidados.

El goodwill reconocido por separado se somete a pruebas por deterioro de valor anualmente y se valora por su costo menos pérdidas acumuladas por deterioro. Las pérdidas por deterioro asociadas a un goodwill, una vez reconocidos no son reversadas en períodos posteriores.

El goodwill se asigna a las Unidades Generadoras de Efectivo (UGE) con el propósito de probar las pérdidas por deterioro. La asignación se realiza en aquellas UGEs que se espera vayan a beneficiarse de la combinación de negocios en la que surgió dicho goodwill.

2.9 Costos por intereses

Los costos por intereses incurridos para la construcción de cualquier activo calificado se capitalizan durante el período de tiempo que es necesario para completar y preparar el activo para el uso que se pretende. Otros costos por intereses se registran en el estado de resultados integrales consolidados.

2.10 Deterioro de activos no financieros

Los activos que tienen una vida útil indefinida no están sujetos a amortización y se someten a pruebas anuales de deterioro en su valor. Los activos sujetos a amortización se someten a pruebas de deterioro siempre que algún suceso o cambio en las circunstancias indique que el importe en libros puede no ser recuperable. Se reconoce una pérdida por deterioro cuando el importe en libros del activo excede su importe recuperable. El importe recuperable es el valor razonable de un activo menos los costos para la venta o el valor de uso, el mayor de los dos. A efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor, los activos se agrupan al nivel más bajo para el que hay flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo).

Los activos no financieros, distintos del menor valor (Goodwill), que hubieran sufrido una pérdida por deterioro se someten a revisiones a cada fecha del Estado de Situación Financiera para verificar posibles reversiones del deterioro.

2.11 Activos y pasivos financieros

A partir del 1 de enero de 2018, la NIIF 9 “Instrumentos Financieros” entró en vigencia, reemplazando la NIC 39 “Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición”. Esta norma modifica las clasificaciones de los instrumentos financieros, el deterioro de valor de éstos y establece nuevos criterios para la asignación de instrumentos de cobertura.

2.11.1 Activos financieros

Clasificación

El Grupo clasifica los activos financieros basándose en el modelo de negocio con que se mantienen y los flujos establecidos contractualmente.

Los activos financieros se clasifican en las siguientes categorías de valoración: activos financieros medidos a valor razonable con cambios en resultados, activos financieros medidos a costo amortizado y activos financieros medidos a valor razonable con cambios en resultados integrales. La clasificación depende de la naturaleza y propósito con el que se adquirieron los activos financieros. La Administración determina la clasificación de sus activos financieros en el momento de reconocimiento inicial y revisa la clasificación en cada fecha de presentación de información financiera.

a) Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados son activos financieros mantenidos para negociar. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si se adquiere principalmente con el propósito de venderse en el corto plazo.

Los derivados también se clasifican como adquiridos para su negociación a menos que sean designados como coberturas. Los activos de esta categoría se clasifican como activos corrientes y la posición pasiva de estos instrumentos se presenta en el Estado de Situación Financiera Consolidado en la línea Otros pasivos financieros.

Las adquisiciones y enajenaciones de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, es decir, la fecha en que la Sociedad se compromete a adquirir o vender el activo.

Estos activos se registran inicialmente al costo y posteriormente su valor se actualiza con base en su valor razonable, reconociéndose los cambios de valor en cuentas de resultados.

b) Activos financieros a costo amortizado

Un activo financiero se mide al costo amortizado cuando cumple con las dos condiciones siguientes:

- i. El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener los flujos de efectivo contractuales y
- ii. Las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar clasifican en esta categoría y se reconocen inicialmente por su valor razonable (valor nominal que incluye un interés implícito) y posteriormente por su costo amortizado de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro del valor. Cuando el valor nominal de la cuenta por cobrar no difiere significativamente de su valor razonable, el reconocimiento es a valor nominal.

El interés implícito debe desagregarse y reconocerse como ingreso financiero a medida que se vayan devengando intereses.

c) Activo financiero a valor razonable con cambios en otro resultado integral

Un activo financiero se mide a valor razonable con cambios en otro resultado integral si se cumplen las dos condiciones siguientes:

- i. El activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra obteniendo flujos de efectivo contractuales y vendiendo activos financieros y
- ii. Las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Reconocimiento y medición

Las adquisiciones y enajenaciones de inversiones se reconocen en la fecha de negociación o cierre del negocio, según las características de la inversión, es decir, la fecha en que se compromete a adquirir o vender el activo. Las inversiones se reconocen inicialmente por el valor razonable más los costos de la transacción para todos los activos financieros no llevados a valor razonable con cambios en resultados. Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se reconocen inicialmente por su valor razonable, y los costos de la transacción se llevan a resultados.

Las inversiones se dan de baja contablemente cuando los derechos a recibir flujos de efectivo de las inversiones han vencido y/o transferido y/o traspasado sustancialmente todos los riesgos y ventajas derivados de su titularidad. Los activos financieros disponibles para la venta y los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se contabilizan posteriormente por su valor razonable. Los préstamos y cuentas por cobrar se contabilizan por su costo amortizado de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo.

Los valores razonables de las inversiones que cotizan se basan en precios de compra corrientes. Si el mercado para un activo financiero no es líquido (y para los títulos que no cotizan), se establece el valor razonable empleando técnicas de valoración que incluyen el uso de transacciones libres recientes entre partes interesadas y debidamente informadas, referidas a otros instrumentos sustancialmente iguales, el análisis de flujos de efectivo descontados, y modelos de fijación de precios de opciones haciendo un uso máximo de los inputs del mercado y confiando lo menos posible en los inputs específicos de la entidad. En caso de que ninguna técnica mencionada pueda ser utilizada para fijar el valor razonable, se registran las inversiones a su costo de adquisición neto de la pérdida por deterioro, si fuera el caso.

Se evalúa en la fecha de cada estado de situación financiera si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de activos financieros puedan haber sufrido pérdidas por deterioro del valor. En el caso de títulos de capital clasificados como disponibles para la venta, para determinar si los títulos han sufrido pérdidas por deterioro se considerará si ha tenido lugar un descenso significativo o prolongado en el valor razonable de los títulos por debajo de su costo. Si existe cualquier evidencia de este tipo para los activos financieros disponibles para venta, la pérdida acumulada determinada como la diferencia entre el costo de adquisición y el valor razonable corriente, menos cualquier pérdida por deterioro del valor en ese activo financiero previamente reconocido en las pérdidas o ganancias, se elimina del patrimonio neto y se reconoce en el estado de resultados. Las pérdidas por deterioro del valor

reconocidas en el estado de resultados por instrumentos de patrimonio no se revierten a través del estado de resultados consolidados.

Deterioro

Al final de cada período se evalúa si hay evidencia objetiva de que los activos o grupo de activos financieros han sufrido deterioro. Los principales activos sujetos a deterioro son aquellos medidos al costo amortizado, que en el Grupo en su mayoría corresponden a Cuentas por cobrar.

Para determinar si existe o no deterioro de valor de los activos financieros, se realiza la evaluación de forma prospectiva, bajo el modelo de pérdidas crediticias esperadas.

Los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se presentan a su valor neto, es decir, rebajados por el deterioro determinado. Para determinar el deterioro de esta partida, las cuentas por cobrar a clientes se clasifican en función de los días vencidos.

El importe de la pérdida por deterioro se determina como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor actual de los flujos de efectivo futuros estimados. El valor determinado se presenta rebajando el ítem que lo genera y la pérdida se reconoce directamente en resultados. Si la pérdida por deterioro disminuye en períodos posteriores, ésta se reversa ya sea directamente o ajustando la pérdida por deterioro asociada, y reconociéndolo en el resultado del ejercicio.

2.11.2 Pasivos financieros

Los pasivos financieros se miden al costo amortizado, excepto en el caso de que se midan al valor razonable con cambios en resultados u otros casos en específicos. En el Grupo existen dos grupos de pasivos financieros.

Acreeedores comerciales y otras cuentas por pagar

Los acreedores comerciales se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valoran por su costo amortizado utilizando el método del tipo de interés efectivo. Cuando el valor nominal de la cuenta por pagar no difiera significativamente de su valor razonable, el reconocimiento es a valor nominal.

Otros pasivos financieros valorados a costo amortizado

Las obligaciones con bancos e instituciones financieras se reconocen, inicialmente, por su valor razonable, netas de los costos en que se haya incurrido en la transacción. Posteriormente, los recursos ajenos se valorizan por su costo amortizado; cualquier diferencia entre los fondos obtenidos (netos de los costos necesarios para su obtención) y el valor de reembolso, se reconoce en el estado de resultados consolidados durante la vida de la deuda de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo. El método de interés efectivo consiste en aplicar la tasa de mercado de referencia para deudas de similares características al importe de la deuda (neto de los costos necesarios para su obtención).

Los recursos ajenos se clasifican como pasivos corrientes a menos que el Grupo tenga un derecho incondicional a diferir su liquidación durante al menos 12 meses después de la fecha del Estado de Situación Financiera.

2.12 Método de tasa de interés efectiva

El método de tasa de interés efectiva corresponde al método de cálculo del costo amortizado de un activo financiero o un pasivo financiero, y de la imputación del ingreso o gasto financiero durante todo el período correspondiente. La tasa de interés efectiva corresponde a la tasa que iguala exactamente los flujos futuros de efectivo estimados por cobrar o pagar (incluyendo todos los costos de transacción y otros premios o descuentos), durante la vida esperada del instrumento financiero, con el importe neto en libros del activo o pasivo financiero.

2.13 Inventarios

Los inventarios se valoran a su costo o a su valor neto realizable, el menor de los dos. El costo se determina por el método del precio promedio ponderado (PMP). El costo de los productos terminados y de los productos en proceso incluye los costos de las materias primas, la mano de obra directa, gastos generales de fabricación y la depreciación de los bienes del activo fijo que participan en el proceso productivo (basados en una capacidad operativa normal), pero no incluye los costos por intereses. El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos variables de venta aplicables.

Los productos obsoletos o de lento movimiento son reconocidos a su valor de realización.

El Grupo valoriza sus inventarios de acuerdo a lo siguiente:

- a) El costo de producción de los inventarios fabricados comprende aquellos costos directamente relacionados con las unidades producidas, tales como mano de obra, costos variables y fijos que se hayan incurrido para transformar la materia prima en productos terminados.
- b) En el caso del costo de inventario adquirido, el costo de adquisición comprenderá: el precio de compra, derechos de internación, transporte, almacenamiento y otros costos atribuibles a la adquisición de las mercaderías y materiales.

2.14 Activos biológicos

Son activos biológicos los animales vivos sobre los cuales la Sociedad gestiona su transformación biológica, dicha transformación comprende los procesos de crecimiento, degradación, producción y procreación que son la causa de los cambios cualitativos y cuantitativos en los activos biológicos. Los animales vivos que posee la Sociedad y que componen este rubro corresponden a choritos.

En términos de valoración de estos activos, como norma general éstos deben ser reconocidos inicial y posteriormente a su valor razonable menos los costos estimados en el punto de venta. No obstante, lo

anterior, la Sociedad ha definido que para ciertos activos, fundamentalmente en la etapa de crecimiento, no existe un valor razonable que pueda ser medido de forma fiable antes del momento de su cosecha.

De esta manera los cultivos de choritos, aun cuando son valorados inicialmente al costo; en la etapa final de cultivo, es decir, al momento de la cosecha, son valorados a su valor razonable menos los costos en el punto de venta, siendo su efecto imputado con cargo o abono a resultados al cierre de cada ejercicio.

Para fundamentar la aplicación del método del costo para los activos frente a los cuales se ha dispuesto su uso, la Sociedad ha considerado lo establecido en el párrafo 31 de la NIC 41, el que establece que la presunción de valuación puede ser refutada en el momento de medición inicial de un activo biológico, dadas las circunstancias de que la Sociedad no ha podido determinar de manera fiable una estimación del valor justo. Lo anterior fundamentalmente debido a que los precios de mercado de la biomasa han sido altamente volátiles y cíclicos y la proyección de costos de la misma altamente inciertos, debido a que los parámetros de crecimiento y mortalidad han tenido alta varianza. No obstante, la Sociedad se encuentra comprometida con el establecimiento de una modelación que permita determinar el valor razonable como una política de medición de sus activos biológicos, pero, en tanto no lo pueda hacer, incorporará el criterio del costo.

Entre los costos en el punto de venta se incluyen las comisiones a los intermediarios y comerciantes, los cargos que correspondan a las agencias reguladoras y a las bolsas o mercados organizados de productos, así como los impuestos y gravámenes que recaen sobre las transferencias, no incluyéndose los costos de transporte y otros costos necesarios para llevar el activo al mercado.

El valor razonable menos los costos en el punto de venta de los activos biológicos cosechados será considerado como el costo inicial al traspasar dichos activos a inventarios. Además, el cambio del ajuste a valor razonable de la biomasa se determinará como el cambio en el valor razonable de la biomasa menos el cambio en el costo acumulado de producción de la misma. A su vez, las diferencias que se generen en la valorización de estos activos se reconocen directamente en el estado de resultados integrales consolidado.

2.15 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

Las cuentas comerciales a cobrar se reconocen inicialmente por su valor razonable, posteriormente se valorizan a su costo amortizado usando el método de la tasa de interés efectiva, menos la provisión por pérdidas de deterioro. Se establece una provisión para pérdidas por deterioro de cuentas comerciales a cobrar cuando existe evidencia objetiva de que la Sociedad no será capaz de cobrar todos los importes que se le adeudan de acuerdo con los términos originales de las cuentas por cobrar.

El valor de libros del activo se reduce por medio de la cuenta provisión y el monto de la pérdida se reconoce con cargo al estado de resultado integrales consolidados en el rubro "Otras ganancias (pérdidas)".

2.16 Efectivo y equivalentes al efectivo

El efectivo y equivalentes al efectivo incluyen el efectivo en caja, los depósitos a la vista en entidades de crédito, otras inversiones a corto plazo de gran liquidez con un vencimiento original de tres meses o menos y los sobregiros bancarios. En el Estado de Situación Financiera, los sobregiros bancarios se clasifican como recursos ajenos en el pasivo corriente.

2.17 Capital social

El capital social está representado por acciones ordinarias.

Los costos incrementales directamente atribuibles a la emisión de nuevas acciones u opciones se presentan en el patrimonio neto como una deducción de los ingresos obtenidos. Los costos incrementales directamente atribuibles a la emisión de nuevas acciones y opciones, o para la adquisición de un negocio, se incluyen en el costo de adquisición como parte de la contraprestación de la adquisición.

2.18 Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar

Los acreedores comerciales se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valoran por su costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

Las subvenciones gubernamentales relacionadas con investigación y desarrollo de proyectos se presentan como ingreso diferido, el cual es llevado a otros ingresos en el ejercicio en que se ha efectuado el gasto por investigación y desarrollo.

Las subvenciones gubernamentales relacionadas con la adquisición de maquinarias se presentan como ingreso diferido, el cual es amortizado a lo largo de la vida útil de dichos activos. Esta amortización se presenta como una deducción del gasto por depreciación.

2.19 Impuesto a la renta corriente e impuestos diferidos

a) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta del ejercicio se calcula en función del resultado antes de impuestos, aumentado o disminuido, según corresponda, por las diferencias permanentes y/o temporales, contempladas en la legislación tributaria relativa a la determinación de la base imponible del citado impuesto.

b) Impuestos diferidos

Los impuestos diferidos se calculan, de acuerdo con el método del pasivo, sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases tributarias y sus respectivos valores revelados en los estados financieros consolidados. El impuesto a la renta diferido se determina usando la tasa de impuesto vigente aprobada o a punto de aprobarse en la fecha del Estado de Situación Financiera y que se espera aplicar cuando el correspondiente activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se liquide, registrando el efecto en los resultados del ejercicio.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que es probable que vaya a disponerse de beneficios tributarios futuros contra los que se puedan usar las diferencias temporales.

Se reconocen impuestos diferidos sobre las diferencias temporales que surgen de las inversiones en subsidiarias y asociadas, excepto en aquellos casos en que el Grupo pueda controlar la fecha en que revertirán las diferencias temporales y sea probable que éstas no se vayan a revertir en un futuro previsible.

2.20 Beneficios a los empleados**a) Vacaciones del personal**

El Grupo reconoce un gasto por vacaciones del personal mediante el método del devengo que se registra a su valor nominal cuya obligación se presenta en Otros pasivos no financieros corrientes.

Los conceptos referidos a beneficios por vacaciones del personal no representan partidas significativas en el estado de resultados integrales consolidados.

b) Indemnizaciones por años de servicios

El pasivo reconocido en el Estado de Situación Financiera es el valor actual de la obligación por prestaciones definidas en la fecha de cierre de los estados financieros consolidados. Dicho valor es calculado anualmente por actuarios independientes, y se determina descontando los flujos de salida de efectivo futuros estimados a tasas de interés de instrumentos denominados en la moneda en que se pagarán las prestaciones y con plazos de vencimiento similares a los de las correspondientes obligaciones.

2.21 Provisiones

Las provisiones para restauración medioambiental, reestructuración y litigios se reconocen cuando:

- i) El Grupo tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados;

- ii) Hay más probabilidades de que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación que lo contrario; y
- iii) El importe sea factible de ser estimado de forma fiable.

Las provisiones por reestructuración incluyen sanciones por cancelación del arrendamiento y pagos por despido a los empleados. No se reconocen provisiones para pérdidas de explotación futuras.

Las provisiones se valoran por el valor actual de los desembolsos que se espera que sean necesarios para liquidar la obligación usando la mejor estimación del Grupo. La tasa de descuento utilizada para determinar el valor actual refleja las estimaciones actuales del mercado, en la fecha del estado de situación, del valor temporal del dinero, así como el riesgo específico relacionado con el pasivo en particular.

2.22 Reconocimiento de ingresos

El ingreso del grupo se reconocerá en los estados financieros, previa evaluación de las condiciones establecidas en el NIIF 15, las que se señalan a continuación:

a) Identificar el contrato con el cliente: debe existir un acuerdo entre dos o más partes que genere derechos y obligaciones exigibles, donde no necesariamente debe existir un documento por escrito, para esto es necesario tener un acuerdo aprobado en donde se puede identificar los derechos de ambas partes, los términos de pago, los acuerdos comerciales un posible cobro.

b) Identificar las obligaciones de desempeño contenidas en el contrato: eso significar que los bienes o servicios deben ser registrados en forma independiente a los cuales se les debe asignar parte del precio del contrato, siempre que estos permitan beneficiar al cliente y sean identificables.

c) Determinar el precio de la transacción: es necesario determinar el importe de la contraprestación que espera le corresponda en virtud del contrato o acuerdo, siempre que éste no se encuentre sujeto a futuras reversiones significativas.

d) Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño separas: la norma indica que la mejor evidencia de un precio de venta independiente es el precio al que la entidad vende el bien o servicio por separado. Cuando no se disponga de dicho precio, la entidad deberá hacer una estimación del precio de venta mediante un enfoque que haga el máximo uso de datos observables.

e) Reconocimiento del ingreso: la norma manifiesta que para el reconocimiento de ingresos debe distinguir entre ingresos reconocidos a lo largo del tiempo o ingresos reconocidos en un momento en el tiempo.

Los ingresos ordinarios se reconocen como sigue:

i. Ventas de bienes al por mayor y al detalle - Las ventas de bienes se reconocen cuando una entidad del Grupo ha transferido los riesgos y beneficios de los productos al cliente, quien ha

aceptado los mismos, y estando la cobrabilidad de las correspondientes cuentas razonablemente asegurada.

ii. Intereses - Los ingresos por intereses se reconocen sobre la base de la proporción de tiempo transcurrido, usando el método de la tasa de interés efectiva.

iii. Ingresos por dividendos - Los ingresos por dividendos se reconocen cuando se establece el derecho a recibir el pago.

2.23 Arrendamientos

a) Cuando una entidad del Grupo es el arrendatario

Los arrendatarios de bienes de propiedades, planta y equipos en los que el Grupo tiene sustancialmente todos los riesgos y las ventajas derivados de la propiedad de los activos se clasifican como arrendamientos financieros. Los arrendamientos financieros se reconocen al inicio del contrato al menor del valor razonable del activo arrendado y el valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento. Cada pago por arrendamiento se desglosa entre la reducción de la deuda y la carga financiera, de forma que se obtenga un tipo de interés constante sobre el saldo de la deuda pendiente de amortizar. La obligación de pago derivada del arrendamiento, neta de la carga financiera, se reconoce dentro de Otras cuentas por pagar clasificadas según su vencimiento. La parte de interés de la carga financiera se reconoce en el estado de resultados durante el ejercicio de vigencia del arrendamiento, a objeto de obtener un tipo de interés periódico constante sobre el saldo de la deuda pendiente de amortizar de cada ejercicio.

Dichos bienes no son jurídicamente de propiedad de la Sociedad, por lo cual mientras no ejerza la opción de compra, no puede disponer libremente de ellos. Estos bienes se presentan en cada clase de activos a la cual pertenecen.

Los arrendamientos en los que el arrendador conserva una parte importante de los riesgos y ventajas derivados de la titularidad se clasifican como arrendamientos operativos. Los pagos en concepto de arrendamiento operativo (netos de cualquier incentivo recibido del arrendador) se cargan al estado de resultados sobre una base lineal durante el ejercicio de arrendamiento.

b) Cuando una entidad del Grupo es el arrendador

Cuando los activos son arrendados bajo arrendamiento financiero, el valor actual de los pagos por arrendamiento se reconoce como una cuenta financiera a cobrar. La diferencia entre el importe bruto a cobrar y el valor actual de dicho importe se reconoce como rendimiento financiero del capital. Los ingresos por arrendamiento se reconocen durante el ejercicio del arrendamiento de acuerdo con el método de la inversión neta, que refleja un tipo de rendimiento periódico constante. Los activos arrendados a terceros bajo contratos de arrendamiento operativo se incluyen dentro del inmovilizado material en el estado de situación financiera. Estos activos se amortizan durante su vida útil esperada en base a criterios coherentes con los aplicados a elementos similares propiedad del Grupo. Los ingresos derivados del arrendamiento se reconocen de forma lineal durante el plazo del arrendamiento.

2.24 Dividendo mínimo a distribuir

Conforme a lo dispuesto en la Ley de Sociedades Anónimas, salvo acuerdo diferente a la unanimidad de los accionistas, la sociedad se encuentra obligada a la distribución de un dividendo mínimo obligatorio equivalente al 30% de las utilidades.

Por su parte, el directorio de Pesquera Iquique – Guanaye ha decidido que la distribución de dividendos será equivalente al 43% de las utilidades líquidas que se determinen en los estados financieros anuales, una vez que dichas utilidades absorban las pérdidas acumuladas que mantiene la Sociedad.

2.25 Medio ambiente

Los desembolsos relacionados con el mejoramiento y/o inversión de procesos productivos que mejoran las condiciones medioambientales, se contabilizan como gasto del ejercicio en que se incurren. Cuando dichos desembolsos formen parte de proyectos de inversión se contabilizan como mayor valor de rubro Propiedades, planta y equipo.

El Grupo ha establecido los siguientes tipos de desembolsos por proyectos de protección medioambiental:

- a) Desembolsos relacionados con el mejoramiento y/o inversión de procesos productivos que mejoran las condiciones medioambientales.
- b) Desembolsos relacionados a la verificación y control de ordenanzas y leyes relativas a procesos e instalaciones industriales.
- c) Otros desembolsos que afecten el medioambiente.

2.26 Estado de flujo de efectivo

Para efectos de preparación del Estado de flujos de efectivo, la Sociedad y afiliadas han definido las siguientes consideraciones:

Efectivo y equivalentes al efectivo: incluyen el efectivo en caja, depósitos a plazo, cuotas de fondos mutuos de renta fija y otras inversiones a corto plazo de alta liquidez que son rápidamente realizables en caja y que tienen un bajo riesgo de cambios en su valor y con un vencimiento original de hasta tres meses. En el estado de situación financiera, los sobregiros bancarios se clasifican en el pasivo corriente.

Actividades de operación: son las actividades que constituyen la principal fuente de ingresos ordinarios de la Sociedad, así como otras actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiación.

Actividades de inversión: corresponden a actividades de adquisición, enajenación o disposición de activos a largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.

Actividades de financiación: actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

2.27 Ganancias por acción

La ganancia básica por acción se calcula como el cociente entre la ganancia (pérdida) neta del período atribuible a la Sociedad y el número medio ponderado de acciones ordinarias de la misma en circulación durante dicho período, sin incluir el número medio de acciones de la Sociedad en poder de alguna sociedad afiliada, si en alguna ocasión fuera el caso. La Sociedad y sus afiliadas no han realizado ningún tipo de operación de potencial efecto dilusivo que suponga una ganancia por acción diluida diferente del beneficio básico por acción.

2.28 Clasificación de saldos en corriente y no corriente

En el estado de situación financiera consolidado adjunto, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período. En el caso que existiese obligaciones cuyo vencimiento es inferior a doce meses, pero cuyo refinanciamiento a largo plazo esté asegurado a discreción de la Sociedad, mediante contratos de crédito disponibles de forma incondicional con vencimiento a largo plazo, podrían clasificarse como pasivos a largo plazo.

NOTA 3. GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO

Las actividades del Grupo lo exponen a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado, riesgo de crédito, riesgo de liquidez. El programa de gestión del riesgo global del Grupo se centra en la incertidumbre de los mercados financieros y trata de minimizar los potenciales efectos adversos en la rentabilidad financiera del Grupo.

La gestión del riesgo financiero está controlada por cada una de las sociedades del Grupo. A continuación, se analizan sus riesgos específicos:

a) Riesgo de mercado

i) Riesgo de tipo de cambio

Orizon S.A. y afiliadas operan en el ámbito internacional y, por lo tanto, están expuestas al riesgo de tipo de cambio por operaciones en monedas distintas al dólar norteamericano. El riesgo de tipo de cambio surge de transacciones comerciales futuras, activos y pasivos reconocidos e inversiones netas en operaciones en el extranjero. En general la política de la Sociedad es mantener calzados los pasivos financieros con los ingresos por ventas en dólares estadounidenses.

Los instrumentos financieros que exponen a la Sociedad a este riesgo corresponden a los fondos mutuos, depósitos a plazo, deudores por ventas y cuentas por pagar denominados en pesos y euros, dado que los flujos de estos instrumentos financieros dependen de la fluctuación del tipo de cambio.

Al 31 de diciembre de 2018 la cartera de clientes de la afiliada Orizon S.A., está formada en un 75,95% con denominación en pesos, lo que representa un 8,43% del total de Activos de la Sociedad; los fondos mutuos representan un 0,4% del total de Activos de la Sociedad. Estos instrumentos financieros en su conjunto comprenden un 8,47% del total de Activos. A su vez, las cuentas por pagar denominadas en pesos representan un 93,25% del total de los acreedores comerciales y un 22,07% del total de Pasivos exigibles.

Los posibles efectos en los resultados de Orizon S.A., antes de impuestos, producto de cambios en los valores de los instrumentos financieros antes indicados al considerar una variación del +/-10% del tipo de cambio serían de + MMUS\$ 1,07 / - MMUS\$ 1,31, respectivamente.

ii) Riesgo de precio

a. Instrumentos de patrimonio

Orizon S.A. no está expuesto al riesgo de precio de acciones, debido a que no cuenta con instrumentos de patrimonio disponibles para la venta.

b. Precios de harina pescado, conservas, congelados y aceite de pescado

El precio de la harina de pescado en el mercado mundial y local fluctúa en función a la demanda, la capacidad de producción y la disponibilidad de sustitutos.

Los cambios en los precios de la harina de pescado se ven reflejados en las ventas operacionales del estado de resultados y afectan directamente la utilidad o pérdida neta de cada ejercicio.

Al 31 de diciembre de 2018, los ingresos de explotación provenientes de la venta de harina de pescado representan un 28,33%, las conservas un 44,34%, los congelados un 15,90%, el aceite de pescado un 6,98% y los abarrotos un 1,55% del total. Para las ventas de productos que componen los ingresos de explotación no se utilizan contratos forwards u otros instrumentos financieros, siendo el precio fijado mensualmente por el mercado.

Para el análisis de sensibilidad se asume una variación de +10% / -10% en el precio promedio de venta de la harina, aceite, conservas, congelados de pescado y abarrotos, que se considera un rango posible de fluctuación, dadas las condiciones de mercado a la fecha de cierre de los estados financieros consolidados. Manteniendo todas las demás variables constantes, las variaciones son:

Variación +/- 10%	HARINA MMUS\$	ACEITE MMUS\$	CONSERVAS MMUS\$	CONGELADO MMUS\$	ABARROTOS MMUS\$
EBITDA	5,47	1,35	8,55	3,07	0,30
Resultado	3,99	0,98	6,24	2,24	0,22

iii) Riesgo de la tasa de interés

Las variaciones de la tasa de interés modifican los flujos futuros de los activos y pasivos referenciados a una tasa de interés variable.

Orizon S.A. y afiliadas tienen una baja exposición al riesgo de tasa de interés por su financiamiento de corto plazo, ya que el 100% de éste tiene tasa fija. Por otro lado, para la deuda de largo plazo, el 74% de estos préstamos tiene tasa variable; y a nivel total de deuda, el 41,6% de ésta tiene tasa fija.

Por parte de Pesquera Iquique-Guanaye S.A., no hay riesgo de tasa de interés, ya que el 100% de su financiamiento es a corto plazo con una tasa fija.

El capital adeudado de los préstamos bancarios que generan interés al 31 de diciembre de 2018 alcanza MMUS\$ 255, representando un 49% del total de activos consolidados.

b) Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se gestiona en dos grupos.

- i) El riesgo de crédito que surge de los importes de efectivo, así como de los activos financieros y depósitos, se considera insignificante, dada la calidad crediticia de las instituciones con las que trabaja Orizon.
- ii) En relación al riesgo proveniente de las operaciones de venta, Orizon S.A. tiene políticas establecidas para asegurar que las ventas de productos sean realizadas a clientes con un historial de crédito apropiado. Principalmente vende al por mayor, en el caso de las exportaciones, respaldado por cartas de crédito o cobro adelantado. En el caso de las ventas nacionales, se efectúan preferentemente a grandes cadenas de supermercados. Las ventas al por menor son realizadas en efectivo o documentadas. Al cierre de los presentes estados financieros, la afiliada Orizon S.A. no mantiene cuentas por cobrar por ventas en calidad de vencidas. Adicionalmente, las cuentas por cobrar por préstamos otorgados a pescadores artesanales se encuentran debidamente garantizadas, de acuerdo a lo señalado en la nota 35 c).

c) Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez está representado por la posibilidad de que la Sociedad no posea los fondos necesarios para pagar sus obligaciones.

Este riesgo surge por el potencial desajuste entre las necesidades de fondos (por gastos operativos y financieros, inversiones, vencimientos de deudas y dividendos comprometidos) y las fuentes de los mismos (ingresos, rescates de valores negociables, financiamiento con entidades financieras). La gestión prudente del riesgo de liquidez implica mantener suficiente efectivo y valores negociables, disponibilidad de financiamiento en la cantidad adecuada con instituciones de crédito, y tener la capacidad de liquidar posiciones de mercado.

La Sociedad mantiene efectivo y equivalentes de efectivo en el corto plazo, calzando los plazos de las inversiones con sus obligaciones. La duración promedio de las inversiones, por política, no puede exceder la duración promedio de las obligaciones.

Orizon S.A. pretende mantener la flexibilidad en el financiamiento mediante la disponibilidad adecuada de líneas de crédito comprometidas con instituciones financieras.

A continuación, se resumen los pasivos financieros no derivados y derivados por vencimientos al 31 de diciembre de 2018 y 2017, basados en los flujos contractuales no descontados:

al 31 de diciembre de 2018	Valor libro MUS\$	Vencimiento de flujos contratados					Total MUS\$
		Hasta 1 mes MUS\$	De 1 a 3 meses MUS\$	De 3 a 12 meses MUS\$	De 1 a 5 años MUS\$	Más de 5 años MUS\$	
Pasivos financieros no derivados							
Préstamos Bancarios	254.850	4.075	32.372	182.153	36.250	-	254.850
Arrendamiento financiero	199	-	-	199	-	-	199
Pasivos financieros derivados							
Instrumentos financieros derivados	-	-	-	-	-	-	-
Total	255.049	4.075	32.372	182.352	36.250	-	255.049

Ver clasificación del valor libro corriente y no corriente en Nota 4. Instrumentos financieros

al 31 de diciembre de 2017	Valor libro MUS\$	Vencimiento de flujos contratados					Total MUS\$
		Hasta 1 mes MUS\$	De 1 a 3 meses MUS\$	De 3 a 12 meses MUS\$	De 1 a 5 años MUS\$	Más de 5 años MUS\$	
Pasivos financieros no derivados							
Préstamos Bancarios	183.747	-	-	149.997	33.750	-	183.747
Pasivos financieros derivados							
Instrumentos financieros derivados	-	-	-	-	-	-	-
Total	183.747	-	-	149.997	33.750	-	183.747

Ver clasificación del valor libro corriente y no corriente en Nota 4. Instrumentos financieros.

En los cuadros anteriores, los vencimientos señalados incluyen los intereses a pagar en los distintos periodos.

d) Riesgo de variación de los precios de materias primas

En relación al riesgo de variación de los precios de las materias primas, la afiliada Orizon S.A. se protege de este riesgo mediante la diversificación de los mercados y proveedores, con el seguimiento permanente y puntual de la oferta y la demanda, y la gestión de los volúmenes en existencias. La política de inventario y de compra de materias primas es mantener los stocks mínimos necesarios para una operación continua.

NOTA 4. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Categorías de Instrumentos financieros

A continuación, se presentan los valores libros de las categorías de instrumentos financieros al 31 de diciembre de 2018 y 2017:

Categorías de instrumentos financieros	al 31 de diciembre de 2018		al 31 de diciembre de 2017	
	Corriente MUS\$	No corriente MUS\$	Corriente MUS\$	No corriente MUS\$
Efectivo y equivalentes al efectivo	45.193	0	8.428	0
Otros activos financieros	0	126	0	126
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	35.183	5.883	33.771	8.815
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	608	7.054	22	6.679
Total de activos financieros	80.984	13.063	42.221	15.620
Otros pasivos financieros(*)	218.799	36.250	150.002	33.750
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	16.074	29	15.258	33
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1.371	0	1.114	0
Total pasivos financieros	236.244	36.279	166.374	33.783

(*)Ver Nota 21. Otros pasivos financieros

Valor justo de Instrumentos financieros

El siguiente cuadro muestra los valores justos (clasificados según categorías de instrumentos financieros) comparados con el valor libro corriente y no corriente incluidos en el estado de situación financiera clasificado consolidado.

	al 31 de diciembre de 2018		al 31 de diciembre de 2017	
	Valor libro MUS\$	Valor Justo MUS\$	Valor libro MUS\$	Valor Justo MUS\$
Efectivo y equivalentes al efectivo	45.193	45.193	8.428	8.428
Otros activos financieros	126	126	126	126
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	41.066	41.066	42.586	42.586
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	7.662	7.662	6.701	6.701
Total de activos financieros	94.047	94.047	57.841	57.841
Otros pasivos financieros	255.049	255.049	183.752	183.752
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	16.103	16.103	15.291	15.291
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1.371	1.371	1.114	1.114
Total pasivos financieros	272.523	272.523	200.157	200.157

El valor libro del efectivo y equivalentes al efectivo (incluyendo fondos mutuos), las cuentas por cobrar corrientes y otros activos y pasivos financieros se aproxima al valor razonable debido a la naturaleza de corto plazo de estos instrumentos.

El valor justo de los pasivos financieros derivados a la fecha de los estados financieros se estimó sobre variables de mercado observables.

Jerarquía de Valor justo de Activos y Pasivos Financieros

Los activos y pasivos financieros que han sido contabilizados a valor razonable en el Estado de Situación Financiera Consolidado al 31 de diciembre de 2018, han sido medidos en base a las metodologías previstas en la NIIF 13. Dichas metodologías aplicadas para cada clase de instrumentos financieros se clasifican según su jerarquía de la siguiente manera:

- Nivel 1: valores o precios de cotización en mercados activos y pasivos idénticos.

- Nivel 2: información (“inputs”) provenientes de fuentes distintas a los valores de cotización del Nivel 1, pero observables en mercado para los activos y pasivos ya sea de manera directa (precios) o indirecta (obtenidos a partir de precios).
- Nivel 3: inputs para activos o pasivos que no se basan en datos de mercado observables.

NOTA 5. ESTIMACIONES, JUICIOS CONTABLES Y CAMBIOS CONTABLES

Estimaciones y Juicios Contables

Las estimaciones y juicios usados son continuamente evaluados y se basan en la experiencia histórica y otros factores, incluidas las expectativas de sucesos futuros que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias.

Las estimaciones contables resultantes, por definición, podrían ser significativamente distintas a los correspondientes resultados reales. Las estimaciones y juicios que tienen un riesgo significativo de generar un ajuste material en los importes en libros de los activos y pasivos dentro del ejercicio financiero son las siguientes:

a) Vida útil de plantas y equipos

La Administración del Grupo determina las vidas útiles estimadas y los correspondientes cargos por depreciación para plantas y equipos. Esta estimación se basa en los ciclos de vida proyectados de los productos para su segmento de alta tecnología. Esto podría cambiar significativamente como consecuencia de innovaciones técnicas y acciones de la competencia en respuesta a severos ciclos del sector. La Administración incrementará el cargo por depreciación cuando las vidas útiles sean inferiores a las vidas estimadas anteriormente o amortizará o eliminará activos obsoletos técnicamente no estratégicos que se hayan abandonado o vendido.

b) Provisión por indemnización por años de servicio

La Administración reconoce en sus estados financieros la obligación por beneficios futuros al personal correspondiente a las indemnizaciones por años de servicios según NIC 19, para lo cual se ha basado en la metodología del cálculo actuarial.

c) Recuperabilidad de pérdidas tributarias

La Administración reconoce en sus estados financieros un activo por impuestos diferidos en relación a sus pérdidas tributarias. Estas han sido absorbidas parcialmente por dividendos percibidos desde su afiliada y asociada, situación que se estima se mantendrá en el futuro.

d) Cobertura de activos siniestrados

La Sociedad y sus afiliadas cuentan con cobertura de seguros para todas sus instalaciones, stocks de productos terminados, bodega de materiales e insumos y perjuicios por paralización.

e) Deterioro de activos

La compañía revisa el valor libro de sus activos tangibles e intangibles para determinar si hay cualquier indicio que el valor libro pueda no ser recuperable de acuerdo a lo indicado en la NIC 36. Si existe dicho indicio, el valor recuperable del activo se estima para determinar el alcance del deterioro. En la evaluación de deterioro, los activos que no generan flujo de efectivo independiente, son agrupados en una UGE a la cual pertenece el activo. El monto recuperable de estos activos o UGE, es medido como el mayor valor entre su valor justo menos los costos de venta, y su valor en uso.

Con independencia de la existencia de cualquier indicio de deterioro del valor, la sociedad comprueba anualmente el deterioro del valor de los “goodwill” adquiridos en combinaciones de negocios, de acuerdo a lo indicado en NIC 36.

La Administración necesariamente aplica su juicio en la agrupación de los activos que no generan flujos de efectivo independientes y también en la estimación, la periodicidad y los valores del flujo de efectivo subyacente en los valores del cálculo. Cambios posteriores en la agrupación de la UGE o la periodicidad de los flujos de efectivo podría impactar los valores libros de los respectivos activos.

En el caso de los activos financieros que tienen origen comercial, la Compañía tiene definida una política para el registro de provisiones por deterioro en función de la incobrabilidad del saldo vencido, la cual es determinada en base a un análisis de la antigüedad y recaudación histórica.

El detalle del deterioro de valor de activos se presenta en la nota 34.

f) La probabilidad de ocurrencia y el monto de los pasivos de monto incierto o contingente

Las estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados. Es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos períodos, reconociendo los efectos del cambio de estimación en los correspondientes estados financieros consolidados futuros.

g) Deterioro de activos financieros

En el caso de los activos financieros que tienen origen comercial, la Sociedad tiene definida una política para el registro de provisiones por deterioro en función del riesgo de pérdida crediticias esperadas.

NOTA 6. INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

La Administración ha determinado que el Grupo segmentará la información financiera por línea de negocio, las que se ajustan a la forma de administración y operación del negocio, dado que la Gerencia y Directorio realizan la gestión sobre la base de esta misma clasificación.

a) Harina de Pescado

La harina de pescado es utilizada principalmente como materia prima para la fabricación de alimentos para la acuicultura, debido a la cantidad y calidad de proteínas contenidas en ella. Sus cualidades de digestibilidad la han transformado en un exitoso ingrediente en las dietas de cultivos acuícolas, en especial para especies que transfieren de forma directa las proteínas y compuestos esenciales al ser humano.

Pese a la competencia internacional, la existencia de mercados diferenciados para harinas Premium ha permitido alcanzar cada vez más presencia y reconocimiento en los segmentos de mayor valor en Asia y Europa, donde las marcas de Orizon S.A. son reconocidas por sus altos estándares de calidad y su gran confiabilidad. Además, Orizon S.A. tiene una presencia importante en el mercado nacional y en particular en la industria salmonera.

b) Aceite de Pescado

El aceite de pescado es empleado para los mismos fines que la harina de pescado y además tiene aplicaciones en la industria farmacéutica por su alto contenido en ácidos grasos Omega 3, el EPA y el DHA, reconocidos por proporcionar variados beneficios a la salud humana.

El aceite de pescado está destinado básicamente al mercado nacional. Una cantidad cada vez mayor de aceites ricos en Omega 3 es adquirida por la industria farmacéutica y alimenticia. A nivel nacional, el aceite de pescado es adquirido por compañías que fabrican alimentos para salmón y trucha.

c) Conservas de Pescado

La afiliada Orizon S.A. cuenta con una experiencia de más de 60 años en la elaboración y comercialización de conservas de pescado a través de sus tradicionales marcas San José, Lenga, Colorado, Wirenbo y Mar Azul. Las conservas de jurel y caballa en sus diferentes variedades representan la mayor parte de su línea de negocios para consumo humano. La empresa comercializa, además, una amplia gama de atunes y choritos (mejillones) en conservas.

Parte importante de las ventas de conservas es destinada al mercado nacional, encontrándose los productos de Orizon S.A. en las principales cadenas de supermercados y distribuidores de Chile. El resto de las conservas está destinado a exportación.

d) Productos Congelados

Los congelados de pescado y productos de cultivo congelados (choritos) representan un mercado en plena expansión dadas las características de los productos. La baja manipulación y el rápido congelamiento permiten conservar propiedades tales como el sabor, la textura y el alto contenido proteico.

Los productos congelados de jurel, caballa y congelados de cultivos son muy apetecidos en los mercados de exportación. En la actualidad las ventas están destinadas principalmente a África, Europa y Asia.

e) Abarrotes

La afiliada Orizon S.A., desde su posición de líder en la categoría de productos del mar, optó por ampliar su cartera de productos en el mercado de los abarros, con líneas de porotos, arroz, garbanzos y lentejas bajo el alero de la marca San José. Todo, bajo el concepto de desarrollar una línea de consumo más versátil y capaz de satisfacer otras necesidades de mercado.

Los productos de abarros están destinados al mercado nacional, ofreciendo calidad y tradición, para convertirse en un actor relevante en la categoría.

La información financiera por segmentos, al 31 de diciembre de 2018, es la siguiente:

	Harina	Aceite	Conservas	Congelado	Abarros	Otros	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Ingresos ordinarios clientes externos	54.651	13.464	85.528	30.670	2.998	5.576	192.887
Costo de Venta	(40.137)	(11.263)	(50.467)	(24.291)	(2.196)	(4.688)	(133.042)
Ingresos por intereses	0	0	0	0	0	538	538
Gastos por intereses	0	0	0	0	0	(7.525)	(7.525)
Participación resultado de asociadas	0	0	0	0	0	522	522
Ingreso (Gasto) por Impuesto a la Renta	0	0	0	0	0	(3.289)	(3.289)
Otras partidas del Estado de Resultado (neto)	(12.575)	(2.751)	(30.627)	(30.575)	(1.017)	8.803	(68.742)
Resultado	1.939	(550)	4.434	(24.196)	(215)	(63)	(18.651)
Depreciación y amortización	(9.936)	(2.231)	(7.165)	(4.391)	(12)	(53)	(23.788)
Deterioro	0	0	0	0	0	0	0

Nota: La depreciación mostrada en resultados corresponde a los cargos reconocidos en el resultado del ejercicio y no a la depreciación anual, ya que ésta última tiene efectos activados por métodos de costeo.

La información financiera por segmentos, al 31 de diciembre de 2017 es la siguiente:

	Harina	Aceite	Conservas	Congelado	Abarrotes	Otros	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Ingresos ordinarios clientes externos	38.764	8.715	76.701	26.920	4.865	888	156.853
Costo de Venta	(36.892)	(8.215)	(46.387)	(23.252)	(3.912)	(816)	(119.474)
Ingresos por intereses	0	0	0	0	0	358	358
Gastos por intereses	0	0	0	0	0	(5.153)	(5.153)
Participación resultado de asociadas	0	0	0	0	0	25.065	25.065
Ingreso (Gasto) por Impuesto a la Renta	0	0	0	0	0	28.031	28.031
Otras partidas del Estado de Resultado (neto)	(9.058)	(2.175)	(29.141)	(12.198)	(1.458)	(81.399)	(135.429)
Resultado	(7.186)	(1.675)	1.173	(8.530)	(505)	(33.026)	(49.749)
Depreciación y amortización	(10.108)	(2.270)	(7.289)	(4.467)	(12)	(55)	(24.201)
Deterioro	(35.130)	(7.898)	(2.678)	(12.875)	0	(21.135)	(79.716)

Nota: La depreciación mostrada en resultados corresponde a los cargos reconocidos en el resultado del ejercicio y no a la depreciación anual, ya que ésta última tiene efectos activados por métodos de costeo.

Los principales destinos de las ventas para los ejercicios terminado al 31 de diciembre de 2018 y 2017, son los siguientes:

Producto: Harina de pescado	2018	2017
Destinos	%	%
Chile	40%	44%
China	20%	17%
Japón	8%	8%
Taiw an	11%	4%
Corea del Sur	9%	10%
Otros Destinos	11%	14%
Estados Unidos	1%	3%

Producto: Aceite de pescado	2018	2017
Destinos	%	%
Chile	58%	71%
China	41%	8%
Otros destinos	1%	21%

Producto: Conservas de pescado	2018	2017
Destinos	%	%
Chile	81%	90%
Sri Lanka	10%	5%
Otros destinos	9%	5%

Producto: Congelados	2018	2017
Destinos	%	%
Nigeria	43%	9%
Costa De Maefil	14%	0%
Cuba	11%	0%
Perú	8%	3%
Ghana	5%	0%
España	4%	11%
Chile	4%	11%
Japón	2%	5%
Francia	2%	4%
Rusia	0%	16%
China	1%	6%
Otros destinos	6%	35%

Producto: Abarrotes	2018	2017
Destinos	%	%
Chile	100%	100%

Los activos y pasivos por segmentos al 31 de diciembre de 2018, son los siguientes:

	Harina	Aceite	Conservas	Congelados	Abarrotes	Otros	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Activos corrientes	19.278	4.146	57.072	8.255	2.985	57.605	149.341
Activos no corrientes	57.300	14.686	38.257	29.352	0	231.239	370.834
Pasivos corrientes	4.413	907	7.366	3.244	0	222.760	238.690
Pasivos no corrientes	0	0	0	2.506	0	55.922	58.428

Los activos y pasivos por segmentos al 31 de diciembre de 2017 son los siguientes:

	Harina	Aceite	Conservas	Congelados	Abarrotes	Otros	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Activos corrientes	9.405	2.333	29.267	8.611	3.113	57.584	110.313
Activos no corrientes	56.830	13.540	38.634	32.631	0	233.047	374.682
Pasivos corrientes	3.896	879	7.016	3.625	0	153.755	169.171
Pasivos no corrientes	0	0	0	0	0	53.636	53.636

NOTA 7. EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO

El Efectivo y Equivalentes al efectivo se compone de la siguiente forma:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Efectivo en caja	16	10
Saldos en bancos	1.537	7
Depósitos a plazo	0	4.291
Inversiones Overnight	8	8
Fondos mutuos	43.632	4.112
Total Efectivo y Equivalentes al Efectivo	45.193	8.428

El efectivo y equivalente al efectivo corresponde a la caja, saldos en cuentas bancarias, depósitos a plazo y fondos mutuos. Este tipo de inversiones son fácilmente convertibles en efectivo en el corto plazo y están sujetas a un riesgo poco significativo de cambios en su valor. Para el caso de los depósitos a plazo, la valorización se realiza mediante el devengo a tasa de compra de cada uno de los papeles.

La tasa de interés promedio anual de las inversiones overnight al ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2018 fue de 0,2% (para el ejercicio 2017 fue de 0,3%). El periodo de vencimiento de estas inversiones alcanza en promedio 2 días (2 días al 31 de diciembre de 2017).

La conciliación del efectivo y equivalentes al efectivo presentados en el Estado de Situación Financiera con el Efectivo y Equivalentes de efectivo en Estado de Flujos de efectivo se presenta de la siguiente forma:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Efectivo y Equivalentes al efectivo, presentado en Estado de Situación Financiera	45.193	8.428
Descubiertos bancarios	0	(5)
Total partidas de conciliación del efectivo y equivalentes al efectivo	45.193	8.423

La composición del rubro por tipo de monedas durante el ejercicio 2018 y 2017 es la siguiente:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Dólar estadounidense	43.844	6.081
Euro	40	45
Peso chileno	1.301	2.294
Unidad de Fomento	8	8
Total	45.193	8.428

NOTA 8. OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS

El detalle de los Otros activos no financieros es el siguiente:

	31.12.2018		31.12.2017	
	Corriente	No Corriente	Corriente	No Corriente
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Arriendos	8	20	9	0
Seguros	629	0	1.713	0
Gastos pagados por anticipado	89	0	250	0
Patentes municipales	0	0	0	0
Permiso de pesca (*)	785	0	0	0
Garantías de arriendos	0	0	663	23
Remanente IVA crédito fiscal	265	308	381	339
Gastos diferidos	0	480	0	0
Aporte ESSBIO	365	0	365	0
Otros	760	0	0	0
Total	2.901	808	3.381	362

(*) Permiso de pesca correspondiente al saldo pendiente de amortizar al 31 de diciembre de 2018. Dicho saldo está compuesto por la subasta por LTPB adjudicadas en enero 2018, compra de derechos de pesca a terceros, el pago anticipado de la patente única pesquera del año 2019 y el impuesto específico que fue pagado en agosto 2018.

NOTA 9. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

a) El detalle de los Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar es el siguiente:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Deudores comerciales	34.897	33.106
Provisión por pérdidas por deterioro de deudores comerciales	(730)	(797)
Deudores comerciales neto	34.167	32.309
Otras cuentas por cobrar	10.886	14.567
Provisión por pérdidas por deterioro de otras cuentas por cobrar	(3.987)	(4.290)
Otras cuentas por cobrar neto	6.899	10.277
Total	41.066	42.586
Menos: Parte no corriente	5.883	8.815
Parte corriente	35.183	33.771

Todas las cuentas por cobrar corrientes vencen dentro de un año desde la fecha del estado de situación financiera.

b) El saldo de los Deudores comerciales clasificados por tipo de cliente y producto es el siguiente:

	31.12.2018			31.12.2017		
	Nacionales	Extranjeros	Total	Nacionales	Extranjeros	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Harina	7.682	1.989	9.671	4.721	3.225	7.946
Aceite	1.855	0	1.855	1.760	0	1.760
Conservas	13.890	4.659	18.549	16.464	3.518	19.982
Congelado	452	1.418	1.870	596	1.726	2.322
Otros	2.624	328	2.952	769	327	1.096
Total	26.503	8.394	34.897	24.310	8.796	33.106

c) El detalle de las Otras cuentas por cobrar tiene la siguiente composición:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Reclamos al seguro	145	63
Otros deudores (pescadores artesanales)	9.537	12.678
Otros	1.204	1.826
Total	10.886	14.567

d) Movimiento del deterioro de Deudores comerciales y de Otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2018 y 2017:

	Deudores comerciales	Otras cuentas por cobrar	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial al 1° de enero de 2018	797	4.290	5.087
Pérdida por deterioro de cuentas por cobrar	(17)	0	(17)
Recuperación de cuentas por cobrar	0	0	0
Cuentas por cobrar castigadas	0	(271)	(271)
Diferencias de conversión	0	0	0
Otros cambios	(50)	(32)	(82)
Saldo al 31 de diciembre de 2018	730	3.987	4.717

	Deudores comerciales	Otras cuentas por cobrar	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial al 1° de enero de 2017	1.115	2.900	4.015
Pérdida por deterioro de cuentas por cobrar	327	921	1.248
Recuperación de cuentas por cobrar	0	0	0
Cuentas por cobrar castigadas	(179)	(94)	(273)
Diferencias de conversión	55	42	97
Otros cambios	(521)	521	0
Saldo al 31 de diciembre de 2017	797	4.290	5.087

e) Cartera protestada y en cobranza judicial

La cartera protestada y en cobranza judicial al 31 de diciembre de 2018 y 2017, cuyos deudores forman parte de la cartera morosa, es la siguiente:

	Documentos por cobrar protestados			
	Cartera no securitizada	Cartera securitizada	Cartera no securitizada	Cartera securitizada
	31.12.2018	31.12.2018	31.12.2017	31.12.2017
Cartera protestada				
Número clientes cartera protestada	0	0	0	0
Cartera protestada MUS\$	0	0	0	0

	Documentos por cobrar en cobranza judicial			
	Cartera no securitizada	Cartera securitizada	Cartera no securitizada	Cartera securitizada
	31.12.2018	31.12.2018	31.12.2017	31.12.2017
Cartera en cobranza judicial				
Número clientes cartera en cobranza judicial	0	1	0	2
Cartera en cobranza judicial MUS\$	0	1	0	112

f) Cartera de clientes repactada y no repactada

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Cartera repactada	0	0
Cartera no repactada	34.897	33.106
Total cartera	34.897	33.106

g) Estratificación de la cartera

La estratificación de la cartera, por período de antigüedad, al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es la siguiente:

al 31 de diciembre de 2018	Al día	1 y 30	31 y 60	61 y 90	91 y 120	121 y 150	151 y 180	181 y 210	211 y 250	Más	Total Corriente	Total No Corriente	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Deudores comerciales	26.269	6.831	389	54	22	29	14	0	0	1.289	34.897	0	34.897
Provisión de deterioro deudores comerciales	0	0	0	0	0	0	0	0	0	(730)	(730)	0	(730)
Otras cuentas por cobrar	6.902	0	0	0	0	0	0	0	0	3.984	1.350	9.536	10.886
Provisión de deterioro otras cuentas por cobrar	0	0	0	0	0	0	0	0	0	(3.987)	(334)	(3.653)	(3.987)
Total cartera	33.171	6.831	389	54	22	29	14	0	0	556	35.183	5.883	41.066

al 31 de diciembre de 2017	Al día	1 y 30	31 y 60	61 y 90	91 y 120	121 y 150	151 y 180	181 y 210	211 y 250	Más	Total Corriente	Total No Corriente	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Deudores comerciales	27.715	3.347	251	241	11	77	218	32	0	1.214	33.106	0	33.106
Provisión de deterioro deudores comerciales	0	0	0	0	0	0	0	0	0	(797)	(797)	0	(797)
Otras cuentas por cobrar	10.277	0	0	0	0	0	0	0	0	4.290	1.889	12.678	14.567
Provisión de deterioro otras cuentas por cobrar	0	0	0	0	0	0	0	0	0	(4.290)	(427)	(3.863)	(4.290)
Total cartera	37.992	3.347	251	241	11	77	218	32	0	417	33.771	8.815	42.586

NOTA 10. INVENTARIOS

Los inventarios se componen como sigue:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Productos terminados	33.753	34.971
Suministros para la producción	8.695	8.827
Otros Inventarios	10.049	9.313
Total	52.497	53.111

10.1 Información sobre los productos terminados

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la Sociedad no ha realizado ajustes a valor de precio de mercado a sus productos terminados.

Al cierre periodo 2018 y 2017, el Grupo no tiene existencias entregadas en prenda como garantía.

10.2 Costo de venta

Los inventarios reconocidos en costo de ventas al 31 de diciembre de 2018 y 2017 se resumen a continuación:

	Acumulado al 31.12.2018	Acumulado al 31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Costo de Ventas	125.274	108.450
Depreciación en costo de ventas	7.768	11.024
Total	133.042	119.474

10.3 Conciliación productos terminados

El movimiento de los productos terminados es el siguiente:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial	34.971	32.701
Compras de productos terminados	18.453	17.961
Producción	113.371	103.783
Costo de venta	(133.042)	(119.474)
Saldo final	33.753	34.971

NOTA 11. ACTIVOS BIOLÓGICOS

El detalle de los activos biológicos corrientes al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Choritos	3.097	3.553
Total	3.097	3.553

El movimiento de los activos biológicos es el siguiente:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Saldo Inicial	3.553	3.248
Cambios en activos biológicos		
Disminuciones debidas a cosecha (Transferido a existencias)	(12.317)	(11.611)
Desembolsos cargados a cultivos	11.861	11.916
Total Cambios	(456)	305
Saldo final	3.097	3.553

A la fecha de los presentes estados financieros no hay desembolsos comprometidos para la adquisición de activos biológicos.

NOTA 12. ACTIVOS Y PASIVOS POR IMPUESTOS, CORRIENTES

El detalle de los impuestos por cobrar y por pagar es el siguiente:

Activos por impuestos corrientes	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Crédito por dividendos percibidos	0	0
Pagos provisionales mensuales	3	3
Crédito por donaciones	4	4
Impuesto a la renta por recuperar	282	249
Crédito gastos capacitación	20	162
Otros Impuestos por Recuperar (*)	2.627	833
Total	2.936	1.251

Pasivos por impuestos corrientes	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Provisión de impuesto de primera categoría	46	64
Otros impuestos (**)	304	246
Total	350	310

(*) Corresponde a rectificatorias del Impuesto Específico de Pesca de los años 2015 (Resolución N° 130 del año 2018), 2016 (Resoluciones N° 117 y 130 del año 2017, además de las Resoluciones N° 165 y 130 del año 2018) y 2017 (Resolución N° 165 del año 2018), las cuales se encuentran en revisión del Servicio de Impuestos Internos. Además de la recuperación de Patentes de Acuicultura del año 2016, las cuales se encontraban exentas según la Resolución Exenta N° 4432 del 7 de julio de 2016 de la Subsecretaría para las Fuerzas Armadas.

(**) Corresponde a la estimación por impuesto verde del año 2018, que se paga en abril 2019.

NOTA 13. OTROS ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los Otros activos financieros no corrientes están compuestos por las siguientes inversiones:

Sociedad	31.12.2018		31.12.2017	
	Cantidad de acciones	MUS\$	Cantidad de Acciones	MUS\$
Instituto de Investigación Pesquera	42	92	42	92
Huayquique	3	4	3	4
Inversiones Náuticas Cavanca S.A.	20	4	20	4
Club La Posada	2	1	2	1
Emisario Coronel S.A.	2	4	2	4
Club Unión El Golf	1	11	1	11
Centro de Servicios Integrales de Acuicultura S.A.	1	1	1	1
Molo Blanco Ltda.	5	9	5	9
Total		126		126

NOTA 14. INVERSIONES EN AFILIADAS Y ASOCIADAS CONTABILIZADAS POR EL MÉTODO DE LA PARTICIPACIÓN

El detalle de los movimientos en inversiones en asociadas es el siguiente:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial	171.006	94.815
Adiciones, inversiones en asociadas y negocios conjuntos	0	51.417
Participación en ganancias (pérdida) Ordinaria asociadas	522	25.065
Dividendos recibidos	(143)	0
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	(82)	0
Otro incremento (decremento)	(1.239)	(404)
Diferencias por tipo de cambio	(3.548)	113
Total	166.516	171.006

El detalle de las inversiones en asociadas al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

RUT	Nombre	País constitución	Moneda funcional	Inversión en Asociada		Participación %
				31.12.2018	31.12.2017	
				MUS\$	MUS\$	
96.893.820-7	Corpesca S.A.	Chile	Dólar estadounidense	158.237	157.778	39,79%
96.953.090-2	Boat Parking S.A.	Chile	Peso chileno	898	1.315	24,88%
76.044.336-0	Golden Omega S.A.	Chile	Dólar estadounidense	7.381	11.913	49,16%
Total				166.516	171.006	

Las principales transacciones ocurridas durante el ejercicio 2018 y 2017, que afectan las inversiones en asociadas, son las siguientes:

- Con fecha 23 de junio de 2017, la afiliada indirecta Golden Omega S.A. acordó realizar un aumento de capital de US\$ 35.000.000, emitiendo 28.298.545 acciones de pago por un valor de US\$ 1,2368127 por acción. Dado lo anterior, la afiliada Orizon S.A. suscribió 13.208.103 acciones, modificando su participación de un 35% a un 39,87%.
- Con fecha 17 de agosto de 2017, la asociada Corpesca S.A., a través de su filial brasilera Corpesca do Brasil Empreendimentos e Participações Ltda., materializó la venta de un 60% de las acciones emitidas por Sementes Selecta S.A., por un precio de US\$ 214 millones, compradas por CJ Logistics do Brasil Ltda. y el Fondo de Inversión Stic CJ Global Investment Partnership Private Equity Fund.
- El 14 de septiembre de 2017, Pesquera Iquique-Guanaye S.A., junto con Empresa Pesquera Eperva S.A. y AntarChile S.A., compraron a Sociedad Pesquera Coloso S.A. la totalidad de las 642.459.000 acciones de esta última en Corpesca S.A., que correspondían al 23% de las acciones suscritas y pagadas, por un total de US\$69.390.000. Así es como Pesquera Iquique-Guanaye S.A., luego de haber pagado US\$27.611.812 a Coloso, al 31 de diciembre de 2017, aumentó su participación en Corpesca en 9,15%, quedando con un total de 39,79% sobre la propiedad de esta Compañía.
- Pesquera Iquique-Guanaye S.A. junto con Empresas Pesquera Eperva, el 27 de diciembre de 2018, compraron a Sociedad Pesquera Coloso S.A. un total de 205.719.290 acciones de ésta última en Orizon, que correspondían al 20% de las acciones suscritas y pagadas, por un total de MUS\$20.000. Así es como, Pesquera Iquique-Guanaye S.A. pagó MUS\$16.700 a Coloso por un aumento en un 16,7% de participación sobre Orizon, quedando con un total de 83,5% sobre la propiedad de la afiliada.
- Al 31 de diciembre de 2018 se mantiene una provisión por dividendos por MUS\$ 605 dado que Corpesca S.A. presenta utilidad en el ejercicio 2018 (al 31 de diciembre de 2017, no se registraron cuentas por cobrar con Corpesca).

Información financiera resumida de Asociadas

Los activos y pasivos de las asociadas, al 31 de diciembre de 2018 y 2017, son los siguientes:

	31.12.2018		31.12.2017	
	Activos	Pasivos	Activos	Pasivos
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Corrientes	310.852	290.145	308.347	260.654
No corrientes	626.871	212.952	649.674	269.981
Total de Asociadas	937.723	503.097	958.021	530.635

El resumen de los ingresos y gastos de las asociadas, al cierre de los ejercicios, es el siguiente:

	Acumulado al 31.12.2018	Acumulado al 31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Ingresos ordinarios	448.274	533.696
Gastos ordinarios	(446.100)	(455.297)
Ganancia (Pérdida) neta de Asociadas	2.174	78.399

NOTA 15. ACTIVOS INTANGIBLES

Las clases de activos intangibles al 31 de diciembre de 2018 y 2017, corresponden principalmente a autorizaciones de pesca, derechos de marcas, patentes industriales, programas informáticos y concesiones acuícolas que se registran al costo histórico.

Autorizaciones de pesca, derechos de marcas y concesiones acuícolas tienen vida útil indefinida por no existir claridad respecto al comienzo y/o término del período durante el cual se espera que el derecho genere flujos de efectivos. Respecto a las autorizaciones de pesca, estas no cuentan con una fecha de vencimiento establecida y están sujetas a regulaciones gubernamentales, por lo tanto la Administración anualmente revisa si existen circunstancias que no permitan mantener la vida útil como indefinida.

a) El detalle de las principales clases de activos intangibles distintos de Plusvalía se muestra a continuación:

	31.12.2018			31.12.2017		
	Valor Bruto	Amortización acumulada	Valor neto	Valor Bruto	Amortización acumulada	Valor neto
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Autorizaciones de pesca (*)	15.735	0	15.735	16.651	0	16.651
Programas informáticos	2.078	(564)	1.514	1.903	(543)	1.360
Derechos de marca	10.892	0	10.892	10.892	0	10.892
Patente industrial	3	0	3	3	0	3
Concesiones acuícolas (**)	1.500	0	1.500	1.500	0	1.500
Total activos intangibles	30.208	(564)	29.644	30.949	(543)	30.406
Vida finita	2.081	(564)	1.517	1.906	(543)	1.363
Vida indefinida	28.127	0	28.127	29.043	0	29.043
Total	30.208	(564)	29.644	30.949	(543)	30.406

(*) Las autorizaciones de pesca adquiridas se presentan a costos históricos. La vida útil de dichos derechos, se han supuesto como indefinida, de acuerdo al último cambio de la Ley de pesca y acuicultura de enero del 2013, en la cual se les otorga a las compañías pesqueras licencias transferibles de pesca (LTP), las que tiene una duración de 20 años renovables, y por tanto, no están afectos a amortización al ser renovables. La vida útil es objeto de revisión en cada ejercicio para el que se presente la información, con el fin de determinar si los eventos y las circunstancias permiten seguir apoyando la evaluación de la vida útil de dicho activo.

(**) Representan concesiones adquiridas a terceros, las cuales se presentan a costo histórico. Su vida útil es indefinida, puesto que no tienen fecha de vencimiento ni vida útil previsible, por lo cual, no son amortizadas. A la fecha de cierre de los presentes estados financieros no existe evidencia alguna de deterioro.

b) El movimiento de las principales clases de activos intangibles distintos de Plusvalía es el siguiente:

	Autorizac. de pesca	Programas Informáticos	Derechos de marca	Patente Industrial	Conces. Acuícolas	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial neto al 1° de enero 2018	16.651	1.360	10.892	3	1.500	30.406
Movimientos de activos intangibles identificables:						
Desapropiaciones	(916)	0	0	0	0	(916)
Adiciones	0	718	0	0	0	718
Amortización	0	(564)	0	0	0	(564)
Incrementos (Disminuciones) por revaluación y por pérdidas por deterioro del valor reconocido en patrimonio neto	0	0	0	0	0	0
Incrementos (Disminuciones) por revaluación reconocido en estado de resultados	0	0	0	0	0	0
Adquisiciones mediante combinación de negocios	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) en el cambio de moneda extranjera	0	0	0	0	0	0
Otros incrementos (disminuciones)	0	0	0	0	0	0
Total movimiento en activos intangibles identificables	(916)	154	0	0	0	(762)
Saldo al 31 de diciembre de 2018	15.735	1.514	10.892	3	1.500	29.644

	Autorizac. de pesca	Programas Informáticos	Derechos de marca	Patente Industrial	Conces. Acuícolas	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial neto al 1° de enero 2017	16.701	1.903	10.892	3	1.500	30.999
Movimientos de activos intangibles identificables:						
Desapropiaciones	0	0	0	0	0	0
Adiciones	0	0	0	0	0	0
Amortización	0	(543)	0	0	0	(543)
Incrementos (Disminuciones) por revaluación y por pérdidas por deterioro del valor reconocido en patrimonio neto	0	0	0	0	0	0
Incrementos (Disminuciones) por revaluación reconocido en estado de resultados	0	0	0	0	0	0
Adquisiciones mediante combinación de negocios	0	0	0	0	0	0
Otros incrementos (disminuciones)	(50)	0	0	0	0	(50)
Total movimiento en activos intangibles identificables	(50)	(543)	0	0	0	(593)
Saldo al 31 de diciembre de 2017	16.651	1.360	10.892	3	1.500	30.406

Las autorizaciones de pesca tienen una vida útil indefinida, considerando que los citados derechos no poseen una fecha de vencimiento y que adicionalmente están sujetas a regulaciones gubernamentales. La Administración de Orizon S.A. revisa anualmente si existen hechos y circunstancias que permitan seguir manteniendo una vida útil indefinida para este activo.

La marca “San José”, de la afiliada Orizon S.A., fue adquirida en el proceso de fusión con Pesquera San José en el año 2010 y fue valorizada a su valor justo.

NOTA 16. PLUSVALÍA

El 31 de agosto de 2018, la afiliada Orizon S.A. materializó la compra de dos líneas de negocios a la empresa Comercializadora Novaverde S.A., consistentes en la distribución en Chile de los productos de la empresa norteamericana General Mills y de la distribución y comercialización de palta procesada.

La compra comprende la cesión de la relación con los proveedores y clientes, el traspaso de los inventarios de productos y el equipo de apoyo de venta.

El precio total de adquisición de estos nuevos negocios por parte de Orizon ascendió a MUS\$ 8.086, de los cuales MUS\$ 4.391 corresponden a existencias, MUS\$ 22 a equipos de apoyo a la venta y el saldo restante de MUS\$ 3.673 al mayor valor pagado por los nuevos negocios. Este valor, como representa beneficios económicos futuros, es reconocido como una plusvalía, la que será sometida anualmente a pruebas de deterioro.

	Cifras en MUS\$ al 31.12.2018			Cifras en MUS\$ al 31.12.2017		
	Valor bruto	Deterioro	Valor neto	Valor bruto	Deterioro	Valor neto
Saldo inicial	0	0	0	0	0	0
Adiciones	3.673	0	3.673	0	0	0
Desapropiaciones	0	0	0	0	0	0
Deterioro	0	0	0	0	0	0
Incremento (decremento) en el cambio de moneda ext.	0	0	0	0	0	0
	3.673	0	3.673	0	0	0

NOTA 17. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

El detalle y movimiento de las distintas categorías de Propiedades, planta y equipo al 31 de diciembre de 2018 y 2017, es el siguiente:

al 31 de diciembre de 2018	Construcción en Curso	Terrenos	Edificios, Neto	Planta y Equipos, Neto	Equip. de Tecnologías de la Información, Neto	Instalaciones Fijas y Accesorios, Neto	Vehículos de Motor, Neto	Otras Propiedades, Planta y Equipo, Neto	Total Propiedades, Planta y Equipo, Neto
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial	15.416	19.996	15.767	77.177	218	6.701	484	3.274	139.033
Adquisiciones mediante combinaciones de negocios, neto	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Castigos	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Adiciones	15.936	0	4	67	34	0	1	8	16.050
Trasposos de Obras en curso cerradas	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Transferencia entre cuentas de PPE	0	0	0	120	0	0	0	0	120
Transferencia a (desde) Obras en construcción	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Deterioro	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Transferencias a (desde) activos disponibles para la venta	0	0	0	(12.126)	0	0	0	(3)	(12.129)
Activaciones	(17.168)	0	1.597	14.666	84	554	93	174	0
Desapropiaciones	0	(451)	(3.277)	(7.582)	(84)	(631)	(387)	(199)	(12.611)
Depreciación	0	0	854	(2.796)	2	(223)	124	1	(2.038)
Depreciación por transferencia desde disponibles para la venta	0	0	0	11.121	0	0	0	3	11.124
Otros incrementos (decrementos)	0	0	0	0	0	0	0	211	211
Total cambios	(1.232)	(451)	(822)	3.470	36	(300)	(169)	195	727
Saldo final	14.184	19.545	14.945	80.647	254	6.401	315	3.469	139.760

al 31 de diciembre de 2017	Construcción en Curso	Terrenos	Edificios, Neto	Planta y Equipos, Neto	Equip. de Tecnologías de la Información, Neto	Instalaciones Fijas y Accesorios, Neto	Vehículos de Motor, Neto	Otras Propiedades, Planta y Equipo, Neto	Total Propiedades, Planta y Equipo, Neto
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial	17.036	36.381	35.076	121.792	411	12.928	649	4.152	228.425
Adquisiciones mediante combinaciones de negocios, neto	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Castigos	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Adiciones	13.588	0	0	63	44	0	2	46	13.743
Trasposos de Obras en curso cerradas	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Transferencia entre cuentas de PPE	0	0	197	(205)	(1)	12	(4)	1	0
Transferencia a (desde) Obras en construcción	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Deterioro	0	(16.390)	(18.978)	(37.196)	(95)	(5.289)	(134)	(1.634)	(79.716)
Transferencias a (desde) activos disponibles para la venta	0	5	0	119	0	0	0	0	124
Activaciones	(15.208)	0	2.626	10.682	13	1.088	218	581	0
Desapropiaciones	0	0	(4)	(439)	(1)	0	(26)	(1)	(471)
Depreciación	0	0	(3.150)	(17.639)	(153)	(2.038)	(221)	(305)	(23.506)
Otros incrementos (decrementos)	0	0	0	0	0	0	0	434	434
Total cambios	(1.620)	(16.385)	(19.309)	(44.615)	(193)	(6.227)	(165)	(878)	(89.392)
Saldo final	15.416	19.996	15.767	77.177	218	6.701	484	3.274	139.033

Al 31 de diciembre de 2018, el detalle de las Propiedades, planta y equipo es el siguiente:

	Valor Bruto	Depreciación Acumulada	Valor Neto
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Construcciones y Obras en curso	14.184	0	14.184
Terrenos	19.545	0	19.545
Edificios, Neto	73.068	(58.123)	14.945
Planta y Equipos	303.693	(223.046)	80.647
Equipamiento de Tecnologías de la Información	1.523	(1.269)	254
Instalaciones Fijas y Accesorios	34.200	(27.799)	6.401
Vehículos de Motor	1.014	(699)	315
Otras Propiedades, Planta y Equipo	7.903	(4.434)	3.469
Total Propiedades Planta y Equipo	455.130	(315.370)	139.760

Al 31 de diciembre 2017, el detalle de las Propiedades, planta y equipo es el siguiente:

	Valor Bruto	Depreciación Acumulada	Valor Neto
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Construcciones y Obras en curso	15.416	0	15.416
Terrenos	19.996	0	19.996
Edificios	74.743	(58.976)	15.767
Planta y Equipos	308.060	(230.883)	77.177
Equipamiento de Tecnologías de la Información	1.483	(1.265)	218
Instalaciones Fijas y Accesorios	34.277	(27.576)	6.701
Vehículos de Motor	1.303	(819)	484
Otras Propiedades, Planta y Equipo	7.709	(4.435)	3.274
Total Propiedades Planta y Equipo	462.987	(323.954)	139.033

a) Valorización y actualizaciones

El Grupo optó, en la fecha de transición a las NIIF, por la medición de los activos de propiedad, planta y equipo a su valor razonable, utilizando dicho criterio como costo de adquisición a tal fecha. Dado lo anterior, la Administración eligió como política contable el modelo del costo, y aplica esta política a todos los elementos que contengan una clase de propiedad, planta y equipo.

b) Método de depreciación

El método de depreciación para todas las propiedades, plantas y equipos (excepto los terrenos, construcciones y obras en curso) es el método lineal, dando lugar de esta forma a un cargo constante a lo largo de la vida útil de los activos.

c) Activos de propiedad, planta y equipos afecto a garantías o restricciones

El Grupo no tiene restricciones de titularidad, así como las propiedades, plantas y equipos no están afectos como garantías al cumplimiento de obligaciones.

d) Seguros

El Grupo tiene contratadas pólizas de seguros para cubrir los riesgos a que están sujetos los elementos del inmovilizado material. El Grupo considera que la cobertura de estas pólizas es adecuada para los riesgos inherentes a su actividad.

e) Pérdidas por deterioro de valor

El Grupo evalúa anualmente posibles pérdidas por deterioro de valor (nota 34), considerando para ello los flujos futuros de efectivo asociados a cada UGE.

f) Vidas útiles estimadas o tasas de depreciación

	Vida o Tasa Mínima (años)	Vida o Tasa Máxima (años)
Edificios	10	100
Planta y Equipos	10	80
Equipamientos de Tecnologías de Información	3	10
Vehículos de Motor	5	10
Otras Propiedades, Planta y Equipo	3	10

g) Compromisos

Las inversiones comprometidas en las fechas del estado de situación financiera, pero no incurridas son las siguientes:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Propiedades, planta y equipo	1.318	2.539

NOTA 18. ACTIVOS MANTENIDOS PARA LA VENTA

Son clasificados como disponibles para la venta y operaciones discontinuas los activos no corrientes cuyo valor libro se recuperará a través de una operación de venta y no a través de su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo está disponible para la venta inmediata en su estado actual.

En el ejercicio 2016, Pesquera Iquique-Guanaye S.A. reclasificó MUS\$1.320 debido a que los terrenos ubicados en San Antonio, Región de Valparaíso y en Corral, Región de los Ríos, se encuentran en proceso de venta.

	31.12.2018 MUS\$	31.12.2017 MUS\$
Terrenos	4.074	4.074
Edificios	263	264
Planta y Equipos	1.094	1.104
Activos de Flota	1.495	1.354
Total	6.926	6.796

NOTA 19. PROPIEDADES DE INVERSION

La Sociedad ha clasificado en Propiedades de inversión los bienes no utilizados en labores administrativas ni productivas. El movimiento es el siguiente:

	31.12.2018 MUS\$	31.12.2017 MUS\$
Saldo inicial	336	4.887
Transferencias a (desde) activos no corrientes y grupos en desappropriación mantenidos para la venta	0	(4.551)
Desappropriaciones	(4)	0
Total	332	336

No existen obligaciones contractuales para la adquisición, construcción o desarrollo de propiedad de inversión, o por concepto de reparaciones, mantenimiento o mejoras.

NOTA 20. IMPUESTO A LA RENTA E IMPUESTOS DIFERIDOS

En los siguientes apartados se muestra la composición de los impuestos de la sociedad.

a) El detalle de los activos y pasivos por impuestos diferidos es el siguiente:

	31.12.2018		31.12.2017	
	Activos por impuestos diferidos	Pasivos por impuestos diferidos	Activos por impuestos diferidos	Pasivos por impuestos diferidos
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Pérdida tributaria	13.581	0	15.772	0
Provisión deudores incobrables	1.274	0	1.373	0
Vacaciones del personal	279	0	309	0
Beneficios a los empleados	243	0	272	0
Intangibles	0	3.587	0	3.546
Provisiones	127	0	70	0
Otros	82	1.096	123	0
Depreciaciones Propiedades, planta y equipo	0	16.568	0	14.770
Inventarios	1.452	0	0	531
Total	17.038	21.251	17.919	18.847

b) El Ingreso (gasto) por impuesto a las ganancias tiene la siguiente composición:

	Acumulado al 31.12.2018	Acumulado al 31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
(Gasto) Ingreso por impuestos corrientes a las ganancias		
Gasto por impuestos corrientes	(4)	(12)
Ajuste al impuesto corriente del período anterior	0	0
Otro gasto por impuesto corriente	0	0
Gasto por impuesto corriente, neto, total	(4)	(12)
Gasto por impuesto diferido a las ganancias		
Gasto diferido (ingreso) por impuestos relativos a la creación y reversión de diferencias temporarias	(3.285)	28.043
Gasto diferido (ingreso) por impuestos relativo a cambio de la tasa impositiva o nuevas tasas	0	0
Beneficio fiscal que surge de activos por impuestos no reconocidos previamente usados para reducir el gasto por impuesto diferido	0	0
Otro gasto por impuesto diferido	0	0
Gasto por impuestos diferidos, neto, total	(3.285)	28.043
(Gasto) Ingreso por impuesto a las ganancias total	(3.289)	28.031

c) Conciliación Ingresos (gastos) por impuestos utilizando tasa legal con gasto por impuestos utilizando la tasa efectiva.

	Acumulado al 31.12.2018	Acumulado al 31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
(Gasto) Ingreso por impuesto utilizando la tasa legal	4.148	19.834
Efecto impositivo de ingresos ordinarios no imponibles	0	0
Efecto impositivo de gastos no deducibles impositivamente	1.349	8.736
Efecto impositivo de la utilización de pérdidas fiscales no reconocidas	(7)	2.584
Efecto impositivo de beneficio fiscal no reconocido anteriormente en el estado de resultados	0	0
Efecto impositivo de una nueva evaluación de activos por impuestos diferidos no reconocidos	0	0
Efecto impositivo de cambio en las tasas impositivas	0	0
Efecto impositivo de impuestos provisto en exceso en ejercicios anteriores	0	0
Tributación calculada con la tasa aplicable	0	0
Otro incremento (decremento) en cargo por impuestos legales	(8.779)	(3.123)
Ajustes al gasto por impuesto utilizando la tasa legal, total	(7.437)	8.197
(Gasto) Ingreso por impuesto utilizando la tasa efectiva	(3.289)	28.031

Los activos por impuestos diferidos por bases imponibles negativas pendientes de compensación se reconocen en la medida en que es probable la realización del correspondiente beneficio fiscal a través de beneficios fiscales futuros. En atención a lo anterior, la Sociedad no posee activos por impuestos diferidos sin reconocer.

A contar de enero 2017 entró en vigencia la ley de Simplificación de Reforma tributaria que tiene como objetivo simplificar el sistema de impuesto a la renta. En lo relacionado con el sistema de tributación, la modificación propuesta considera que las Sociedades Anónimas (abiertas o cerradas), siempre deberán tributar conforme a la modalidad del sistema semi-integrado. Luego, este sistema será el régimen general de tributación para las empresas, a contar del año comercial 2017. Se mantienen las tasas establecidas por la Ley N° 20.780, esto es: 25,5% en el año 2017 y 27% para el año 2018.

d) Movimientos de impuestos diferidos

Los activos y pasivos por impuestos diferidos al 31 de diciembre de 2018 y 2017, se derivan de los siguientes movimientos:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Activos por Impuesto diferido, saldo Inicial	17.919	14.082
Incremento (decremento) en activo por impuesto diferido	(881)	3.837
Total cambios en activos por impuestos diferidos	(881)	3.837
Saldo final activos por impuestos diferidos	17.038	17.919

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Pasivos por Impuesto diferido, saldo Inicial	18.847	43.057
Incremento (decremento) en pasivo por impuesto diferido	2.404	(24.210)
Total cambios en pasivos por impuestos diferidos	2.404	(24.210)
Saldo final pasivos por impuestos diferidos	21.251	18.847

NOTA 21. OTROS PASIVOS FINANCIEROS

Los instrumentos financieros clasificados en esta categoría se valorizan al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

Orizon S.A. mantiene préstamos de largo plazo en dólares estadounidenses, cuyos vencimientos están pactados a más de un año. Estos préstamos tienen una tasa de interés promedio anual de 3,44% para el ejercicio 2018 (3,30% para el ejercicio 2017), con vencimientos semestrales de los intereses que devengan. Las obligaciones por préstamos con vencimiento antes de 12 meses que generan intereses, están tomados en moneda dólar. La tasa de interés promedio anual es 4,45% para el ejercicio 2018 (2,49% para el ejercicio 2017).

Con fecha 16 de noviembre de 2017, Pesquera Iquique-Guanaye S.A., con el fin de refinanciar pasivos, tomó un crédito con el Banco Estado por MUS\$110.000 a LIBOR 180 más spread, a un año plazo, con aval de la Matriz Empresas Copec y AntarChile. Al vencimiento, este préstamo fue refinanciado a un año plazo con el Banco Scotiabank por MUS\$112.242 (correspondiente a capital más intereses) a LIBOR 360 más spread, con aval de la Matriz Empresas Copec y AntarChile.

El 27 de diciembre de 2018, con el objetivo de financiar la compra de la participación a Coloso en Orizon y el futuro aumento de capital en esta asociada, Pesquera Iquique-Guanaye S.A. tomó dos créditos con el Banco Scotiabank por MUS\$18.500 y MUS\$40.000, respectivamente, a LIBOR 360 más spread, a un año plazo, con aval de la Matriz Empresas Copec y AntarChile.

Los instrumentos financieros derivados, clasificados como Otros Pasivos Financieros medidos a valor razonable con efecto en resultado, han sido contabilizados a su valor justo al 31 de diciembre de 2018 y 2017 (ver nota 4).

La composición y clasificación de Otros pasivos financieros al 31 de diciembre de 2018 y 2017, es la siguiente:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Préstamos bancarios(*)	254.850	183.747
Descubiertos bancarios(**)	0	5
Arrendamiento financiero	199	0
Instrumentos financieros derivados	0	0
Total	255.049	183.752
Corriente	218.799	150.002
No corriente	36.250	33.750
Total	255.049	183.752

(*) Ver nota 3. Gestión del riesgo financiero.

(**) Ver nota 4. Instrumentos financieros.

Los préstamos bancarios y arrendamiento financiero por vencimientos son los siguientes:

Al 31 de diciembre de 2018

Rut empresa deudora	Nombre de empresa deudora	País de empresa deudora	Rut empresa acreedora	Nombre de empresa acreedora	País de empresa acreedora	Descripción de la Moneda	Hasta 90 días M US\$	Más de 90 días a 1 año M US\$	Más de 1 a 3 años M US\$	Más de 3 a 5 años M US\$	Más de 5 años M US\$	Total M US\$	Tipo de Amortización	Tasa %
Préstamos bancarios														
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	USD	5.017	-	-	-	-	5.017	Vencimiento	4,29%
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	USD	4.075	-	-	-	-	4.075	Vencimiento	4,13%
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	USD	5.013	-	-	-	-	5.013	Vencimiento	4,31%
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	USD	-	3.798	11.250	-	-	15.048	Semestral	Libor + spread
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	97.032.000-8	Banco BBVA	Chile	USD	5.057	-	-	-	-	5.057	Vencimiento	5,52%
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	96.836.390-5	Banco Estado	Chile	USD	-	3.804	7.500	-	-	11.304	Semestral	Libor + spread
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	96.836.390-5	Banco Estado	Chile	USD	7.083	-	-	-	-	7.083	Vencimiento	3,32%
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Scotiabank	Chile	USD	-	3.788	7.500	-	-	11.288	Semestral	Libor + spread
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Scotiabank	Chile	USD	10.026	-	-	5.000	-	15.026	Vencimiento	3,97%
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Scotiabank	Chile	USD	176	-	5.000	-	-	5.176	Vencimiento	Libor + spread
91.123.000-3	Pesquera Iquique-Guanaye S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Scotiabank	Chile	USD	-	113.773	-	-	-	113.773	Mensual	3,43%
91.123.000-3	Pesquera Iquique-Guanaye S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Scotiabank	Chile	USD	-	2.319	-	-	-	2.319	Mensual	3,43%
91.123.000-3	Pesquera Iquique-Guanaye S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Scotiabank	Chile	USD	-	41.359	-	-	-	41.359	Mensual	3,40%
91.123.000-3	Pesquera Iquique-Guanaye S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Scotiabank	Chile	USD	-	19.223	-	-	-	19.223	Mensual	3,91%
Total Préstamos Bancarios							36.447	188.064	31.250	5.000	-	260.761		
Arrendamiento financiero														
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	96.836.390-5	Banco Estado	Chile	USD	-	199	-	-	-	199	Mensual	
Total Arrendamiento Financiero							-	199	-	-	-	199		

Al 31 de diciembre de 2017

Rut empresa deudora	Nombre de empresa deudora	País de empresa deudora	Rut empresa acreedora	Nombre de empresa acreedora	País de empresa acreedora	Descripción de la Moneda	Hasta 90 días M US\$	Más de 90 días a 1 año M US\$	Más de 1 a 3 años M US\$	Más de 3 a 5 años M US\$	Más de 5 años M US\$	Total M US\$	Tipo de Amortización	Tasa %
Préstamos bancarios														
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	USD	-	5.007	-	-	-	5.007	Vencimiento	2,92%
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	USD	-	3.049	-	-	-	3.049	Vencimiento	2,50%
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	USD	-	3.782	7.500	3.750	-	15.032	Semestral	Libor + spread
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	USD	-	4.047	-	-	-	4.047	Vencimiento	2,69%
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Estado	Chile	USD	-	7.002	-	-	-	7.002	Vencimiento	2,97%
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Estado	Chile	USD	-	3.787	7.500	3.750	-	15.037	Semestral	Libor + spread
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	97.018.000-1	Banco Scotiabank	Chile	USD	-	3.779	7.500	3.750	-	15.029	Semestral	Libor + spread
96.929.960-7	Orizon S.A.	Chile	97.018.000-1	Banco Scotiabank	Chile	USD	-	10.048	-	-	-	10.048	Vencimiento	2,31%
91.123.000-3	Pesquera Iquique-Guanaye S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Estado	Chile	USD	-	112.212	-	-	-	112.212	Mensual	2,01%
Total Préstamos Bancarios							-	152.713	22.500	11.250	-	186.463		

El movimiento de los pasivos financieros al 31 de diciembre de 2018 es el siguiente:

	Saldo inicial 01.01.2018	Obtención de préstamos	Pagos de préstamos	Devengo de intereses	Reajustes	Movimientos no flujo	Saldo final 31.12.2018
Créditos bancarios	183.747	201.500	(137.763)	7.366	0	0	254.850
Leasing financiero	0	895	(722)	0	0	26	199
Pasivos de cobertura	0	0	0	0	0	0	0
Bonos y pagarés	0	0	0	0	0	0	0
Otros	5	0	0	0	0	(5)	0
Total	183.752	202.395	(138.485)	7.366	0	21	255.049

Para el ejercicio 2017, el movimiento de los pasivos financieros es el siguiente:

	Saldo inicial 31.12.2016	Obtención de préstamos	Pagos de préstamos	Devengo de intereses	Reajustes	Movimientos no flujo	Saldo final 31.12.2017
Créditos bancarios	45.356	154.000	(17.434)	2.687	189	(1.051)	183.747
Leasing financiero	-	-	-	-	-	-	-
Pasivos de cobertura	5.089	-	(5.092)	24	-	(21)	-
Bonos y pagarés	-	-	-	-	-	-	-
Otros	-	-	-	-	-	5	5
Total	50.445	154.000	(22.526)	2.711	189	(1.067)	183.752

NOTA 22. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Los conceptos que componen este rubro al 31 de diciembre de 2018 y 2017, son los siguientes:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Acreedores comerciales	10.325	12.541
Otras cuentas por pagar	5.749	2.717
Total	16.074	15.258

No existen deudas a más de un año plazo.

NOTA 23. PROVISIONES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS

La provisión por beneficios a los empleados, para el 31 de diciembre de 2018 y 2017, son los siguientes:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Beneficio por terminación		
Importe de Pasivo Reconocido por Beneficios por Terminación, Corriente	0	0
Importe de Pasivo Reconocido por Beneficios por Terminación, No Corriente	898	1.006
Importe de Pasivo Reconocido por Beneficios por Terminación, Total	898	1.006

Los movimientos de provisiones por beneficios a los empleados son los siguientes:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Cambios en las obligaciones		
Valor inicial	1.006	800
Costos por servicios	296	113
Costos por intereses	54	25
Ganancias (pérdidas) actuariales		
Por experiencia o comportamiento real		
Por tasa de rotación por renuncia	(104)	6
Por tasa de rotación por despido	(52)	(1)
Por tasa de crecimiento salarial	(8)	1
Por tasa de descuento	0	0
Por mortalidad	(3)	0
Por cambio de parámetros o hipótesis		
Por tasa de rotación por renuncia	0	0
Por tasa de rotación por despido	0	0
Por tasa de crecimiento salarial	0	0
Por tasa de descuento	91	17
Por mortalidad	0	0
Ganancias / (Pérdidas) actuariales	(113)	0
Otros cambios	150	19
Beneficios pagados en el ejercicio	(303)	(30)
Diferencia de cambio	(116)	56
Saldo final	898	1.006

Las hipótesis actuariales utilizadas son las siguientes:

	31.12.2018	31.12.2017
Tasa de descuento real	2,50%	2,50%
Tasa de rotación	1,52%	1,52%

El total de los beneficios a los empleados es calculado utilizando un modelo realizado por un actuario externo calificado, usando variables y estimaciones de mercado de acuerdo a la metodología del cálculo actuarial.

La composición de los gastos por empleados es el siguiente:

	Acumulado al 31.12.2018	Acumulado al 31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Remuneraciones	28.404	29.237
Gasto por Obligación por Beneficios a los Empleados	1.097	699
Otros Gastos de Personal	3.174	3.940
Total	32.675	33.876

NOTA 24. PATRIMONIO

a) Capital

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, las acciones emitidas se encuentran totalmente pagadas. El capital pagado de la Sociedad se compone de la siguiente forma:

Serie	Capital suscrito MUS\$	Capital pagado MUS\$
Única	347.457	347.457

Acciones ordinarias

	N° Acciones	Acciones ordinarias	Acciones propias	Total
Al 1° de enero 2018	3.606.193.094	3.606.193.094	-	3.606.193.094
Ampliación de capital	-	-	-	-
Adquisición de la dependiente	-	-	-	-
Compra de acciones propias	-	-	-	-
Saldo al 31 de diciembre de 2018	3.606.193.094	3.606.193.094	-	3.606.193.094

	N° Acciones	Acciones ordinarias	Acciones propias	Total
Al 1° de enero 2017	3.606.193.094	3.606.193.094	-	3.606.193.094
Ampliación de capital	-	-	-	-
Adquisición de la dependiente	-	-	-	-
Compra de acciones propias	-	-	-	-
Saldo al 31 de diciembre de 2017	3.606.193.094	3.606.193.094	-	3.606.193.094

b) Distribución de accionistas

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, las compañías que poseen un 10% o más del capital social corresponden a las empresas que se detallan a continuación y cuya concentración efectiva alcanza a un 99,37%:

RUT	Nombre o Razón Social	Porcentaje 31.12.2018	Porcentaje 31.12.2017
90.690.000-9	Empresas Copec S.A.	50,22%	50,22%
76.306.362-3	Inversiones Nueva Sercom Ltda.	31,71%	31,71%
96.556.310-5	AntarChile S.A.	17,44%	17,44%

c) Política de dividendos

Según lo señalado en la ley N° 18.046, salvo acuerdo diferente de la unanimidad de los accionistas, cuando exista utilidad deberá destinarse a lo menos el 30% de la misma al reparto de dividendos.

Además de la norma legal, se debe considerar la política de distribución de dividendos aprobada por el Directorio de la Sociedad, en Sesión N° 568, celebrada el día 08 de mayo de 2003, donde se acordó modificar la política de dividendos con vigencia 01 de enero de 2003, en orden a que la sociedad distribuirá el 43% de las utilidades líquidas que determinen los estados financieros anuales, una vez que se encuentren absorbidas las pérdidas acumuladas.

Desde el año 1991, la Sociedad no distribuye dividendos a sus accionistas, dado que ha registrado pérdidas acumuladas en sus estados de situación financiera.

d) Otras reservas

El desglose de Otras reservas al 31 de diciembre de 2018 y 2017, es el siguiente:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Superávit de revaluación	12.750	12.750
Reservas por diferencias de cambio por conversión	(8.122)	(4.667)
Reservas de coberturas de flujo de caja	368	707
Reservas de ganancias y pérdidas por planes de beneficios definidos	105	(10)
Otras reservas Orizon (*)	19.863	3.963
Otras reservas Corpesca	(10.458)	(10.229)
Otras reservas varias	(10.460)	(10.461)
Total	4.046	(7.947)

(*) Variación corresponde principalmente a cambios en participación de subsidiarias

d.1) Superávit de revaluación

Corresponde a una retasación de propiedades, plantas y equipos en la Sociedad Guanaye Ltda., que se incorporó por fusión a Pesquera Iquique-Guanaye S.A. El saldo de esta reserva solo puede ser destinado a ser capitalizado, según lo señala la Circular N° 878 de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF, antes Superintendencia de Valores y Seguros) de fecha 16 de agosto de 1989.

El desglose de estas reservas es el siguiente:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Reservas por revaluación	12.172	12.172
Reservas legales y estatutarias	145	145
Otras reservas varias	433	433
Total	12.750	12.750

d.2) Reservas por diferencias de cambio por conversión

Las reservas de conversión se originan por las inversiones en asociadas de la afiliada Orizon S.A. y de la asociada Corpesca S.A., en empresas que llevan su contabilidad en moneda distinta a la moneda funcional del grupo.

El movimiento de las Reservas por diferencias de cambio por conversión es el siguiente:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial	(4.667)	(5.492)
Reservas de conversión Boat Parking S.A.	(208)	74
Reservas de conversión Corpesca S.A.	(3.247)	751
Saldo final	(8.122)	(4.667)

El desglose de las Reservas por diferencias de cambio por conversión por sociedades es el siguiente:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Reservas de conversión Boat Parking S.A.	(397)	(189)
Reservas de conversión Corpesca S.A.	(7.725)	(4.478)
Saldo final	(8.122)	(4.667)

d.3) Reservas de coberturas de flujo de caja

Se clasifican en este rubro las reservas de coberturas originadas por Instrumentos Derivados clasificados como Coberturas de Flujos de Efectivo, reconocidas en el patrimonio neto como parte de la gestión de riesgo adoptada por la asociada por el Grupo.

Al 31 de diciembre de 2018, el monto asciende a MUS\$ 368 (MUS\$ 707 al 31 de diciembre de 2017) correspondiente a derivados que mantienen nuestras asociadas Golden Omega S.A. y Corpesca S.A.

d.4) Otras reservas varias

El desglose de otras reservas varias se presenta a continuación:

	31.12.2018	31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial	(16.727)	(13.793)
Otros cambios por movimiento patrimonial sociedades afiliadas y subsidiaria	15.672	(2.934)
Saldo final	(1.055)	(16.727)

e) Participaciones no controladoras

Corresponde al reconocimiento del valor patrimonial y resultado de las afiliadas que pertenecen a inversionistas no controladores. El detalle es el siguiente:

Afiliadas	Porcentaje Participación No Controladoras		Patrimonio Participaciones No Controladoras		Resultado Participaciones No Controladoras	
	31.12.2018	31.12.2017	31.12.2018	31.12.2017	31.12.2018	31.12.2017
	%	%	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Orizon S.A.	16,50	33,20	31.000	69.158	(5.556)	(28.816)
Muelle Pesquero María Isabel Ltda.	16,50	32,00	179	196	(17)	11
Total			31.179	69.354	(5.573)	(28.805)

f) Resultados acumulados

Los efectos de los ajustes de primera adopción de la normativa establecida en las NIIF originaron un abono a los resultados acumulados al 1° de enero de 2008 (año de transición), el cual fue absorbido con las pérdidas acumuladas que tenía registradas la Sociedad a dicha fecha.

NOTA 25. ACTIVOS Y PASIVOS EN MONEDA EXTRANJERA

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los activos por tipo de moneda son los siguientes:

	31.12.2018 MUS\$	31.12.2017 MUS\$
Activos Líquidos	45.193	8.428
Dólares	43.844	6.081
Euros	40	45
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	1.301	2.294
U.F.	8	8
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	45.193	8.428
Dólares	43.844	6.081
Euros	40	45
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	1.301	2.294
U.F.	8	8
Otros activos financieros corrientes	0	0
Dólares	0	0
Euros	0	0
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	0	0
U.F.	0	0
Cuentas por Cobrar de Corto y Largo Plazo	48.728	49.287
Dólares	8.959	8.782
Euros	0	0
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	39.769	40.505
U.F.	0	0
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	35.183	33.771
Dólares	8.351	8.782
Euros	0	0
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	26.832	24.989
U.F.	0	0
Derechos por cobrar no corrientes	5.883	8.815
Dólares	0	0
Euros	0	0
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	5.883	8.815
U.F.	0	0
Cuentas por Cobrar a entidades relacionadas, corriente	608	22
Dólares	608	0
Euros	0	0
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	0	22
U.F.	0	0
Cuentas por Cobrar a entidades relacionadas, no corriente	7.054	6.679
Dólares	0	0
Euros	0	0
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	7.054	6.679
U.F.	0	0
Resto activos	426.254	427.280
Dólares	422.518	425.086
Euros	0	0
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	3.452	1.790
U.F.	284	404
Total Activos	520.175	484.995
Dólares	475.321	439.949
Euros	40	45
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	44.522	44.589
U.F.	292	412

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los pasivos por tipo de moneda son los siguientes:

	31.12.2018		31.12.2017	
	Hasta 90 días MUS\$	De 91 días a 1 año MUS\$	Hasta 90 días MUS\$	De 91 días a 1 año MUS\$
Total Pasivos Corrientes	227.101	11.589	157.921	11.250
Dólares	208.436	11.589	140.505	11.250
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	18.501	0	17.246	0
U.F.	164	0	170	0
Préstamos Bancarios	207.210	11.390	138.747	11.250
Dólares	207.210	11.390	138.747	11.250
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	0	0	0	0
U.F.	0	0	0	0
Arrendamiento Financiero	0	199	5	0
Dólares	0	199	0	0
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	0	0	5	0
U.F.	0	0	0	0
Sobregiro Bancarios	0	0	5	0
Dólares	0	0	0	0
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	0	0	5	0
U.F.	0	0	0	0
Otros Préstamos	0	0	0	0
Dólares	0	0	0	0
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	0	0	0	0
U.F.	0	0	0	0
Otros Pasivos Corrientes	19.891	0	19.169	0
Dólares	1.226	0	1.758	0
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	18.501	0	17.241	0
U.F.	164	0	170	0

	31.12.2018		31.12.2017	
	De 13 Meses a 5 MUS\$	Más de 5 años MUS\$	De 13 Meses a 5 MUS\$	Más de 5 años MUS\$
Total Pasivos No Corrientes	36.325	22.103	33.828	19.808
Dólares	36.296	21.205	33.795	18.802
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	29	0	33	0
U.F.	0	898	0	1.006
Préstamos Bancarios	36.250	0	33.750	0
Dólares	36.250	0	33.750	0
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	0	0	0	0
U.F.	0	0	0	0
Otros pasivos financieros	0	0	0	0
Dólares	0	0	0	0
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	0	0	0	0
U.F.	0	0	0	0
Otros Pasivos No Corrientes	75	22.103	78	19.808
Dólares	46	21.205	45	18.802
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	29	0	33	0
U.F.	0	898	0	1.006

NOTA 26. GANANCIAS POR ACCIÓN

El detalle de las ganancias por acción es el siguiente:

Ganancias básicas por acción	Acumulado al 31.12.2018	Acumulado al 31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Ganancia (Pérdida) atribuible a los propietarios de la Controladora	(13.078)	(20.944)
Promedio ponderado de número de acciones	3.606.193.094	3.606.193.094
Ganancias (Pérdidas) básicas por acción (US\$/Acción)	(0,0036)	(0,0058)

El cálculo de las ganancias (pérdidas) básicas por acción ha sido realizado dividiendo los montos de las ganancias (pérdidas) atribuible a los accionistas por el número de acciones de la serie única. La Sociedad no ha emitido deuda convertible u otros valores patrimoniales. Consecuentemente, no existen efectos potencialmente diluyentes de los ingresos por acción de la Sociedad.

La Sociedad se encuentra afecta a la distribución de un dividendo mínimo obligatorio equivalente al 30% de las utilidades líquidas distribuibles.

La Sociedad no ha pagado dividendos por tener a la fecha pérdidas financieras acumuladas.

NOTA 27. INGRESOS ORDINARIOS

Los ingresos ordinarios del Grupo están constituidos principalmente por la venta de productos terminados derivados de la captura de especies pelágicas.

	Acumulado al 31.12.2018	Acumulado al 31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Venta de productos	192.887	156.853
Total	192.887	156.853

NOTA 28. COSTOS DE DISTRIBUCIÓN

Para Pesquera Iquique-Guanaye S.A., al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los costos de distribución se muestran de la siguiente manera:

	Acumulado al 31.12.2018	Acumulado al 31.12.2017
Sueldos y remuneraciones	850	947
Energía y combustibles	121	678
Amortización	544	108
Depreciación	654	1.650
Gastos de despacho y distribución de productos	18.619	17.235
Arriendo de Instalaciones	641	907
Prestaciones de servicios	3.423	1.404
Otros costos de distribución	1.671	1.358
Total	26.523	24.287

NOTA 29. GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTAS

Los Gastos de Administración y Ventas se muestran a continuación:

	Acumulado al 31.12.2018	Acumulado al 31.12.2017
Sueldos y remuneraciones	10.343	10.320
Prestaciones de Servicios y Asesorías	2.583	3.320
Servicio Computacionales	645	719
Energía y combustibles	86	105
Amortización	232	277
Arriendos	494	400
Depreciación	549	559
Viáticos	612	463
Publicidad y marketing	1.386	1.680
Seguros	108	106
Mantenciones	167	140
Otros Gastos	2.023	598
Total	19.228	18.687

NOTA 30. OTROS INGRESOS Y GASTOS POR FUNCIÓN

Los otros ingresos por función se muestran a continuación:

	Acumulado al 31.12.2018 MUS\$	Acumulado al 31.12.2017 MUS\$
Venta de derechos de pescas	604	-
Utilidad en la compra de participación en asociada (*)	-	9.850
Total neto	604	9.850

(*) Resultado generado por la compra del 9,15% de acciones de Corpesca S.A. a Sociedad Pesquera Coloso S.A.

Los otros gastos por función corresponden a activos paralizados, que se detallan de la siguiente manera:

	Acumulado al 31.12.2018 MUS\$	Acumulado al 31.12.2017 MUS\$
Gastos plantas no operativas	7.356	5.002
Gastos nave no operativas	12.693	10.462
Gastos activos paralizados	2.889	5.062
Reconocimiento deterioro de valor (*)	-	79.716
Total neto	22.938	100.242

NOTA 31. INGRESOS Y COSTOS FINANCIEROS

Los ingresos y costos financieros tienen el siguiente detalle el cierre de cada período:

	Acumulado al 31.12.2018 MUS\$	Acumulado al 31.12.2017 MUS\$
Interés por préstamos con entidades de crédito	(7.458)	(5.147)
Interés ganado por inversiones financieras	538	358
Interés por préstamos de largo plazo con entidades relacionadas	(67)	(6)
Total neto	(6.987)	(4.795)

NOTA 32. OTRAS GANANCIAS / PÉRDIDAS NETAS

El detalle de las otras ganancias y pérdidas (neto) al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

	Acumulado al 31.12.2018	Acumulado al 31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Deducible siniestro	1.709	96
Desapropiación Propiedades, planta y equipo	1.178	13
Resultado venta materiales en desuso	(177)	24
Recuperación (castigo) deudores incobrables	0	(1.303)
Ajuste por tasación	0	(1.792)
Ajustes de inventarios	(982)	(271)
Gasto/recuperación deudores incobrables	(19)	0
Castigo de bienes siniestrados	0	(431)
Donaciones, multas y otros	(37)	(229)
Otros	(234)	137
Total	1.438	(3.756)

NOTA 33. DIFERENCIA DE CAMBIO

El detalle de las diferencias de cambios generadas por activos y pasivos es el siguiente:

	Acumulado al 31.12.2018	Acumulado al 31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Diferencias de cambio generadas por activos		
Efectivo y equivalentes al efectivo	(340)	73
Inversiones Fondos mutuos, Depositos a plazo y Pactos	(5.148)	0
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	3	3.260
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	0	(41)
Cuentas por cobrar por impuestos corrientes	(107)	145
Otros activos	(12)	1
Total activos	(5.604)	3.438
Diferencias de cambio generadas por pasivos		
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	3.525	(1.944)
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	(31)	38
Beneficios a los empleados		
Otros pasivos	6	121
Total pasivos	3.500	(1.785)
Saldo diferencia de cambio	(2.104)	1.653

NOTA 34. DETERIORO DE VALOR DE ACTIVOS

El importe recuperable de las propiedades, plantas y equipo se mide siempre que exista indicio de que el activo puede sufrir deterioro de su valor. Entre los factores a considerar como indicio de deterioro están la disminución del valor de mercado, cambios significativos en el entorno tecnológico, obsolescencia o deterioro físico, cambios en la manera que se utiliza o espera utilizar el activo, lo que podría implicar su desuso, entre otros. El grupo evalúa al final de cada ejercicio en el que informa si existe alguna evidencia de los indicios mencionados.

El Grupo emplea el modelo de flujos de efectivo futuros. Dicha metodología se ha basado en hipótesis razonables y fundamentadas, representando de esta manera las mejores estimaciones de la Administración sobre el conjunto de condiciones económicas que se reflejarán durante la vida útil restante de los activos y unidades generadoras de efectivo evaluadas.

Como se muestra en la nota 17, al cierre del ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2017, la afiliada Orizon S.A. registró una pérdida de MUS\$ 79.716 por deterioro de ciertos activos asociados a las plantas de harina, congelados y conservas ubicadas en Coquimbo (Región de Coquimbo), Coronel (Región del Biobío) y Puerto Montt (Región de los Lagos). Lo anterior, producto de las condiciones del mercado, de la disponibilidad de pesca y producción, consideradas por la Administración como efectos que afectan el valor recuperable de los activos.

Las variables utilizadas por la afiliada Orizon S.A. corresponden tanto a fuentes internas como externas, siendo estas consistentes con las variables ocupadas en el ejercicio anterior, y usando el presupuesto como una de las bases principales para la proyección de los flujos de efectivo, teniendo en cuenta además el estado actual de cada uno de los activos. La evaluación se efectuó sobre todas las unidades generadoras de efectivo que se encuentran operando. Los activos que componen cada una de estas unidades se encuentran a valores razonables y acorde con el riesgo de la industria.

NOTA 35. CONTINGENCIAS

a) Acciones en prenda

La afiliada Orizon S.A. constituyó prenda sobre 124.150 acciones que le pertenecen de la asociada Boat Parking S.A., a favor de dicha sociedad, con el objeto de garantizar el cumplimiento de todas las obligaciones que Orizon S.A. tenga actualmente o contraiga en el futuro con Boat Parking S.A.

b) Garantías directas

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el Grupo no presenta garantías directas.

c) Juicios pendientes

Orizon S.A. es parte en algunos juicios propios de las actividades que desarrolla, descartándose según la opinión de sus asesores legales resultados patrimoniales negativos de relevancia como consecuencia de los mismos.

d) Cauciones obtenidas de terceros

Las cauciones obtenidas de terceros corresponden a operaciones de financiamiento con proveedores de pesca. El detalle de las cauciones vigentes al 31 de diciembre de 2018, es el siguiente:

Deudor	Prenda o Hipoteca	Valor MUS\$	Relación
Agustina Chaparro Martínez	2 Naves	532	Proveedor
Aldo Gutierrez Andrade	1 Nave	341	Proveedor
Angelina Muñoz	1 Nave	547	Proveedor
Arcadio Torres Reyes	1 Nave	126	Proveedor
Celina Muñoz Carrillo	1 Nave	169	Proveedor
Ernesto Gutierrez Lizama	1 Nave	95	Proveedor
Ernesto Vega Silva	1 Nave	117	Proveedor
Fernando Cuello Lagos	1 Nave	66	Proveedor
Francisco Gaete Hernández	1 Nave	97	Proveedor
Freddy Gutiérrez Andrade	1 Nave	146	Proveedor
Gabriela del Carmen Monsalve C.	1 Nave	267	Proveedor
Gastón A. Parra San Martín	1 Nave	182	Proveedor
Hector Yeovany Rivera Vasquez	1 Nave	103	Proveedor
Humberto Bello Hernández	1 Nave	153	Proveedor
Joaquín Del Tránsito Salazar	1 Nave	62	Proveedor
Jorge Velozo Rivas	2 Naves	318	Proveedor
José Beltrán A.	1 Nave	117	Proveedor
José E. Moraga Herrera	1 Nave	102	Proveedor
Juan Bello Torres	1 Nave	192	Proveedor
Karina Araya González	1 Nave	38	Proveedor
Luis Daza Cerna	1 Nave	145	Proveedor
Maria Teresa Muñoz Gonzalez	1 Nave	100	Proveedor
Miguel Macaya Retamal	2 Naves	411	Proveedor
Oscar Aguilera Cartes	1 Nave	23	Proveedor
Paola Poblete Novoa	1 Nave	887	Proveedor
Patricio Santibáñez Labraña	1 Nave	415	Proveedor
Pedro Vega Aguirre	1 Nave	475	Proveedor
Pesquera Danny Gutiérrez Andrade	2 Naves	262	Proveedor
Pesquera San Pedro Ltda.	4 Naves	503	Proveedor
Pesqueras Santa Rosa Ltda.	3 Naves	402	Proveedor
Ramón Humberto Bello Contreras	1 Nave	155	Proveedor
Ricardo Saavedra Novoa	1 Nave	598	Proveedor
Soc. Pesquera Leo Ltda.	1 Nave	527	Proveedor
Soc. Pesquera Mardelaisla Ltda.	1 Nave	106	Proveedor
Soc. Pesquera Río Bio Bio	1 Nave	228	Proveedor
Teófilo Alvear Manriquez	1 Nave	108	Proveedor
Yoselin Muñoz Muñoz	1 Nave	612	Proveedor

El detalle de las cauciones vigentes al 31 de diciembre de 2017, es el siguiente:

Deudor	Prenda o Hipoteca	Valor MUS\$	Relación
Adelmo Muñoz Gonzalez	1 Nave	526	Proveedor
Agustina Chaparro Martínez	1 Nave	314	Proveedor
Aldo Gutierrez Andrade	1 Nave	80	Proveedor
Angelina Muñoz	1 Nave	698	Proveedor
Arcadio Torres Reyes	1 Nave	212	Proveedor
Celina Muñoz Carrillo	1 Nave	71	Proveedor
Emiliano Cartez Cartes	1 Nave	82	Proveedor
Ernesto Gutierrez Lizama	1 Nave	82	Proveedor
Ernesto Vega Silva	1 Nave	80	Proveedor
Fernando Riquelme y Cia. Ltda.	1 Nave	130	Proveedor
Fidel Bello Torres	1 Nave	143	Proveedor
Francisco Gaete Hernández	1 Nave	160	Proveedor
Francisco Strozzi	1 Nave	370	Proveedor
Gabriela del Carmen Monsalve C.	1 Nave	329	Proveedor
Gastón A. Parra San Martín	1 Nave	133	Proveedor
Hector Rivera Vasquez	1 Nave	83	Proveedor
Humberto Bello Contreras	1 Nave	5	Proveedor
Jorge Velozo Rivas	2 Naves	245	Proveedor
José Beltrán A.	1 Nave	235	Proveedor
José E. Moraga Herrera	1 Nave	571	Proveedor
Karina Araya González	1 Nave	55	Proveedor
Luis Daza Cerna	1 Nave	368	Proveedor
Manuel Gutierrez Vasquez	1 Nave	708	Proveedor
Manuel Riffo Saravia	1 Nave	85	Proveedor
Maria Teresa Muñoz Gonzalez	1 Nave	266	Proveedor
Miguel Macaya Retamal	2 Naves	407	Proveedor
Oscar Aguilera Cartes	1 Nave	84	Proveedor
Paola Poblete Novoa	1 Nave	776	Proveedor
Patricio Santibáñez Labraña	1 Nave	96	Proveedor
Pedro Vega Aguirre	1 Nave	341	Proveedor
Pesquera Danny Gutiérrez Andrade	2 Naves	589	Proveedor
Pesquera Poblete e Hijos Ltda.	2 Naves	972	Proveedor
Pesquera San Pedro	4 Naves	944	Proveedor
Pesqueras Santa Rosa Ltda.	3 Naves	1.009	Proveedor
Ricardo Saavedra Novoa	1 Nave	582	Proveedor
Segisfredo Sanhueza Torres	1 Nave	16	Proveedor
Soc. Pesquera Leo Ltda.	1 Nave	350	Proveedor
Soc. Pesquera Mardelaisla Ltda.	1 Nave	113	Proveedor
Soc. Pesquera Rio Bio Bio	1 Nave	266	Proveedor
Sociedad Pesquera Isla Sur Ltda.	1 Nave	605	Proveedor
Sociedad Pesquera Orion Ltda.	2 Naves	224	Proveedor
Teófilo Alvear Manriquez	1 Nave	9	Proveedor
Víctor Valenzuela Monsalve	1 Nave	82	Proveedor
Yoselin Muñoz Muñoz	1 Nave	110	Proveedor

e) Juicios Pendientes

La Sociedad es parte en algunos juicios propios de las actividades que desarrolla, descartándose según la opinión de sus asesores legales resultados patrimoniales negativos de relevancia como consecuencia de los mismos.

NOTA 36. SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

Las partes vinculadas comprenden a las siguientes entidades e individuos:

- a) Accionistas con posibilidad de ejercer el control;
- b) Afiliadas y miembros de afiliadas;
- c) Partes con un interés en la entidad que les otorga influencia significativa sobre la misma;
- d) Partes con control conjunto sobre la entidad;
- e) Asociadas;
- f) Intereses en negocios conjuntos;
- g) Personal directivo clave, de la entidad o de su dominante;
- h) Familiares cercanos de los individuos descritos en los puntos anteriores;
- i) Una entidad que se controla, o se controla de forma conjunta o sobre la que se tiene influencia significativa por parte de cualquiera de los individuos descritos en los dos puntos anteriores, o para la que una parte significativa del poder de voto radica, directa o indirectamente, en cualquier individuo descrito en los dos puntos anteriores.

El Grupo está controlado por Empresas Copec S.A., que posee el 50,2198% de las acciones de la Sociedad; Inversiones Nueva Sercom Ltda., afiliada de Empresas Copec S.A., posee el 31,7149%; y AntarChile S.A. el 17,4365% de participación.

La Sociedad realiza diferentes contratos de servicios y operaciones comerciales con sus empresas relacionadas, los cuales están dentro de las condiciones y prácticas prevalecientes en el mercado al momento de su celebración.

Los saldos por cobrar y por pagar a empresas relacionadas no exceden los 60 días y en general no tienen cláusulas de reajustabilidad ni intereses. Aquellas cuentas por cobrar y por pagar a empresas relacionadas cuyo vencimiento excede de 12 meses son clasificadas como no corrientes. A la fecha de los presentes estados financieros no existen garantías otorgadas asociadas a los saldos entre empresas relacionadas, ni provisiones por deudas de dudoso cobro.

- El 16 de noviembre de 2017, la Sociedad canceló el préstamo a largo plazo que mantenía con Empresas Copec S.A., Sociedad Matriz, por MUS\$ 67.164.
- Pesquera Iquique-Guanaye mantiene con Empresas Copec un contrato de suministro integral de servicios de servicios de gerenciamiento.
- Con Servicios Corporativos SerCor S.A. existe un contrato de servicio de administración de acciones y un contrato por servicios corporativos.
- Con Red to Green S.A. se tiene un contrato de servicio de prestación de servicios computacionales.

La Sociedad pretende renovar a futuro estos contratos y operaciones comerciales, en la medida que mantengan condiciones similares a las existentes en el mercado.

Remuneraciones y beneficios recibidos por el Directorio y el personal clave del Grupo:

La remuneración del personal clave, que incluye a directores, gerentes y subgerentes, está compuesta por un valor fijo mensual, y eventualmente podría existir un bono anual discrecional.

Compensaciones al personal directivo y administración clave:

	Acumulado al 31.12.2018	Acumulado al 31.12.2017
	MUS\$	MUS\$
Remuneraciones y gratificaciones	4.487	4.475
Dietas del directorio	1.117	1.069
Total	5.604	5.544

Los saldos de cuentas por cobrar a entidades relacionadas son los siguientes:

	Moneda	31.12.2018		31.12.2017	
		Corriente MUS\$	No Corriente MUS\$	Corriente MUS\$	No Corriente MUS\$
Corpesca S.A.	Dólar estadounidense	608	-	3	-
Golden Omega S.A.	Dólar estadounidense	-	-	1	-
Servicios Corporativos Sercor S.A.	Peso chileno	-	-	1	-
Logística Ados Ltda.	Dólar estadounidense	-	7.054	-	6.679
Kabsa S.A.	Peso chileno	-	-	17	-
Red to Green S.A.	Peso chileno	-	-	-	-
Total		608	7.054	22	6.679

Los saldos de cuentas por pagar a entidades relacionadas son los siguientes:

	Moneda	31.12.2018		31.12.2017	
		Corriente MUS\$	No Corriente MUS\$	Corriente MUS\$	No Corriente MUS\$
Servicios Corporativos Sercor S.A.	Peso chileno	9	-	47	-
Red to Green S.A.	Peso chileno	12	-	5	-
Sociedad Pesquera Coloso S.A.	Dólar estadounidense	-	-	-	-
Corpesca S.A.	Dólar estadounidense	432	-	8	-
Abastible S.A.	Peso chileno	2	-	4	-
Empresas Copec S.A.	Dólar estadounidense	38	-	125	-
Cía. de Petróleos de Chile Copec S.A.	Peso chileno	848	-	910	-
Lota Protein S.A.	Dólar estadounidense	-	-	5	-
AntarChile S.A.	Dólar estadounidense	-	-	-	-
Inversión Pesquera S.A.	Peso chileno	30	-	9	-
Portaluppi Guzmán, Bezanilla Abogados	Peso chileno	-	-	1	-
Total		1.371	-	1.114	-

Las transacciones realizadas con partes relacionadas al 31 de diciembre de 2018 y 2017, son las siguientes:

Sociedad	RUT	País Origen	Naturaleza de la Relación	Descripción de la Transacción	Acumulado al 31.12.2018		Acumulado al 31.12.2017	
					Monto Transacción MUS\$	Efecto en Resultados MUS\$	Monto Transacción MUS\$	Efecto en Resultados MUS\$
Compra y venta de bienes								
Abastible S.A.	91.806.000-6	Chile	Matriz común	Compra de gas licuado	71	(71)	69	(69)
Cia. de Petróleos de Chile Copec S.A.	99.520.000-7	Chile	Matriz común	Compra combustibles y lubricantes	0	0	5.303	(5.303)
Corpesca S.A.	96.893.820-7	Chile	Asociada	Compra de materia prima	2.548	(2.548)	0	0
Emp.Distrib.De Papeles y Cartones	88.566.900-K	Chile	Asociada Indirecta	Compra de art de aseo	33	(33)	27	(27)
Empresas Copec S.A.	90.690.000-9	Chile	Accionista controlador	Intereses crédito largo plazo	0	0	2.009	(2.009)
Forestal Arauco S.A.	85.805.200-9	Chile	Asociada Indirecta	Compra de productos	0	0	84	(84)
Portaluppi, Guzmán y Bezanilla Asesorías Ltda.	78.096.080-9	Chile	Socio Director Sociedad	Venta de conservas	0	0	3	3
Red to Green S.A.	86.370.800-1	Chile	Accionistas comunes	Venta de conservas	1	1	2	2
Golden Omega S.A.	76.044.336-0	Chile	Asociada indirecta	Venta de conservas	3	3	0	0
Servicios Corporativos Sercor S.A.	96.925.430-1	Chile	Accionistas comunes	Venta de conservas	7	7	4	4
Prestación de servicios								
Boat Parking S.A.	96.953.090-2	Chile	Asociada Indirecta	Arriendo sitios parqueo naves	168	(168)	157	(157)
Cia. de Petróleos de Chile Copec S.A.	99.520.000-7	Chile	Accionistas comunes	Otros (Recuperación de Gastos)	8.958	(8.958)	0	0
Compañía Puerto de Coronel S.A.	79.895.330-3	Chile	Asociada Indirecta	Arriendo muelle	161	(161)	87	(87)
Corpesca S.A.	96.929.960-7	Chile	Asociada	Otros servicios	4	(4)	30	30
Depósitos Portuarios Lirquén S.A.	96.871.870-3	Chile	Accionistas comunes	Servicios portuarios	36	(36)	27	(27)
Empresas Copec S.A.	90.690.000-9	Chile	Accionista controlador	Servicio de gerenciamiento	262	(262)	80	(80)
Inst. de Investigación Pesquera S.A.	96.555.810-1	Chile	Partes en control conjunto sobre la entidad	Asesorías y otros servicios	215	(215)	149	(149)
Inversiones Siemel S.A.	94.082.000-6	Chile	Accionista común	Arriendo dependencias	282	(282)	281	(281)
Kabsa S.A.	96.942.870-9	Chile	Partes en control conjunto sobre la entidad	Arriendo de instalaciones	130	130	216	216
Portaluppi, Guzmán y Bezanilla Abogados Ltda.	78.096.080-9	Chile	Socio Director Sociedad	Otros (Recuperación de gastos)	128	(128)	0	0
Portaluppi, Guzmán y Bezanilla Asesorías Ltda.	78.096.080-9	Chile	Socio Director Sociedad	Asesoría Legal	13	(13)	63	(63)
Puertos y Logística S.A.	96.959.030-1	Chile	Asociada Indirecta	Servicios portuarios	45	(45)	30	(30)
Red to Green S.A.	86.370.800-1	Chile	Accionistas comunes	Servicios computacionales	176	(176)	427	(427)
Servicios Corporativos Sercor S.A.	96.925.430-1	Chile	Accionistas comunes	Asesorías y otros servicios	444	(444)	249	(249)

NOTA 37. MEDIO AMBIENTE

Al 31 de diciembre de 2018, la Sociedad realizó los siguientes desembolsos por proyectos de protección medioambiental:

Proyectos	Estado Proyecto	Desembolsos 2018	Desembolsos Futuros	Fecha Estimada Desembolsos Futuros
		MUS\$	MUS\$	
Adecuación de sistemas en plantas	En ejecución	0	0	-
Mejoras en sistemas de descargas y almacenamiento de pesca	En ejecución	25	81	2018
	Total	25	81	

Durante el ejercicio 2017, la Sociedad realizó los siguientes desembolsos por proyectos de protección medioambiental:

Proyectos	Estado Proyecto	Desembolsos 2017	Desembolsos Futuros	Fecha Estimada Desembolsos Futuros
	Estado	MUS\$	MUS\$	
Adecuación de sistemas en plantas	Activado	99	1	2018
Mejoras en sistemas de descargas y almacenamiento de pesca	En ejecución	174	28	2018
	Total	273	29	

La totalidad de los proyectos antes mencionados forman parte de cuentas de activo.

DESCRIPCIÓN DE LOS PROYECTOS MEDIOAMBIENTALES
a) Adecuación de sistemas en plantas

Las inversiones efectuadas a las instalaciones productivas tienen por objeto la recuperación de sólidos, evitar detenciones no programadas de procesos productivos y disminuir fugas de energía térmica, con el propósito de aumentar la eficiencia global del sistema, permitiendo asegurar el cumplimiento de la normativa medioambiental.

b) Mejoras en sistemas de descargas y almacenamiento de pesca

Mejorar los sistemas de descarga y almacenamiento de materia prima permite aumentar la capacidad de almacenaje en condiciones controladas de temperatura, evitando el deterioro de materia prima, descargar materia prima en menor tiempo y asegurar las disposiciones de los riles según los compromisos medioambientales.

NOTA 38. OTRA INFORMACIÓN

El número promedio de empleados del Grupo por categoría es el siguiente:

	31.12.2018	31.12.2017
Contratos indefinidos	615	667
Contratos a plazo fijo	503	385
Total Contratos	1.118	1.052

NOTA 39. SANCIONES

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la Sociedad y sus afiliadas, así como sus directores y administradores no han sido objeto de sanciones por parte de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF, antes Superintendencia de Valores y Seguros) u otras autoridades administrativas o entes reguladores.

NOTA 40. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

El 11 de enero de 2019, según Junta General Extraordinaria de accionistas de Orizon S.A., se acordó aumentar el capital de la sociedad de US\$ 335.759.975,83, dividido en 1.028.596.450 acciones, sin valor nominal, a US\$385.759.975,76, dividido en 1.283.323.021 acciones, sin valor nominal, aumento materializado con la emisión de 254.726.571 nuevas acciones de pago totalizando US\$ 49.999.999,93. Pesquera Iquique-Guanaye S.A. concurrió a este aumento de capital cancelando MUS\$47.750 correspondiente a 212.696.687 nuevas acciones.

Con fecha 29 de enero de 2019, Orizon S.A. firmó un acuerdo para efectuar un aporte de capital en las sociedades St. Andrews Smoky Delicacies S.A. y Empresa Pesquera Apiao S.A., las que tiene como objetivo la producción, proceso y elaboración de mitíldos. La afiliada materializó este aporte entregando ciertos activos de su planta en Puerto Montt (bienes de activo fijo, existencias, biomasa y concesiones, principalmente), por un monto que asciende a MUS\$14.300, quedando con el 20% del capital de ambas sociedades.

Entre el 31 de diciembre de 2018 y la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados, no han ocurrido otros hechos de carácter financiero o de otra índole que pudieran afectar significativamente la interpretación de los mismos.

Análisis Razonado de los Estados Financieros Consolidados

Correspondientes a los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017



Análisis Razonado de los Resultados

Contenido

1. Análisis de los Estados Financieros

1.1. Estados de Situación Financiera Consolidados

Los principales rubros de activos y pasivos que presenta la Compañía al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017 son los siguientes:

Activos	31-12-18 MUS\$	31-12-17 MUS\$	Diferencia MUS\$	Variación %
Total Activos Corrientes	149.341	110.313	39.028	35,4%
Propiedades, Planta y Equipo, Neto	139.760	139.033	727	0,5%
Otros Activos No Corrientes	231.074	235.649	(4.575)	(1,9%)
Total Activos	520.175	484.995	35.180	7,3%

Pasivos	31-12-18 MUS\$	31-12-17 MUS\$	Diferencia MUS\$	Variación %
Total Pasivos Corrientes	238.690	169.171	69.519	41,1%
Total Pasivos No Corrientes	58.428	53.636	4.792	8,9%
Total Patrimonio Neto	223.057	262.188	(39.131)	(14,9%)
Total Pasivos y Patrimonio	520.175	484.995	35.180	7,3%

El total de activos aumentó MUS\$ 35.180 entre el 31 de diciembre de 2017 y el 31 de diciembre de 2018, lo que se explica principalmente por un alza en activos corrientes, asociada al aumento de efectivo y equivalentes, por MUS\$ 36.765, debido principalmente al importe procedente de créditos bancarios que se tomaron con el objetivo de financiar la compra de la participación accionaria de Coloso en Orizon y el aumento de capital en esta misma afiliada, el cual se materializó el 31 de enero de 2019.

Por su parte, se registró una baja en activos no corrientes, principalmente en inversiones contabilizadas por el método de la participación, por MUS\$ 4.490, y en cuentas por cobrar, por MUS\$ 2.932. Lo anterior es compensado parcialmente por la plusvalía registrada durante el periodo, por MUS\$ 3.673, asociada a la compra por parte de Orizon de los negocios de distribución en Chile de los productos General Mills y palta procesada a la Sociedad Comercializadora Novaverde S.A.

A su vez, el total de pasivos creció MUS\$ 74.311 respecto a diciembre del 2017, lo que se explica principalmente por el alza en pasivos corrientes, por MUS\$ 69.519, asociada a los créditos bancarios mencionados anteriormente. A esto se suma un aumento en pasivos no corrientes, debido principalmente al incremento de las obligaciones financieras de largo plazo, por MUS\$ 2.500, asociado al financiamiento de la adquisición de negocios realizada por Orizon a Sociedad Comercializadora Novaverde S.A., e impuestos diferidos, por MUS\$ 2.404.

Finalmente, el patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora se mantuvo estable, debido a que el resultado negativo del ejercicio fue compensado por un aumento en otras reservas, asociado a la compra de participación minoritaria en Orizon mencionada anteriormente.

1.2. Indicadores de Liquidez, Solvencia y Rentabilidad

Los principales indicadores financieros relativos a la Compañía son los siguientes:

Indicadores	31-12-18	31-12-17
Liquidez corriente (veces)	0,63	0,65
Razón ácida (veces)	0,41	0,34
Razón de endeudamiento (veces)	1,33	0,85
Proporción deuda en corto plazo	0,80	0,76

Indicadores	31-12-18	31-12-17
Rotación de inventario (veces por año)	2,52	2,39
Permanencia de inventario (días)	142,88	150,72
Rentabilidad del patrimonio (%)	(6,80%)	(10,25%)
Rentabilidad del activo (%)	2,80%	(1,13%)
Utilidad (Pérdida) por acción (US\$/acción)	(0,004)	(0,006)
Rendimiento de activos operativos (%)	4,74%	(1,87%)

Al 31 de diciembre de 2018, el índice de liquidez corriente disminuyó respecto al registrado al 31 de diciembre de 2017, principalmente por mayores obligaciones financieras tomadas durante el periodo, que hicieron que los pasivos corrientes aumentaran proporcionalmente más que los activos corrientes.

El alza en la razón de endeudamiento está dada principalmente por la obtención de mayores obligaciones financieras de corto y largo plazo durante el periodo, producto de los nuevos créditos tomados por la Compañía y la afiliada Orizon.

La rentabilidad negativa del patrimonio es consecuencia de la pérdida atribuible a la controladora de los últimos doce meses. Por otro lado, la rentabilidad positiva del activo se debe a un resultado operacional positivo de los últimos doce meses.

Cabe mencionar que la Compañía no ha entregado dividendos desde el año 1991, dado que ha registrado pérdidas acumuladas en sus balances.

1.3. Estado de Resultados Consolidado

	Acumulado al 31-12-18 MUS\$	Acumulado al 31-12-17 MUS\$
Ingresos Ordinarios, Total	192.887	156.853
Costo de Ventas	(133.042)	(119.474)
Margen Bruto	59.845	37.379
Otros costos y gastos de operación	(45.751)	(42.974)
Resultado Operacional	14.094	(5.595)
Margen operacional %	7,3%	(3,6%)
Resultado no operacional	(29.456)	(72.185)
(Gasto) Ingreso por Impuesto a las Ganancias	(3.289)	28.031
Resultado Total	(18.651)	(49.749)
Margen Neto %	(9,7%)	(31,7%)
Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora	(13.078)	(20.944)
Ganancia (pérdida) atribuible a participación no controladoras	(5.573)	(28.805)
Ganancia (pérdida)	(18.651)	(49.749)

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía registró una pérdida atribuible a los propietarios de la controladora de MUS\$ 13.078, la cual se compara con la pérdida de MUS\$ 20.944 registrada al 31 de diciembre de 2017. Esta última se encuentra afectada por el deterioro sobre las plantas de la afiliada Orizon reconocido en el pasado periodo.

Resultado operacional

La variación positiva del resultado operacional se explica principalmente por los mayores volúmenes de captura de jurel, debido a la adjudicación de nuevas cuotas de este recurso en la subasta realizada en diciembre de 2017. A esto se suma un buen inicio de temporada, con zonas de pesca más cercanas y productivas, lo que, en conjunto con lo anterior, se tradujo en un aumento de las capturas propias por este recurso de 72%, respecto al año anterior.

Las ventas físicas de harina y aceite de pescado alcanzaron las 32,8 mil y 9,7 mil toneladas, que representan alzas de 23,6% y 34,1% respectivamente, al compararse con el periodo anterior. A su vez, se comercializaron 19,0 mil toneladas de congelados y 2,7 millones de cajas de conservas, aumentando en 10,4% y 14,3%.

La pesca procesada total llegó a las 198,5 mil toneladas, lo que representa un alza de 20,7%.

En términos de precios, la harina y el aceite de pescado registraron alzas de 14,1% y 15,2%, respectivamente. Por su parte, los precios de los congelados se mantuvieron estables y las conservas anotaron una baja de 3,0%.

Resultado no operacional

La pérdida no operacional disminuyó en MUS\$ 42.729 respecto del periodo anterior, lo que se explica principalmente por menores otros gastos, por MUS\$ 77.304, asociados a la paralización de algunos activos operativos y al deterioro aplicado a plantas de la afiliada Orizon, registrados durante 2017. A este efecto se suman mayores otras ganancias, por MUS\$ 5.163, producto de la venta de activos definidos como prescindibles por parte de la administración de Orizon.

Lo anterior fue compensado por una menor ganancia en asociadas y negocios conjuntos, por MUS\$ 24.543, como consecuencia de la utilidad generada en la venta de Selecta por parte de Corpesca durante el tercer trimestre de 2017. A su vez, se registró una disminución de MUS\$ 9.246 en otros ingresos, debido a la utilidad generada en la adquisición de propiedad accionaria adicional en Corpesca, realizada en el periodo anterior.

Para los periodos 2018 y 2017 la composición de este rubro es la siguiente:

	Acumulado al 31-12-18 MUS\$	Acumulado al 31-12-17 MUS\$
Otros ingresos, por función	604	9.850
Otros gastos, por función	(22.938)	(100.242)
Costos Financieros (Neto de Ingresos Financieros)	(6.987)	(4.795)
Participación en Ganancia (Pérdida) de Asociadas y Negocios Conjuntos	522	25.065
Diferencias de Cambio	(2.104)	1.653
Otras Ganancias (Pérdidas)	1.447	(3.716)
Total Resultado no operacional	(29.456)	(72.185)

1.4. Resultados de la asociada Corpesca S.A.

Al 31 de diciembre de 2018, Corpesca presentó un resultado positivo atribuible a la controladora de MUS\$ 12.556, el cual se compara con la utilidad de MUS\$ 99.802 registrada en el año anterior, que incluye el ingreso neto por la venta del 60% de la afiliada Selecta, por MUS\$ 161.795.

El volumen físico facturado durante 2018 fue de 129.503 toneladas de harina y aceite de pescado, representando un aumento de 26% en relación al 2017. Respecto a los precios, se observó un aumento de 14% para la harina de pescado y 18% para el aceite de pescado. Corpesca alcanzó, a nivel operacional, un resultado superior al obtenido en 2017, como consecuencia principalmente de mayores precios y volúmenes, y menores costos.

1.5. Indicadores de Resultado y Apertura por Segmentos

Los indicadores de resultado y apertura por segmento son los siguientes:

	Acumulado al 31-12-18 MUS\$	Acumulado al 31-12-17 MUS\$
Ingresos (MUS\$)		
Harina de pescado	54.651	38.764
Aceite de pescado	13.464	8.715
Conservas	85.528	76.701
Congelados	30.670	26.920
Abarrotes	2.998	4.865
Otros	5.576	888
Costos (MUS\$)		
Harina de pescado	(40.137)	(36.892)
Aceite de pescado	(11.263)	(8.215)
Conservas	(50.467)	(46.387)
Congelados	(24.291)	(23.252)
Abarrotes	(2.196)	(3.912)
Otros	(4.688)	(816)
Resultado operacional (MUS\$)	14.094	(5.595)
Gastos financieros (MUS\$)	(7.525)	(5.153)
Resultado no operacional (MUS\$)	(29.456)	(72.185)
Ganancia (pérdida) del período (MUS\$)	(18.651)	(49.749)
Cobertura gastos financieros	(1,11)	(14,16)
R.A.I.I.D.A.I.E.	6.591	(48.774)

1.6. Estado de Flujo Efectivo

La composición de los flujos originados en los periodos es la siguiente:

Estado de Flujos de Efectivo	Acumulado al 31-12-18 MUS\$	Acumulado al 31-12-17 MUS\$
Total flujos de efectivo netos utilizados en actividades de operación	(4.804)	(11.694)
Total flujos de efectivo netos utilizados en actividades de inversión	(32.236)	(45.291)
Total flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación	62.490	56.485
Efectos de la variación en la tasa de cambio	11.320	7.615
Incremento (Decremento) neto en efectivo y equivalentes al efectivo	36.770	7.115

En el periodo, los flujos originados por actividades de operación registraron una variación positiva de MUS\$ 6.890, respecto a igual periodo en 2017. Esto se explica principalmente por un incremento en los cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios, compensado parcialmente por un aumento en los pagos efectuados a proveedores.

Por otro lado, el flujo originado por actividades de inversión presenta una variación positiva de MUS\$ 13.055, explicado principalmente por el desembolso asociado a la adquisición de acciones de Corpesca en 2017. Lo anterior fue compensado, en parte, por la compra de propiedad accionaria adicional en Orizon realizada en 2018.

En tanto, los flujos originados por actividades de financiación aumentaron en MUS\$ 6.005 respecto al periodo anterior, consecuencia principalmente de menores pagos de préstamos a entidades relacionadas y mayores importes procedentes de préstamos de corto plazo, compensados parcialmente por un aumento en los pagos de préstamos.

2. Diferencia Entre Valor Económico y de Libros de los Activos

Al 31 de diciembre de 2018, no existen diferencias significativas entre los valores económicos y de libros de los principales activos de la Sociedad.

3. Situación Operacional y de Mercado

3.1. Pesca

En el año 2018, el desembarque total de la industria pesquera en la zona centro sur del país alcanzó las 771 mil toneladas. Esta cifra representa un aumento de 6% comparada con el período anterior, producto del mayor desembarque industrial, principalmente de jurel, cuyo efecto se vio disminuido parcialmente por el menor desembarque de la flota artesanal. En tanto, el desembarque total en la zona norte del país alcanzó las 766 mil toneladas, lo que representa un incremento de 24% respecto al año anterior.

Del total de los desembarques de la zona centro sur del país, durante el 2018, la pesca industrial representó el 58% y el sector artesanal, el 42% restante.

3.2. Análisis de mercado

I. Harina de pescado:

Por el lado de la oferta, de acuerdo a la IFFO (International Fishmeal and Fish Oil Organization), durante el año 2018, la producción de harina en Perú, Chile, Europa y Atlántico Norte (que representan aproximadamente el 50% de la producción mundial) fue de 2,29 millones de toneladas, lo que representó un aumento anual de 47%. Esta variación se explica principalmente por una mayor producción en Perú, que se duplica respecto al año pasado, llegando a 1,4 millones de toneladas, y, en menor medida, en Chile, que presentó un aumento de 21%, hasta alcanzar las 378 mil toneladas. A su vez, Estados Unidos, Sudáfrica e India incrementaron su producción en 10%, 10% y 5%, respectivamente. La oferta en Europa, por su parte, se mantuvo estable.

Respecto a la demanda, China, el principal destino de las exportaciones de las harinas de pescado peruanas y chilenas, importó 1,46 millones de toneladas de harina en el 2018, lo que representa una disminución de 7,3%. La producción local aumentó de 342 mil a 410 mil toneladas y los inventarios de harina en puertos chinos llegaron a niveles históricamente altos hacia fines de año. Estos efectos generaron una presión a la baja en la demanda por productos importados, especialmente en el último trimestre del año.

Con respecto a los precios, el inicio de año comenzó con niveles de US\$ 2.000 por tonelada en base a calidad Súper Prime, producto de los problemas que tuvo Perú para pescar su cuota de finales del año 2017. Sin embargo, los aumentos en las cuotas y tasas de captura en Perú, el mejor nivel de pesca en Chile y los altos inventarios en puertos chinos, hicieron que el precio cayera a niveles de US\$ 1.530 por tonelada hacia fines de 2018.

II. Aceite de pescado:

Durante el año 2018, de acuerdo a la IFFO, la producción de aceite de pescado de Perú, Chile, Europa y el Atlántico Norte, fue de 493 mil toneladas, lo que representa un aumento de 42%. Esta cifra se explica principalmente por el aumento de la producción de aceite en Perú, de 122%, y los buenos rendimientos de producción alcanzados en Chile, Dinamarca y Noruega.

Con respecto a los precios, el año se inició en niveles de US\$ 1.500 por tonelada. Se registró un periodo de alta volatilidad durante el primer semestre, con máximos de US\$ 2.000 y mínimos de US\$ 1.200, y, finalmente, el precio cerró el año en torno a los US\$ 1.450 por tonelada.

III. Productos para consumo humano en base a jurel:

La afiliada Orizon logró incrementar sus cuotas de captura asociadas al recurso jurel, respecto al periodo anterior, producto de la adjudicación de parte importante de la subasta realizada sobre este recurso en diciembre de 2017, asociada a cuotas LTP clase B, y también por las compras de jurel realizadas a terceros. Estos mayores niveles de cuota, sumado a un inicio de temporada del recurso jurel marcada por zonas de pesca más cercanas y productivas, permitieron incrementar en más de 70% los desembarques de este recurso, alcanzando volúmenes cercanos a las 95 mil toneladas. Lo anterior, en un contexto en el que por quinto año consecutivo el estado de la biomasa de jurel presenta mejoras, según el monitoreo efectuado por el Comité Científico de la Organización Regional de Pesca del Pacífico Sur (ORP).

Conservas de pescado en base a jurel:

En cuanto al mercado nacional, los volúmenes de venta de conservas de jurel crecieron 13% en relación al año anterior, con niveles de precios de ventas similares a los registrados en 2017. Por su parte, los volúmenes de venta de conservas de jurel con destino a mercados internacionales aumentaron en 62%. Todo lo anterior, en el marco de una estrategia de diversificación y apertura de nuevos canales y mercados.

Jurel congelado:

Las buenas condiciones de pesca permitieron aumentar la producción de jurel entero congelado en 79%, respecto al año anterior. Esto ha permitido aumentar la participación de la empresa en este mercado y a precios levemente superiores respecto de la temporada pasada. Este efecto está impulsado principalmente por la gran demanda del mercado africano, en especial por parte de Nigeria, que corresponde al principal destino histórico para este tipo de productos.

IV. Productos congelados en base a jibia:

Las capturas de jibia, para la elaboración de productos congelados, disminuyeron respecto al año anterior, afectando los volúmenes de venta, que sufrieron una caída del 67%. Sin embargo, como la producción a nivel mundial de jibia también disminuyó de forma significativa, se produjo un alza de los precios internacionales, llegando estos a niveles de US\$ 2.400 por tonelada, lo que representa un aumento de 60% respecto del 2017. Lo anterior permite compensar parcialmente los menores volúmenes de venta y los mayores costos de compra asociados al abastecimiento de materia prima con terceros, que se encuentran indexados a los precios internacionales.

V. Choritos congelados:

Durante el 2018 se elaboraron 6.096 toneladas de producto final en Carne IQF, lo que representa un aumento de 20%, respecto al año anterior. Los precios promedio de venta para los mercados internacionales estuvieron en torno a los US\$ 2.600 por tonelada, representando una baja cercana al 1,5%. Esto se produjo principalmente por la mayor disponibilidad de inventario en algunos mercados de exportación y el menor calibre del producto.

Por su parte, en los mercados de exportación en donde participa Orizon los volúmenes de venta alcanzaron las 5.524 toneladas de carne IQF, lo que representa un alza anual de 10%. A su vez, los precios promedio incrementaron en 5%. Este escenario más favorable se ha logrado a través del aumento de la cartera de clientes, velando por la diversificación de canales y mercados, junto a una gestión comercial con mayor orientación de servicio al cliente.

VI. Productos importados y trading:

La actividad de trading de conservas de jurel en los mercados internacionales ha disminuido casi en 75%, siendo este negocio reemplazado con exportaciones de origen propio debido a la mayor disponibilidad de jurel con la que cuenta actualmente la compañía. Respecto a los volúmenes de conservas de atún importados, que se venden en el mercado nacional bajo las tradicionales marcas San José y Colorado, estos se mantuvieron estables en relación con el año anterior.

VII. Abarrotes Mercado Nacional:

En general, los niveles de venta nacional de arroz y legumbres, en donde participa la compañía con su marca San José, han mostrado una disminución respecto al mismo período del año anterior, cayendo en 31% los volúmenes vendidos. Este efecto se ha podido compensar con la obtención de mejores márgenes unitarios.

Para la categoría arroz, la más relevante de este segmento para Orizon, se ha tenido que enfrentar la estrategia seguida por las principales cadenas de supermercados del país, que han ido racionalizando la cantidad de marcas puestas en las góndolas de sus locales, dando prioridad a aquellas que son más reconocidas y a las propias.

4. Análisis de Riesgo

Los principales riesgos que afectan a la industria pesquera son los siguientes:

a) Riesgo de Capturas Pesqueras

La principal fuente de riesgo está dada por la disponibilidad de las especies pelágicas en las distintas zonas de pesca, siendo un factor determinante en los resultados. Estas fluctuaciones están determinadas por fenómenos y ciclos de la naturaleza, así como por las cuotas de pesca, vedas y restricciones impuestas por la autoridad.

b) Riesgo por Precio de Materias Primas

La operación pesquera es sensible al precio de las materias primas. Es por ello que la empresa diversifica sus mercados y proveedores, gracias a un seguimiento permanente y puntual de la oferta y la demanda, y realiza una gestión de los volúmenes en existencia. En particular, la Compañía tiene como política de inventario y de compra de materias primas mantener los stocks mínimos necesarios para una operación continua.

c) Riesgo por Precio de Harina, Conservas, Congelados y Aceite de Pescado

Otro importante factor de riesgo lo constituyen los precios de mercado de la harina y aceite de pescado, los cuales están determinados principalmente por los costos de producción, barreras de entrada, número de competidores, precios de los sustitutos, aranceles, entre otros, los que, en su conjunto, afectan la relación entre la oferta y demanda mundial.

d) Riesgo de Precio de los Combustibles

Las fluctuaciones en los precios de los combustibles, específicamente del precio internacional del crudo y sus derivados, son un factor determinante de los costos operacionales de la Compañía.

e) Riesgo de Tipo de Cambio

La Compañía, al operar en el ámbito internacional, está expuesta al riesgo de tipo de cambio por operaciones en monedas distintas al dólar norteamericano, que surgen de transacciones comerciales futuras, activos y pasivos reconocidos, e inversiones netas en operaciones en el extranjero. Dado esto, la empresa tiene como política mantener calzados los pasivos financieros con los ingresos por ventas en dólares norteamericanos.

f) Riesgo de Crédito

La exposición al riesgo de crédito es atribuible principalmente a las deudas comerciales por operaciones de venta a clientes nacionales y extranjeros. Ante ello, la Compañía mantiene políticas establecidas para asegurar que las ventas de los productos sean realizadas a clientes con un historial de crédito apropiado.

g) Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez surge por el potencial desajuste entre las necesidades de fondos y las fuentes de los mismos. Para ello, la Compañía determina el nivel de efectivo y equivalentes de efectivo, calzando los plazos de las inversiones con sus obligaciones, y tiene como política que la duración promedio de las inversiones no exceda la duración promedio de las obligaciones.

h) Otros riesgos

Otros importantes factores de riesgo lo constituyen las políticas de retorno determinadas por el Banco Central de Chile y las políticas de fomento a las exportaciones de países competidores, las que son determinantes en los costos operacionales de la Compañía.

ANEXO I

Líquidez corriente (veces)	Activos corrientes totales Pasivos corrientes totales
Razón ácida (veces)	Activos corrientes totales - Inventarios Pasivos corrientes totales
Razón de endeudamiento (veces)	Total Pasivos Patrimonio total
Proporción deuda en corto plazo	Pasivos corrientes totales Total Pasivos
Rotación de inventario (veces por año)	Costo de Ventas últimos 12 meses Inventario promedio
Permanencia de inventario	Número días de permanencia Rotación de inventario
Rentabilidad del patrimonio (%)	Ganancia (pérdida) atribuible a la controladora últimos 12 meses (Patrimonio controladora año actual + Patrimonio controladora año anterior)/2
Rentabilidad del activo (%)	Resultado operacional últimos 12 meses (Total Activos año actual + Total Activos año anterior)/2
Utilidad por acción	Ganancia después de impuestos x 1000 Nº acciones suscritas y pagadas
Rendimiento de activos operativos	Resultado operacional (Total activos - Efectivo y equivalentes al efectivo - Inversiones contabilizadas por el método de participación - Menor valor de inversiones (Plusvalía) - Cuentas por cobrar empresas relacionadas)
Margen Operacional	Resultado Operacional Ingresos ordinarios
Margen Neto	Resultado Total Ingresos ordinarios
Cobertura gastos financieros	Ganancia (pérdida) antes de impuestos - Gastos financieros - Ingresos financieros Gastos financieros
R.A.I.I.D.A.I.E.	Ganancia (pérdida) antes de impuestos - Gastos financieros - Ingresos financieros - Depreciación en resultado

Estados financieros resumidos

Correspondientes a los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017

**Sociedades afiliadas y asociadas
de Igemar S.A.**

Contenido

Orizon S.A.

Corpesca S.A.

Orizon S.A.

Estados de Situación Financiera Resumidos

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017

	MUS\$ 2018	MUS\$ 2017
Estado de resultados integrales		
Total ingresos ordinarios	192.887	156.853
Costo de venta	(133.042)	(119.474)
Margen bruto	59.845	37.379
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	(16.183)	(113.872)
Ganancia (pérdida) de la controladora	(20.576)	(86.796)
Estado de situación financiera		
Activos corrientes	104.707	106.640
Activos no corrientes	209.607	215.005
Total activos	314.314	321.645
Pasivos corrientes	67.872	59.552
Pasivos no corrientes	58.382	53.591
Patrimonio controladora	187.881	208.305
Patrimonio no controladora	179	197
Total pasivos y patrimonio	314.314	321.645
Estado de flujo de efectivo		
Flujo efectivo neto operaciones	(3.870)	(12.210)
Flujo efectivo neto inversiones	(15.536)	(17.679)
Flujo efectivo neto financiación	5.237	27.856
Efecto tasa de cambio	11.321	7.534
Incremento (disminución) neto de efectivo	(2.848)	5.501
Estado de cambios en el patrimonio		
Saldo inicial ejercicio	208.305	297.382
Cambios en el patrimonio	(20.424)	(89.077)
Saldo final ejercicio	187.881	208.305

Corpesca S.A.

Resultados e Indicadores Financieros

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017

	MUS\$ 2018	MUS\$ 2017
Estado de resultados integrales		
Total ingresos ordinarios	411.476	327.467
Costo de venta	(364.901)	(314.873)
Margen bruto	46.575	12.594
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	14.279	136.260
Ganancia (pérdida) de la controladora	12.556	99.802
Estado de situación financiera		
Activos corrientes	272.581	261.205
Activos no corrientes	457.096	485.513
Total activos	729.677	746.718
Pasivos corrientes	267.208	243.003
Pasivos no corrientes	53.733	97.543
Patrimonio controladora	397.659	396.505
Patrimonio no controladora	11.077	9.667
Total pasivos y patrimonio	729.677	746.718
Estado de flujo de efectivo		
Flujo efectivo neto operaciones	39.311	(54.490)
Flujo efectivo neto inversiones	(21.174)	153.686
Flujo efectivo neto financiación	(20.804)	(108.527)
Efecto tasa de cambio	1.004	2.952
Incremento (disminución) neto de efectivo	(1.663)	(6.379)
Estado de cambios en el patrimonio		
Saldo inicial ejercicio	396.505	297.494
Cambios en el patrimonio	1.154	99.011
Saldo final ejercicio	397.659	396.505

(*) En el Estado de Situación Financiera de 2017 se modificó el rubro Otros Activos no Corrientes y Pasivo no Corriente por la reclasificación de los activos y pasivos por impuestos diferidos por un monto de MUS\$ 22.171 de acuerdo a NIC 12.





Suscripción de la Memoria

Los directores y el Gerente General de la sociedad suscriben la presente memoria y asumen la responsabilidad por la veracidad de la información contenida en ella.

Roberto Angelini Rossi
PRESIDENTE
RUT N° 5.625.652-0

Manuel Antonio Tocornal Astoreca
VICEPRESIDENTE
RUT N° 2.694.027-3

Manuel Enrique Bezanilla Urrutia
DIRECTOR
RUT N° 4.775.030-K

Víctor Turpaud Fernández
DIRECTOR
RUT N° 8.547.997-0

Fernando Agüero Garcés
DIRECTOR
RUT N° 4.102.626-K

Jorge Andueza Fouque
DIRECTOR
RUT N° 5.038.906-5

Ramiro Méndez Urrutia
DIRECTOR
RUT N° 5.201.839-0

Eduardo Navarro Beltrán
GERENTE GENERAL
RUT N° 10.365.719-9

Santiago, abril de 2019

IG  mar
PESQUERA IQUIQUE-GUANAYE S.A.

www.igemar.cl