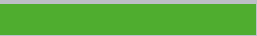


Memoria Anual 2017







Memoria Anual **2017**

Índice



2

01.

Presentación

- 06 Antecedentes de la sociedad
- 06 Constitución de la sociedad
- 08 Carta del Presidente del Directorio

02.

Nuestra empresa

- 14 Reseña histórica
- 16 Principales hitos 2017
- 18 Gobierno Corporativo
- 20 Nuestro equipo

03.

Gestión sostenible

- 26 Desarrollo de los negocios
- 29 Análisis de la gestión



Vista panorámica a la
planta de Puerto Montt,
Orizon S.A.

04.

Nuestros accionistas

- 36 12 mayores accionistas
- 37 Controladores de la sociedad
- 38 Participación accionaria de directores y ejecutivos principales
- 38 Política de dividendos
- 38 Transacciones de acciones
- 38 Cotización bursátil
- 38 Hechos relevantes

05.

Empresas afiliadas y asociadas

- 42 Malla societaria
- 44 Orizon S.A.
- 50 Corpesca S.A.
- 54 Golden Omega S.A.
- 55 Bioambar SpA.
- 56 Golden Omega USA LLC
- 56 Muelle Pesquero María Isabel Ltda.
- 56 Boat Parking S.A.
- 58 Suscripción de la Memoria

06.

Estados financieros consolidados

- 62 Informe del auditor independiente
- 64 Estados de situación financiera clasificado consolidado
- 66 Estados de cambios en el patrimonio
- 67 Estado de resultados por función consolidado
- 68 Estado de resultados integrales por función consolidado
- 69 Estado de flujos de efectivo consolidado, método directo
- 70 Notas a los estados financieros consolidados
- 147 Análisis razonado de los estados financieros consolidados
- 155 Estados financieros resumidos de empresas afiliadas y asociadas





Presentación

Antecedentes de la sociedad

Razón social

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. (Igemar)

RUT

N° 91.123.000-3

Domicilio legal

Av. El Golf 150, piso 17, Las Condes, Santiago, Chile.
Teléfono: +56 2 2461 7021
Casilla: 3781 Santiago

Tipo de sociedad

Sociedad Anónima Abierta

Inscripción en el registro de valores

Registro de Valores N° 0044

Departamento de acciones

Atendido por Servicios Corporativos SerCor S.A.
Av. El Golf 140, Las Condes, Santiago, Chile.
Teléfonos: +56 2 2364 6782 (3-7)

Contacto con inversionistas

Eduardo Navarro Beltrán
Teléfono: +56 2 2461 7021
Mail: gerenciageneral@igemar.cl

Sitio web

www.igemar.cl

Constitución de la sociedad

Pesquera Iquique S.A., hoy Pesquera Iquique-Guanaye S.A., se constituyó por escritura pública del 22 de septiembre de 1945 en la Notaría de Luis Cousiño, en Santiago. La pertinente inscripción se practicó a fojas 4.048 N° 2.285, del Registro de Comercio de 1945 del Conservador de Bienes Raíces de Santiago. Sus estatutos han sido modificados en diversas oportunidades, con el propósito de adecuarlos a las normas legales sobre sociedades anónimas, efectuar aumentos de capital y establecer el objeto social.

La última modificación de sus estatutos, en virtud de la cual se fijó un texto actualizado y refundido de los mismos, consta en escritura pública de la Notaría de Santiago de Félix Jara Cadot, de 2 de mayo de 2016, publicada en extracto en el Diario Oficial del 5 de mayo de 2016 e inscrita, también en extracto, a fojas 32.248 N° 17.879, del Registro de Comercio de 2016 del Conservador de Bienes Raíces de Santiago.



Carta del **Presidente**



Roberto Angelini R.
*Presidente del Directorio
Pesquera Iquique -
Guanaye S.A.*

Señoras y señores accionistas:

A través de la presente Memoria Anual, damos cuenta de los principales resultados financieros e hitos que marcaron el desarrollo de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. durante el ejercicio 2017.

Este ha sido, nuevamente, un año complejo para la industria pesquera, la cual ha tenido que enfrentar dificultades que impactaron seriamente las operaciones y comprometieron los resultados. Históricamente, hemos abordado estos escenarios con fortaleza y creatividad, buscando hacer más

eficientes nuestras operaciones, aprovechando sinergias con otras áreas de negocios y en otras latitudes, innovando en nuestros productos y servicios, y expandiéndonos hacia nuevos eslabones de la cadena de valor de los productos del mar.

Es importante consignar, no obstante, que el 2017 trajo algunas buenas noticias en lo relacionado con la disponibilidad sustentable de recursos. Por quinto año consecutivo, y de acuerdo al monitoreo que efectúa el Comité Científico de la Organización Regional de Pesca del Pacífico Sur (ORP) sobre el estado de la biomasa del recurso jurel, ésta ha



Mediante una labor productiva innovadora y de excelencia, nuestras empresas han seguido avanzando en la constante creación de productos de calidad y de alto valor agregado”.

continuado presentando una mejoría sostenida en el tiempo. Ello posibilitó que a fines del 2017 se concretara la Licitación de la cuota LTP CLASE B de las Unidades de Pesquería de Jurel en las regiones XV-II; III-IV; V-IX y XIV-IX, adjudicándose nuestra afiliada Orizon 12.780 toneladas. Esto le ha permitido aumentar la cuota sobre este recurso por 20 años a partir del 2018, pasando desde una participación de cuota país de un 17,26% a un 18,11%. La compañía queda, así, en una sólida posición para avanzar hacia el futuro y seguir profundizando en la creación de productos con creciente valor agregado.

En el ámbito de las actividades operacionales de Orizon, 2017 estuvo marcado por un escenario pesquero donde los desembarques de origen artesanal se mantuvieron en niveles más normales, producto del debilitamiento del fenómeno de El Niño. Los desembarques de origen industrial, no obstante, se vieron afectados por una menor disponibilidad del recurso sardina común y anchoveta, junto a una temporada de pesca más extensa para el recurso jurel. Todo lo anterior se desarrolló en un marco de precios internacionales a la baja para la harina, el aceite y las conservas de pescado, los cuales cayeron respecto al período anterior en un 10%, 29% y 24%, respectivamente. Todo ello, sumando el significativo incremento de los impuestos específicos a partir del año 2018, producto de la normativa legal vigente, significó para Orizon terminar el ejercicio 2017 con una pérdida de US\$ 86,8 millones. Esta cifra estuvo fuertemente influenciada por el deterioro contable resultante de la racionalización y paralización de las propiedades, plantas y equipos en Coquimbo, Coronel y Puerto Montt.

En este contexto, las diversas medidas adoptadas por la afiliada, como parte de una importante reestructuración de sus actividades productivas, han tenido como principal objetivo mantener a clientes y consumidores como uno de los ejes centrales de

su quehacer empresarial. Para ello ha generado una plataforma y estructura especializadas para cada canal y categoría de productos, lo que ha permitido llegar en condiciones cada vez más competitivas y eficientes a los mercados en que participa. En esta línea, un hito importante del último ejercicio lo constituyó la apertura de nuestra oficina comercial en Estados Unidos, Orizon Food LLC, a través de la cual los clientes minoristas y de servicios de alimentos de dicho país podrán contar con mariscos de alta calidad, provenientes de las operaciones de esta filial en Chile.

En lo referente a la asociada Corpesca S.A., durante el año se registró una recuperación parcial en las capturas del recurso pelágico, específicamente de la anchoveta, especie fundamental para el desarrollo de la industria pesquera en el norte. Ello, luego de un ciclo marcado por una importante merma en la actividad, que desde 2015 tuvo que enfrentar las consecuencias de un extendido fenómeno de El Niño, lo cual explica la fuerte caída de 38,7% en el volumen de pesca procesada a partir de dicho año.

Si bien en el ejercicio 2017 el volumen de desembarque recibido por Corpesca S.A. mostró un aumento de 116% respecto del año anterior, dicha cifra fue inferior a lo esperado. Aun así, le permitió incrementar su producción de harina de pescado en un 30% en relación con 2016. No obstante, en comparación con un año normal y tomando como base 2014, dichas capturas continúan siendo un 20% inferiores. Lo anterior, unido a la mencionada baja en el precio de la harina de pescado y el alza de impuestos, afectó sustancialmente los resultados de la Empresa.

Sin embargo, el 2017 también permitió a Corpesca obtener los beneficios de una acertada visión estratégica. Ella nos había llevado en 2014 a extender nuestras actividades hacia la producción



de concentrados de proteína de soja no transgénica, mediante la adquisición de la compañía brasileña Selecta. Luego de llevar a cabo un significativo esfuerzo de optimización de su gestión, en una industria hoy dominada por grandes compañías transnacionales especializadas que operan plantas en distintas latitudes, en 2017 Corpesca concretó la venta del 60% de las acciones de esta empresa a la gigante coreana CJ Cheil Jedang Corporation, por un monto de US\$ 218 millones y con una utilidad de US\$ 129 millones. Una evidencia concreta del alcance cada vez más global de nuestras iniciativas y de la necesidad de reinventarse permanentemente. Con ello, Corpesca S.A. presentó un resultado final positivo, atribuible a la controladora, de US\$ 99,8 millones, y recaudó recursos para reducir el endeudamiento de manera significativa, lo que le permitirá desarrollar las actividades propias del negocio pesquero y de sus empresas filiales sin mayores restricciones de financiamiento.

La asociada Golden Omega, en tanto, logró durante el último año obtener el primer concentrado de Omega 3 incoloro e inodoro del mercado mundial, gracias a sus sostenidas inversiones en I+D y continuas mejoras en los procesos productivos. A partir de este desarrollo, dio inicio a un programa asociativo con empresas internacionales que

elaboran nuevos productos con dicho concentrado, lo que la ha llevado a destacarse crecientemente en un mercado joven y en constante evolución, como es el nutracéutico. La alta calidad y características organolépticas de su producto han permitido que 95 marcas, a nivel global, estén utilizando los concentrados de Golden Omega. Varias de ellas incorporan incluso el logo de la compañía en su etiquetado, como una verdadera garantía de calidad para el consumidor final.

Mediante una labor productiva innovadora y de excelencia, nuestras empresas han seguido avanzando en la constante creación de productos de calidad y de alto valor agregado, contribuyendo al mismo tiempo a la protección del medio ambiente y a la sustentabilidad, en el largo plazo, de esta importante actividad, sin dejar de lado su permanente preocupación y compromiso con las comunidades.

En tal sentido, cabe consignar el surgimiento en 2017 de la Corporación Norte Pesquero, en la cual Corpesca S.A. participa a través de ASIPNOR (Asociación Gremial de Armadores e Industrias Pesqueras del Norte Grande A.G.) y cuyo objetivo es impulsar el desarrollo de la pesca artesanal pelágica y bentónica desde la Región de Arica y Parinacota



“ Hemos demostrado que somos capaces de adaptarnos, de evolucionar y de transformarnos, orientados siempre por un claro propósito: continuar impulsando el desarrollo y la evolución de una industria de particular importancia para Chile”.

a la de Antofagasta. Actualmente, la Corporación cuenta con 15 organizaciones sindicales, que representan a 1.300 pescadores artesanales, y ha ejecutado 22 proyectos de ayuda social, fomento y empleabilidad, entregando además importantes beneficios para acceder a la enseñanza superior.

Paralelamente, Corpesca S.A. impulsa desde hace años diversas iniciativas que promueven actividades compartidas con la pesca artesanal, beneficiando a alrededor de 540 personas en forma directa. Estas incluyen asesorías en capacitación, soporte financiero y tecnológico para el mejor desempeño de sus labores pesqueras. Asimismo, con SENCE y la Cámara Chilena de la Construcción, sigue apoyando la formación de tripulantes de cubierta, entregando posibilidades reales de trabajo a los jóvenes egresados, que ya superan el centenar.

A estas acciones corresponde agregar las desarrolladas por la afiliada Orizon en la Zona Centro-Sur y que son una muestra de la constante preocupación de la Compañía por la comunidad, en cada lugar donde está presente, y por los trabajadores pesqueros en particular.

Señoras y señores accionistas, quisiera reiterar nuestro compromiso para seguir trabajando con

ahínco en superar las dificultades y variables que afectan a la actividad pesquera. Hemos demostrado, y lo demostraremos una vez más, que somos capaces de adaptarnos, de evolucionar y de transformarnos, orientados siempre por un claro propósito: continuar impulsando el desarrollo y la evolución de una industria de particular importancia para Chile.

Al finalizar esta cuenta, quiero agradecer, a nombre del Directorio, a los señores accionistas y a todo el equipo humano de Igemar y sus compañías relacionadas, por su sostenido e invaluable apoyo, lo que nos permite superar con éxito los desafíos que se presentan y seguir avanzando hacia el cumplimiento de nuestros objetivos empresariales.

Traslado de big bags de harina de pescado en planta de Corpesca S.A. en Mejillones.


Roberto Angelini R.
Presidente del Directorio





Nuestra empresa



Reseña histórica

14

1945

• Pesquera Iquique S.A. comienza su operación con la puesta en marcha de una planta conservera en Talcahuano.

1962

• Sociedad Pesquera Guanaye Ltda. inicia actividades en el puerto de Iquique y se transforma en una de las empresas pioneras de la industria productora de harina de pescado en Chile.

1992

• Pesquera Iquique S.A. y Sociedad Pesquera Guanaye Ltda. se fusionan, dando origen a Pesquera Iquique-Guanaye S.A.

1999

• Pesquera Iquique- Guanaye S.A., Empresa Pesquera Eperva S.A. y Sociedad Pesquera Coloso S.A. firman un Acuerdo de Reestructuración Pesquera, que establece las bases para formar una nueva compañía, que consolida sus actividades pesqueras de la Zona Norte. Así, se constituye Corpesca S.A.

- Se pone en marcha un proceso de reestructuración de las operaciones en la zona centro-sur, con la suscripción del Convenio de Integración y Reestructuración entre Pesquera Iquique-Guanaye S.A., Pesquera Pacific Protein S.A.

2005

• Pesquera Iquique-Guanaye S.A. compra a Inversiones ICC Chile Ltda. el capital accionario que poseía en SouthPacific Korp S.A., alcanzando el 99,9% de participación en dicha empresa.

2008

• Orizon S.A. y Corpesca S.A. acuerdan participar en el desarrollo de un proyecto industrial para producir, a partir de aceite de pescado, concentrados de Omega 3. Esta iniciativa da origen a Golden Omega S.A., en la que se invirtieron del orden de US\$ 80 millones para la construcción de un complejo industrial en Arica.

2010

• El terremoto y posterior tsunami del 27 de febrero provocan daños devastadores en la industria pesquera de la zona centro-sur del país. En el mismo periodo se comienza a observar una drástica baja de capturas y se registran importantes modificaciones en el marco legal de la industria.



Planta Iquique,
Corpesca S.A.

- La Compañía y Servicios de Combustibles Ltda., únicos accionistas de SouthPacific Korp S.A., y la Sociedad Pesquera Coloso S.A. y Duncan Fox S.A., únicos accionistas de Pesquera San José S.A., acuerdan fusionar ambas empresas pesqueras, proceso que se concreta en noviembre de 2010. Se incorpora la Pesquera San José S.A. a SouthPacific Korp S.A., que cambia su razón social a Orizon S.A.
- Pesquera Iquique-Guanaye S.A. vende a Empresa Pesquera Eperva S.A. parte de su participación accionaria en SouthPacific Korp S.A. Tras ello, la compañía queda con una participación de 83,5% en SouthPacific Korp S.A. y Empresa Pesquera Eperva S.A., con un 16,5%. Luego de la fusión, el capital accionario de Orizon S.A. queda distribuido en 50,1% para Pesquera Iquique-Guanaye S.A., 40% para Pesquera San José S.A. y un 9,9% para Empresa Pesquera Eperva S.A.

2012

Golden Omega comienza su operación.

2013

Sociedad Pesquera Coloso S.A. ejerce su opción de venta del 20% de las acciones de Orizon S.A. Tras

esto, Pesquera Iquique-Guanaye S.A. aumenta su participación en Orizon S.A. a 66,80%.

- Corpesca adquiere 60% de la propiedad de Selecta, firma brasileña con más de 25 años de experiencia en el sector de la agroindustria, enfocada principalmente en la producción y comercialización de concentrados de proteína de soya.

2015

La filial Corpesca do Brasil adquiere un 10% adicional de Selecta, alcanzando un 70% de participación en la propiedad.

2016

Corpesca adquiere el 30% de la brasileña FASA, empresa dedicada a la producción de concentrados proteicos de alta calidad para la nutrición animal, por una inversión cercana a US\$ 43 millones.

- Como parte de una iniciativa de vinculación entre Orizon y la comunidad de Coronel, se inaugura Lebu Fish, planta procesadora de jibia con capacidad para elaborar 800 toneladas mensuales, que opera bajo un modelo de valor compartido. La inversión total suma \$ 560 millones, aportados por la Cruz Roja de Japón, el gobierno regional y municipal, y Orizon.

Principales hitos 2017

16

ORIZON

*Planta hfgjgfh
jghthjkkffk jjeiledjf.*



AntarChile y sus afiliadas Igemar y Eperva compran 23% de Corpesca a Sociedad Pesquera Coloso

- Pesquera Iquique-Guanaye S.A., en conjunto con Empresa Pesquera Eperva S.A. y AntarChile S.A., adquirieron el 23% de las acciones que Sociedad Pesquera Coloso S.A. mantenía en Corpesca S.A. El precio total de la transacción ascendió a US\$ 69,39 millones, de los cuales Igemar aportó US\$ 27,61 millones; Eperva, US\$ 41,78 millones, y AntarChile, US\$ 2,05. Con la transacción, Pesquera Iquique-Guanaye S.A., Empresa Pesquera Eperva S.A. y AntarChile S.A., en conjunto, suman el 100% de la propiedad de Corpesca S.A.



Corpesca S.A. vende 60% de la firma brasileña Sementes Selecta S.A. en US\$ 218 millones

- Corpesca do Brasil Empreendimentos e Participações Ltda., filial de Corpesca S.A., vendió el 60% de su asociada Sementes Selecta S.A. en US\$ 218 millones. CJ Logistics do Brasil Ltda., filial en Brasil de la firma coreana CJ Cheil Jedang Corporation, adquirió el 37,33% de Sementes Selecta S.A., mientras el Fondo de Inversión Stic CJ Global Investment Partnership Private Equity Fund compró el 22,67%. Sementes Selecta S.A. se dedica a la producción de concentrado de soya, aceite de soya y otros derivados, con una capacidad de proceso cercana a las 700.000 toneladas anuales de soya.



Orizon S.A. lanza la línea de Productos San José On Ice

- Orizon S.A. lanzó durante 2017 la línea de productos congelados San José On Ice para venta nacional. Esta incluye lomos de jurel, filetes de reineta, filetes de merluza, choritos con concha y choritos sin concha.



Nueva oficina comercial de Orizon Food LLC. en EE.UU.

- Con el objetivo de impulsar nuevos negocios en el mercado norteamericano, Orizon Food LLC. abrió en octubre una oficina comercial en Estados Unidos, en la ciudad de Maryland.



Primera Sala de Ventas Orizon en Planta de Coronel

- Como parte de las iniciativas de vinculación e integración a la comunidad, durante el ejercicio 2017 comenzaron los trabajos para la apertura de la primera Sala de Ventas en la Planta de Coronel. Su objetivo es ampliar la cobertura de comercialización de productos y promover la alimentación saludable. La sala estará operativa en 2018.

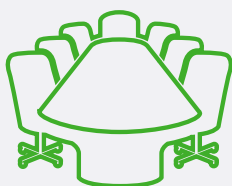
Gobierno Corporativo

Política de Gobierno Corporativo

Conscientes de que un buen Gobierno Corporativo es clave para aumentar la eficacia económica, potenciar el crecimiento y fomentar la confianza de los inversionistas, Pesquera Iquique-Guanaye S.A. acoge los lineamientos de los principios definidos por la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE) y los transmite en cada una de sus sociedades subsidiarias y asociadas.

Así, facilita que las prácticas de gestión, inversión y acción productiva de las empresas que controla se realicen considerando aspectos económicos, sociales y ambientales. Estos factores definen una forma de hacer empresa que contribuye a la sociedad más allá del beneficio económico directo y de lo establecido por la normativa legal pertinente.

Instrumentos y procedimientos de Gobierno Corporativo



18

Código de Ética - Principios y Valores: establece las directrices y procedimientos de las mejores prácticas de negocio para directores, ejecutivos, trabajadores y colaboradores externos, promoviendo el más estricto cumplimiento de las diversas normativas vigentes.

Canal de Denuncia: de carácter confidencial y anónimo, el canal de denuncia permite que toda persona que tenga información acerca de una práctica que constituya una infracción a la Ley N° 20.393 o una conducta que se aparte de los principios éticos establecidos en el Código de Ética pueda denunciarla directamente al más alto nivel directivo de la sociedad.

Política de Prevención de Delitos: establece los lineamientos sobre los cuales se sustenta la adopción, implementación y operación del Modelo de Prevención de Delitos de Pesquera Iquique-Guanaye S.A., de acuerdo con lo establecido por la Ley N° 20.393 sobre Responsabilidad Penal de las Personas Jurídicas.

Modelo de Prevención de Delitos: consiste en la implementación de procesos de prevención y monitoreo, a través de diversas actividades de control, sobre los procesos o actividades que se encuentran expuestas a los riesgos de comisión de los delitos señalados en la Ley N° 20.393 de Responsabilidad Penal de las Personas Jurídicas (lavado de activos, financiamiento del terrorismo, cohecho a funcionario público nacional o extranjero, receptación y otros que por ley se puedan

incorporar). El modelo se encuentra certificado desde 2014 por una compañía externa.

Manual de Manejo de Información de Interés para el Mercado: instrumento que rige el manejo de información conforme establece la NCG N° 270 de la Superintendencia de Valores y Seguros. Establece las políticas y normas internas para la publicidad de procedimientos relativos a la adquisición o enajenación de valores y al manejo, uso y/o divulgación de información privilegiada de interés para el mercado.

Política de Aportes a la Comunidad: establece criterios y procedimientos a seguir en los aportes que realice la empresa, por medio de donaciones, patrocinios u otros. De esta manera, se establece cómo deben realizarse, en su forma y fondo, según sus principios y valores, la normativa existente y para que vayan en beneficio directo de sus grupos de interés y la comunidad.

Política de Gestión de Riesgos: recoge las directrices establecidas por el directorio y una metodología para que la empresa realice formalmente la gestión de sus riesgos, con el fin de mejorar la toma de decisiones.

Política de Libre Competencia: este documento especifica y refuerza los principios de la libre competencia que deben ser observados por todos los miembros de la compañía.

NOTA: Mayor información y otros procedimientos de Gobierno Corporativo se encuentran en el sitio web de la sociedad, www.igemar.cl



Principales actividades 2017

Durante 2017 se efectuaron una serie de acciones para promover las buenas prácticas de Gobierno Corporativo.

Entre ellas destacan diversas jornadas de actualización relativas a esta materia para directores y ejecutivos de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. y sus empresas relacionadas.

Las principales temáticas abordadas fueron:

- Sostenibilidad en Gobierno Corporativo.
- Desafíos de la sustentabilidad.
- Nuevos desafíos de la comunicación corporativa y rol del directorio.
- Más allá del rol de compliance: directorios que agregan valor.
- Grandes proyectos de inversión y operaciones de M&A.

Además, se realizaron capacitaciones para los trabajadores de la empresa sobre prevención de delitos relacionados con la Ley N° 20.393,

e implementación de filtros de revisión para proveedores, trabajadores y clientes.

Asimismo, el directorio realizó la revisión anual de los siguientes procedimientos:

- Contratación de asesores para el directorio.
- Evaluación de información de interés para el mercado.
- Procedimiento de reemplazo del gerente general y ejecutivos principales.
- Política de compensaciones e indemnizaciones a gerentes.

Finalmente, se establecieron mejoras en el canal de denuncias, que está disponible para los empleados de la compañía o terceros que mantienen relaciones con ella. Este medio opera a través del sitio web de la empresa, de forma de contar con un renovado sistema que incorpore las mejores prácticas de confidencialidad del denunciante y facilitar el acceso a esta herramienta.



Nuestro equipo

20

Directorio

**Roberto
Angelini Rossi**

PRESIDENTE

Ingeniero Civil Industrial
RUT N° 5.625.652-0

**Manuel Antonio
Tocornal Astoreca**

VICEPRESIDENTE

Empresario
RUT N° 2.694.027-3

**Fernando
Agüero Garcés**

DIRECTOR

Ingeniero Civil
RUT N° 4.102.626-K

La compañía tiene siete directores titulares, que se eligen en Junta General Ordinaria de Accionistas por un periodo de tres años.

En la Junta General Ordinaria de Accionistas del 26 de abril de 2016, se designó como directores de la sociedad por un periodo de tres años, a Fernando Agüero Garcés, Jorge Andueza Fouque, Roberto Angelini Rossi, Manuel Enrique Bezanilla Urrutia, Ramiro Méndez Urrutia, Manuel Antonio Tocornal Astoreca y Víctor Turpaud Fernández. Cabe señalar que Luis Felipe Gazitúa Achondo (ingeniero comercial, RUT N° 6.069.087-1), quien había sido elegido director en la Junta General Ordinaria de Accionistas del 22 de abril de 2014, presentó su renuncia al directorio en marzo de 2016.

El presidente y vicepresidente de la compañía, Roberto Angelini Rossi y Manuel Antonio Tocornal, respectivamente, fueron designados en sus cargos en la reunión de directorio posterior a la Junta General Ordinaria de Accionistas.

Las remuneraciones brutas percibidas por los directores de la compañía por sus funciones como tales durante 2017 fueron las siguientes: MUS\$ 147,81 (MUS\$ 100,65 en 2016), para Roberto Angelini Rossi; MUS\$ 49,27 (MUS\$ 38,58 en 2016) para Fernando Agüero Garcés, Jorge Andueza Fouque, Manuel Enrique Bezanilla Urrutia y Ramiro Méndez Urrutia; MUS\$ 98,54 (MUS\$ 69,61 en 2016), para Manuel Antonio Tocornal Astoreca y MUS\$ 49,27 (MUS\$ 31,03 en 2016), para Víctor Turpaud Fernández.



Jorge Andueza Fouque
DIRECTOR

Ingeniero Civil
RUT N° 5.038.906-5

Manuel Enrique Bezanilla Urrutia
DIRECTOR

Abogado
RUT N° 4.775.030-K

Víctor Turpaud Fernández
DIRECTOR

Ingeniero Civil Industrial
RUT N° 8.547.997-0

Ramiro Méndez Urrutia
DIRECTOR

Abogado
RUT N° 5.201.839-0

Durante el ejercicio 2017, las remuneraciones brutas percibidas por los directores de la afiliada Orizon S.A., que son directores de Pesquera Iquique-Guanaye S.A., fueron: Jorge Andueza Fouque MUS\$ 147,71 (MUS\$ 104,61 en 2016) y Roberto Angelini Rossi MUS\$ 49,24 (MUS\$ 38,87 en 2016).

No existen planes de incentivo como compensaciones en acciones, opciones de acciones u otro sobre los cuales participen los directores.

Corresponde a la próxima Junta General Ordinaria de Accionistas de la sociedad, a realizarse el 24 de abril de 2018, fijar la remuneración de los directores para el siguiente ejercicio.

El directorio no incurrió en gastos por asesorías durante el ejercicio 2017.

Comité de Directores

En sesión de Directorio N° 700 del 7 de enero de 2010, y en conformidad a lo dispuesto en el Artículo N° 50 Bis de la Ley N° 18.046, se determinó que la sociedad no tiene obligación de designar un director independiente, ni contar con Comité de Directores.

Administración

GERENTE GENERAL

Eduardo Navarro Beltrán

Ingeniero Comercial
RUT N° 10.365.719-9

GERENTE DE ADMINISTRACIÓN Y FINANZAS

Rodrigo Huidobro Alvarado

Ingeniero Civil Industrial
RUT N° 10.181.179-4

CONTADOR GENERAL

Ricardo Vargas Bernal

Contador Auditor
RUT N° 8.547.497-9

ASESORES LEGALES

**Portaluppi, Guzmán y
Bezanilla Asesorías Ltda.**

AUDITORES EXTERNOS

Deloitte

Eduardo Navarro Beltrán es gerente general de la compañía desde el 2 de noviembre de 2006. En el ejercicio 2017 la remuneración bruta de la planta ejecutiva fue de MUS\$ 44,24 (MUS\$ 41,49 en 2016), no existiendo pagos por compensaciones variables.

La compañía no establece indemnizaciones por años de servicio para el gerente general, ni tiene planes de incentivo, tales como compensaciones en acciones,

opciones de acciones u otros sobre los cuales participen administradores y ejecutivos.

Cabe señalar que la empresa tiene suscrito un Acuerdo de Gerenciamiento con Empresas Copec S.A., a través del cual se gestiona la administración de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. Como resultado de este acuerdo, quienes ejercen los cargos de gerente de Administración y Finanzas y contador general no reciben remuneraciones por parte de la empresa.

Composición del directorio y de la organización	Directorio	Ejecutivos	Profesionales y técnicos	Trabajadores
Género				
Masculino	7	1	-	-
Femenino	-	-	-	-
Nacionalidad				
Chilena	7	1	-	-
Extranjera	-	-	-	-
Rango de edad				
Inferior a 30 años	-	-	-	-
Entre 30 y 40 años	-	-	-	-
Entre 41 y 50 años	1	-	-	-
Entre 51 y 60 años	-	1	-	-
Entre 61 y 70 años	3	-	-	-
Superior a 70 años	3	-	-	-
Antigüedad en el cargo				
Menos de 3 años	1	-	-	-
Entre 3 y 6 años	-	-	-	-
Más de 6 y menos de 9 años	-	-	-	-
Entre 9 y 12 años	-	1	-	-
Más de 12 años	6	-	-	-



Dotación

La sociedad cuenta con una empresa afiliada (Orizon) y, al término del ejercicio 2017, contaba con la siguiente dotación de personal:

Trabajadores de Orizon S.A., planta Puerto Montt.

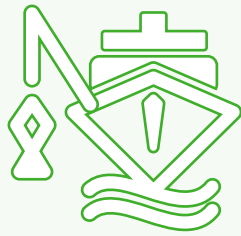
Dotación del personal	Igemar	Orizon	Total
Gerentes y ejecutivos principales	1	24	25
Profesionales y técnicos	-	247	247
Trabajadores	-	386	386
Total	1	657	658

En la sociedad Pesquera Iquique-Guanaye S.A. no aplica informar la brecha salarial por género debido a que la compañía tiene una sola persona en su dotación.





Gestión sostenible



Desarrollo de los negocios

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. es una sociedad de inversiones que realiza sus negocios, inversiones productivas y actividades de trascendencia social por medio de su afiliada Orizon S.A. y su asociada Corpesca S.A. A través de ellas, la sociedad mantiene una presencia relevante en las dos principales zonas pesqueras del país, norte y centro-sur.

Los hechos de mayor relevancia en cada ejercicio, por lo tanto, están asociados al desarrollo de sus compañías relacionadas. Consecuentemente, la información de marcas, patentes, licencias, franquicias y royalties, relacionadas con la comercialización de productos y servicios y sus actividades operativas, se informan en el capítulo “Empresas Afiliadas y Asociadas” de esta Memoria Anual.

Por su parte, Pesquera Iquique-Guanaye S.A. es titular de marcas relacionadas con su razón social, entre las cuales se puede mencionar la marca “Pesquera Iquique”, registro N° 1123870.



Política de inversión y financiamiento

Como holding, la sociedad canaliza sus inversiones productivas a través de su afiliada Orizon S.A. y su asociada Corpesca S.A. En consecuencia, sus principales recursos provienen de los flujos de operación de ambas empresas, las que mantienen una deuda bancaria habitual y préstamos bancarios de anticipos de exportación (PAE), con plazos menores a un año, destinados a financiar su capital de trabajo. Además, recurren a créditos de largo plazo con el objetivo de financiar proyectos o inversiones permanentes.

Las inversiones permanentes de la compañía están distribuidas en las empresas indicadas en el cuadro, con su participación directa al 31 de diciembre de 2017.

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. no cuenta con un plan de inversiones de la sociedad para los próximos ejercicios.



Laboratorio Serenor S.A., Iquique.

Inversiones permanentes	Participación %	Valor de la inversión MUS\$	Resultado de las sociedades	
			Total MUS\$	Proporcional MUS\$
Orizon S.A.	66,80	139.148	(86.796)	(57.980)
Corpesca S.A.	39,79	157.769	99.802	39.711

27

Investigación y medio ambiente

Para Pesquera Iquique-Guanaye S.A. es fundamental el desarrollo sustentable de las actividades de su afiliada Orizon S.A. y su asociada Corpesca S.A., dado que estas sociedades son las que efectúan labores extractivas, productivas, de investigación y comerciales. Con este objetivo, estas últimas dos empresas han materializado numerosas inversiones que involucran significativos esfuerzos financieros, operacionales y administrativos, con el fin de mejorar sus procesos industriales y cuidar la sustentabilidad del medio ambiente y sus recursos.

En concordancia con esta preocupación, Orizon S.A. y Corpesca S.A. realizan sus operaciones con respeto estricto a las normas respectivas vigentes, elevando constantemente el nivel de calidad de sus procesos pesqueros e industriales. Ello incluye monitoreo permanente de la calidad del aire, emisiones líquidas al mar y el cabal cumplimiento de periodos de vedas biológicas, talla de las especies y cuotas de captura.

Durante 2017, Pesquera Iquique-Guanaye S.A. continuó desarrollando sus actividades de

investigación y desarrollo pesquero a través de Orizon S.A. y Corpesca S.A.

Marco regulatorio

Orizon S.A. y Corpesca S.A. son actores relevantes en la industria pesquera nacional. Por ello, la normativa que regula esta actividad incide de manera directa en el desarrollo y los resultados de estas empresas.

Normativa nacional

Desde el 9 de febrero de 2013, la Ley N°20.657, que reemplazó a la Ley General de Pesca y Acuicultura (LGPA) N°18.892 de 1989 y sus modificaciones, rige a la industria pesquera nacional.

Entre otras materias:

- Enfatiza en la sustentabilidad de los recursos.
- Establece el sistema de Licencias Transables de Pesca (LTP), que sustituyó al LMCA. Estas Licencias Transables de Pesca, Clase A, con vigencia de 20 años renovables, son divisibles, transferibles, cedibles y susceptibles de negocio

jurídico, poniendo fin a la limitación previa de poder pescar solo con las naves autorizadas.

- Considera la formación de Comités Científico-Técnicos, la aplicación de estándares internacionales de manejo sustentable y la obligatoriedad de los planes de manejo, para lo cual deben crearse comités de manejo por pesquería.

En materia de sustentabilidad, la actual ley busca privilegiar el criterio científico en la toma de decisiones, basando la administración pesquera en conceptos como Rendimiento Máximo Sostenible (RMS) y Puntos Biológicos de Referencia (PBR). También crea 11 Comités Científico-Técnicos que tienen dentro de sus funciones establecer los rangos de cuotas para distintas unidades de pesquerías, los que empezaron a operar en noviembre de 2013, centrandose su primera reunión en el establecimiento de cuotas de captura para 2014.

Respecto del acceso a la actividad pesquera industrial, esta ley introduce las LTP (Licencias Transables de Pesca), que corresponden a fracciones de la Cuota Industrial anual, que se adjudican a cada empresa pesquera según sus capturas históricas. Además, se establece un mecanismo de licitaciones de hasta un 15% de la fracción industrial de la cuota global, cuando esta última supere ciertos límites. También introdujo un impuesto específico, un pago de patentes sobre las naves operativas y estableció un nuevo fraccionamiento de las cuotas globales anuales, lo que implicó un traspaso de cuotas del sector industrial al artesanal, e incorpora nuevos requerimientos de fiscalización a naves artesanales con más de 12 metros de eslora.

Normativa internacional

En agosto de 2012 entró en vigencia la Organización Regional de Pesca del Pacífico Sur (ORP), ratificada por Chile. Las decisiones de la ORP son vinculantes para los países de la Costa Pacífico que suscribieron el acuerdo, definiendo la cuota global de captura anual de los recursos pesqueros a los cuales debe ajustarse cada país miembro.

Factores de riesgo

Las inversiones más significativas de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. son sus participaciones accionarias en las empresas pesqueras Orizon S.A. y Corpesca S.A. En consecuencia, los riesgos de la compañía son aquellos propios de la industria pesquera.

Dada la naturaleza del negocio, las principales fuentes de riesgo son la presencia y disponibilidad de especies pelágicas en las áreas de pesca donde operan las empresas relacionadas, pues ello condiciona sus niveles de ingresos y costos. Las fluctuaciones de sus recursos están determinadas tanto por fenómenos y ciclos de la naturaleza, como por medidas de administración de las autoridades pesqueras. Este riesgo se mitiga utilizando de forma flexible la capacidad instalada de las afiliadas, manteniendo en condición de operar la totalidad de su capacidad productiva.

Las variaciones de los precios de mercado de la harina y del aceite de pescado constituyen otro importante factor de riesgo, los que están determinados por la relación y las tendencias de la oferta y la demanda mundial. Además, el valor de los bienes sustitutos que se transan internacionalmente influye de manera significativa en la cotización de estos productos en el mercado. Entre estos sustitutos se encuentran las proteínas vegetales y de otros animales, y los de aceites vegetales. Los precios de estos productos pueden fluctuar en forma relevante en un mismo año o durante periodos más largos, variaciones que influyen en la valorización de la harina y del aceite de pescado.

Las empresas afiliadas y asociadas de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. son de naturaleza exportadora, por lo tanto, sus ingresos están expuestos a las fluctuaciones del tipo de cambio, a las políticas de retornos fijadas por el Banco Central de Chile y a las de fomento a las exportaciones de los países competidores. Dado que la harina y el aceite de pescado se transan, en su gran mayoría, en dólares estadounidenses, un porcentaje importante de los ingresos de Orizon S.A. y Corpesca S.A. están indexados a esta moneda. El riesgo de variación de tipo de cambio, en determinadas circunstancias, es acotado con el uso de derivados financieros.

El precio de los combustibles representa un porcentaje importante en los costos operacionales de las empresas afiliadas y asociadas de la compañía. Por ello, la variación del precio internacional del crudo y sus derivados constituye una importante fuente de fluctuaciones en los costos, lo que impacta los resultados de estas empresas y de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. Para mitigar este riesgo no se utilizan derivados, ya que las capturas futuras son inciertas y, además, existe en promedio una correlación positiva entre el precio de estos insumos y el de las harinas de pescado, por lo que se produce una cobertura natural.



Análisis de la gestión

Resultados del ejercicio

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. registró una pérdida atribuible a los propietarios de la controladora de US\$ 20,94 millones al 31 de diciembre de 2017, menor a la pérdida de US\$ 35,22 millones registrada durante 2016. Esta variación se debe a que las pérdidas se concentraron, principalmente, en la afiliada Orizon, que es donde se encuentran las participaciones no controladoras. A esto se suman un resultado positivo en Corpesca S.A. y la utilidad extraordinaria generada en la compra de propiedad accionaria adicional en dicha asociada, que afectan solo a la porción controladora.

Resultado operacional

El resultado operacional disminuyó en US\$ 86,59 millones respecto del año anterior, principalmente por la paralización de algunos activos operativos y por el deterioro aplicado a las plantas de Coquimbo, Coronel y Puerto Montt por parte de la afiliada Orizon, que significó un aumento de US\$ 79,72 millones en otros gastos. A lo anterior se suman

mayores costos asociados a las menores capturas de origen propio desembarcadas por la flota industrial, producto de una temporada de pesca más extensa para el jurel y a una menor productividad para la sardina común y la anchoveta, además de menores precios para la harina y el aceite de pescado.

Las ventas físicas de harina alcanzaron las 26,5 mil toneladas, volumen que equivale a una baja de 4,7% respecto de las ventas de 2016. En tanto, las de aceite de pescado alcanzaron las 7,2 mil toneladas, 38,7% más que en 2016. En 2017 se comercializaron 17,2 mil toneladas de congelados, 5,8% más que en el periodo anterior, mientras las ventas de conservas sumaron 2,4 millones de cajas, 11% más que en el periodo anterior. La pesca procesada, en tanto, llegó a 164,4 mil toneladas, lo que representa un alza de 3,0% en 12 meses.

En términos de precios, la harina y el aceite de pescado registraron en el año caídas de 10,2% y 29,2%, respectivamente. Los congelados y las conservas, por su parte, mostraron alzas de 18,1% y 1,5%, en cada caso.

Sala de control, planta Arica, Corpesca S.A.

Resultado operacional	2017 MUS\$	2016 MUS\$	Diferencia MUS\$	Diferencia %
Margen de explotación	37.379	46.369	(8.990)	(19,4)
Gastos administración y ventas	(18.687)	(16.547)	(2.140)	(12,9)
Otros gastos varios de operación	(114.679)	(39.218)	(75.461)	(192,4)
Resultado operacional	(95.987)	(9.396)	(86.591)	(921,6)

Resultado no operacional	2017 MUS\$	2016 MUS\$	Diferencia MUS\$	Diferencia %
Ingresos y costos financieros	(4.795)	(3.704)	(1.091)	(29,5)
Otras ganancias (pérdidas)	(3.716)	(2.530)	(1.186)	(46,9)
Participación en ganancias (pérdidas) de asociadas	25.065	(27.257)	52.322	192,0
Diferencias de cambio	1.653	1.339	314	23,5
Resultado no operacional	18.207	(32.152)	50.359	156,6

Resultado consolidado	2017 MUS\$	2016 MUS\$	Diferencia MUS\$	Diferencia %
Resultado operacional	(95.987)	(9.396)	(86.591)	(921,6)
Resultado filial y coligada	25.065	(27.257)	52.322	192,0
Otros resultados no operacionales	(6.858)	(4.895)	(1.963)	(40,1)
Impuesto a la renta	28.031	2.639	25.392	962,2
Interés minoritario	(28.805)	(3.686)	(25.119)	(681,5)
Resultado del ejercicio	(20.944)	(35.223)	14.279	40,5

Balance consolidado	2017 MUS\$	2016 MUS\$	Diferencia MUS\$	Diferencia %
Activos				
Total activos corrientes	110.313	96.447	13.866	14,4
Propiedades, planta y equipo, neto	139.033	228.425	(89.392)	(39,1)
Otros activos no corrientes	235.649	176.702	58.947	33,4
Total activos	484.995	501.574	(16.579)	(3,3)

Pasivos				
Total pasivos corrientes	169.171	60.808	108.363	178,2
Total pasivos no corrientes	53.636	126.047	(72.411)	(57,4)
Total patrimonio neto	262.188	314.719	(52.531)	(16,7)
Total pasivos y patrimonio	484.995	501.574	(16.579)	(3,3)



Resultado no operacional

La variación positiva de US\$ 50,36 millones en el resultado no operacional comparada con el periodo anterior se debió, principalmente, a un aumento en la ganancia de asociadas y negocios conjuntos, producto de la venta de Selecta por parte de Corpesca S.A.

Balance consolidado

Al cierre de 2017, el total de activos disminuyó en US\$ 16,58 millones en 12 meses. Esta variación se explica en gran medida por una baja en propiedades, planta y equipos, asociada al deterioro aplicado a las instalaciones productivas de Coquimbo, Coronel y Puerto Montt de la afiliada Orizon por US\$ 79,72 millones. Adicionalmente, se registró un efecto neto negativo entre las adiciones y la depreciación del ejercicio en la misma subsidiaria.

Lo anterior fue compensado parcialmente por un alza en activos no corrientes, explicada principalmente por el aumento en inversiones contabilizadas por el método de la participación, asociado a la adquisición de propiedad accionaria adicional en Corpesca S.A., al incremento en el patrimonio de esta asociada y al aporte de capital a Golden Omega realizado por Orizon.

A su vez, el total de pasivos creció \$ 35,95 millones respecto de diciembre de 2016, lo que se explica por el alza en pasivos corrientes, dadas las nuevas obligaciones financieras de corto plazo tomadas durante el periodo. Lo anterior fue compensado parcialmente por una caída en pasivos no corrientes, debido a la disminución de las cuentas por pagar a entidades relacionadas.

El patrimonio neto, por su parte, experimentó una caída de US\$ 52,53 millones, debido al resultado negativo del periodo.

Estados de flujo de efectivo

Flujos de caja registrados	2017 MUS\$	2016 MUS\$
Operación	(11.694)	16.975
Inversión	(45.291)	(22.779)
Financiamiento	56.485	(4.223)
Efecto tasa de cambio	7.615	(623)
Incremento neto en efectivo y equivalentes al efectivo	7.115	(10.650)

La variación negativa del flujo originado por actividades de la operación respecto de igual periodo del año anterior se debió a un incremento en los pagos efectuados a proveedores y empleados, sumado a una disminución de los cobros procedentes de las ventas.

El flujo originado por actividades de inversión presentó un aumento en el desembolso, explicado, principalmente, por la adquisición de acciones de Corpesca S.A.

Los flujos originados por actividades de financiamiento presentaron una mejora al compararse con el ejercicio 2016, debido a la obtención de nuevos préstamos de corto plazo con instituciones financieras, compensados parcialmente por mayores pagos de préstamos netos a entidades relacionadas.



Distribución de las utilidades

El cuadro siguiente presenta la composición final de las cuentas de patrimonio de Pesquera Iquique-Guanaye S.A., luego del traspaso de la utilidad 2017 a pérdidas acumuladas.

Patrimonio	2017 MUS\$
Capital pagado	347.457
Superávit de revaluación	12.750
Otras reservas varias	(16.727)
Ajuste acumulado diferencia de conversión	(4.667)
Reservas de cobertura	707
Reservas por planes de beneficio	(10)
Pérdidas acumuladas	(146.676)
Total patrimonio controladora	192.834

La compañía no ha entregado dividendos desde 1991 a sus accionistas, dado que registra pérdidas acumuladas en sus balances.

Capital y reservas

Al cierre del ejercicio 2017, el capital suscrito y pagado de la compañía ascendía a US\$ 347.457.439,22 distribuido en 3.606.194.536 acciones suscritas y pagadas.

De acuerdo con lo anterior, el valor libro de la acción al 31 de diciembre de 2017 era de US\$ 0,053.

Otros antecedentes de transacciones con partes relacionadas se encuentran contenidos en la Nota N° 37 de los Estados Financieros Consolidados.

Indicadores financieros

Indicadores financieros	2017	2016
Liquidez corriente (veces) ⁽¹⁾	0,65	1,59
Endeudamiento (veces) ⁽²⁾	0,85	0,59
Utilidad (Pérdida) (MUS\$)	(20.944)	(35.223)
Patrimonio controladora (MUS\$)	192.834	215.801
Rentabilidad patrimonio (%) ⁽³⁾	(10,86%)	(16,32%)
Utilidad por acción (US\$)	(0,006)	(0,010)

(1): Activo corriente / Pasivo corriente

(2): Pasivos / Patrimonio total

(3): Utilidad controladora / Patrimonio controladora

Al 31 de diciembre de 2017, el índice de liquidez corriente alcanza un nivel inferior al registrado en igual fecha de 2016, debido a la obtención de nuevos créditos bancarios de corto plazo.

El alza en la razón de endeudamiento está dada principalmente por el aumento en pasivos financieros corrientes y por la baja del patrimonio.

La rentabilidad negativa del patrimonio es consecuencia de las pérdidas registradas el año 2017.



se detallan en el capítulo “Empresas Afiliadas y Asociadas” de esta Memoria Anual.

Clientes y proveedores

En atención al giro de Pesquera Iquique-Guanaye S.A., no existen proveedores que representen a lo menos el 10% de las compras, ni clientes que signifiquen el mismo porcentaje de sus ingresos.

Corpesca S.A. y sus filiales, en tanto, operan con alrededor de 100 clientes principales, destacando multinacionales ligadas a la fabricación de alimentos para salmones, tales como el Grupo Cargill - Ewos, Biomar y Skretting. Estos tres clientes sumados representan más del 35% de la venta consolidada de la actividad pesquera de Corpesca S.A.

El combustible para la flota pesquera y plantas industriales, y la pesca artesanal que proporciona una parte importante de la materia prima a procesar, constituyen los insumos de mayor relevancia. En el primer segmento, solo un proveedor sobrepasa el 10% de las compras totales. Entre los abastecedores artesanales de pesca, dos de ellos representan, en forma individual, sobre un 10% de estas compras.

Por su parte, Orizon S.A. no tiene proveedores que superen el 10% del total de sus compras y cuenta con un cliente que individualmente representa más del 10% de sus ventas.

Contratos y transacciones con empresas relacionadas

La sociedad mantiene diferentes contratos de servicios y de operaciones comerciales con su matriz, su asociada y sus empresas relacionadas, los que están dentro de las condiciones y prácticas prevalecientes en el mercado al momento de su celebración.

- La compañía mantiene un contrato de suministro integral de servicios de gerenciamiento con la matriz Empresas Copec S.A.
- Con Servicios Corporativos SerCor S.A. existe un contrato de servicios de administración de acciones, auditoría, control interno y análisis de gestión.
- Con Red to Green S.A. (ex Sigma S.A.) opera un contrato de servicio de procesamiento y asesoría en sistemas de información y computacionales.

La sociedad pretende renovar a futuro estos contratos y operaciones comerciales, en la medida en que se mantengan condiciones similares a las existentes en el mercado.

Valorización de activos, pasivos y patrimonio

Los activos y pasivos de la compañía han sido valorados según los principios especificados en las normas International Financial Reporting Standards (IFRS) para empresas en funcionamiento y según las reglas impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero (CMF). Por lo tanto, no existen diferencias sustanciales entre su valor económico y el que reflejan los libros en los activos y pasivos de la sociedad.

Activos

Los activos de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. están compuestos, fundamentalmente, por su participación de 66,8% en la afiliada Orizon S.A. y de 39,79% de la propiedad de su asociada Corpesca S.A. Además, tiene inversiones en instrumentos financieros, como depósitos a plazo y/o valores negociables.

Propiedades e instalaciones

Las oficinas corporativas de la sociedad matriz se encuentran ubicadas en Av. El Golf 150, piso 17, Las Condes, Santiago.

La compañía desarrolla sus actividades y negocios a través de sus relacionadas Orizon S.A. y Corpesca S.A. Cada una de estas sociedades posee diversas propiedades e instalaciones para el desarrollo de sus actividades operativas, que





Nuestros accionistas



Nuestros accionistas

36

Muestra de harina de pescado. Laboratorio planta Iquique, Corpesca S.A.

Al 31 de diciembre de 2017, la compañía cuenta con un total de 1.442 accionistas.

De conformidad a las normas vigentes, se deja constancia que las siguientes personas, jurídicas o naturales, poseen un 10% o más del capital social o se encuentran relacionadas con ellas, por lo que tienen el carácter de accionistas mayoritarios: Empresas Copec S.A., RUT N° 90.690.000-9; Inversiones Nueva Sercom Ltda., RUT N° 76.306.362-3; y AntarChile S.A., RUT N° 96.556.310-5.

Además de los ya mencionados, no hay otros accionistas que posean más del 10% del capital social.

Durante el ejercicio 2017 no se recibieron comentarios y proposiciones relativos a la marcha de los negocios sociales por parte de accionistas de la sociedad para ser incluidos en esta memoria.

En 2017 no hubo transacciones de acciones que representaran cambios relevantes en la propiedad de la empresa.

12 mayores accionistas

Nombre / razón social	RUT	Acciones (unidades)	%
Empresas Copec S.A.	90.690.000-9	1.810.948.384	50,22
Inversiones Nueva Sercom Ltda.	76.306.362-3	1.143.699.700	31,71
AntarChile S.A.	96.556.310-5	628.792.747	17,44
Algina Inversiones S.A.	96.879.780-8	7.184.302	0,20
Banchile Corredores de Bolsa S.A.	96.571.220-8	3.590.051	0,10
Julius Neger Berl	1.626.340-0	2.782.883	0,08
David Josef	8.729.231-2	1.934.911	0,05
Itaú Corpbanca Corredores de Bolsa S.A.	96.665.450-3	799.606	0,02
Antonio Cassinelli Lertora	3.833.275-9	754.241	0,02
Vladimir Patricio Zuvic Carmona	5.526.900-9	487.565	0,01
Eurasian Holding S.A.	59.010.390-k	328.216	0,01
Valores Security S.A., Corredores de Bolsa	96.515.580-5	278.845	0,01

Controladores de la sociedad

Al 31 de diciembre de 2017, el control de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. corresponde, con acuerdo de actuación conjunta no formalizado, a la sociedad anónima abierta Empresas Copec S.A., a la filial de esta última Inversiones Nueva Sercom Limitada, RUT 76.306.362-3, y a la sociedad anónima abierta AntarChile S.A., conforme a los porcentajes que se reproducen a continuación:

Empresas Copec S.A.: 50,21773%;
Inversiones Nueva Sercom Limitada: 31,71488%;
AntarChile S.A.: 17,43647%,
Total 99,36908%.

Por su parte, el control de Empresas Copec S.A., corresponde a la ya señalada sociedad anónima abierta AntarChile S.A., siendo esta última dueña del 60,82080% de las acciones de Empresas Copec S.A.

A su vez, los controladores finales de AntarChile S.A. y en consecuencia de Empresas Copec S.A. y de Pesquera Iquique-Guanaye S.A., son doña María Nosedá Zambra, don Roberto Angelini Rossi y doña Patricia Angelini Rossi, según se señalará a continuación:

El control de AntarChile S.A. corresponde a sus controladores finales, con acuerdo de actuación conjunta formalizado que no contiene limitaciones a la libre disposición de las acciones, que son los ya nombrados doña María Nosedá Zambra, RUT 1.601.840-6; don Roberto Angelini Rossi, RUT 5.625.652-0; y doña Patricia Angelini Rossi, RUT 5.765.170-9.

Dicho control lo ejercen como sigue:

a) Acciones de propiedad directa de los controladores finales:

- a.1) Don Roberto Angelini Rossi es propietario directo del 0,21127% de las acciones emitidas por AntarChile S.A.; y
- a.2) Doña Patricia Angelini Rossi es propietaria directa del 0,22528% de las acciones emitidas por AntarChile S.A.

Total acciones en AntarChile S.A. de propiedad directa de los controladores finales: 0,43655%;

b) Acciones en AntarChile S.A. de propiedad indirecta a través de sociedades controladas por los controladores finales:

- b.1) La sociedad Inversiones Angelini y Compañía Limitada, RUT 93.809.000-9, es propietaria directa del 63,40150% de las acciones emitidas por

AntarChile S.A. y propietaria indirecta, a través de su filial Inmobiliaria y Turismo Río San José S.A. del 0,07330% de las acciones de AntarChile S.A.

Inversiones Angelini y Compañía Limitada es controlada por los controladores finales ya mencionados, doña María Nosedá Zambra, don Roberto Angelini Rossi y doña Patricia Angelini Rossi, según el siguiente detalle:

- 1) Doña María Nosedá Zambra, directamente 10,94402%.
 - 2) Don Roberto Angelini Rossi, en forma directa 12,71222% e indirectamente 16,99231% a través de Inversiones Arienuova Limitada, RUT 76.096.890-0, de la cual tiene el 99% de los derechos sociales.
 - 3) Doña Patricia Angelini Rossi, en forma directa 10,60649% e indirectamente 13,69932% a través de Inversiones Rondine Limitada, RUT 76.096.090-K, de la cual tiene el 99% de los derechos sociales.
 - 4) Por otra parte, don Roberto Angelini Rossi controla estatutariamente Inversiones Golfo Blanco Limitada, RUT N°76.061.995-7, que es propietaria del 18,35703% de los derechos sociales de Inversiones Angelini y Compañía Limitada. Los socios de Inversiones Golfo Blanco Limitada son: (i) don Roberto Angelini Rossi con el 0,00011% de los derechos sociales; y (ii) don Maurizio Angelini Amadori, RUT 13.232.559-6, doña Daniela Angelini Amadori, RUT 13.026.010-1, don Claudio Angelini Amadori, RUT 15.379.762-5 y don Mario Angelini Amadori, RUT 16.095.366-7, con el 24,99997% de los derechos sociales cada uno.
 - 5) Asimismo, doña Patricia Angelini Rossi controla estatutariamente Inversiones Senda Blanca Limitada, RUT N°76.061.994-9, que es propietaria del 14,79393% de los derechos sociales de Inversiones Angelini y Compañía Limitada. Los socios de Inversiones Senda Blanca Limitada son: (i) doña Patricia Angelini Rossi con el 0,00014% de los derechos sociales; y (ii) don Franco Mellafe Angelini, RUT 13.049.156-1, don Maximiliano Valdés Angelini, RUT 16.098.280-2 y doña Josefina Valdés Angelini, RUT 16.370.055-7, con el 33,33329% de los derechos sociales cada uno.
- b.2) Por otra parte, la ya citada Inversiones Golfo Blanco Limitada, sociedad controlada estatutariamente por don Roberto Angelini Rossi, es propietaria directa del 5,77307% de las acciones de AntarChile S.A.

b.3) Finalmente, la también mencionada Inversiones Senda Blanca Limitada, sociedad controlada estatutariamente por doña Patricia Angelini Rossi, es propietaria directa del 4,32981% de las acciones de AntarChile S.A.

De conformidad a lo anterior, el grupo controlador de AntarChile S.A., definido precedentemente, tiene un porcentaje total de 74,01423%, en forma directa e indirecta.

Participación accionaria de directores y ejecutivos principales

La participación accionaria de Roberto Angelini Rossi ya fue indicada en la sección “Controladores de la sociedad” de este capítulo. Los otros miembros del Directorio y los ejecutivos principales de la compañía no tienen una participación accionaria directa en la propiedad de Pesquera Iquique-Guanaye S.A.

Política de dividendos

Según lo señalado en la Ley N° 18.046, salvo acuerdo diferente de la unanimidad de los accionistas, cuando exista utilidad deberá destinarse a lo menos el 30% de la misma al reparto de dividendos.

En sesión de directorio N° 598 de la compañía, celebrada el 8 de mayo de 2003, se acordó modificar la política de dividendos vigente a la fecha, definiendo que la sociedad distribuirá dividendos por el 43% de las utilidades líquidas que determinen los balances anuales, una vez que se encuentren absorbidas las pérdidas acumuladas.

Desde 1991 la compañía no distribuye dividendos a sus accionistas, dado que registra pérdidas acumuladas en sus balances.

Transacciones de acciones

	Precio \$	Acciones transadas	Monto total \$
2016			
Trimestre I	8,18	147.351	1.205.741
Trimestre II	8,40	2.297	19.294
Trimestre III	8,40	64.124	538.642
Trimestre IV	-	-	-
2017			
Trimestre I	7,97	38.250	304.772
Trimestre II	8,75	325.854	2.850.721
Trimestre III	13,32	123.178	1.641.220
Trimestre IV	13,00	30.490	396.492

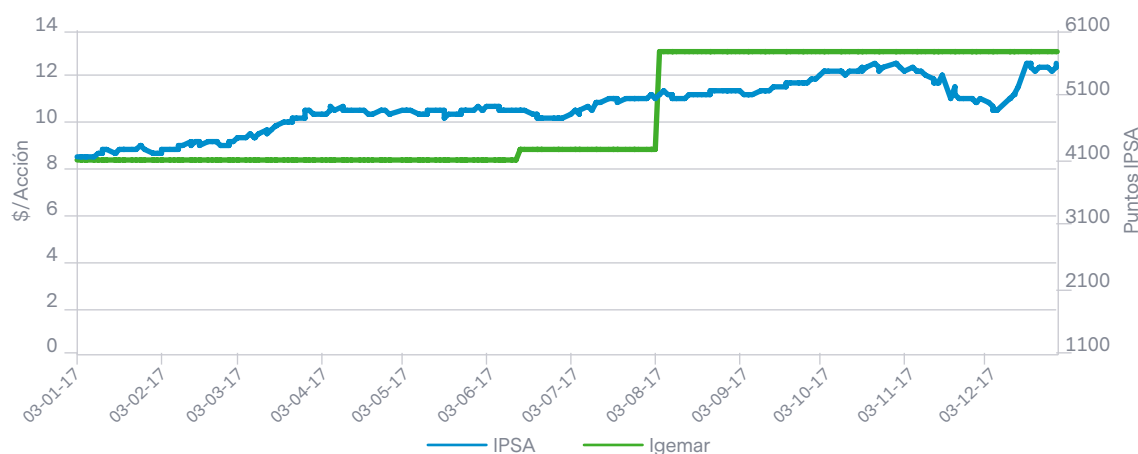
Cotización bursátil

La cotización de la acción en la Bolsa de Comercio de Santiago al cierre de 2017 era de \$ 13, un 55,0% mayor que los \$ 8,4 de cierre del año anterior. La acción de la compañía muestra un reducido nivel de transacciones en las bolsas de comercio. De hecho, el indicador Presencia Bursátil de la Bolsa de Comercio fue cero en 2017.

Hechos relevantes

- Con fecha 8 de marzo de 2017, la sociedad relacionada Corpesca S.A. informó a la Superintendencia de Valores y Seguros (SVS) los acuerdos adoptados en su sesión extraordinaria de directorio celebrada el mismo día. En esta, como consecuencia de las condiciones de mercado, disponibilidad de pesca y producción consideradas, la sociedad reconoció en el ejercicio 2016 una diferencia entre el valor recuperable de sus activos y su valor libro ascendente a MUS\$ 57.573. Lo anterior generó en Igemar un cargo neto a resultados en el ejercicio 2016 de MUS\$ 44.767. En la sesión extraordinaria de directorio mencionada se acordó convocar a Junta General Extraordinaria

Evolución del precio de la acción de Igemar vs. IPSA



de Accionistas de Corpesca S.A. para el mismo día de la junta ordinaria de accionistas, con el objetivo de tratar una proposición de aumento de capital de US\$ 90 millones e iniciar un estudio que proponga un plan de reestructuración social.

- Con fecha 7 de abril de 2017 la sociedad informó a la Superintendencia de Valores y Seguros (SVS) sobre la citación a Junta General Ordinaria de Accionistas, que se realizó el martes 25 de abril de 2017, a las 16.30 horas, en Avenida El Golf N° 150, piso 16, comuna de Las Condes, Santiago.
- Con fecha 12 de junio de 2017, Pesquera Iquique-Guanaye S.A. comunicó a la Superintendencia de Valores y Seguros (SVS) que su sociedad relacionada Corpesca S.A. informó sobre una oferta de compra realizada por la sociedad coreana CJ Cheil Jedang Corporation (“CJ”) por el 60% de las acciones de Sementes Selecta S.A., propiedad de Corpesca do Brasil. El precio total de la venta del 60% de las acciones de Selecta ascendería en total a aproximadamente US\$ 214 millones, lo que, de consumarse la venta, produciría para Corpesca S.A. una utilidad antes de impuestos estimada en aproximadamente US\$ 129 millones.
- Con fecha 13 de junio de 2017, en relación al hecho esencial comunicado por Pesquera Iquique-Guanaye S.A. el día 12 de junio de 2017, la compañía comunicó que su sociedad relacionada Corpesca S.A. firmó los contratos para la venta a la sociedad coreana CJ Cheil Jedang Corporation (“CJ”), según las condiciones estipuladas en el hecho esencial anterior.

La transacción quedó sujeta al cumplimiento de ciertas condiciones suspensivas, incluyendo aprobaciones contractuales y la autorización de esta operación por parte de autoridades competentes.

- Con fecha 7 de julio de 2017, por instrumento privado, Pesquera Iquique-Guanaye S.A. informó que, en conjunto con Empresa Pesquera Eperva S.A. y AntarChile S.A., prometieron comprar a Sociedad Pesquera Coloso S.A. la totalidad de las acciones de que esta última es dueña en Corpesca S.A., acciones que corresponden al 23% de las acciones suscritas y pagadas de Corpesca.

La promesa de compraventa quedó sujeta al cumplimiento de condiciones suspensivas, entre ellas, que se materializara la venta del 60% de las acciones de la sociedad brasileña Sementes Selecta S.A., operación informada en nuestros hechos esenciales de 12 y 13 de junio de 2017.

- Con fecha 17 de agosto de 2017, en relación a las comunicaciones de hecho esencial presentadas por Pesquera Iquique-Guanaye S.A. con fecha 12

y 13 de junio de 2017, se informó sobre el cierre de la operación de venta de un 60% de las acciones emitidas por Sementes Selecta S.A., de Brasil. Los compradores fueron, en definitiva, CJ Cheil Jedang Corporation y el Fondo de Inversión Stic CJ Global Investment Partnership Private Equity Fund, en las proporciones de 37,33% para la primera y 22,67% para el segundo. El precio de venta por el 60% de



las acciones fue de US\$ 214 millones, ajustado conforme a los montos de deuda neta y capital de trabajo neto a la fecha de cierre.

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. es dueña del 30,64% de las acciones de Corpesca S.A., por lo que los efectos financieros finales de esta transacción, de perfeccionarse a futuro, serán equivalentes a este porcentaje aplicado sobre la utilidad neta de impuesto en Corpesca S.A.

- Con fecha 14 de septiembre de 2017, según se comunicó en su oportunidad a la superintendencia mediante hecho esencial de fecha 7 de julio de 2017, Pesquera Iquique-Guanaye S.A. (“Igemar”), en conjunto con Empresa Pesquera Eperva S.A. (“Eperva”) y AntarChile S.A. (“AntarChile”), procedieron a la celebración de la compraventa de las 642.459.000 acciones de Sociedad Pesquera Coloso S.A. en Corpesca S.A., que correspondían al 23% de las acciones suscritas y pagadas.

El precio total pagado por dichas acciones ascendió a US\$ 69.390.000, del que Pesquera Iquique-Guanaye S.A. desembolsó US\$ 27.611.812.

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. estimó que esta transacción tendrá positivos efectos en los resultados de la sociedad, sin perjuicio que por el momento estos no son posibles de cuantificar.

Muestra de aceite de pescado. Laboratorio planta Iquique, Corpesca S.A.



05



Empresas afiliadas y asociadas

Malla societaria

42



□ 66,80%



Orizon S.A.

□ 68,00%



Muelle Pesquero
María Isabel Ltda.

□ 29,80%



Boat Parking S.A.

□ 39,87%



Golden Omega S.A.

□ 39,87%



□ 62,75%



Bioambar SpA.




39,79%



 **Corpesca S.A.**

100%



 **Corpesca Do Brasil Empreendimentos e Participações Ltda.**

99,90%



 **Astilleros Arica S.A.**


100,00%



 **Golden OmegaUSA LLC.**

10,00%



 **Sementes Selecta S.A.**

Orizon S.A.

Al 31 diciembre de 2017

Participación de Pesquera Iquique-Guanaye S.A.	66,80%
Porcentaje sobre activos individuales de la sociedad	46,00%
Capital suscrito y pagado	MUS\$ 335.760



44

Directorio



PRESIDENTE

Jorge Andueza Fouque (*)

VICEPRESIDENTE

Eduardo Navarro Beltrán (*)

DIRECTORES

Roberto Angelini Rossi (*)

Jorge Bunster Betteley

Joaquín Cruz Sanfiel

Domingo Jiménez Olmo

Jorge Matetic Riestra

Patricio Tapia Costa

Víctor Turpaud Fernández (*)

GERENTE GENERAL

Rigoberto Rojo Rojas

(*) En Pesquera Iquique-Guanaye S.A. Roberto Angelini Rossi es presidente; Jorge Andueza Fouque y Víctor Turpaud Fernández son directores y Eduardo Navarro Beltrán es gerente general.

Antecedentes de la sociedad

Constitución: 30 de noviembre de 2010.

Objeto principal: la extracción, congelación, conservación, procesamiento y, en general, elaboración y comercialización de alimentos para consumo humano, animal o de aplicación industrial, cuya materia prima sea extraída del océano, los lagos o de sus costas o de sus ríos.

Orizon S.A. tiene como objetivo convertirse en un actor relevante en el mercado de la nutrición, entregando soluciones alimenticias de calidad a partir de los recursos naturales. Para ello, está enfocada en atender y resolver las necesidades y los requerimientos de clientes industriales y finales, tanto en Chile como en el extranjero. Produce harina y aceite de pescado, congelados de jurel, merluza, reineta, choritos y jibia, además de conservas de pescado y mejillón chileno, con sus tradicionales marcas "San José", "Colorado" y "Wirenbo", entre otras. También la compañía importa y comercializa

lomitos y desmenuzados de atún bajo las marcas "San José" y "Colorado", junto con conservas de pescado bajo diferentes marcas. En otra línea de negocios, la empresa comercializa arroz y legumbres bajo la marca "San José".

Política de inversión y financiamiento

Las inversiones operacionales realizadas por la compañía han seguido el criterio de mantener los activos en perfecto estado para la sustentabilidad de la operación y del medio ambiente.

La principal fuente de financiamiento de las inversiones de Orizon S.A. proviene de los flujos operacionales generados por la compañía y créditos de largo plazo. Adicionalmente, se mantienen préstamos bancarios de anticipos de exportación (PAE), con plazos menores a un año, destinados a financiar su capital de trabajo.

El plan de inversiones de Orizon S.A. para el año 2018 suma US\$ 11,9 millones y está orientado

a generar mejoras operacionales que permitan disminuir costos, generar crecimiento en las líneas de producción actuales; asegurar el cumplimiento de la normativa de seguridad y medioambiental existente, y efectuar los remplazos y reparaciones mayores necesarios.

Adicionalmente, el plan de expansión para 2018 de Orizon S.A. considera la adquisición de negocios relacionados a choritos, por un monto aproximado de US\$ 12 millones, con la finalidad de mejorar la capacidad comercial, operacional y administrativa de la compañía.

Investigación y medio ambiente

Con el objetivo de compatibilizar su operación pesquera con el cuidado y sustentabilidad de los recursos marinos y del medio ambiente, durante 2017 Orizon S.A. realizó estudios hidrobiológicos y actividades de investigación junto a organismos técnicos, tanto privados como estatales.

La empresa está asociada al Instituto de Investigación Pesquera (Inpesca), organismo privado sin fines de lucro que depende de la Corporación para la Investigación Pesquera. Su principal objetivo es desarrollar estudios sobre las principales pesquerías nacionales bajo explotación y el impacto de los procesos productivos en el medio ambiente marino costero.

En la misma línea de acción, la empresa participa como miembro activo y mantiene un fluido intercambio de información científica con la International Fishmeal & Fish Oil Organization (IFFO).

En el ejercicio 2017, Orizon S.A. continuó desarrollando distintas actividades e iniciativas para asegurar la sustentabilidad y el cuidado del medio ambiente. Entre ellas destacan:

- En el uso y manejo sustentable de sus insumos, los de mayor importancia son los recursos naturales renovables (peces), cuya sustentabilidad y explotación es gestionada por el Estado. La conservación de los recursos que la empresa extrae y cultiva se ampara en las disposiciones establecidas por la Ley General de Pesca y Acuicultura, Ley N° 20.657, publicada el 9 de febrero de 2013, ya mencionada en el marco regulatorio que aplica a Pesquera Iquique-Guanaye S.A.
- Sus plantas productivas cumplen todas las exigencias dispuestas por la Ley N° 19.300; por los decretos supremos N°90 y N°609, que regulan las emisiones de residuos industriales líquidos; por el D.S. N° 138, que norma la declaración de emisiones a la atmósfera, y por

el D.S. N° 78, que regula el almacenamiento de sustancias peligrosas.

- Respecto de emisiones ambientales, la Ley de Reforma Tributaria N° 20.780, Art. 8, crea un impuesto a las emisiones de fuentes fijas de empresas cuya potencia térmica sea superior a 50 MWt, llamado Impuesto Verde, cuyo principal objetivo es crear un sistema de reporte, verificación y validación de emisiones de CO₂, NOx, SOx y MP, en conjunto con transacciones de CO₂. Orizon S.A., junto a otras empresas del rubro y ASIPES, propuso una metodología para cuantificar y reportar sus emisiones a la Superintendencia de Medio Ambiente, además de acciones de reducción y mitigación de ellas.

“ Orizon se ha planteado como propósito ser un actor relevante en el mercado de la nutrición, entregando soluciones alimenticias de calidad a partir de los recursos naturales ”.

- En este mismo ámbito, el Plan de Descontaminación Ambiental de Concepción, que comenzará a regir en enero de 2020, ha instado a Orizon S.A. a desarrollar un programa de trabajo anticipado sobre sus fuentes, realizando estudios y aplicando nuevas metodologías para cumplir lo que en él se estipula.
- En 2016 se conoció el anteproyecto de norma de calidad o de emisión odorante, aunque si bien aún no se ha indicado una fecha para promulgar una ley. A pesar de ello, basadas en normativas extranjeras, las plantas operativas de Coquimbo y Coronel ya han generado una estrategia para disminuir su impacto en la comunidad, que permitirá apoyar la definición de la Tasa de Emisión Odorante (TEO) en Chile y estar preparados para adecuar las faenas a los valores que pueda determinar la autoridad.
- Las plantas de harina y aceite de Coquimbo y Coronel mantuvieron la Certificación de Suministro Responsable de Pesca IFFO-RS 1.6, de la IFFO-RS “The Fishmeal and Fish Oil

Organisation; Responsible Supply of The Marine Ingredients Organisation”.

- Durante 2017, los centros de cultivos de Puerto Montt y la cadena de custodia de la planta obtuvieron la certificación Aquaculture Stewardship Council (ASC), que garantiza a los consumidores, compradores y comercializadores de sus productos que éstos cumplen con el más alto estándar en materias de sustentabilidad, calidad, seguridad, social y medioambiental. Dicha certificación se entrega por un periodo de tres años.

Relación con la comunidad y desarrollo interno

Orizon S.A. mantiene una estrecha vinculación de larga data con las comunidades y el entorno donde realiza sus actividades, parte fundamental de su estrategia de crecimiento sostenible.

Concordante con ello, genera proyectos de valor compartido con sus vecinos mediante su Política de Aportes a la Comunidad, que tiene por objetivo guiar las decisiones que se adopten respecto de estos, a través de donaciones, patrocinios y otros que sean en beneficio de las comunidades donde opera. Entre ellas, destacan actividades conjuntas entre la empresa y vecinos, como el Programa de Recuperación Ambiental y Social de Coronel (PRAS), la celebración de fiestas costumbristas y fechas de importancia local y nacional, limpieza del borde costero, fomento del deporte y prevención de alcoholismo y drogadicción, entre otras actividades.

Asimismo, durante 2017 se realizaron una serie de aportes directos, tanto en dinero como en productos, a las comunidades adyacentes donde se desarrollan sus operaciones, entre los que destacan los realizados a los damnificados de los incendios de Santa Olga; a diversas fundaciones vinculadas a la tercera edad, niños y jóvenes en riesgo social; educación; pescadores artesanales y juntas de vecinos.

Además, Orizon S.A., en conjunto con la Fundación Belén Educa, continuaron desarrollando la campaña “Por una Vida más Sana”, con el fin de educar a sus alumnos sobre la alimentación saludable y entregar herramientas a los padres que incentiven la vida sana, actividad que también se extendió a sus trabajadores y familias.

Durante el ejercicio 2017, Orizon S.A. concretó variadas actividades y aportes en beneficio de los trabajadores de la empresa, tales como becas de educación superior para colaboradores y para sus hijos, junto con eventos de entretenimiento y jornadas recreativas y deportivas para los grupos familiares.

Activos

Licencias Transables de Pesca

Orizon S.A. es propietaria de Licencias Transables de Pesca (LTP) Clase A sobre los recursos de jurel, anchoveta, sardina española, sardina común, merluza de cola y merluza común para las unidades de pesquería entre las regiones III y X, y de Licencias Transables de Pesca (LTP) Clase B sobre los recursos de sardina común para las unidades de pesquería de las regiones V-X y anchoveta para las unidades de pesquería de las regiones III-IV, todas ellas en régimen de plena explotación.

Las LTP corresponden a un coeficiente de participación con siete decimales que se aplica a la fracción industrial de las cuotas globales anuales de captura de cada unidad de pesquería. En los cuadros se presenta un resumen de las cuotas industriales extractivas fijadas por la autoridad para 2016 y 2017, además de la participación de Orizon S.A. en cada una de las pesquerías.

Cuota industrial especies pelágicas (toneladas)	2016	2017
Jurel regiones III-X	222.417	281.984
Merluza de cola regiones V-X	24.133	36.629
Sardina común y anchoveta regiones V-X	68.579	84.960
Sardina española y anchoveta regiones III-IV	13.665	26.190

Cuota Orizon S.A. especies pelágicas	2016		2017	
	Toneladas	Cuota %	Toneladas	Cuota %
Jurel regiones III-X	57.152*	25,70	55.819*	23,05
Merluza de cola regiones V-X	5.085	21,07	4.631	21,07
Sardina común y anchoveta regiones V-X	22.391*	32,65	7.970*	17,62
Sardina española y anchoveta regiones III-IV	5.643	41,30	599	40,87

(*) Las toneladas mencionadas incluyen los traspasos de cuotas de y a terceros efectuados durante el año.

Propiedades e instalaciones

La compañía realiza actividades de pesca industrial en la zona centro-sur del país, entre las regiones III y X, con una flota operativa de ocho barcos propios de calado mayor con avanzada tecnología, sistemas de frío a bordo y, algunos de ellos, multipropósito (arte de cerco y media-agua). Otras seis naves se encuentran aparcadas en Boat Parking S.A.



Planta	Capacidad
Harina y aceite, Coronel Norte	100 toneladas/hora de materia prima
Harina y aceite, Coronel Sur	120 toneladas/hora de materia prima
Harina y aceite, Coquimbo	70 toneladas/hora de materia prima
Conservas, Coronel	20.000 cajas 24x425 unidades/día
Conservas, Coquimbo	5.000 cajas 24x425 unidades/día
Conservas y congelados, Puerto Montt	2.000 cajas de conservas 48x190 unidades/día 200 toneladas/día de producto congelado
Congelados, Coronel	420 toneladas/día de producto
Congelados, Coquimbo	100 toneladas/ día de producto

En tierra, la empresa posee tres plantas operativas de harina y aceite de pescado, dos en la VIII Región, y una planta de harina y aceite de pescado en la IV Región (Coquimbo).

En el área de consumo humano, la compañía posee tres plantas procesadoras: una planta de conservas y congelados en Coronel, una planta de conservas y congelados en Coquimbo y una planta procesadora de mitílidos (mejillón chileno) de producto congelado IQF y conservas en Puerto Montt.

Estas instalaciones se encuentran construidas sobre terrenos concesionados.

En el área de cultivo de mitílidos, Orizon S.A. posee 393 ha de concesiones operativas en la X Región, distribuidas en cinco centros, cuya producción fue de 26.398 toneladas en el año 2017.

Cabe mencionar que no existen terrenos reservados para el desarrollo de futuros proyectos.

Frontis planta Puerto Montt, Orizon.S.A.

La oficina de su casa matriz se encuentra ubicada en El Golf 150, piso 8, Las Condes, Santiago, y la arrienda a Inversiones Siemel S.A., sociedad cuyo grupo accionista controlador final es el mismo de Orizon S.A.

Contratos y transacciones con empresas relacionadas

- **Empresas Copec S.A.:** contrato de suministro integral de servicios de gerenciamiento.
- **Red to Green S.A. (ex Sigma S.A.):** servicios de soporte en materias informáticas y de procesamiento de datos. Los controladores finales de Red to Green S.A. son los mismos de Orizon S.A.
- **Servicios Corporativos SerCor S.A.:** contrato para algunos servicios corporativos, como auditoría interna y control interno. Los controladores finales de Servicios Corporativos SerCor S.A. son los mismos de Orizon S.A.
- **Inversiones Siemel S.A.:** arriendo de la oficina en Santiago de Orizon S.A. desde marzo de 2011. El grupo controlador final de esta sociedad es el mismo de Orizon S.A.

La compañía estima renovar a futuro estos contratos y operaciones comerciales, en la medida en que mantengan condiciones similares a las existentes en el mercado.

Análisis de la gestión 2017

De acuerdo con la información entregada por la IFFO (International Fishmeal and Fish Oil Organization), durante el ejercicio 2017 la producción de harina de Perú, Chile, Europa y el Atlántico Norte (que representó, aproximadamente, el 50% de la

producción mundial), fue de 1,63 millones de toneladas, lo que, comparado con 1,30 millones de toneladas del año anterior, implica un aumento de 25,8%. Esta variación se explica principalmente por los mayores desembarques en Perú, Chile y Europa, al no verse afectados por el fenómeno El Niño, que sí se manifestó de manera importante durante el año 2016. Por su parte, Orizon S.A. representó el 7,4% de la producción nacional.

En cuanto al aceite de pescado, la producción de Perú, Chile, Europa y el Atlántico Norte fue de 367 mil toneladas, lo que comparado con las 319 mil toneladas del año anterior, implica un aumento de 15% en 12 meses. Sin bien Perú disminuyó su producción en 9%, los otros productores aumentaron sus producciones fuertemente debido a mayores capturas: Chile en 43%, Dinamarca y Noruega en 12%, y el Atlántico Norte/Islandia en 28%. En este contexto, Orizon S.A. representó el 6,5% de la producción nacional.

Pesca y producción

Durante el año analizado, las capturas industriales directas de Orizon S.A. alcanzaron las 66,1 mil toneladas de pesca, que se comparan con las 85,7 mil toneladas de 2016. La entrega de pesca por parte de artesanales a Orizon S.A., en tanto, alcanzó las 94,3 mil toneladas, superior a las 66,8 mil toneladas capturadas en 2016. La participación en las capturas industriales en la zona centro-sur, por su parte, fue de 20,4% (22,6% en 2016).

Producción Orizon S.A.	2017	2016
Harina de pescado (ton)	25.806	25.495
Aceite de pescado (ton)	7.395	4.871
Conserva (cajas) (*)	1.947.459	1.840.326
Congelados (ton) (**)	17.110	17.983

(*) Incluye cajas de 24 unidades de jurel y de 48 unidades de choritos, cholgas y surtidos.

(**) Incluye congelados de jurel, jibia y carne de choritos.

Tanto la producción de harina como la de aceite de pescado presentaron alzas respecto del año anterior (ver tabla). La producción de harina aumentó en un 1,2%, debido principalmente al mix de especies. Mientras que la producción de aceite aumentó en un 51,8%, producto de la mayor captura de sardina común del sector artesanal y del mix de especies procesadas.

La producción de conservas de jurel fue levemente superior al año anterior, en gran medida por la entrada en operación durante el año 2017 de la planta de conservas en Coquimbo, que fue abastecida principalmente por materia prima de origen artesanal.

Por otra parte, la producción de jurel entero congelado disminuyó en 14,6% respecto del año anterior, dado que la temporada de pesca de jurel partió más tarde respecto de una temporada normal.

La producción de jibia, en tanto, cayó 18,6% debido a la disminución de las capturas.

Finalmente, la producción de conservas de choritos aumentó 268,5% en relación al ejercicio anterior y la de choritos congelados subió 24,6%.

Mercado y ventas

Evolución de precios

Harina de pescado: los precios de este producto comenzaron el ejercicio en torno a US\$ 1.580 por tonelada si se considera la calidad Súper Prime. Sin embargo, en la medida en que se fueron conociendo los buenos niveles de producción, el precio comenzó a bajar hasta llegar, a fines del primer semestre del año, a niveles de US\$ 1.390 por tonelada. Este efecto se revirtió parcialmente durante el segundo semestre, especialmente impactado por efecto del consumo de China, que es el principal destino de las exportaciones de las harinas de pescado peruanas y chilenas. En un contexto de menor producción interna y mayores exigencias sanitarias para sus productos, la mayor demanda china, los precios de la harina de pescado llegaron a situarse en torno a los US\$ 2.000 la tonelada a fines de 2017.

Aceite de pescado: tras partir el año 2017 en niveles de US\$ 1.700 por tonelada para el grado Aqua, mayores niveles de producción llevaron al precio del aceite de pescado a niveles de US\$ 1.050 por tonelada a fines de junio. Durante el segundo semestre, en tanto, los precios retomaron el alza hasta situarse en niveles en torno a US\$ 1.500 por tonelada a fines del ejercicio 2017.

Conservas de jurel en el mercado local: asociadas a sus tradicionales marcas San José y Colorado, en promedio, los precios de estos productos experimentaron un incremento de un 5% y 8% respectivamente, en relación con el ejercicio anterior.

Choritos congelados: en los mercados internacionales los choritos congelados aumentaron sus precios promedio de venta en 4,7% respecto del año anterior. Este efecto se produce, principalmente, por los bajos niveles de inventario que ha mantenido la industria.

Jibia congelada: tras registrar un ajuste al alza de los precios internacionales, estos se situaron en niveles de US\$ 1.570 por tonelada a diciembre de 2017 (US\$ 1.033 en 2016), valor que permitió compensar, en parte, los menores volúmenes de venta y mayores costos de compra asociados al abastecimiento

de materia prima con terceros que se encuentran indexados a los precios internacionales.

Ventas físicas Orizon S.A.	2017	2016
Harina de pescado (ton)	26.513	27.815
Aceite de pescado (ton)	7.227	5.234
Cajas de conserva (cajas) (*)	2.325.402	2.127.706
Congelados (ton) (**)	16.315	16.299
Arroz y legumbres (ton)	3.962	6.246

(*) Incluye cajas de 24 unidades de jurel y de 48 unidades de choritos, cholgas, surtidos y atún.

(**) Incluye congelados de jurel, jibia y carne de choritos.

En este contexto de precios, durante 2017 las ventas de harina de pescado disminuyeron en 1.302 toneladas, lo que representa una baja de 4,6% respecto del año anterior, mientras que las de aceite de pescado aumentaron en torno a 38,1% al comparar los mismos periodos. El mercado nacional continúa siendo el principal destino, y en él las ventas se mantuvieron prácticamente iguales a las del año anterior. China, en tanto, se situó en 2017 como el segundo destino de exportación de la sociedad, dado que el volumen de ventas a ese país se incrementó en un 13% respecto del año anterior.

Las ventas de conservas de atún presentaron un incremento del 12,9% en relación al año 2016, luego de que Orizon S.A. realizara actividades promocionales en los puntos de venta, aprovechando el espacio dejado por algunos competidores de la categoría.

Respecto del ejercicio anterior, en tanto, las ventas de conservas de jurel crecieron 9,1%, producto de la mayor disponibilidad de inventarios que fue posible colocar en los mercados internacionales.

Respecto del jurel congelado, los volúmenes de ventas se mantuvieron en niveles similares al año anterior, destinándose un 65% de los productos al mercado africano y un 20% al mercado peruano.

Las ventas de jibia de la compañía disminuyeron en 17,3% respecto de 2016, por su parte, debido a una caída de 19% en las capturas destinadas a la elaboración de productos congelados.

El arroz y las legumbres son comercializados bajo la marca "San José", a partir de producto nacional e importado envasado especialmente para Orizon S.A., bajo los estándares de calidad exigidos para la marca. En general, el nivel de ventas en el mercado local ha mostrado una disminución respecto del mismo período del año anterior, al bajar los volúmenes vendidos en 36,6%. Este efecto se ha podido compensar con mejores márgenes unitarios.

Resultados del ejercicio 2017

Al 31 de diciembre de 2017, la compañía registró una pérdida de US\$ 86,79 millones, compuesta por un resultado operacional negativo de US\$ 104,95 millones, una pérdida en los resultados no operacionales de US\$ 8,93 millones, abono a resultados por recuperación de impuestos por US\$ 27,10 millones y una ganancia atribuible a participaciones no controladoras de US\$ 0,01 millones. Este resultado se compara con la pérdida de US\$ 11,13 millones al término de 2016, que se explica por un resultado operacional negativo de US\$ 8,66 millones, una pérdida en los resultados no operacionales de US\$ 5,95 millones, abono a resultados por recuperación de impuestos por US\$ 3,47 millones y por la pérdida de las participaciones no controladoras de US\$ 0,01 millones.

El resultado operacional de la compañía disminuyó en US\$ 96,29 millones, principalmente debido a la paralización de algunos activos operativos y al deterioro aplicado a las propiedades, plantas y equipos asociado a las plantas productivas de Coquimbo, Coronel y Puerto Montt (US\$ 87,10 millones antes de impuesto), como consecuencia de un escenario de precios internacionales menos favorable, mayores costos de abastecimiento de materia prima y al aumento de los impuestos específicos.

Por su parte, y respecto de igual periodo del año anterior, los desembarques de origen artesanal aumentaron significativamente y llegaron a niveles tradicionales. No obstante, la variación negativa del resultado operacional fue de MUS\$ 16,57 millones, debido principalmente a tres factores: los mayores costos asociados a las menores capturas desembarcadas por la flota propia industrial, que cayeron un 23% producto de una menor disponibilidad de los recursos sardina común y anchoveta; la temporada de pesca más extensa del recurso jurel; y los menores precios internacionales de harina y aceite de pescado, que disminuyeron en un 10% y 29%, respectivamente.

La variación negativa del resultado no operacional de US\$ 2,98 millones se explica principalmente por el aumento en los costos financieros y la participación en los resultados de la asociada Golden Omega S.A., que significó reconocer una mayor pérdida respecto del año anterior.

Finalmente, la utilidad por diferencia de cambio en el ejercicio 2017 alcanzó a US\$ 1,49 millones y se explica, principalmente, por los saldos de origen en pesos, que fueron traducidos a dólar al cierre del ejercicio. La variación negativa del tipo de cambio promedio durante el ejercicio 2017 respecto de diciembre 2016 fue de \$ 27,54.

Corpesca S.A.

Al 31 diciembre de 2017

Participación de Pesquera Iquique-Guanaye S.A.	39,79%
Porcentaje sobre activos individuales de la sociedad	52,16%
Capital suscrito y pagado	MUS\$ 375.833



50

Planta Arica, Corpesca S.A.

Antecedentes de la sociedad

Constitución social: esta sociedad se constituyó el 30 de julio de 1999, con el nombre de Consorcio Pesquero del Norte S.A. e inició sus actividades en septiembre de 1999, unificando los activos pesqueros e industriales en la Zona Norte provenientes de Empresa Pesquera Eperva S.A., Pesquera Iquique-Guanaye S.A. y Sociedad Pesquera Coloso S.A., con el fin de afrontar la menor disponibilidad de recursos pesqueros que estaba afectando al país. De este modo, Corpesca S.A. representa la más larga y valiosa tradición pesquera industrial pelágica en el norte, siendo la continuadora de los pioneros de esta actividad en Chile, que comenzó hace más de 50 años.

Objeto principal: la explotación de la industria pesquera en general y sus derivados, elaboración y exportación de harina y aceite de pescado, congelados y conservas de pescados, la administración de activos pesqueros, mantención y reparación de naves pesqueras, acuicultura, servicios de depósitos, almacenamiento, pesaje y logística

Directorio



PRESIDENTE

Roberto Angelini Rossi (*)

DIRECTORES

Jorge Andueza Fouque (*)
Claudio Elgueta Vera
Rodrigo Huidobro Alvarado
Eduardo Navarro Beltrán (*)
Patricio Tapia Costa
Víctor Turpaud Fernández (*)

GERENTE GENERAL

Felipe Zaldívar Prado

(*) En Pesquera Iquique-Guanaye S.A., Roberto Angelini Rossi es presidente y Jorge Andueza Fouque y Víctor Turpaud Fernández son directores. Eduardo Navarro Beltrán es gerente general.

en despacho de graneles, servicio de transporte de carga por carretera, vía marítima y fluvial, entre otros.

En particular, la sociedad está dedicada principalmente a la producción y comercialización de harina y aceite de pescado. Sus actividades las concentra en la Zona Norte de Chile, en las regiones XV, I y II, en las principales unidades de pesquerías dadas por las especies pelágicas, principalmente anchoveta, jurel y caballa. Adicionalmente, comercializa en los mercados nacionales y externos otro tipo de harinas con contenido proteico derivadas de diferentes materias primas de origen vegetal, animal y marino.

A nivel nacional, Corpesca S.A. es la principal empresa pesquera en la producción de harina y aceite de pescado y a nivel internacional se ubica entre las más grandes productoras de harina y aceite de pescado.

Corpesca S.A. representa alrededor del 2,5% de la producción mundial de harina de pescado, porcentaje que se incrementa a alrededor de un 4,0% si solo se considera la producción exportable que se transa en el mercado mundial.

Política de inversión y financiamiento

Las inversiones de Corpesca S.A. se han concentrado en asegurar la continuidad de sus operaciones, el cuidado del medio ambiente, mejoramiento de la calidad de sus productos, así como hacer más seguros y eficientes sus procesos. También se han enfocado en diversificar la oferta, con el objetivo de obtener proteínas de diferentes orígenes y agregar mayor valor en productos de alta calidad. Su política de inversión busca, de esta manera, asegurar la operación de la compañía, con proyectos de innovación para ampliar el horizonte, definir nuevos productos y procesos que permitan adecuar su capacidad productiva al escenario pesquero en que se inserta.

Durante el año 2017, Corpesca S.A. invirtió US\$ 15,5 millones en activos fijos, de los cuales US\$ 10,4 millones se destinaron a proyectos de inversión en la flota pesquera y US\$ 5,1 millones a las plantas industriales.

Para el año 2017, manteniendo su línea histórica, el financiamiento de las operaciones e inversiones se generó principalmente de los flujos operacionales de la compañía. Adicionalmente, se mantienen préstamos bancarios de anticipos de exportación, en general con plazos menores a un año, destinados a financiar principalmente su capital de trabajo. También se cuenta con créditos de largo plazo.

Por su parte, el presupuesto de inversión para el año 2018 alcanza los US\$ 20,3 millones y considera US\$ 15,5 millones para proyectos en la flota pesquera y US\$ 4,8 millones en plantas de proceso.

Investigación y medio ambiente

Corpesca S.A. se encuentra profundamente comprometida con el cuidado del mar y sus recursos, para permitir que Chile continúe disfrutando de sus enormes beneficios. Para materializar este cometido, la empresa desarrolla permanentemente iniciativas de investigación y capacitación e implementa tecnologías que permitan proteger las especies marinas, además de promover constantemente el buen uso del mar y sus recursos.

Además, siendo fieles al propósito de cuidar el recurso y las especies marinas, en los procesos de captura de Corpesca S.A. no solo se consideran las vedas oficiales que define la autoridad. En la medida en que las observaciones y mediciones por medio de tecnología en flota y en tierra indican que es recomendable por precaución no realizar

la captura, la empresa aplica para su flota vedas voluntarias. En 2017, se trabajó durante 207 días, puesto que se decretaron vedas oficiales por 76 días y voluntarias por 82 días, en protección de las especies marinas. Además, a través del CIAM también se llevan a cabo iniciativas para la protección del medio ambiente.

Principales actividades 2017 del Centro de Investigación Aplicada del Mar

- Ejecución, junto con equipos científicos de la Universidad Arturo Prat, del monitoreo de la pesquería de anchoveta y de las condiciones bio-oceanográficas asociadas a los recursos pelágicos. Para esto, se realizaron cuatro cruceros en naves industriales que entregaron información sobre el comportamiento de las

“ *Corpesca se ubica entre las más grandes productoras de harina y aceite de pescado a nivel internacional* ”

especies en un año fuertemente influido por la corriente de El Niño.

- Monitoreo costero mensual de indicadores oceanográficos y biológicos de peces pelágicos en conjunto con científicos nacionales expertos en la materia. Sus resultados fueron expuestos al Comité Científico-Técnico de Pequeños Pelágicos.
- Continuación de los programas de evaluación de aves costeras y reproductiva de la anchoveta, entre otros.
- Programa de capacitación en los laboratorios de Corpesca S.A., orientado a consolidar la estandarización de las metodologías de captura de información, y a las tripulaciones de barcos pesqueros en el reconocimiento y registro de información sobre mamíferos marinos, tortugas, tiburones y aves.

Activos

Licencias Transables de Pesca

Corpesca S.A. es propietaria de Licencias Transables de Pesca (LTP) Clase A, sobre

pesquerías declaradas en plena explotación, donde se establecen cuotas globales de captura para los recursos anchoveta, sardina española y jurel en la unidad de pesquería de la XV a la II Región. Estas LTP poseen un coeficiente de participación con siete decimales, que se aplica a la fracción industrial de la cuota global anual de captura en dicha zona para la unidad de pesquería correspondiente: 0,7955050 para anchoveta; 0,7858794 para sardina española y 0,7985125 para jurel.

Propiedades e instalaciones

El siguiente cuadro presenta un resumen consolidado de las principales propiedades e instalaciones de Corpesca S.A. en las áreas de negocios relevantes de su giro industrial.

Ubicación	Propietaria	Nº Plantas industriales	Nº Concesiones marítimas (si procede)
Arica	Sí	2	7
Iquique	Sí	4	12
Mejillones	Sí	1	13
Tocopilla	Sí	-	7
Puerto Montt	Arriendo	-	-

Contratos y transacciones con empresas relacionadas

La compañía, de acuerdo con su propio interés social, negocia en términos generales contratos y operaciones comerciales con sociedades relacionadas bajo condiciones y prácticas de mercado vigentes al momento de su celebración.

- La adquisición de combustibles se efectúa de acuerdo a condiciones y precios normales que se observan en el mercado en cada oportunidad, por lo que no cuenta con contratos. Las relacionadas Compañía de Petróleos de Chile Copec S.A. y Air BP Copec S.A. son proveedores importantes en este rubro. El grupo accionista controlador final de estas sociedades es el mismo de Corpesca S.A.
- La filial Astilleros Arica S.A. ejecuta la mayoría de las carenas de la flota pesquera de Corpesca S.A., las que se negocian en condiciones de mercado. También tiene contratos especiales asociados a la construcción o modernización de los Pesqueros de Alta Mar (PAM).

- Corpesca S.A. mantiene un contrato con la afiliada Línea Aérea Costa Norte Ltda. para el arriendo de aeronaves, cuya renta mensual está establecida sobre la base de condiciones de mercado.
- Se mantuvo vigente un contrato con la empresa relacionada Red to Green S.A., que proporciona a Corpesca S.A. servicios de soporte en materias informáticas y de procesamiento de datos. Además, con la relacionada Servicios Corporativos SerCor S.A. existe un contrato que incluye auditoría interna y otros servicios. Los controladores finales de Red to Green S.A. y de Servicios Corporativos SerCor S.A. son los mismos de Corpesca S.A.
- La oficina de la casa matriz de Corpesca S.A. en Santiago se arrienda, desde marzo de 2003 a Empresas Copec S.A., sociedad cuyo grupo accionista controlador final es el mismo de Corpesca S.A.
- Las transacciones realizadas con la coligada Köster Marine Protein, corresponden principalmente a ventas de harina de pescado y concentrados proteicos de soya.
- Las transacciones realizadas en el corto plazo con la coligada Golden Omega, corresponden principalmente a ventas de aceite de pescado.

Otra información en relación a transacciones con entidades relacionadas se detalla en las Notas correspondientes a los Estados Financieros de la sociedad.

Análisis de la gestión 2017

Tras sufrir las consecuencias de un prolongado fenómeno de El Niño, el año 2017 estuvo marcado por la recuperación en las capturas de anchoveta para la industria pesquera en el norte de Chile. Acorde con este escenario, la pesca recibida por Corpesca S.A. aumentó 116% respecto del año anterior. Este incremento, no obstante, es algo inferior al esperado y a los volúmenes potenciales consecuentes con el esfuerzo pesquero que se realiza. Además, si se considera 2014 como un año base no afectado por el mencionado fenómeno de El Niño, las capturas de la empresa fueron un 20% inferiores en 2017 respecto de ese año.

En este contexto, la compañía procesó 504 mil toneladas de pesca y produjo 108 mil toneladas de harina de pescado, lo que representó un aumento de 111,8% respecto de las 51 mil toneladas de harina de pescado elaboradas durante el ejercicio anterior.



Los volúmenes de producción de aceite de pescado, por su parte, se incrementaron desde 1.100 toneladas en 2016 a 5.700 en 2017, no solo por el aumento en la pesca procesada, sino también por un considerable crecimiento en el contenido de materia grasa del pescado, lo que se traduce en un mayor rendimiento.

Las 108 mil toneladas de harina de pescado que produjo Corpesca S.A. en 2017 representan el 82% de la producción de la zona norte y el 31% de la producción nacional. En tanto, las 5,7 mil toneladas producidas de aceite de pescado, equivale al 82% de la zona norte y a un 5% de la producción total de Chile.

Producción Corpesca S.A. (en miles de toneladas)	2017	2016
Pesca procesada Corpesca S.A.	504,1	233,2
Volumen producido harina de pescado	108,3	51,1
Volumen facturado harina de pescado	98,8	75,5
Volumen producido aceite de pescado	5,7	1,1
Volumen facturado aceite de pescado	3,8	1,0

Mercado y ventas

Durante la primera mitad de 2017 el precio de la harina de pescado mantuvo una sostenida tendencia a la baja, llegando a sus niveles mínimos en junio, cuando los precios promedio para las calidades que produce Corpesca S.A. se situaron en US\$ 1.260 por tonelada métrica, como consecuencia de la importante recuperación de la oferta mundial del producto. Sin embargo, a partir del tercer trimestre el precio comenzó a recuperarse debido a la expectativa de menores niveles de captura de anchoveta para los productores del Pacífico Sur, especialmente Perú.

La tendencia al alza en los precios se agudizó en diciembre, fecha en que se concretó la expectativa de menor oferta, al postergar Perú el inicio de su temporada de pesca de anchoveta.

Esto llevó los niveles de precio por sobre los US\$ 2.000 por tonelada métrica, valores que no se registraban desde el primer trimestre del año 2015. Estos niveles de precio son superiores en alrededor de 40% a los precios promedio obtenidos durante el año y obedecen solo a una situación puntual de caída en la oferta mundial.

Durante 2017, el volumen físico facturado por Corpesca S.A. fue de 99 mil toneladas de harina. De este total,

*Traslado de big bags,
planta Iquique,
Corpesca S.A.*

la compañía exportó un 70% y vendió un 30% en el mercado nacional. De las exportaciones, un 66% se destinó a Asia, un 25% a Europa y un 9% a América.

Del total de las ventas facturadas de aceite de pescado, que llegaron a 3.800 toneladas en 2017, el 93% fue exportado y el 7% restante se destinó al mercado nacional. Del total de las exportaciones, un 76% se vendió a Europa, un 12% a América y un 12% a Asia.

Resultados del ejercicio 2017

Al 31 de diciembre de 2017, la empresa presentó un resultado positivo atribuible a la controladora de US\$ 99,80 millones, compuesto por una ganancia bruta de US\$ 12,59 millones, otros ingresos de actividades operacionales por US\$ 181,01 millones, costos de distribución de US\$ 6,14 millones, gastos de administración de US\$ 36,60 millones, y el resto de los resultados e impuestos que originaron un valor negativo de US\$ 51,06 millones.

El resultado señalado se compara con una pérdida de US\$ 79,22 millones, registrada en igual periodo del año anterior, debido a una ganancia bruta negativa de US\$ 4,92 millones, costos de distribución de US\$ 4,22 millones, gastos de administración por US\$ 29,25 millones y el resto de los resultados e impuestos que originaron un valor negativo de US\$ 40,83 millones.

El EBITDA consolidado se situó en US\$ 13,16 millones, monto que se compara con el EBITDA negativo de US\$ 35,03 millones registrado en 2016.

La ganancia bruta del ejercicio 2017 fue superior a la obtenida en el mismo periodo del año anterior, como consecuencia, principalmente, de menores costos de venta, compensados parcialmente por menores precios de venta.

A nivel de última línea y excluyendo los resultados de empresas relacionadas, al 31 de diciembre de 2017 el resultado de la controladora Corpesca S.A. en su giro pesquero fue negativo en US\$ 34,08 millones, mientras que, en el mismo periodo, el resultado de empresas relacionadas fue positivo en US\$ 133,88 millones, principalmente por la utilidad generada en la venta del 60% de la filial Sementes Selecta en Brasil. El año previo la compañía había registrado una pérdida en su giro pesquero de US\$ 115,96 millones.

Al cierre del ejercicio 2017 la compañía mantenía activos consolidados por US\$ 769 millones y un patrimonio atribuible a la controladora de US\$ 397 millones.



Golden Omega S.A.

Directorio



PRESIDENTE

Joaquín Cruz Sanfiel

VICEPRESIDENTE

Eduardo Navarro Beltrán (*)

DIRECTORES

Steven Härting Eckman
Thomas Härting Glade
Arturo Natho Gamboa
Rigoberto Rojo Rojas
Felipe Zaldívar Prado

GERENTE GENERAL

Jorge Brahm Morales

(*) En Pesquera Iquique-Guanaye S.A., Eduardo Navarro Beltrán es gerente general.

Golden Omega S.A. es una sociedad anónima cerrada, asociada de Orizon S.A. y de Corpesca S.A., constituida con fecha 26 de diciembre de 2008. Su objetivo es producir y comercializar concentrados de Omega 3 a partir de aceite de pescado. Es la única empresa en el mundo verticalmente integrada hacia las capturas de pescado, lo que le permite seleccionar las mejores materias primas y ofrecer trazabilidad completa en la cadena de producción.



La compañía cuenta con un complejo industrial ubicado en Arica con capacidad para producir un total de 2.000 toneladas anuales de concentrados de Omega 3 de la más alta calidad, que destacan por sus propiedades organolépticas neutras y estables en el tiempo. Esta instalación opera con dos tecnologías, la primera de ellas elabora productos con concentraciones de hasta 60% de ácidos grasos Omega 3 y la segunda produce concentrados con un contenido de ácidos grasos Omega 3 de hasta 80%. Esta última opera con un proceso de elaboración propio y patentado.

Durante 2017, la compañía vendió 804 toneladas de concentrados. El 60,8% fue comercializado en Estados Unidos; 30,7% en Europa; 6,6% en Corea y 1,9% en otros mercados.

En el ámbito comercial, Golden Omega renovó su imagen corporativa con la finalidad de reflejar de mejor manera los atributos de calidad de sus productos e incorporó tres nuevos formatos de concentrados de Omega 3: en polvo compresible para tabletas, en polvo para barras nutritivas y en polvo soluble para bebidas líquidas.

En materia de inversiones, la compañía continuó avanzando en el proceso de validación farmacéutica de su planta de concentrados de Omega 3, que permitirá que sus productos puedan ser comercializados como principios activos farmacéuticos. Adicionalmente, comenzó las operaciones de un nuevo reactor, que permitirá duplicar la capacidad de producción de triglicéridos.

En 2017, Golden Omega concretó un aumento de capital por US\$ 35 millones, con lo que la participación accionaria quedó distribuida entre Orizon y Corpesca, con 39,87% cada una, y Logística Ados, con el 20,26% restante.

En el periodo analizado, la compañía registró un resultado negativo de US\$ 12,09 millones. El capital suscrito y pagado fue de US\$ 88,79 millones y su patrimonio ascendió a US\$ 29,86 millones.

Laboratorio de Control de Calidad, Golden Omega S.A.

Bioambar SpA.

Directorio



PRESIDENTE

Thomas Härting Glade

DIRECTORES

Jorge Brahm Morales

Michael Chorev

Joaquín Cruz Sanfiel

Jorge Ferrando Yáñez

José Halperin

Timosenko Mimica Mimica

Sociedad afiliada de Golden Omega S.A., fue constituida el 17 de diciembre de 2010. Su principal objetivo es la producción, envasado, comercialización, distribución, importación y exportación de fracciones refinadas y concentradas de aceite de pescado de origen

marino y lacustre para consumo humano y de productos nutraceuticos; desarrollo, investigación e implementación de productos o procedimientos tecnológicos o biotecnológicos; obtención y explotación de patentes; otorgamiento de licencias, franquicias, royalties o cualquier otro tipo de derechos de propiedad industrial o intelectual, pudiendo transferir y/o comercializar los que obtenga; y la realización de investigaciones y desarrollo experimental en el campo de las ciencias naturales y la ingeniería.

Durante 2017, la sociedad continuó desarrollando estudios y análisis para detectar los beneficios de los concentrados de Omega 3 en la salud celular.

Los accionistas de Bioambar SpA. son Golden Omega S.A., con 62,75%; ACH Sciences LLC, con 16,73%; Inversiones Alpha Omega SpA., con 16%, y la Universidad de Harvard, con 4,52%.

La sociedad concluyó el ejercicio 2017 con una pérdida de US\$ 136,29 mil. Su patrimonio, en tanto, alcanzó los US\$ 61,06 mil al 31 de diciembre de 2017.

Golden Omega USA LLC

Golden Omega USA LLC fue constituida el 10 de mayo de 2011 en el estado de Delaware, Estados Unidos. Su único accionista es Golden Omega S.A. El objeto principal de esta compañía es la comercialización de los productos que fabrica su matriz Golden Omega S.A.

El capital autorizado es de US\$ 250 mil.

En el ejercicio 2017 la compañía obtuvo una utilidad de US\$ 281 mil. Su patrimonio al 31 de diciembre de 2017 llegaba a US\$ (472) mil.

Muelle Pesquero María Isabel Ltda.

Muelle Pesquero María Isabel Ltda., afiliada de Orizon S.A., fue constituido con fecha 10 de mayo de 2005. Su objeto social es la prestación de servicios de descarga, transporte y distribución de pesca, además del arriendo de inmuebles, compra y venta de pesca artesanal e industrial, insumos, materiales y repuestos propios de la operación pesquera, en forma exclusiva para las sociedades que la constituyeron.

En sus instalaciones se desarrollan actividades de descarga de la pesca artesanal en la bahía de Talcahuano, que luego se transporta en modernas

tolvas de acero inoxidable para su procesamiento a las instalaciones de Orizon S.A., en la ciudad de Coronel.

Los socios de Muelle Pesquero María Isabel Ltda. son Orizon S.A., con un 68% de participación, y Lota Protein S.A., con el 32% restante.

En el ejercicio 2017, la sociedad obtuvo una utilidad, después de impuesto, de US\$ 37 mil. El patrimonio de Muelle Pesquero María Isabel Ltda., al 31 de diciembre de 2017, alcanzaba a US\$ 615 mil.

Boat Parking S.A.

Directorio

PRESIDENTE

Enrique Cisterna Ortega



DIRECTORES

Fernando Ayala Burgemeister

Alejandro Floras Guerraty

Boat Parking S.A. es una sociedad anónima cerrada, asociada de Orizon S.A., constituida el 3 de abril de 2001.

En octubre de 2001, Orizon S.A. materializó su ingreso a Boat Parking S.A., cuyo giro es el arriendo de sitios o espacios equipados y acondicionados para el estacionamiento en tierra de naves de toda clase y la prestación de servicios relacionados con el traslado y estacionamiento en tierra de las naves señaladas, además de la prestación de servicios para el varado, desvarado, carena, limpieza en general, desgasificado de estanques y mantención de naves de toda clase.

Los servicios prestados por Boat Parking S.A. son exclusivos para los accionistas de la sociedad. Las empresas socias son algunos de los principales armadores de la zona centro-sur del país.

Al cierre de 2017, Orizon S.A. mantenía una participación de 29,8% en esta empresa y seis naves estacionadas en sus instalaciones.

En el ejercicio, la compañía obtuvo una utilidad, después de impuesto de US\$ 28 mil. El patrimonio de Boat Parking S.A., en tanto, alcanzó los US\$ 4,41 millones al 31 de diciembre de 2017.



*Planta de Golden
Omega S.A., Arica.*



Suscripción de la Memoria

Los directores y el gerente general de la sociedad suscriben la presente memoria y asumen la responsabilidad por la veracidad de la información contenida en ella.



Roberto Angelini Rossi

PRESIDENTE

RUT N° 5.625.652-0



Manuel Antonio Tocornal Astoreca

VICEPRESIDENTE

RUT N° 2.694.027-3



Manuel Enrique Bezanilla Urrutia

DIRECTOR

RUT N° 4.775.030-K



Víctor Turpaud Fernández

DIRECTOR

RUT N° 8.547.997-0

59



Fernando Agüero Garcés

DIRECTOR

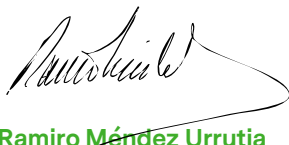
RUT N° 4.102.626-K



Jorge Andueza Fouque

DIRECTOR

RUT N° 5.038.906-5



Ramiro Méndez Urrutia

DIRECTOR

RUT N° 5.201.839-0



Eduardo Navarro Beltrán

GERENTE GENERAL

RUT N° 10.365.719-9

06

Estados Financieros Consolidados

Correspondientes a los años terminados al 31 de diciembre de 2017 y 2016

61

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. y Afiliadas

Contenido

Informe del auditor independiente
Estado de situación financiera clasificado consolidado
Estado de cambios en el patrimonio
Estado de resultados por función consolidado
Estado de resultados integrales por función consolidado
Estado de flujos de efectivo consolidado - método directo

MUS\$ - Miles de dólares estadounidenses

Las notas y el análisis razonado de los estados financieros consolidados se encuentran disponibles en el sitio web de la empresa: www.igemar.cl.

Informe del auditor independiente



Deloitte
Auditores y Consultores Limitada
Rosario Norte 407
Rut: 80.276.200-3
Las Condes, Santiago
Chile
Fono: (56) 227 297 000
Fax: (56) 223 749 177
deloittechile@deloitte.com
www.deloitte.cl

INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

A los señores Accionistas y Directores
Pesquera Iquique Guanaye S.A.

Informe sobre los estados financieros consolidados

Hemos efectuado una auditoría a los estados financieros consolidados adjuntos de Pesquera Iquique Guanaye S.A. y afiliadas, que comprenden los estados de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2017 y 2016 y los correspondientes estados consolidados de resultados consolidados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los años terminados en esa fecha y las correspondientes notas a los estados financieros consolidados.

Responsabilidad de la Administración por los estados financieros consolidados

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros consolidados de acuerdo a Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el International Accounting Standards Board (“IASB”). Esta responsabilidad incluye el diseño, implementación y mantención de un control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de estados financieros consolidados que estén exentos de representaciones incorrectas significativas, ya sea debido a fraude o error.

Responsabilidad del Auditor

Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre estos estados financieros consolidados a base de nuestras auditorías. Los estados financieros consolidados de la asociada Corpesca S.A. incluyen los estados financieros consolidados de su afiliada Corpesca Do Brasil Empreendimentos e Participacoes Ltda. No hemos auditado los estados financieros consolidados de dicha sociedad, cuyos activos totales y resultados al 31 de diciembre de 2017, ascienden a MUS\$92.800 y MUS\$104.528, respectivamente (MUS\$279.168 y MUS\$46.337, al 31 de diciembre de 2016, respectivamente). Estos estados financieros fueron auditados por otros auditores, cuyo informe nos ha sido proporcionado y nuestra opinión en lo que se refiere a los montos incluidos de Corpesca Do Brasil Empreendimentos e Participacoes Ltda., se basa únicamente en el informe de esos otros auditores. Efectuamos nuestras auditorías de acuerdo con normas de auditoría generalmente aceptadas en Chile. Tales normas requieren que planifiquemos y realicemos nuestro trabajo con el objeto de lograr un razonable grado de seguridad que los estados financieros consolidados están exentos de representaciones incorrectas significativas.

Deloitte® se refiere a Deloitte Touche Tohmatsu Limited una compañía privada limitada por garantía, de Reino Unido, y a su red de firmas miembro, cada una de las cuales es una entidad legal separada e independiente. Por favor, vea en www.deloitte.com/cl acerca de la descripción detallada de la estructura legal de Deloitte Touche Tohmatsu Limited y sus firmas miembro.

Deloitte Touche Tohmatsu Limited es una compañía privada limitada por garantía constituida en Inglaterra & Gales bajo el número 07271800, y su domicilio registrado: Hill House, 1 Little New Street, London, EC4A 3TR, Reino Unido.

Una auditoría comprende efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros consolidados. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de los riesgos de representaciones incorrectas significativas de los estados financieros, ya sea debido a fraude o error. Al efectuar estas evaluaciones de los riesgos, el auditor considera el control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de la entidad con el objeto de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados a las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la entidad. En consecuencia, no expresamos tal tipo de opinión. Una auditoría incluye, también, evaluar lo apropiadas que son las políticas de contabilidad utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones contables significativas efectuadas por la Administración, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros consolidados.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión de auditoría.

Opinión

En nuestra opinión, basada en nuestras auditorías y en los informes de los otros auditores, los estados financieros consolidados mencionados en el primer párrafo, presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Pesquera Iquique Guanaye S.A. y afiliadas al 31 de diciembre de 2017 y 2016 y los resultados de sus operaciones y los flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el International Accounting Standards Board ("IASB").



Marzo 8, 2018
Santiago, Chile



Pablo Vásquez Urrutia
RUT: 12.462.115-1

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA CLASIFICADO CONSOLIDADO
Al 31 de diciembre de 2017 y 2016

	31.12.2017	31.12.2016
Nota	MUS\$	MUS\$
Activos		
Activos corrientes		
Efectivo y equivalentes al efectivo	7 8.428	1.308
Otros activos financieros, corrientes	13 0	5.305
Otros activos no financieros, corrientes	8 3.381	2.817
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	9 33.771	30.249
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corriente	37 22	21
Inventarios	10 53.111	46.929
Activos biológicos corrientes	11 3.553	3.248
Activos por impuestos, corrientes	12 1.251	1.971
Total de activos corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos	103.517	91.848
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	18 6.796	4.599
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios		0
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios	6.796	4.599
Activos corrientes totales	110.313	96.447
Activos no corrientes		
Otros activos financieros, no corrientes	14 126	126
Otros activos no financieros, no corrientes	8 362	692
Derechos por cobrar, no corrientes	9 8.815	7.216
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, no corriente	37 6.679	23.885
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	15 171.006	94.815
Activos Intangibles distintos de la plusvalía	16 30.406	30.999
Plusvalía		0
Propiedades, planta y equipo	17 139.033	228.425
Propiedad de inversión	19 336	4.887
Activos por impuestos diferidos	20 17.919	14.082
Total de activos no corrientes	374.682	405.127
Total de activos	484.995	501.574

Las notas adjuntas números 1 a 41 forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA CLASIFICADO CONSOLIDADO
Al 31 de diciembre de 2017 y 2016

	Nota	31.12.2017 MUS\$	31.12.2016 MUS\$
Patrimonio y pasivos			
Pasivos			
Pasivos corrientes			
Otros pasivos financieros, corrientes	21	150.002	35.445
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, corrientes	22	15.258	12.555
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	37	1.114	11.225
Otras provisiones, corrientes		618	16
Pasivos por impuestos, corrientes	12	310	39
Provisiones por beneficios a los empleados, corrientes		0	0
Otros pasivos no financieros, corrientes		1.869	1.528
Total de pasivos corrientes distintos de los pasivos incluidos en grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta		169.171	60.808
Pasivos incluidos en grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta		0	0
Pasivos corrientes totales		169.171	60.808
Pasivos no corrientes			
Otros pasivos financieros, no corrientes	21	33.750	15.000
Otras cuentas por pagar, no corrientes		33	26
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, no corrientes	37	0	67.164
Otras provisiones, no corrientes		0	0
Pasivo por impuestos diferidos	20	18.847	43.057
Provisiones por beneficios a los empleados, no corrientes	23	1.006	800
Otros pasivos no financieros, no corrientes		0	0
Total de pasivos no corrientes		53.636	126.047
Total pasivos		222.807	186.855
Patrimonio			
Capital emitido	24	347.457	347.457
Ganancias (pérdidas) acumuladas		(146.676)	(125.732)
Primas de emisión		0	0
Acciones propias en cartera		0	0
Otras participaciones en el patrimonio		0	0
Otras reservas	24	(7.947)	(5.924)
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		192.834	215.801
Participaciones no controladoras	24	69.354	98.918
Patrimonio total		262.188	314.719
Total de patrimonio y pasivos		484.995	501.574

Las notas adjuntas números 1 a 41 forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016

	Capital emitido	Superávit de revaluación	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja	Reservas de ganancias y pérdidas por planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Total reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
Saldo inicial período actual 01.01.2017	347.457	12.750	(5.492)	611	0	(13.793)	(5.924)	(125.732)	215.801	98.918	314.719
Incremento (disminución) por cambios en políticas contables	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) por correcciones de errores	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Saldo Inicial Reexpresado	347.457	12.750	(5.492)	611	0	(13.793)	(5.924)	(125.732)	215.801	98.918	314.719
Cambios en patrimonio											
Resultado Integral											
Ganancia (pérdida)								(20.944)	(20.944)	(28.805)	(49.749)
Otro resultado integral		0	825	96	(10)	0	911	911	911	23	934
Resultado integral		0	825	96	(10)	0	911	(20.944)	(20.033)	(28.782)	(48.815)
Emisión de patrimonio	0							0	0	0	0
Dividendos								0	0	0	0
Incremento (disminución) por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	0	0	0	0	0	(2.934)	(2.934)	0	(2.934)	(782)	(3.716)
Incremento (disminución) por transacciones de acciones en cartera	0							0	0	0	0
Incremento (disminución) por cambios en la participación de subsidiarias que no impliquen pérdida de control							0	0	0	0	0
Total de cambios en patrimonio	0	0	825	96	(10)	(2.934)	(2.023)	(20.944)	(22.967)	(29.564)	(52.531)
Saldo final período actual 31.12.2017	347.457	12.750	(4.667)	707	(10)	(16.727)	(7.947)	(146.676)	192.834	69.354	262.188

	Capital emitido	Superávit de revaluación	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja	Reservas de ganancias y pérdidas por planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Total reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
Saldo inicial período anterior 01.01.2016	347.457	12.750	(7.362)	(41)	0	(13.620)	(8.273)	(90.492)	248.692	102.552	351.244
Incremento (disminución) por cambios en políticas contables	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) por correcciones de errores	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Saldo Inicial Reexpresado	347.457	12.750	(7.362)	(41)	0	(13.620)	(8.273)	(90.492)	248.692	102.552	351.244
Cambios en patrimonio											
Resultado Integral											
Ganancia (pérdida)		0	0	0	0	0	0	(35.223)	(35.223)	(3.686)	(38.909)
Otro resultado integral		0	1.870	652	0	0	2.522	2.522	2.522	51	2.573
Resultado integral		0	1.870	652	0	0	2.522	(35.223)	(32.701)	(3.635)	(36.336)
Emisión de patrimonio	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos								0	0	0	0
Incremento (disminución) por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	0	0	0	0	0	(173)	(173)	(17)	(190)	0	(190)
Incremento (disminución) por transacciones de acciones en cartera	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) por cambios en la participación de subsidiarias que no impliquen pérdida de control							0	0	0	0	0
Total de cambios en patrimonio	0	0	1.870	652	0	(173)	2.349	(35.240)	(32.891)	(3.634)	(36.525)
Saldo final período anterior 31.12.2016	347.457	12.750	(5.492)	611	0	(13.793)	(5.924)	(125.732)	215.801	98.918	314.719

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCION CONSOLIDADO
 Al 31 de diciembre de 2017 y 2016

		Acumulado al 31.12.2017 MUS\$	Acumulado al 31.12.2016 MUS\$
	Nota		
Ingresos de actividades ordinarias	27	156.853	155.649
Costo de ventas	10	(119.474)	(109.280)
Ganancia Bruta		37.379	46.369
Otros ingresos, por función	28	9.850	631
Costos de distribución	29	(24.287)	(22.027)
Gasto de administración	30	(18.687)	(16.547)
Otros gastos, por función	32	(100.242)	(17.822)
Otras ganancias (pérdidas)	33	(3.756)	(2.538)
Ingresos financieros	32	358	355
Costos financieros	32	(5.153)	(4.059)
Participación en ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	15	25.065	(27.257)
Diferencias de cambio	34	1.653	1.339
Resultado por unidades de reajuste		40	8
Ganancia (pérdida) antes de impuesto		(77.780)	(41.548)
Ingreso (gasto) por impuesto a las ganancias	20	28.031	2.639
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas		(49.749)	(38.909)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas		0	0
Ganancia (pérdida)		(49.749)	(38.909)
Ganancia (pérdida), atribuible a			
Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora		(20.944)	(35.223)
Ganancia (pérdida) atribuible a participaciones no controladoras	24	(28.805)	(3.686)
Ganancia (pérdida)		(49.749)	(38.909)
Ganancias por Acción			
Ganancia por acción básica			
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones continuadas (US\$/Acción)	26	(0,0058)	(0,0098)
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones discontinuadas (US\$/Acción)		0,0000	0,0000
Ganancia (pérdida) por acción básica (US\$/Acción)	26	(0,0058)	(0,0098)

Las notas adjuntas números 1 a 41 forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES POR FUNCION CONSOLIDADO
Al 31 de diciembre de 2017 y 2016

	Acumulado al 31.12.2017 MUS\$	Acumulado al 31.12.2016 MUS\$
Estado de Otros Resultados Integrales		
Ganancia (pérdida)	(49.749)	(38.909)
Componentes de otro resultado integral que se reclasifican al resultado del periodo, antes de impuestos		
Diferencias de cambio por conversión		
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos	842	1.904
Ajustes de reclasificación en diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos	0	0
Otro resultado integral, antes de impuestos, diferencias de cambio por conversión	842	1.904
Activos financieros disponibles para la venta		
Ganancias (pérdidas) por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta, antes de impuestos	0	0
Ajustes de reclasificación, activos financieros disponibles para la venta, antes de impuestos	0	0
Otro resultado integral, antes de impuestos, activos financieros disponibles para la venta	0	0
Coberturas del flujo de efectivo		
Ganancias (pérdidas) por coberturas de flujos de efectivo, antes de impuestos	120	875
Ajustes de reclasificación en coberturas de flujos de efectivo, antes de impuestos	0	0
Ajustes por importes transferidos al importe inicial en libros de las partidas cubiertas	0	0
Otro resultado integral, antes de impuestos, coberturas del flujo de efectivo	120	875
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio	0	0
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) por revaluación	0	0
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos	(7)	0
Participación en el otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación	0	0
Otros componentes de otro resultado integral, antes de impuestos	955	2.779
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes de otro resultado integral		
Impuesto a las ganancias relacionado con diferencias de cambio de conversión de otro resultado integral	0	0
Impuesto a las ganancias relacionado con inversiones en instrumentos de patrimonio de otro resultado integral	0	0
Impuesto a las ganancias relacionado con activos financieros disponibles para la venta de otro resultado integral	0	0
Impuesto a las ganancias relacionado con coberturas de flujos de efectivo de otro resultado integral	(33)	(206)
Impuesto a las ganancias relacionado con cambios en el superávit de revaluación de otro resultado integral	0	0
Impuesto a las ganancias relacionado con planes de beneficios definidos de otro resultado integral	12	0
Ajustes de reclasificación en el impuesto a las ganancias relacionado con componentes de otro resultado integral	0	0
Suma de impuestos a las ganancias relacionados con componentes de otro resultado integral	(21)	(206)
Otro resultado integral	934	2.573
Resultado integral total	(48.815)	(36.336)
Resultado integral atribuible a		
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora	(20.033)	(32.701)
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras	(28.782)	(3.635)
Resultado integral total	(48.815)	(36.336)

Las notas adjuntas números 1 a 41 forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO - METODO DIRECTO
Al 31 de diciembre de 2017 y 2016

	Nota	31.12.2017 MUS\$	31.12.2016 MUS\$
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación			
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios		155.487	165.038
Cobros procedentes de primas y prestaciones, anualidades y otros beneficios de pólizas suscritas		35	45
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios		(140.855)	(126.153)
Pagos a y por cuenta de los empleados		(33.071)	(25.614)
Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones		(1.680)	(2.144)
Otros pagos por actividades de operación		0	0
Intereses Recibidos		11	19
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)		1.324	267
Otras entradas (salidas) de efectivo		7.055	5.517
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación		(11.694)	16.975
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades		(27.612)	0
Préstamos a entidades relacionadas		0	(5.850)
Compras de propiedades, planta y equipo		(16.170)	(16.613)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo		103	88
Compras de activos intangibles		0	(1)
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros		123	0
Dividendos recibidos		0	15
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros		(1.786)	(610)
Intereses recibidos		48	71
Otras entradas (salidas) de efectivo		3	121
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		(45.291)	(22.779)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Importes procedentes de préstamos de largo plazo		15.000	15.000
Importes procedentes de préstamos de corto plazo		138.120	0
Préstamos de entidades relacionadas		30.841	1.473
Pagos de préstamos		(15.442)	(15.000)
Pagos de préstamos a entidades relacionadas		(108.298)	(1.654)
Otros desembolsos por financiamiento		(1.210)	0
Intereses pagados		(5.026)	(4.203)
Otras entradas (salidas) de efectivo		2.500	161
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		56.485	(4.223)
Incremento (Disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio			
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo		7.615	(623)
Incremento (Disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo		7.115	(10.650)
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período		1.308	11.958
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período	7	8.423	1.308

Las notas adjuntas números 1 a 41 forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017 y 2016

NOTA 1. INFORMACION GENERAL

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. es una sociedad de inversiones que tiene participación en Orizon S.A., Muelle Pesquero María Isabel Ltda., Cultivos Pachingo S.A y Solaris Venture Inc.; y las asociadas Corpesca S.A., Boat Parking S.A. y Golden Omega S.A.

Pesquera Iquique-Guanaye S.A., Sociedad Matriz del Grupo, es una sociedad anónima abierta, se encuentra inscrita con el número 0044 en el Registro de Valores y está sujeta a la fiscalización de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF, antes Superintendencia de Valores y Seguros). El domicilio social se ubica en El Golf N° 150, Piso 17, comuna de Las Condes, Santiago de Chile. Su Rol Único Tributario es 91.123.000-3.

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. es controlada por Empresas Copec S.A., que posee un 81,93% de las acciones de la sociedad. Empresas Copec S.A. es una sociedad anónima abierta inscrita en el Registro de Valores bajo el número 0028 y está sujeta a la fiscalización de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF, antes Superintendencia de Valores y Seguros).

Pesquera Iquique S.A., hoy Pesquera Iquique-Guanaye S.A., sociedad matriz, se constituyó por escritura pública de 22 de diciembre de 1945 en la Notaría de Santiago de Luis Cousiño. La pertinente inscripción se practicó a fojas 4.048 N° 2.285 del Registro de Comercio de 1945 del Conservador de Bienes Raíces de Santiago. Sus estatutos han sido modificados en diversas oportunidades, con el propósito de adecuarlos a las normas legales sobre sociedades anónimas, efectuar aumentos de capital y establecer el objeto social.

La última modificación de sus estatutos consta en escritura pública de la Notaría de Santiago de Félix Jara Cadot de 05 de diciembre de 2008, publicada en extracto en el Diario Oficial del 07 de octubre de 2008, e inscrita en el Conservador de Bienes Raíces de Santiago en fojas 46.682 N° 32.153 del Registro de Comercio de 2008.

La actividad pesquera del Grupo se rige por la Ley General de Pesca y Acuicultura y sus modificaciones, cuyo texto refundido, coordinado y sistematizado se encuentra contenido en el decreto supremo N° 430, del año 1991, del Ministerio de Economía, Fomento y Reconstrucción, hoy Ministerio de Economía, Fomento y Turismo. Entre sus modificaciones se encuentran la Ley 19.713, (modificada a su vez por la Ley N° 19.849), cuya aplicación dio inicio a la vigencia de la modalidad de administración pesquera denominada “Límite Máximo de Captura por Armador” (LMCA), ley que estuvo vigente hasta el 31 de diciembre del año 2012. En su reemplazo, se encuentra la Ley N° 20.657 que modifica la Ley General de Pesca y Acuicultura en el ámbito de la sustentabilidad de recursos hidrobiológicos, acceso a la actividad pesquera industrial y artesanal, regulaciones y fiscalización. Entre los principales puntos que establece la nueva normativa se encuentra la licitación de un porcentaje de la pesca industrial y el establecimiento de licencias transables de pesca (LTP), con vigencia de 20 años renovables.

El Grupo tiene plantas de producción y fabricación de productos en las ciudades de Arica, Coquimbo, Coronel, Iquique, Mejillones, Talcahuano y Puerto Montt y vende sus productos tanto en Chile como en el extranjero, principalmente en los mercados asiático y europeo.

Con fecha 30 de noviembre de 2010, se materializó la fusión de SouthPacific Korp S.A. (hoy Orizon S.A.), con Pesquera San José S.A. Ésta fue acordada por los accionistas de ambas sociedades el 15 de noviembre de

2010, y consistió fundamentalmente en la fusión por incorporación de Pesquera San José S.A. en SouthPacific Korp S.A., convirtiéndose esta última en la sucesora y continuadora legal de Pesquera San José S.A.

Pesquera Iquique-Guanaye S.A. tiene hoy una participación de 66,8% en Orizon S.A., los demás accionistas son Coloso S.A. un 20% y Eperva S.A. un 13,2%.

El 14 de septiembre de 2017, Igemar compró a Coloso 255.648.613 acciones de Corpesca, aumentando su participación en ésta en 9,15%. Dado lo anterior, la Sociedad alcanza un total de participación del 39,79% en Corpesca S.A. y 37,31% de forma indirecta en Golden Omega S.A.

Las empresas del Grupo poseen participaciones inferiores al 20% del capital en otras entidades sobre las que no tienen influencia significativa.

NOTA 2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES

2.1 Bases de presentación

Los estados financieros consolidados de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. al 31 de diciembre de 2017, han sido preparados de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el International Accounting Standards Board, en adelante “NIIF”.

Para todas las otras materias relacionadas con la presentación de sus estados financieros consolidados, la Sociedad utiliza las Normas Internacionales de Información Financiera, emitidas por el International Accounting Standards Board.

Los estados financieros consolidados se presentan en miles de dólares estadounidenses y se han preparado a partir de los registros contables de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. y de sus afiliadas y asociadas.

Los presentes estados financieros consolidados de Pesquera Iquique-Guanaye S.A. y afiliadas, comprenden el estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los correspondientes estados de resultados integrales consolidados al 31 de diciembre de 2017 y 2016; los estados de cambios en el patrimonio neto y los flujos de efectivo al 31 de diciembre de 2017 y 2016.

Los estados financieros consolidados correspondientes al ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2017, fueron aprobados por el Directorio en Sesión Ordinaria N° 831 del día 8 de marzo de 2018, así como su publicación a contar de esa misma fecha. Los estados financieros de las afiliadas fueron aprobados por sus respectivos directorios.

Los estados financieros consolidados correspondientes al período terminado al 31 de diciembre de 2016 fueron aprobados por el Directorio en Sesión Extraordinaria N° 815 del día 10 de marzo de 2017, así como su publicación a contar de esa misma fecha.

A la fecha de los presentes estados financieros consolidados no existen incertidumbres importantes respecto a sucesos o condiciones que pueden aportar dudas significativas sobre la posibilidad de que la entidad siga funcionando normalmente como empresa en marcha.

2.2 Nuevos pronunciamientos contables

A la fecha de presentación de estos estados financieros consolidados, el IASB había emitido los siguientes pronunciamientos, con obligatoriedad a contar de los ejercicios anuales que se indican:

- a) Las siguientes nuevas normas e interpretaciones han sido adoptadas en estos estados financieros consolidados:

Normas e Interpretaciones	Contenidos	Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de
NIIF 12	Información a revelar sobre participaciones en otras entidades. Clarifica el alcance de esta norma.	1° de enero de 2017
NIC 12	Impuesto a las ganancias. Clarifica como contabilizar los activos por impuestos diferidos en relación con los instrumentos de deuda valorizados a su valor razonable.	1° de enero de 2017
NIC 7	Estado de flujo de efectivo. Introduce revelación adicional que permite a los usuarios de los estados financieros evaluar los cambios en las obligaciones provenientes de las actividades financieras.	1° de enero de 2017

- b) Las siguientes nuevas normas e interpretaciones han sido emitidas pero su fecha de aplicación aún no está vigente:

Normas, enmiendas e interpretaciones	Contenidos	Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de
NIIF 10 y NIC 28 - Enmiendas	Venta o aportación de activos entre un inversionista y su asociada o Negocio Conjunto.	Indeterminado
NIIF 17	Contratos de seguros. Cambiará principalmente la contabilidad para todas las entidades que emitan contratos de seguros y contratos de inversión con características de participación discrecional.	1° de enero de 2021
CINIIF 23	Posiciones tributarias inciertas Aclara cómo se aplican los requisitos de reconocimiento y medición de la NIC 12 cuando hay incertidumbre sobre los tratamientos fiscales	1° de enero de 2019
NIIF 16	Arrendamientos Establece el principio para el reconocimiento, medición, presentación y revelación de arrendamientos.	1° de enero de 2019
NIIF 3	Combinaciones de negocios Aclara que obtener el control de una empresa que es una operación conjunta, es una combinación de negocios que se logra por etapas	1° de enero de 2019
NIIF 11	Acuerdos conjuntos Aclara que la parte que obtiene el control conjunto de una empresa que es una operación conjunta no debe volver a medir su participación previamente mantenida en la operación conjunta	1° de enero de 2019
NIC 12	Impuesto a las ganancias Aclara las consecuencias del impuesto a la renta de los dividendos sobre instrumentos financieros clasificados como patrimonio deben reconocerse de acuerdo donde se reconocieron las transacciones o eventos pasados que generaron beneficios distribuibles	1° de enero de 2019
NIC 23	Costos por préstamos Aclara que si un préstamo específico permanece pendiente después de que el activo calificado esté listo para su uso previsto o venta, se convierte en parte de los préstamos generales	1° de enero de 2019
NIIF 9	Instrumentos financieros. La modificación permite que más activos se midan al costo amortizado que en la versión anterior de la NIIF 9.	1° de enero de 2018
NIIF 4	Contratos de seguros. Introduce dos enfoques: de superposición y de exención temporal de la NIIF 9.	1° de enero de 2018
NIC 40	Propiedades de inversión. Clarifica los requerimientos para transferir para, o desde, propiedades de inversión.	1° de enero de 2018
CINIIF 22	Transacciones en Moneda Extranjera y Contraprestaciones Anticipadas. Esta Interpretación se aplica a una transacción en moneda extranjera (o parte de ella) cuando una entidad reconoce un activo no financiero o pasivo no financiero que surge del pago o cobro de una contraprestación anticipada antes de que la entidad reconozca el activo, gasto o ingreso relacionado (o la parte de estos que corresponda).	1° de enero de 2018
NIIF 2	Pagos basados en acciones. Clarifica la medición de los pagos basados en acciones liquidados en efectivo y la contabilización de modificaciones que cambian dichos pagos a liquidación con instrumentos de patrimonio.	1° de enero de 2018
NIIF 15	Ingresos procedentes de contratos con clientes Proporciona modelo único basado en principios, que se aplicarán en todos los contratos con clientes.	1° de enero de 2018
NIIF 1	Adopción por primera vez de la NIIF. Suspensión de las excepciones a corto plazo.	1° de enero de 2018

La Administración de la Sociedad estima que la adopción de las normas, interpretaciones y enmiendas no tendrá un impacto significativo en los estados financieros consolidados de la Sociedad en el periodo de su primera aplicación. No obstante, lo anterior, se encuentra analizando los efectos que particularmente pondrán generar la entrada en vigencia de la NIIF 9, 15 y 16.

2.3 Bases de consolidación

a) Afiliadas

Los estados financieros consolidados incorporan los estados financieros de la Sociedad y entidades controladas por la Sociedad (sus afiliadas). El control se logra cuando la Sociedad está expuesta, o tiene los derechos, a los rendimientos variables procedentes de su implicación en la sociedad participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Específicamente, la Sociedad controla una participada si y sólo si tiene todo lo siguiente:

- poder sobre la participada (es decir, derechos existentes que le dan la capacidad de dirigir las actividades relevantes de la sociedad participada, es decir, las actividades que afectan de forma significativa a los rendimientos de la participada);
- exposición, o derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la participada; y
- capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en el importe de los rendimientos del inversor.

Cuando la Sociedad tiene menos que la mayoría de los derechos a voto de una sociedad participada, tiene el poder sobre la sociedad participada cuando estos derechos a voto son suficientes para darle en la práctica la capacidad de dirigir las actividades relevantes de la sociedad participada unilateralmente. La Sociedad considera todos los hechos y circunstancias para evaluar si los derechos a voto en una participada son suficientes para darle el poder, incluyendo:

- el número de los derechos de voto que mantiene el inversor en relación con el número y dispersión de los que mantienen otros tenedores de voto;
- los derechos de voto potenciales mantenidos por el inversor, otros tenedores de voto u otras partes;
- derechos que surgen de otros acuerdos contractuales; y
- cualesquiera hechos y circunstancias adicionales que indiquen que el inversor tiene, o no tiene, la capacidad presente de dirigir las actividades relevantes en el momento en que esas decisiones necesiten tomarse, incluyendo los patrones de conducta de voto en reuniones de accionistas anteriores.

La Sociedad reevaluará si tiene o no control en una participada si los hechos y circunstancias indican que ha habido cambios en uno o más de los tres elementos de control mencionados anteriormente.

La consolidación de una afiliada comenzará desde la fecha en que el inversor obtenga el control de la participada cesando cuando pierda el control sobre ésta. Específicamente, los ingresos y gastos de una afiliada adquirida o vendida durante el año se incluyen en los estados financieros consolidados de resultados integrales desde la fecha en que la Sociedad obtiene el control hasta la fecha en que la Sociedad deja de controlar la afiliada.

La ganancia o pérdida de cada componente de otros resultados integrales son atribuidas a los propietarios de la Sociedad y a la participación no controladora, según corresponda. El total de resultados integrales es atribuido a los propietarios de la Sociedad y a las participaciones no controladoras aun cuando el resultado de la participación no controladora tenga un déficit de saldo.

Si una afiliada utiliza políticas contables diferentes de las adoptadas en los estados financieros consolidados, para transacciones y otros sucesos similares en circunstancias parecidas, se realizarán los ajustes adecuados en los estados financieros de las afiliadas al elaborar los estados financieros consolidados para asegurar la conformidad con las políticas contables del Grupo.

Se eliminan las transacciones intercompañías, los saldos y las ganancias no realizadas por transacciones entre entidades del Grupo. Las pérdidas no realizadas también se eliminan, a menos que la transacción proporcione evidencia de una pérdida por deterioro del activo transferido. Cuando es necesario para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por el Grupo, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.

Al 31 de diciembre de 2017, los estados financieros consolidados incluyen las cifras de Orizon S.A. y de sus afiliadas Muelle Pesquero María Isabel Ltda., Cultivos Pachingo S.A. y Solaris Venture Inc.

Al 31 de diciembre de 2016, los estados financieros consolidados incluyen las cifras de Orizon S.A. y de sus afiliadas Muelle Pesquero María Isabel Ltda., Cultivos Pachingo S.A. y Solaris Venture Inc.

A continuación, se presenta el detalle de sociedades incluidas en los presentes estados financieros consolidados:

	Porcentaje de Participación			
	31.12.2017			31.12.2016
	Directo	Indirecto	Total	Total
Orizon S.A.	66,80	-	66,80	66,80
Muelle Pesquero María Isabel Ltda.	-	45,42	45,42	45,42
Cultivos Pachingo S.A.	-	66,79	66,79	66,79
Solaris Ventures Inc.	-	66,80	66,80	66,80

b) Participaciones no controladoras

Una controladora presentará las participaciones no controladoras en el estado de situación financiera consolidado, dentro del patrimonio, de forma separada del patrimonio de los propietarios de la controladora.

Los cambios en la participación en la propiedad de una controladora en una subsidiaria que no den lugar a una pérdida de control son transacciones de patrimonio. Cualquier diferencia entre el importe por el que se ajustan las participaciones no controladoras y el valor razonable de la contraprestación pagada o recibida se reconoce directamente en el patrimonio neto y se atribuye a los propietarios de la dominante. No se realiza ningún ajuste en el importe en libros de la plusvalía, ni se reconocen ganancias o pérdidas en la cuenta de resultados.

c) Asociadas y Negocios conjuntos

Una asociada es una entidad sobre la cual la Sociedad ejerce influencia significativa. Influencia significativa es el poder de participar en las decisiones de políticas financieras y operativas, pero no control o control conjunto sobre esas políticas. Los resultados, activos y pasivos de las asociadas son incorporados en estos Estados Financieros utilizando el método de la participación, excepto cuando la inversión es clasificada como mantenida para la venta, en cuyo caso es contabilizada en conformidad con IFRS 5 Activos No Corrientes Mantenedidos para la Venta y Operaciones Discontinuas. Bajo el método de la participación, las inversiones en asociadas son registradas inicialmente al costo, y son ajustadas posteriormente en función de los cambios que experimenta, tras la adquisición, la porción de los activos netos de la asociada que corresponde a la Compañía, menos cualquier deterioro en el valor de las inversiones individuales.

Cuando la participación del Grupo en las pérdidas de una asociada o negocio conjunto excede su participación en éstos, la entidad dejará de reconocer su participación en las pérdidas adicionales. La participación en una asociada o negocio conjunto será el importe en libros de la inversión en la asociada o negocio conjunto determinado según el método de la participación, junto con cualquier participación a largo plazo que, en esencia, forme parte de la inversión neta de la entidad en la asociada o negocio conjunto.

Un negocio conjunto es un acuerdo por medio del cual las partes tienen un acuerdo de control conjunto que les da derecho sobre los activos netos del negocio conjunto. El control conjunto se produce únicamente cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de las partes que están compartiendo el control.

Una inversión se contabilizará utilizando el método de la participación, desde la fecha en que pasa a ser una asociada o negocio conjunto. En el momento de la adquisición de la inversión cualquier diferencia entre el costo de la inversión y la parte de la entidad en el valor razonable neto de los activos y pasivos identificables de la participada, se contabilizará como plusvalía, y se incluirá en el importe en libros de la inversión. Cualquier exceso de la participación de la entidad en el valor razonable neto de los activos y pasivos identificables de la participada sobre el costo de la inversión, después de efectuar una reevaluación, será reconocida inmediatamente en los resultados integrales.

Los requerimientos de la NIC 39 son aplicados para determinar si es necesario reconocer una pérdida por deterioro con respecto a las inversiones de la sociedad en asociadas o negocios conjuntos. Cuando sea necesario, la totalidad del importe en libros de la inversión (incluyendo la plusvalía) se prueba por deterioro de acuerdo con la NIC 36 Deterioro del valor de activos, como un único activo mediante la comparación de su importe recuperable (el mayor entre el valor de uso y el valor razonable menos los costes de venta) con su importe en libros, cualquier pérdida por deterioro reconocida forma parte del valor en libros de la inversión. Cualquier reversa de dicha pérdida por deterioro reconocida de acuerdo con la NIC 36, incrementa el valor de la inversión, en función del importe recuperable de la inversión.

La sociedad discontinúa el uso del método del patrimonio, en la fecha en que la inversión deja de ser una asociada o un negocio conjunto, o cuando la inversión está clasificada como mantenidos para la venta.

Cuando la sociedad mantiene una participación en la antigua asociada o en el negocio conjunto y la participación es un activo financiero, la sociedad mide la participación retenida a valor razonable a la fecha y el valor de mercado se considera su valor razonable en el reconocimiento inicial, de conformidad con NIC 39.

La diferencia entre el valor contable de la asociada o negocio conjunto en la fecha en que el método de la participación se suspendió, y el valor razonable de cualquier participación retenida y el producto de la disposición de una parte de interés en la asociada o negocio conjunto se incluye en la determinación de la ganancia o pérdida en la disposición de la asociada o negocio conjunto. Además, si la sociedad registró un resultado previamente en otros resultados integrales en relación a esa asociada o negocio conjunto, este importe se debería registrar de la misma forma que si esa asociada o negocio conjunto hubieran vendido directamente los activos o pasivos relacionados. Por lo tanto, si se reconoce una ganancia o pérdida en otro resultado integral por esa asociada o negocio conjunto, debería ser reclasificada la utilidad o pérdida sobre la disposición de los activos y pasivos relacionados, la sociedad reclasifica la ganancia o pérdida del patrimonio al resultado del ejercicio (como un ajuste por reclasificación) cuando el método de la participación es descontinuado.

La sociedad continúa usando el método de la participación cuando una inversión en una asociada se convierte en una inversión en un negocio conjunto o una inversión en un negocio conjunto se convierte en una inversión en una asociada. No hay una remediación del valor razonable sobre dichos cambios en la participación.

Cuando la sociedad reduce su participación en una asociada o un negocio conjunto, y continúa usando el método de la participación, los efectos que habían sido previamente reconocidos en otros resultados integrales deberán ser reclasificados a ganancia o pérdida de acuerdo a la proporción de la disminución de participación en dicha asociada.

Cuando una sociedad del grupo realiza transacciones con una entidad asociada o un negocio conjunto del grupo, las ganancias y pérdidas resultantes de las transacciones con la asociada o con el negocio conjunto se reconocen en los estados financieros consolidados del grupo solo en la medida de la participación de la asociada o negocio conjunto que no están relacionados con el grupo.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo mantiene como asociadas a las sociedades Boat Parking S.A., Golden Omega S.A. y Corpesca S.A.

2.4 Información financiera por segmentos operativos

Un segmento del negocio es un grupo de activos y operaciones encargados de suministrar productos o servicios sujetos a riesgos y rendimientos diferentes a los de otro segmento del negocio. Un segmento geográfico está encargado de proporcionar productos y servicios en un entorno económico concreto sujeto a riesgos y rendimientos diferentes a los de otros segmentos que operan en otros entornos económicos. Las distintas líneas de negocio se encuentran detalladas en nota 6.

2.5 Transacciones en moneda extranjera

a) Moneda funcional y presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las entidades del Grupo se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (moneda funcional). La moneda funcional de la sociedad matriz, de las afiliadas y asociadas se presenta en el siguiente cuadro:

Empresa	Moneda funcional
Pesquera Iquique-Guanaye S.A.	Dólar estadounidense
Orizon S.A.	Dólar estadounidense
Muelle Pesquero María Isabel Ltda.	Dólar estadounidense
Cultivos Pachingo S.A.	Peso chileno
Golden Omega S.A.	Dólar estadounidense
Bioambar SpA	Dólar estadounidense
Golden Omega USA LLC.	Dólar estadounidense
Solaris Venture Inc.	Dólar estadounidense

Los estados financieros consolidados se presentan en dólares estadounidenses, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad. Toda la información es presentada en miles de dólares y ha sido redondeada a la unidad más cercana, excepto cuando se indica de otra manera.

La Administración ha determinado que el dólar estadounidense es la moneda funcional que más fielmente representa los efectos económicos de las transacciones del Grupo (NIC 21).

El sector pesquero es eminentemente exportador y tiene, por lo tanto, la mayor parte de sus ingresos nominados en dólares. Asimismo, una fracción relevante de sus costos está indexada en esta divisa.

b) Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera (distinta a la moneda funcional) se convierten utilizando los tipos de cambio vigentes en las fechas de las transacciones. Las pérdidas y ganancias en moneda extranjera que resultan de la liquidación de estas transacciones y de la conversión a los tipos de cambio de cierre de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en el estado de resultados, excepto si se difieren en patrimonio neto como las coberturas de flujos de efectivo y las coberturas de inversiones netas.

Los cambios en el valor razonable de títulos monetarios denominados en moneda extranjera clasificados como disponibles para la venta, son separados entre diferencias de cambio resultantes de modificaciones en el costo amortizado del título y otros cambios en el importe en libros del mismo. Las diferencias de cambio se reconocen en el resultado del ejercicio y otros cambios en el importe en libros se reconocen en el patrimonio neto, y son estos últimos reflejados de acuerdo con NIC 1, a través del estado de otros resultados integrales.

Los activos y pasivos en pesos chilenos y otras monedas, han sido traducidos a dólares a los tipos de cambio vigentes a la fecha de cierre de los estados financieros consolidados, de acuerdo al siguiente detalle:

	31.12.2017	31.12.2016
Peso Chileno (CLP)	614,75	669,47
Euro (€)	0,83	0,95
Unidad de Fomento (UF)	0,023	0,025

c) Entidades del Grupo

Los resultados y la situación financiera de Boat Parking S.A., Cultivos Pachingo S.A. y Pesquera Landes S.A. que tienen una moneda funcional diferente (peso chileno) a la moneda funcional del grupo, se convierten a la moneda de presentación como sigue:

- i) Los activos y pasivos de cada balance presentado se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha del balance;
- ii) Los ingresos y gastos de cada cuenta de resultados se convierten al tipo de cambio promedio de cada ejercicio presentado (a menos que esta media no sea una aproximación razonable del efecto acumulativo de los tipos existentes en las fechas de transacción, en cuyo caso los ingresos y gastos se convierten en la fecha de las transacciones); y
- iii) Todas las diferencias de cambio resultantes se reconocen como un componente separado del patrimonio neto. El resultado de ésta durante el ejercicio tiene efecto en resultado integral.

2.6 Propiedades, planta y equipo

Los terrenos y construcciones comprenden principalmente plantas productivas ubicadas en la Región de Coquimbo y en la zona sur de Chile. Los elementos del activo fijo se reconocen por su costo menos la depreciación y pérdidas por deterioro acumuladas correspondientes, excepto en el caso de los terrenos, que se presentan, si las hubiere, netos de las pérdidas por deterioro.

El costo histórico corresponde a los valores retasados al 31 de diciembre de 2007, tasación realizada por profesionales externos independientes, por única vez tomando en consideración la exención contemplada en la NIIF 1 de valorizar las partidas de activo fijo a valor justo.

A su vez, los bienes del activo que se incorporaron producto de la fusión entre la afiliada SouthPacific Corp S.A. y Pesquera San José S.A. (hoy Orizon S.A.), fueron tasados por profesionales externos e independientes en el marco del proceso de determinación del valor justo.

Los costos posteriores se incluyen en el importe en libros del activo o se reconocen como un activo separado, sólo cuando es probable que los beneficios económicos futuros asociados con los elementos vayan a fluir al Grupo y el costo del elemento pueda determinarse de forma fiable. El resto de reparaciones y mantenimiento se cargan en el estado de resultados durante el ejercicio en que se incurre en ellos.

Las construcciones en curso incluyen los siguientes conceptos devengados únicamente durante el ejercicio de construcción:

- i) Gastos financieros relativos al financiamiento externo que sea directamente atribuible a las construcciones, tanto si es de carácter específica como genérica. En relación con el financiamiento genérico, los gastos financieros activados se obtienen aplicando el costo promedio ponderado de financiamiento de largo plazo a la inversión promedio acumulada susceptible de activación no financiada específicamente; y
- ii) Gastos de personal relacionados en forma directa y otros de naturaleza operativa atribuibles a la construcción.

Los terrenos no se deprecian. La depreciación en otros activos se calcula usando el método lineal para asignar sus costos o importes revalorizados a sus valores residuales sobre sus vidas útiles estimadas.

El valor residual y la vida útil de los activos se revisan, y ajustan si es necesario, en la fecha de cada estado de situación financiera.

Cuando el importe en libros de un activo es superior a su importe recuperable estimado, su valor se reduce de forma inmediata hasta su importe recuperable.

Las pérdidas y ganancias por la venta de activos se calculan comparando los ingresos obtenidos con el importe en libros y se incluyen en el estado de resultados.

2.7 Propiedades de inversión

Las Propiedades de inversión se valorizan al costo menos su depreciación y pérdidas por deterioro acumuladas correspondientes, excepto en el caso de terrenos, que se presentan, si las hubiere, netos de las pérdidas por deterioro.

2.8 Activos intangibles

a) Autorizaciones de pesca

Las autorizaciones de pesca se presentan a costo histórico y tienen una vida útil indefinida por lo que no están afectas a amortización.

La Sociedad somete a pruebas de deterioro los activos intangibles con vida útil indefinida de forma anual y cada vez que exista un indicio de que el activo pueda haber deteriorado su valor.

b) Programas informáticos

Las licencias para programas informáticos adquiridas se capitalizan sobre la base de los costos en que se ha incurrido para adquirirlas y prepararlas para usar el programa específico. Estos costos se amortizan durante sus vidas útiles estimadas de 5 años.

Los gastos relacionados con el desarrollo o mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos. Los costos directamente relacionados con la producción de programas informáticos únicos e identificables controlados por el Grupo, y que sea probable que vayan a generar beneficios económicos superiores a los costos durante más de un año, se reconocen como activos intangibles. Los costos directos incluyen los gastos del personal que desarrolla los programas informáticos y un porcentaje adecuado de gastos generales.

c) Patentes industriales

Las patentes industriales se valorizan a costo histórico. Tienen una vida útil definida y se presentan al costo menos amortización acumulada. La amortización se calcula linealmente en función de su vida útil determinada. La vida útil para patentes industriales se estima en 20 años.

d) Concesiones acuícolas

Las concesiones acuícolas adquiridas a terceros se presentan a costo histórico. La vida útil de las concesiones es indefinida, puesto que no tienen fecha de vencimiento, ni tienen una vida útil previsible, por lo cual no son amortizadas. La vida útil indefinida es objeto de revisión en cada ejercicio para el que presente información, con el fin de determinar si los eventos y las circunstancias permiten seguir apoyando la evaluación de la vida útil indefinida para dicho activo.

e) Gastos de investigación y desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen como un gasto cuando se incurre en ellos. Los costos incurridos en proyectos de desarrollo (relacionados con el diseño y prueba de productos nuevos o mejorados) directamente atribuibles al proyecto, se reconocen como activo intangible cuando se cumplen los siguientes requisitos:

- Técnicamente, es posible completar la producción del activo intangible de forma que pueda estar disponible para su utilización o su venta;
- La Administración tiene intención de completar el activo intangible en cuestión, para usarlo o venderlo;
- Existe la capacidad para utilizar o vender el activo intangible;
- Es posible demostrar la forma en que el activo intangible vaya a generar probables beneficios económicos en el futuro;
- Existe disponibilidad de los adecuados recursos técnicos, financieros o de otro tipo, para completar el desarrollo y para utilizar o vender el activo intangible; y
- Es posible valorar, de forma fiable, el desembolso atribuible al activo intangible durante su desarrollo.

Otros gastos de desarrollo no atribuibles directamente al proyecto se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos. Los costos de desarrollo previamente reconocidos como un gasto no se reconocen como un activo en un ejercicio posterior. Los costos de desarrollo con una vida útil finita que se capitalizan se amortizan desde el inicio de la producción comercial del producto de manera lineal durante el ejercicio en que se espera que generen beneficios, sin superar los 10 años.

f) Marcas comerciales

Las marcas comerciales adquiridas mediante una Combinación de Negocios son valoradas a su valor justo determinado en la fecha de adquisición. El valor justo de un activo intangible reflejará las

expectativas acerca de la probabilidad que los beneficios económicos futuros incorporados al activo fluyan a la entidad. La Sociedad ha determinado que este tipo de activos intangibles tienen vida útil indefinida y por lo tanto no están afectos a amortización. Sin embargo, por el carácter de vida útil indefinida estos activos serán objeto de revisiones y pruebas de deterioro en forma anual y en cualquier momento en el que exista un indicio que el activo pueda haber deteriorado su valor.

g) Plusvalía

La plusvalía o goodwill representa el exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación de los activos netos identificables de la afiliada/asociada adquirida en la fecha de la transacción. El mayor valor pagado reconocido en una combinación de negocios es un activo que representa los beneficios económicos futuros provenientes de otros activos adquiridos en una combinación de negocios que no son identificados de forma individual ni reconocidos por separado. Los beneficios económicos futuros tienen su origen en la sinergia que se produce entre los activos identificables adquiridos o bien de activos que, por separado, no cumplan las condiciones para su reconocimiento en los estados financieros consolidados.

El goodwill reconocido por separado se somete a pruebas por deterioro de valor anualmente y se valora por su costo menos pérdidas acumuladas por deterioro. Las pérdidas por deterioro asociadas a un goodwill, una vez reconocidos no son reversadas en períodos posteriores.

El goodwill se asigna a las Unidades Generadoras de Efectivo (UGE) con el propósito de probar las pérdidas por deterioro. La asignación se realiza en aquellas UGEs que se espera vayan a beneficiarse de la combinación de negocios en la que surgió dicho goodwill.

2.9 Costos por intereses

Los costos por intereses incurridos para la construcción de cualquier activo calificado se capitalizan durante el período de tiempo que es necesario para completar y preparar el activo para el uso que se pretende. Otros costos por intereses se registran en el estado de resultados integrales consolidados.

2.10 Deterioro de activos no financieros

Los activos que tienen una vida útil indefinida no están sujetos a amortización y se someten a pruebas anuales de deterioro en su valor. Los activos sujetos a amortización se someten a pruebas de deterioro siempre que algún suceso o cambio en las circunstancias indique que el importe en libros puede no ser recuperable. Se reconoce una pérdida por deterioro cuando el importe en libros del activo excede su importe recuperable. El importe recuperable es el valor razonable de un activo menos los costos para la venta o el valor de uso, el mayor de los dos. A efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor, los activos se agrupan al nivel más bajo para el que hay flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo).

Los activos no financieros, distintos del menor valor (Goodwill), que hubieran sufrido una pérdida por deterioro se someten a revisiones a cada fecha de balance para verificar posibles reversiones del deterioro.

2.11 Activos y pasivos financieros

El Grupo clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: activos financieros a valor justo a través de resultados, préstamos y cuentas por cobrar, activos financieros mantenidos hasta su vencimiento y activos financieros disponibles para la venta. La clasificación depende del propósito con el que se adquirieron los activos financieros. La Administración determina la clasificación de sus inversiones en el momento de reconocimiento inicial y revisa la clasificación en cada fecha de presentación de información financiera.

Los activos financieros se clasifican dentro de las siguientes categorías de acuerdo con la NIC 39.

- (i) **Activos financieros a valor justo a través de resultados** – Su característica es que se incurre en ellos principalmente con el objeto de venderlos en un futuro cercano, para fines de obtener rentabilidad y oportuna liquidez. Estos instrumentos son medidos a valor justo y las variaciones en su valor se registran en resultados en el momento que ocurren.
- (ii) **Préstamos y cuentas por cobrar** – Se registran a su costo amortizado, que corresponde al valor de mercado inicial, menos las devoluciones de capital, más los intereses devengados no cobrados calculados por el método de tasa de interés efectiva, con efecto en resultados del ejercicio.
- (iii) **Activos financieros mantenidos hasta su vencimiento** – Son aquellos que la Sociedad tiene intención y capacidad de conservar hasta su vencimiento.
- (iv) **Activos financieros disponibles para la venta** – Son aquellos activos financieros que se designan específicamente en esta categoría. Estas inversiones se presentan en el estado de situación financiera consolidado por su valor razonable. Las variaciones del valor razonable, netas de su efecto impositivo se registran en el estado de resultados integrales consolidado, en el ítem Otros resultados integrales, hasta el momento en que se produce la enajenación de estas inversiones, momento en el que el monto acumulado en este rubro es imputado íntegramente en la ganancia o pérdida del ejercicio.

Los pasivos financieros se clasifican dentro de las siguientes categorías de acuerdo con NIC 39.

- (i) **Clasificación como deuda o patrimonio** - Los instrumentos de deuda y patrimonio se clasifican ya sea como pasivos financieros o como patrimonio, de acuerdo con la sustancia del acuerdo contractual.
- (ii) **Instrumentos de patrimonio** - Un instrumento de patrimonio es cualquier contrato que ponga de manifiesto una participación residual en los activos de la entidad una vez deducidos todos sus pasivos.
- (iii) **Pasivos financieros** - Los pasivos financieros se clasifican ya sea como “pasivo financiero a valor justo a través de resultados” o como “otros pasivos financieros”.

(a) Pasivos financieros a valor justo a través de resultados - Los pasivos financieros son clasificados a valor justo a través de resultados cuando éstos, sean mantenidos para negociación o sean designados a valor justo a través de resultados.

(b) Otros pasivos financieros - Otros pasivos financieros, incluyendo los préstamos, se valorizan inicialmente por el monto de efectivo recibido, netos de los costos de transacción. Los otros pasivos financieros son posteriormente valorizados al costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva, reconociendo los gastos por intereses sobre la base de la rentabilidad efectiva.

Deterioro de activos financieros:

Los activos financieros, distintos de aquellos valorizados a valor justo a través de resultados, son evaluados a la fecha de cada estado de situación para establecer la presencia de indicadores de deterioro. Los activos financieros se encuentran deteriorados cuando existe evidencia objetiva de que, como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial, los flujos futuros de caja estimados de la inversión han sido impactados.

En general para los activos financieros, la evidencia objetiva del deterioro podría incluir:

- Dificultades financieras significativas del emisor o contraparte;
- Incumplimiento del contrato, tales como moras en el pago de los intereses o del principal; o
- Que pase a ser probable que el deudor entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera;
- La desaparición de un mercado activo para ese activo financiero debido a dificultades financieras.

En el caso de los activos financieros valorizados al costo amortizado, la pérdida por deterioro corresponde a la diferencia entre el valor en libro del activo y el valor presente de los flujos futuros de caja estimados, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero. En función de lo indicado en NIIF 9, las cuentas por cobrar y a pagar a corto plazo, sin tasa de interés establecida, se valorizan por el monto de la factura original ya que el efecto del descuento no es relativamente importante.

Adicionalmente, y conforme a lo señalado en párrafo GA 85 de la NIC 39, en el proceso de estimación del deterioro se tienen en cuenta todas las exposiciones crediticias. En el caso de los activos financieros que tienen origen comercial, la Sociedad no tiene definida una política para el registro de provisiones por deterioro en función de la antigüedad del saldo vencido, sino que registra una provisión para pérdidas por deterioro de cuentas comerciales por cobrar cuando existe evidencia objetiva de que el Grupo no será capaz de cobrar todos los importes vencidos de acuerdo con los términos originales de las cuentas por cobrar. La existencia de dificultades financieras significativas por parte del deudor, la probabilidad que el deudor entre en quiebra o reorganización financiera y la falta o mora en los pagos se consideran indicadores de que la cuenta por cobrar se ha deteriorado.

Adicionalmente, existe una revisión permanente de todos los grados de morosidad de los deudores, a objeto de identificar en forma oportuna algún factor relevante indicativo de deterioro.

2.12 Método de tasa de interés efectiva

El método de tasa de interés efectiva corresponde al método de cálculo del costo amortizado de un activo financiero o un pasivo financiero, y de la imputación del ingreso o gasto financiero durante todo el período correspondiente. La tasa de interés efectiva corresponde a la tasa que iguala exactamente los flujos futuros de efectivo estimados por cobrar o pagar (incluyendo todos los costos de transacción y otros premios o descuentos), durante la vida esperada del instrumento financiero, con el importe neto en libros del activo o pasivo financiero.

2.13 Instrumentos financieros derivados

La política de la Sociedad es que los contratos derivados que se suscriban correspondan únicamente a contratos de cobertura. Los efectos que surjan producto de los cambios del valor justo de este tipo de instrumentos, se registran dependiendo de su valor en activos o pasivos de cobertura, en la medida que la cobertura de esta partida haya sido declarada como altamente efectiva de acuerdo a su propósito. La correspondiente utilidad o pérdida no realizada se reconoce en resultados del ejercicio en que los contratos son liquidados o dejan de cumplir las características de cobertura.

(i) Derivados implícitos - La Sociedad evalúa la existencia de derivados implícitos en contratos de instrumentos financieros para determinar si sus características y riesgos están estrechamente relacionados con el contrato principal siempre que el conjunto no esté contabilizado a valor justo. En caso de no estar estrechamente relacionados, son registrados separadamente contabilizando las variaciones de valor en la cuenta de resultados consolidada. A la fecha, el Grupo ha estimado que no existen derivados implícitos en sus contratos.

(ii) Contabilidad de coberturas - La Sociedad denomina ciertos instrumentos de cobertura, ya sea como instrumentos de cobertura del valor justo o instrumentos de cobertura de flujos de caja.

Al inicio de la relación de cobertura, el Grupo documenta la relación entre los instrumentos de cobertura y el ítem cubierto, junto con los objetivos de su gestión de riesgo y su estrategia para realizar diferentes transacciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de manera continuada, el Grupo documenta si el instrumento de cobertura utilizado en una relación de cobertura es altamente efectivo en compensar cambios en los valores justos o flujos de caja del ítem cubierto.

(iii) Instrumentos de cobertura del valor justo - El cambio en los valores justos de los instrumentos derivados denominados y que califican como instrumentos de cobertura del valor justo, se contabilizan en ganancias y pérdidas de manera inmediata, junto con cualquier cambio en el valor justo del ítem cubierto que sea atribuible al riesgo cubierto.

(iv) Coberturas de flujos de caja - La porción efectiva de los cambios en el valor justo de los instrumentos derivados que se denominan y califican como instrumentos de cobertura de flujos de caja se difiere en el patrimonio, en una reserva de Patrimonio Neto denominada “Reservas de Cobertura de Flujo de Caja”. La ganancia o pérdida relacionada a la porción ineficaz se reconoce de manera inmediata en ganancias o pérdidas, y se incluye en la línea de “gastos financieros” del estado de resultados. Los montos diferidos en el patrimonio se reconocen como ganancias o pérdidas en los períodos cuando el ítem cubierto se reconoce en ganancias o pérdidas, en la misma línea del estado de resultados que el

ítem cubierto fue reconocido. Sin embargo, cuando la transacción prevista que se cubre resulta en el reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las ganancias y pérdidas previamente diferidas en el patrimonio se transfieren del patrimonio y se incluyen en la valorización inicial del costo de dicho activo o pasivo.

La contabilidad de coberturas se descontinúa cuando se anula la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura vence o se vende, se finaliza, o ejerce, o ya no califica para la contabilidad de coberturas. Cualquier ganancia o pérdida diferida en el patrimonio en ese momento se mantiene en el patrimonio y se reconoce cuando la transacción prevista finalmente se reconoce en ganancias o pérdidas. Cuando ya no es esperable que una transacción prevista ocurra, la ganancia o pérdida acumulada que fue diferida en el patrimonio se reconoce de manera inmediata en ganancias o pérdidas. Las ineffectividades de cobertura son debitadas o abonadas a resultados.

2.14 Inventarios

Los inventarios se valoran a su costo o a su valor neto realizable, el menor de los dos. El costo se determina por el método del precio promedio ponderado (PMP). El costo de los productos terminados y de los productos en proceso incluye los costos de las materias primas, la mano de obra directa, gastos generales de fabricación y la depreciación de los bienes del activo fijo que participan en el proceso productivo (basados en una capacidad operativa normal), pero no incluye los costos por intereses. El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos variables de venta aplicables.

Los productos obsoletos o de lento movimiento son reconocidos a su valor de realización.

El Grupo valoriza sus inventarios de acuerdo a lo siguiente:

- a) El costo de producción de los inventarios fabricados comprende aquellos costos directamente relacionados con las unidades producidas, tales como mano de obra, costos variables y fijos que se hayan incurrido para transformar la materia prima en productos terminados.
- b) En el caso del costo de inventario adquirido, el costo de adquisición comprenderá: el precio de compra, derechos de internación, transporte, almacenamiento y otros costos atribuibles a la adquisición de las mercaderías y materiales.

2.15 Activos biológicos

Son activos biológicos los animales vivos sobre los cuales la Sociedad gestiona su transformación biológica, dicha transformación comprende los procesos de crecimiento, degradación, producción y procreación que son la causa de los cambios cualitativos y cuantitativos en los activos biológicos. Los animales vivos que posee la Sociedad y que componen este rubro corresponden a choritos.

En términos de valoración de estos activos, como norma general éstos deben ser reconocidos inicial y posteriormente a su valor razonable menos los costos estimados en el punto de venta. No obstante, lo

anterior, la Sociedad ha definido que para ciertos activos, fundamentalmente en la etapa de crecimiento, no existe un valor razonable que pueda ser medido de forma fiable antes del momento de su cosecha.

De esta manera los cultivos de choritos, aun cuando son valorados inicialmente al costo; en la etapa final de cultivo, es decir, al momento de la cosecha, son valorados a su valor razonable menos los costos en el punto de venta, siendo su efecto imputado con cargo o abono a resultados al cierre de cada ejercicio.

Para fundamentar la aplicación del método del costo para los activos frente a los cuales se ha dispuesto su uso, la Sociedad ha considerado lo establecido en el párrafo 31 de la NIC 41, el que establece que la presunción de valuación puede ser refutada en el momento de medición inicial de un activo biológico, dadas las circunstancias de que la Sociedad no ha podido determinar de manera fiable una estimación del valor justo. Lo anterior fundamentalmente debido a que los precios de mercado de la biomasa han sido altamente volátiles y cíclicos y la proyección de costos de la misma altamente inciertos, debido a que los parámetros de crecimiento y mortalidad han tenido alta varianza. No obstante, la Sociedad se encuentra comprometida con el establecimiento de una modelación que permita determinar el valor razonable como una política de medición de sus activos biológicos, pero, en tanto no lo pueda hacer, incorporará el criterio del costo.

Entre los costos en el punto de venta se incluyen las comisiones a los intermediarios y comerciantes, los cargos que correspondan a las agencias reguladoras y a las bolsas o mercados organizados de productos, así como los impuestos y gravámenes que recaen sobre las transferencias, no incluyéndose los costos de transporte y otros costos necesarios para llevar el activo al mercado.

El valor razonable menos los costos en el punto de venta de los activos biológicos cosechados será considerado como el costo inicial al traspasar dichos activos a inventarios. Además, el cambio del ajuste a valor razonable de la biomasa se determinará como el cambio en el valor razonable de la biomasa menos el cambio en el costo acumulado de producción de la misma. A su vez, las diferencias que se generen en la valorización de estos activos se reconocen directamente en el estado de resultados integrales consolidado.

87

2.16 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

Las cuentas comerciales a cobrar se reconocen inicialmente por su valor razonable menos la provisión por pérdidas por deterioro del valor. Se establece en primera instancia una pérdida provisión para pérdidas por deterioro de cuentas comerciales a cobrar de acuerdo a un porcentaje de incobrabilidad que se aplica a las ventas de cada mes. El porcentaje de incobrabilidad nos permite mantener un stock de provisiones adecuado de acuerdo a las políticas de la Sociedad que nos permiten cubrir las cuentas que se consideran incobrables de acuerdo a la antigüedad.

El valor de libros del activo se reduce por medio de la cuenta provisión y el monto de la pérdida se reconoce con cargo al estado de resultado en el rubro “Otras ganancias (pérdidas)”.

2.17 Efectivo y equivalentes al efectivo

El efectivo y equivalentes al efectivo incluyen el efectivo en caja, los depósitos a la vista en entidades de crédito, otras inversiones a corto plazo de gran liquidez con un vencimiento original de tres meses o menos y los sobregiros bancarios. En el balance de situación, los sobregiros bancarios se clasifican como recursos ajenos en el pasivo corriente.

2.18 Capital social

El capital social está representado por acciones ordinarias.

Los costos incrementales directamente atribuibles a la emisión de nuevas acciones u opciones se presentan en el patrimonio neto como una deducción de los ingresos obtenidos. Los costos incrementales directamente atribuibles a la emisión de nuevas acciones y opciones, o para la adquisición de un negocio, se incluyen en el costo de adquisición como parte de la contraprestación de la adquisición.

2.19 Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar

Los acreedores comerciales se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valoran por su costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

Las subvenciones gubernamentales relacionadas con investigación y desarrollo de proyectos se presentan como ingreso diferido, el cual es llevado a otros ingresos en el ejercicio en que se ha efectuado el gasto por investigación y desarrollo.

Las subvenciones gubernamentales relacionadas con la adquisición de maquinarias se presentan como ingreso diferido, el cual es amortizado a lo largo de la vida útil de dichos activos. Esta amortización se presenta como una deducción del gasto por depreciación.

2.20 Impuesto a la renta corriente e impuestos diferidos

a) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta del ejercicio se calcula en función del resultado antes de impuestos, aumentado o disminuido, según corresponda, por las diferencias permanentes y/o temporales, contempladas en la legislación tributaria relativa a la determinación de la base imponible del citado impuesto.

b) Impuestos diferidos

Los impuestos diferidos se calculan, de acuerdo con el método del pasivo, sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases tributarias y sus respectivos valores revelados en los estados financieros consolidados. El impuesto a la renta diferido se determina usando la tasa de impuesto vigente aprobada o a punto de aprobarse en la fecha del balance y que se espera aplicar cuando el correspondiente activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se liquide, registrando el efecto en los resultados del ejercicio.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que es probable que vaya a disponerse de beneficios tributarios futuros contra los que se puedan usar las diferencias temporales.

Se reconocen impuestos diferidos sobre las diferencias temporales que surgen de las inversiones en subsidiarias y asociadas, excepto en aquellos casos en que el Grupo pueda controlar la fecha en que revertirán las diferencias temporales y sea probable que éstas no se vayan a revertir en un futuro previsible.

2.21 Beneficios a los empleados

a) Vacaciones del personal

El Grupo reconoce un gasto por vacaciones del personal mediante el método del devengo que se registra a su valor nominal cuya obligación se presenta en Otros pasivos no financieros corrientes.

Los conceptos referidos a beneficios por vacaciones del personal, no representan partidas significativas en el estado de resultados integrales consolidados.

b) Indemnizaciones por años de servicios

El pasivo reconocido en el estado de situación es el valor actual de la obligación por prestaciones definidas en la fecha de cierre de los estados financieros. Dicho valor es calculado anualmente por actuarios independientes, y se determina descontando los flujos de salida de efectivo futuros estimados a tasas de interés de instrumentos denominados en la moneda en que se pagarán las prestaciones y con plazos de vencimiento similares a los de las correspondientes obligaciones.

2.22 Provisiones

Las provisiones para restauración medioambiental, reestructuración y litigios se reconocen cuando:

- i) El Grupo tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados;
- ii) Hay más probabilidades de que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación que lo contrario; y
- iii) El importe sea factible de ser estimado de forma fiable.

Las provisiones por reestructuración incluyen sanciones por cancelación del arrendamiento y pagos por despido a los empleados. No se reconocen provisiones para pérdidas de explotación futuras.

Las provisiones se valoran por el valor actual de los desembolsos que se espera que sean necesarios para liquidar la obligación usando la mejor estimación del Grupo. La tasa de descuento utilizada para determinar el valor actual refleja las estimaciones actuales del mercado, en la fecha del estado de situación, del valor temporal del dinero, así como el riesgo específico relacionado con el pasivo en particular.

2.23 Reconocimiento de ingresos

Los ingresos ordinarios incluyen el valor razonable de lo cobrado o por cobrar por la venta de bienes y servicios, neto de devoluciones y descuentos y después de eliminadas las ventas dentro del Grupo. El Grupo reconoce los ingresos cuando el importe de los mismos se puede valorar con fiabilidad, es probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la entidad y se cumplan las condiciones específicas para cada una de las actividades del Grupo. Los ingresos ordinarios se reconocen como sigue:

- i. **Ventas de bienes al por mayor y al detalle** - Las ventas de bienes se reconocen cuando una entidad del Grupo ha transferido los riesgos y beneficios de los productos al cliente, quien ha aceptado los mismos, y estando la cobrabilidad de las correspondientes cuentas razonablemente asegurada.
- ii. **Intereses** - Los ingresos por intereses se reconocen sobre la base de la proporción de tiempo transcurrido, usando el método de la tasa de interés efectiva.
- iii. **Ingresos por dividendos** - Los ingresos por dividendos se reconocen cuando se establece el derecho a recibir el pago.

2.24 Arrendamientos

a) Cuando una entidad del Grupo es el arrendatario

Los arrendatarios de activo fijo en los que el Grupo tiene sustancialmente todos los riesgos y las ventajas derivados de la propiedad de los activos se clasifican como arrendamientos financieros. Los arrendamientos financieros se reconocen al inicio del contrato al menor del valor razonable del activo arrendado y el valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento. Cada pago por arrendamiento se desglosa entre la reducción de la deuda y la carga financiera, de forma que se obtenga un tipo de interés constante sobre el saldo de la deuda pendiente de amortizar. La obligación de pago derivada del arrendamiento, neta de la carga financiera, se reconoce dentro de Otras cuentas por pagar clasificadas según su vencimiento. La parte de interés de la carga financiera se reconoce en el estado de resultados durante el ejercicio de vigencia del arrendamiento, a objeto de obtener un tipo de interés periódico constante sobre el saldo de la deuda pendiente de amortizar de cada ejercicio.

Dichos bienes no son jurídicamente de propiedad de la Sociedad, por lo cual mientras no ejerza la opción de compra, no puede disponer libremente de ellos. Estos bienes se presentan en cada clase de activos a la cual pertenecen.

Los arrendamientos en los que el arrendador conserva una parte importante de los riesgos y ventajas derivados de la titularidad se clasifican como arrendamientos operativos. Los pagos en concepto de arrendamiento operativo (netos de cualquier incentivo recibido del arrendador) se cargan al estado de resultados sobre una base lineal durante el ejercicio de arrendamiento.

b) Cuando una entidad del Grupo es el arrendador

Cuando los activos son arrendados bajo arrendamiento financiero, el valor actual de los pagos por arrendamiento se reconoce como una cuenta financiera a cobrar. La diferencia entre el importe bruto a cobrar y el valor actual de dicho importe se reconoce como rendimiento financiero del capital. Los ingresos por arrendamiento se reconocen durante el ejercicio del arrendamiento de acuerdo con el método de la inversión neta, que refleja un tipo de rendimiento periódico constante. Los activos arrendados a terceros bajo contratos de arrendamiento operativo se incluyen dentro del inmovilizado material en el balance. Estos activos se amortizan durante su vida útil esperada en base a criterios coherentes con los aplicados a elementos similares propiedad del Grupo. Los ingresos derivados del arrendamiento se reconocen de forma lineal durante el plazo del arrendamiento.

2.25 Dividendo mínimo a distribuir

Conforme a lo dispuesto en la Ley de Sociedades Anónimas, salvo acuerdo diferente a la unanimidad de los accionistas, la sociedad se encuentra obligada a la distribución de un dividendo mínimo obligatorio equivalente al 30% de las utilidades.

Por su parte, el directorio de Pesquera Iquique – Guanaye ha decidido que la distribución de dividendos será equivalente al 43% de las utilidades líquidas que se determinen en los balances anuales, una vez que dichas utilidades absorban las pérdidas acumuladas que mantiene la Sociedad.

2.26 Medio ambiente

Los desembolsos relacionados con el mejoramiento y/o inversión de procesos productivos que mejoran las condiciones medioambientales, se contabilizan como gasto del ejercicio en que se incurren. Cuando dichos desembolsos formen parte de proyectos de inversión se contabilizan como mayor valor de rubro Propiedades, planta y equipo.

El Grupo ha establecido los siguientes tipos de desembolsos por proyectos de protección medioambiental:

- a) Desembolsos relacionados con el mejoramiento y/o inversión de procesos productivos que mejoran las condiciones medioambientales.

- b) Desembolsos relacionados a la verificación y control de ordenanzas y leyes relativas a procesos e instalaciones industriales.
- c) Otros desembolsos que afecten el medioambiente.

2.27 Estado de flujo de efectivo

Para efectos de preparación del Estado de flujos de efectivo, la Sociedad y afiliadas han definido las siguientes consideraciones:

Efectivo y equivalentes al efectivo: incluyen el efectivo en caja, depósitos a plazo, cuotas de fondos mutuos de renta fija y otras inversiones a corto plazo de alta liquidez que son rápidamente realizables en caja y que tienen un bajo riesgo de cambios en su valor y con un vencimiento original de hasta tres meses. En el estado de situación financiera, los sobregiros bancarios se clasifican en el pasivo corriente.

Actividades de operación: son las actividades que constituyen la principal fuente de ingresos ordinarios de la Sociedad, así como otras actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiación.

Actividades de inversión: corresponden a actividades de adquisición, enajenación o disposición de activos a largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.

Actividades de financiación: actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

2.28 Ganancias por acción

La ganancia básica por acción se calcula como el cociente entre la ganancia (pérdida) neta del período atribuible a la Sociedad y el número medio ponderado de acciones ordinarias de la misma en circulación durante dicho período, sin incluir el número medio de acciones de la Sociedad en poder de alguna sociedad afiliada, si en alguna ocasión fuera el caso. La Sociedad y sus afiliadas no han realizado ningún tipo de operación de potencial efecto dilusivo que suponga una ganancia por acción diluida diferente del beneficio básico por acción.

2.29 Clasificación de saldos en corriente y no corriente

En el estado de situación financiera consolidado adjunto, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período. En el caso que existiese obligaciones cuyo vencimiento es inferior a doce meses, pero cuyo refinanciamiento a largo plazo esté asegurado a

discreción de la Sociedad, mediante contratos de crédito disponibles de forma incondicional con vencimiento a largo plazo, podrían clasificarse como pasivos a largo plazo

NOTA 3. GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO

Las actividades del Grupo lo exponen a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado, riesgo de crédito, riesgo de liquidez. El programa de gestión del riesgo global del Grupo se centra en la incertidumbre de los mercados financieros y trata de minimizar los potenciales efectos adversos en la rentabilidad financiera del Grupo.

La gestión del riesgo financiero está controlada por cada una de las sociedades del Grupo, siendo la principal afectada la afiliada Orizon S.A. A continuación, se analizan sus riesgos específicos:

a) Riesgo de mercado

i) Riesgo de tipo de cambio

Orizon S.A. y afiliadas operan en el ámbito internacional y, por lo tanto, están expuestas al riesgo de tipo de cambio por operaciones en monedas distintas al dólar norteamericano. El riesgo de tipo de cambio surge de transacciones comerciales futuras, activos y pasivos reconocidos e inversiones netas en operaciones en el extranjero. En general la política de la Sociedad es mantener calzados los pasivos financieros con los ingresos por ventas en dólares estadounidenses.

Los instrumentos financieros que exponen a la Sociedad a este riesgo corresponden a los fondos mutuos, depósitos a plazo, deudores por ventas y cuentas por pagar denominados en pesos y euros, dado que los flujos de estos instrumentos financieros dependen de la fluctuación del tipo de cambio.

Al 31 de diciembre de 2017 la cartera de clientes de la afiliada Orizon S.A., está formada en un 73,43% con denominación en pesos, lo que representa un 7,56% del total de Activos de la Sociedad; los fondos mutuos representan un 0,04% del total de Activos de la Sociedad. Estos instrumentos financieros en su conjunto comprenden un 7,60% del total de Activos. A su vez, las cuentas por pagar denominadas en pesos representan un 89,30% del total de los acreedores comerciales y un 28,39% del total de Pasivos exigibles.

Los posibles efectos en los resultados de Orizon S.A., antes de impuestos, producto de cambios en los valores de los instrumentos financieros antes indicados al considerar una variación del -/+10% del tipo de cambio serían de + MMUS\$ 0,98 / - MMUS\$ 1,20, respectivamente.

ii) Riesgo de precio

a. Instrumentos de patrimonio

Orizon S.A. no está expuesto al riesgo de precio de acciones, debido a que no cuenta con instrumentos de patrimonio disponibles para la venta.

b. Precios de harina pescado, conservas, congelados y aceite de pescado

El precio de la harina de pescado en el mercado mundial y local fluctúa en función a la demanda, la capacidad de producción y la disponibilidad de sustitutos.

Los cambios en los precios de la harina de pescado se ven reflejados en las ventas operacionales del estado de resultados y afectan directamente la utilidad o pérdida neta de cada periodo.

Al 31 de diciembre de 2017, los ingresos de explotación provenientes de la venta de harina de pescado representan un 24,71%, las conservas un 48,90%, los congelados un 17,16%, el aceite de pescado un 5,56% y los abarrotes un 3,10% del total. Para las ventas de productos que componen los ingresos de explotación no se utilizan contratos forwards u otros instrumentos financieros, siendo el precio fijado mensualmente por el mercado.

Para el análisis de sensibilidad se asume una variación de +10% / -10% en el precio promedio de venta de la harina, aceite, conservas y congelados de pescado, que se considera un rango posible de fluctuación, dadas las condiciones de mercado a la fecha de cierre de los estados financieros consolidados. Manteniendo todas las demás variables constantes, las variaciones son:

Variación +/- 10%	HARINA MMUS\$	ACEITE MMUS\$	CONSERVAS MMUS\$	CONGELADO MMUS\$	ABARROTES MMUS\$
EBITDA	3,88	0,87	7,67	2,69	0,49
Resultado	2,89	0,65	5,71	2,00	0,36

iii) Riesgo de la tasa de interés

Las variaciones de la tasa de interés modifican los flujos futuros de los activos y pasivos referenciados a una tasa de interés variable.

Orizon S.A. y afiliadas no tienen exposición al riesgo de tasa de interés por su financiamiento de corto plazo, ya que el 71,3% de éste tiene tasa fija. Por otro lado, para la deuda de largo plazo, sí existe riesgo de tasa de interés, ya que el 66,7% tiene tasa variable. A nivel total de deuda, el 54,0% de ésta tiene tasa fija.

Orizon S.A realiza un análisis de riesgo revisando la exposición a cambios en tasa de interés. Por ello, al 31 de diciembre de 2017, los préstamos con bancos con un cambio de +/- 10% en la tasa de interés, afectaría la utilidad del ejercicio después de impuesto en un +/- 0,54% (equivalente a +/-MMUS\$ 0,05).

Por parte de Pesquera Iquique-Guanaye S.A., no hay riesgo de tasa de interés, ya que el 100% de su financiamiento es a corto plazo con una tasa fija.

El capital adeudado de los préstamos bancarios que generan interés al 31 de diciembre de 2017 alcanza MMUS\$ 184, representando un 37,89% del total de activos consolidados.

b) Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se gestiona en dos grupos.

i) El riesgo de crédito que surge de los importes de efectivo, así como de los activos financieros y depósitos se considera insignificante dada la calidad crediticia de las instituciones con las que trabaja Orizon.

ii) En relación al riesgo proveniente de las operaciones de venta, Orizon S.A. tiene políticas establecidas para asegurar que las ventas de productos sean realizadas a clientes con un historial de crédito apropiado. Principalmente vende al por mayor, en el caso de las exportaciones, respaldado por cartas de crédito o cobro adelantado. En el caso de las ventas nacionales, se efectúan preferentemente a grandes cadenas de supermercados. Las ventas al por menor son realizadas en efectivo o documentadas. Al cierre de los presentes estados financieros Orizon S.A. no mantiene cuentas por cobrar por ventas en calidad de vencidas. Adicionalmente, las cuentas por cobrar por préstamos otorgados a pescadores artesanales se encuentran debidamente garantizadas, de acuerdo a lo señalado en la nota 36 c).

c) Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez está representado por la posibilidad de que la Sociedad no posea los fondos necesarios para pagar sus obligaciones.

Este riesgo surge por el potencial desajuste entre las necesidades de fondos (por gastos operativos y financieros, inversiones, vencimientos de deudas y dividendos comprometidos) y las fuentes de los mismos (ingresos, rescates de valores negociables, financiamiento con entidades financieras). La gestión prudente del riesgo de liquidez implica mantener suficiente efectivo y valores negociables, disponibilidad de financiamiento en la cantidad adecuada con instituciones de crédito, y tener la capacidad de liquidar posiciones de mercado.

La Sociedad mantiene efectivo y equivalentes de efectivo en el corto plazo, calzando los plazos de las inversiones con sus obligaciones. La duración promedio de las inversiones, por política, no puede exceder la duración promedio de las obligaciones.

Orizon S.A. pretende mantener la flexibilidad en el financiamiento mediante la disponibilidad adecuada de líneas de crédito comprometidas con instituciones financieras.

A continuación, se resumen los pasivos financieros no derivados y derivados por vencimientos al 31 de diciembre de 2017 y 2016, basados en los flujos contractuales no descontados:

al 31 de diciembre de 2017	Valor libro MUS\$	Vencimiento de flujos contratados					Total MUS\$
		Hasta 1 mes MUS\$	De 1 a 3 meses MUS\$	De 3 a 12 meses MUS\$	De 1 a 5 años MUS\$	Más de 5 años MUS\$	
Pasivos financieros no derivados							
Préstamos Bancarios	183.747	0	0	149.997	33.750	0	183.747
Pasivos financieros derivados							
Instrumentos financieros derivados	-	0	0	0	0	0	0
Total	183.747	0	0	149.997	33.750	0	183.747

Ver clasificación del valor libro corriente y no corriente en Nota 4. Instrumentos financieros

al 31 de diciembre de 2016	Valor libro MUS\$	Vencimiento de flujos contratados					Total MUS\$
		Hasta 1 mes MUS\$	De 1 a 3 meses MUS\$	De 3 a 12 meses MUS\$	De 1 a 5 años MUS\$	Más de 5 años MUS\$	
Pasivos financieros no derivados							
Préstamos Bancarios	45.356	0	25.072	5.284	15.000	0	45.356
Pasivos financieros derivados							
Instrumentos financieros derivados	5.089	0	0	5.089	0	0	5.089
Total	50.445	0	25.072	10.373	15.000	0	50.445

Ver clasificación del valor libro corriente y no corriente en Nota 4. Instrumentos financieros.

En los cuadros anteriores, los vencimientos señalados incluyen los intereses a pagar en los distintos periodos.

d) Riesgo de variación de los precios de materias primas

En relación al riesgo de variación de los precios de las materias primas, la afiliada Orizon S.A. se protege de este riesgo mediante la diversificación de los mercados y proveedores, con el seguimiento permanente y puntual de la oferta y la demanda, y la gestión de los volúmenes en existencias. La política de inventario y de compra de materias primas es mantener los stocks mínimos necesarios para una operación continua.

NOTA 4. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Categorías de Instrumentos financieros

A continuación, se presentan los valores libros de las categorías de instrumentos financieros al 31 de diciembre de 2017 y 2016:

Categorías de instrumentos financieros	al 31 de diciembre de 2017		al 31 de diciembre de 2016	
	Corriente MUS\$	No corriente MUS\$	Corriente MUS\$	No corriente MUS\$
Efectivo y equivalentes al efectivo	8.428	0	1.308	0
Otros activos financieros	0	126	5.305	126
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	33.771	8.815	30.249	7.216
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	22	6.679	21	23.885
Total de activos financieros	42.221	15.620	36.883	31.227
Otros pasivos financieros(*)	150.002	33.750	35.445	15.000
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	15.258	33	12.555	26
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1.114	0	11.225	67.164
Total pasivos financieros	166.374	33.783	59.225	82.190

(*)Ver Nota 20. Otros pasivos financieros.

Valor justo de Instrumentos financieros

El siguiente cuadro muestra los valores justos (clasificados según categorías de instrumentos financieros) comparados con el valor libro corriente y no corriente incluidos en el estado de situación financiera clasificado consolidado.

	al 31 de diciembre de 2017		al 31 de diciembre de 2016	
	Valor libro MUS\$	Valor Justo MUS\$	Valor libro MUS\$	Valor Justo MUS\$
Efectivo y equivalentes al efectivo	8.428	8.428	1.308	1.308
Otros activos financieros	126	126	5.431	5.466
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	42.586	42.586	37.465	37.465
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	6.701	6.701	23.906	23.906
Total de activos financieros	57.841	57.841	68.110	68.145
Otros pasivos financieros	183.752	183.752	50.445	65.828
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	15.291	15.291	12.581	12.581
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1.114	1.114	78.389	78.389
Total pasivos financieros	200.157	200.157	141.415	156.798

El valor libro del efectivo y equivalentes al efectivo, las cuentas por cobrar y otros activos y pasivos financieros se aproxima al valor justo.

El valor justo de los pasivos financieros derivados a la fecha de los estados financieros se estimó sobre variables de mercados observables.

Jerarquía de Valor justo

Los instrumentos financieros registrados a valor justo en el estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2017 y 2016, se clasifican según la forma de obtención de su valor justo, utilizando las metodologías previstas en la NIC 39, las jerarquías son las siguientes:

Nivel I: Valores o precios de cotización en mercados activos para activos y pasivos idénticos.

Nivel II: Información (“Inputs”) provenientes de fuentes distintas a los valores de cotización del Nivel I, pero observables en mercado para los activos y pasivos ya sea de manera directa (precios) o indirecta (obtenidos a partir de precios).

Nivel III: Inputs para activos o pasivos que no se basan en datos de mercado observables.

El siguiente cuadro muestra los valores justos (clasificados según categorías de instrumentos financieros):

al 31 de diciembre de 2017	Valor justo MUS\$	Jerarquía valor justo		
		Nivel I MUS\$	Nivel II MUS\$	Nivel III MUS\$
Activos financieros a valor justo				
Swap de moneda	0	0	0	0
Pasivos financieros a valor justo				
Swap de moneda	0	0	0	0
Total	0	0	0	0

al 31 de diciembre de 2016	Valor justo MUS\$	Jerarquía valor justo		
		Nivel I MUS\$	Nivel II MUS\$	Nivel III MUS\$
Activos financieros a valor justo				
Swap de moneda	5.305	0	5.305	0
Pasivos financieros a valor justo				
Swap de moneda	5.089	0	5.089	0
Total	216	0	216	0

Instrumentos financieros de cobertura

Los instrumentos de cobertura corresponden a coberturas de flujos de efectivo, y se incluyen en las líneas otros activos financieros corrientes y/o no corrientes y otros pasivos financieros corrientes y/o no corrientes, dependiendo si estos se encuentran con posición activa o pasiva.

La afiliada Orizon S.A. obtuvo un financiamiento de corto plazo a través de un crédito denominado en pesos chilenos a tasa fija denominada en la misma moneda, con lo cual la compañía queda expuesta a la variación que experimente el tipo de cambio dado que su moneda funcional es el Dólar Estadounidense. Para mitigar este efecto, se realizó una cobertura del préstamo obtenido mediante la contratación de un swap de moneda.

Con fecha 3 de abril de 2017, se liquidó el instrumento financiero de cobertura que mantenía Orizon S.A. desde abril 2016.

El contrato de cross currency swap que Orizon S.A. mantenía al 31 de diciembre de 2016 es:

Institución	Monto en US\$	Tasa de interés	Tasa de interés	Fecha de inicio	Fecha de término	Valor de mercado
Banco Chile	5.000.000	5,04%	1,84%	08/04/2016	03/04/2017	216

NOTA 5. ESTIMACIONES, JUICIOS CONTABLES Y CAMBIOS CONTABLES

Estimaciones y Juicios Contables

Las estimaciones y juicios usados son continuamente evaluados y se basan en la experiencia histórica y otros factores, incluidas las expectativas de sucesos futuros que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias.

Las estimaciones contables resultantes, por definición, podrían ser significativamente distintas a los correspondientes resultados reales. Las estimaciones y juicios que tienen un riesgo significativo de generar un ajuste material en los importes en libros de los activos y pasivos dentro del ejercicio financiero son las siguientes:

a) Vida útil de plantas y equipos

La Administración del Grupo determina las vidas útiles estimadas y los correspondientes cargos por depreciación para plantas y equipos. Esta estimación se basa en los ciclos de vida proyectados de los productos para su segmento de alta tecnología. Esto podría cambiar significativamente como consecuencia de innovaciones técnicas y acciones de la competencia en respuesta a severos ciclos del sector. La Administración incrementará el cargo por depreciación cuando las vidas útiles sean inferiores a las vidas estimadas anteriormente o amortizará o eliminará activos obsoletos técnicamente no estratégicos que se hayan abandonado o vendido.

b) Provisión por indemnización por años de servicio

La Administración reconoce en sus estados financieros la obligación por beneficios futuros al personal correspondiente a las indemnizaciones por años de servicios según NIC 19, para lo cual se ha basado en la metodología del cálculo actuarial.

c) Recuperabilidad de pérdidas tributarias

La Administración reconoce en sus estados financieros un activo por impuestos diferidos en relación a sus pérdidas tributarias. Estas han sido absorbidas parcialmente por dividendos percibidos desde su afiliada y asociada, situación que se estima se mantendrá en el futuro.

d) Cobertura de activos siniestrados

La Sociedad y sus afiliadas cuentan con cobertura de seguros para todas sus instalaciones, stocks de productos terminados, bodega de materiales e insumos y perjuicios por paralización.

e) Deterioro de activos

La compañía revisa el valor libro de sus activos tangibles e intangibles para determinar si hay cualquier indicio que el valor libro pueda no ser recuperable de acuerdo a lo indicado en la NIC 36. Si existe dicho indicio, el valor recuperable del activo se estima para determinar el alcance del deterioro. En la evaluación de deterioro, los activos que no generan flujo de efectivo independiente, son agrupados en una UGE a la cual pertenece el activo. El monto recuperable de estos activos o UGE, es medido como el mayor valor entre su valor justo menos los costos de venta, y su valor en uso.

Con independencia de la existencia de cualquier indicio de deterioro del valor, la sociedad comprueba anualmente el deterioro del valor de los “goodwill” adquiridos en combinaciones de negocios, de acuerdo a lo indicado en NIC 36.

La Administración necesariamente aplica su juicio en la agrupación de los activos que no generan flujos de efectivo independientes y también en la estimación, la periodicidad y los valores del flujo de efectivo subyacente en los valores del cálculo. Cambios posteriores en la agrupación de la UGE o la periodicidad de los flujos de efectivo podría impactar los valores libros de los respectivos activos.

En el caso de los activos financieros que tienen origen comercial, la Compañía tiene definida una política para el registro de provisiones por deterioro en función de la incobrabilidad del saldo vencido, la cual es determinada en base a un análisis de la antigüedad y recaudación histórica.

El detalle del deterioro de valor de activos se presenta en la nota 35.

f) La probabilidad de ocurrencia y el monto de los pasivos de monto incierto o contingente

Las estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados. Es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos períodos, reconociendo los efectos del cambio de estimación en los correspondientes estados financieros consolidados futuros.

NOTA 6. INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

La Administración ha determinado que el Grupo segmentará la información financiera por línea de negocio, las que se ajustan a la forma de administración y operación del negocio, dado que la Gerencia y Directorio realizan la gestión sobre la base de esta misma clasificación.

a) Harina de Pescado

La harina de pescado es utilizada principalmente como materia prima para la fabricación de alimentos para la acuicultura, debido a la cantidad y calidad de proteínas contenidas en ella. Sus cualidades de digestibilidad la han transformado en un exitoso ingrediente en las dietas de cultivos acuícolas, en especial para especies que transfieren de forma directa las proteínas y compuestos esenciales al ser humano.

Pese a la competencia internacional, la existencia de mercados diferenciados para harinas Premium ha permitido alcanzar cada vez más presencia y reconocimiento en los segmentos de mayor valor en Asia y Europa, donde las marcas de Orizon S.A. son reconocidas por sus altos estándares de calidad y su gran confiabilidad. Además, Orizon S.A. tiene una presencia importante en el mercado nacional y en particular en la industria salmonera.

b) Aceite de Pescado

El aceite de pescado es empleado para los mismos fines que la harina de pescado y además tiene aplicaciones en la industria farmacéutica por su alto contenido en ácidos grasos Omega 3, el EPA y el DHA, reconocidos por proporcionar variados beneficios a la salud humana.

El aceite de pescado está destinado básicamente al mercado nacional. Una cantidad cada vez mayor de aceites ricos en Omega 3 es adquirida por la industria farmacéutica y alimenticia. A nivel nacional, el aceite de pescado es adquirido por compañías que fabrican alimentos para salmón y trucha.

c) Conservas de Pescado

La afiliada Orizon S.A. cuenta con una experiencia de más de 60 años en la elaboración y comercialización de conservas de pescado a través de sus tradicionales marcas San José, Lenga, Colorado, Wirenbo y Mar Azul. Las conservas de jurel y caballa en sus diferentes variedades representan la mayor parte de su línea de negocios para consumo humano. La empresa comercializa, además, una amplia gama de atunes y choritos (mejillones) en conservas.

Parte importante de las ventas de conservas es destinada al mercado nacional, encontrándose los productos de Orizon S.A. en las principales cadenas de supermercados y distribuidores de Chile. El resto de las conservas está destinado a exportación.

d) Productos Congelados

Los congelados de pescado y productos de cultivo congelados (choritos) representan un mercado en plena expansión dadas las características de los productos. La baja manipulación y el rápido congelamiento permiten conservar propiedades tales como el sabor, la textura y el alto contenido proteico.

Los productos congelados de jurel, caballa y congelados de cultivos son muy apetecidos en los mercados de exportación. En la actualidad las ventas están destinadas principalmente a África, Europa y Asia.

e) Abarrotes

La afiliada Orizon S.A., desde su posición de líder en la categoría de productos del mar, optó por ampliar su cartera de productos en el mercado de los abarrotes, con líneas de porotos, arroz, garbanzos y lentejas bajo el alero de la marca San José. Todo, bajo el concepto de desarrollar una línea de consumo más versátil y capaz de satisfacer otras necesidades de mercado.

Los productos de abarrotes están destinados al mercado nacional, ofreciendo calidad y tradición, para convertirse en un actor relevante en la categoría.

La información financiera por segmentos, al 31 de diciembre de 2017, es la siguiente:

	Harina	Aceite	Conservas	Congelado	Abarrotes	Otros	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Ingresos ordinarios clientes externos	38.764	8.715	76.701	26.920	4.865	888	156.853
Costo de Venta	(36.892)	(8.215)	(46.387)	(23.252)	(3.912)	(816)	(119.474)
Ingresos por intereses	0	0	0	0	0	358	358
Gastos por intereses	0	0	0	0	0	(5.153)	(5.153)
Participación resultado de asociadas	0	0	0	0	0	25.065	25.065
Ingreso (Gasto) por Impuesto a la Renta	0	0	0	0	0	28.031	28.031
Otras partidas del Estado de Resultado (neto)	(9.058)	(2.175)	(29.141)	(12.198)	(1.458)	(81.399)	(135.429)
Resultado	(7.186)	(1.675)	1.173	(8.530)	(505)	(33.026)	(49.749)
Depreciación	(9.893)	(2.217)	(7.119)	(4.363)	(12)	(54)	(23.658)
Amortización	0	0	0	0	0	(385)	(385)
Deterioro	(35.130)	(7.898)	(2.678)	(12.875)	0	(21.135)	(79.716)

Nota: La depreciación mostrada en resultados corresponde a los cargos reconocidos en el resultado del ejercicio y no a la depreciación anual, ya que ésta última tiene efectos activados por métodos de costo.

La información financiera por segmentos, al 31 de diciembre de 2016 es la siguiente:

	Harina	Aceite	Conservas	Congelado	Abarrotes	Otros	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Ingresos ordinarios clientes externos	45.214	8.914	70.493	21.141	8.810	1.077	155.649
Costo de Venta	(39.498)	(7.041)	(36.806)	(17.583)	(7.297)	(1.055)	(109.280)
Ingresos por intereses	0	0	0	0	0	355	355
Gastos por intereses	0	0	0	0	0	(4.059)	(4.059)
Participación resultado de asociadas	0	0	0	0	0	(27.257)	(27.257)
Ingreso (Gasto) por Impuesto a la Renta	0	0	0	0	0	2.639	2.639
Otras partidas del Estado de Resultado (neto)	(10.241)	(2.100)	(22.204)	(9.843)	(1.055)	(11.513)	(56.956)
Resultado	(4.525)	(227)	11.483	(6.285)	458	(39.813)	(38.909)
Depreciación	(10.587)	(2.206)	(6.765)	(3.622)	(32)	(12)	(23.224)
Amortización	0	0	0	0	0	(633)	(633)
Deterioro	0	0	0	0	0	0	0

Nota: La depreciación mostrada en resultados corresponde a los cargos reconocidos en el resultado del ejercicio y no a la depreciación anual, ya que ésta última tiene efectos activados por métodos de costeo.

Los principales destinos de las ventas para los ejercicios terminado al 31 de diciembre de 2017 y 2016, son los siguientes:

Producto: Harina de pescado	2017	2016
Destinos	%	%
Chile	44%	44%
China	17%	4%
Corea	10%	8%
Canadá	8%	0%
Japón	8%	16%
Otros destinos	13%	28%

Producto: Aceite de pescado	2017	2016
Destinos	%	%
Chile	71%	92%
Dinamarca	16%	0%
China	8%	0%
Otros destinos	5%	8%

Producto: Conservas de pescado	2017	2016
Destinos	%	%
Chile	90%	90%
Sri Lanka	5%	7%
Otros destinos	5%	3%

Producto: Congelados	2017	2016
Destinos	%	%
Rusia	16%	11%
España	11%	0%
Chile	11%	10%
Nigeria	9%	0%
Ucrania	8%	0%
China	6%	2%
Japón	5%	10%
Italia	5%	5%
Otros destinos	29%	62%

Producto: Abarrotes	2017	2016
Destinos	%	%
Chile	100%	100%

Los activos y pasivos por segmentos al 31 de diciembre de 2017, son los siguientes:

	Harina	Aceite	Conservas	Congelados	Abarrotes	Otros	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Activos corrientes	9.405	2.333	29.267	8.611	3.113	57.584	110.313
Activos no corrientes	56.830	13.540	38.634	32.631	0	233.047	374.682
Pasivos corrientes	3.896	879	7.016	3.625	0	153.755	169.171
Pasivos no corrientes	0	0	0	0	0	53.636	53.636

Los activos y pasivos por segmentos al 31 de diciembre de 2016 son los siguientes:

	Harina	Aceite	Conservas	Congelados	Abarrotos	Otros	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Activos corrientes	14.902	1.491	39.658	12.211	345	27.840	96.447
Activos no corrientes	104.973	18.024	48.426	51.012	0	182.692	405.127
Pasivos corrientes	4.537	808	4.223	2.018	0	49.222	60.808
Pasivos no corrientes	0	0	0	0	0	126.047	126.047

NOTA 7. EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO

El Efectivo y Equivalentes al efectivo se compone de la siguiente forma:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Efectivo en caja	10	0
Saldos en bancos	7	153
Depósitos a plazo	4.291	0
Inversiones Overnight	8	8
Fondos mutuos	4.112	1.147
Total Efectivo y Equivalentes al Efectivo	8.428	1.308

El efectivo y equivalente al efectivo corresponde a la caja, saldos en cuentas bancarias, depósitos a plazo y fondos mutuos. Este tipo de inversiones son fácilmente convertibles en efectivo en el corto plazo y están sujetas a un riesgo poco significativo de cambios en su valor. Para el caso de los depósitos a plazo, la valorización se realiza mediante el devengo a tasa de compra de cada uno de los papeles.

La tasa de interés promedio anual de las inversiones overnight al ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2017 fue de 0,3% (para el ejercicio 2016 fue de 0,3%). El periodo de vencimiento de estas inversiones alcanza en promedio 2 días (1 día al 31 de diciembre de 2016).

La conciliación del efectivo y equivalentes al efectivo presentados en el Estado de Situación Financiera con el Efectivo y Equivalentes de efectivo en Estado de Flujos de efectivo, se presenta de la siguiente forma:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Efectivo y Equivalentes al efectivo, presentado en Estado de Situación Financiera	8.428	1.308
Descubiertos bancarios	(5)	0
Total partidas de conciliación del efectivo y equivalentes al efectivo	8.423	1.308

La composición del rubro por tipo de monedas durante el ejercicio 2017 y 2016 es la siguiente:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Dólar estadounidense	6.081	840
Euro	45	20
Peso chileno	2.294	440
Unidad de Fomento	8	8
Total	8.428	1.308

NOTA 8. OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS

El detalle de los Otros activos no financieros es el siguiente:

	31.12.2017		31.12.2016	
	Corriente	No Corriente	Corriente	No Corriente
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Arrendos	9	0	0	0
Seguros	1.713	0	1.338	0
Gastos pagados por anticipado	250	0	156	0
Patentes municipales	0	0	15	0
Garantías de arrendos	663	23	795	23
Remanente IVA crédito fiscal	381	339	119	306
Gastos diferidos	0	0	0	363
Aporte ESSBIO	365	0	394	0
Total	3.381	362	2.817	692

NOTA 9. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

a) El detalle de los Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar es el siguiente:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Deudores comerciales	33.106	30.040
Provisión por pérdidas por deterioro de deudores comerciales	(797)	(1.115)
Deudores comerciales neto	32.309	28.925
Otras cuentas por cobrar	14.567	11.440
Provisión por pérdidas por deterioro de otras cuentas por cobrar	(4.290)	(2.900)
Otras cuentas por cobrar neto	10.277	8.540
Total	42.586	37.465
Menos: Parte no corriente	8.815	7.216
Parte corriente	33.771	30.249

Todas las cuentas por cobrar corrientes vencen dentro de un año desde la fecha de balance.

b) El saldo de los Deudores comerciales clasificados por tipo de cliente y producto es el siguiente:

	31.12.2017			31.12.2016		
	Nacionales	Extranjeros	Total	Nacionales	Extranjeros	Total
	MUS\$			MUS\$		
Harina	4.721	3.225	7.946	5.560	1.875	7.435
Aceite	1.760	0	1.760	931	0	931
Conservas	16.464	3.518	19.982	14.537	2.054	16.591
Congelado	596	1.726	2.322	893	3.032	3.925
Otros	769	327	1.096	1.271	(113)	1.158
Total	24.310	8.796	33.106	23.192	6.848	30.040

c) El detalle de las Otras cuentas por cobrar tiene la siguiente composición:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Reclamos al seguro	63	68
Otros deudores (pescadores artesanales)	12.678	10.116
Otros	1.826	1.256
Total	14.567	11.440

d) Movimiento del deterioro de Deudores comerciales y de Otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2017 y 2016:

	Deudores comerciales	Otras cuentas por cobrar	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial al 1° de enero de 2017	1.115	2.900	4.015
Pérdida por deterioro de cuentas por cobrar	327	921	1.248
Recuperación de cuentas por cobrar	0	0	0
Cuentas por cobrar castigadas	(179)	(94)	(273)
Diferencias de conversión	55	42	97
Otros cambios	(521)	521	0
Saldo al 31 de diciembre de 2017	797	4.290	5.087

	Deudores comerciales	Otras cuentas por cobrar	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial al 1° de enero de 2016	904	429	1.333
Pérdida por deterioro de cuentas por cobrar	229	2.442	2.671
Recuperación de cuentas por cobrar	(17)	0	(17)
Cuentas por cobrar castigadas	(23)	0	(23)
Diferencias de conversión	22	29	51
Saldo al 31 de diciembre de 2016	1.115	2.900	4.015

e) Cartera protestada y en cobranza judicial

La cartera protestada y en cobranza judicial al 31 de diciembre de 2017 y 2016, cuyos deudores forman parte de la cartera morosa, es la siguiente:

	Documentos por cobrar protestados			
	Cartera no securitizada	Cartera securitizada	Cartera no securitizada	Cartera securitizada
	31.12.2017	31.12.2017	31.12.2016	31.12.2016
Cartera protestada				
Número clientes cartera protestada	0	0	0	0
Cartera protestada MUS\$	0	0	0	0

	Documentos por cobrar en cobranza judicial			
	Cartera no securitizada	Cartera securitizada	Cartera no securitizada	Cartera securitizada
	31.12.2017	31.12.2017	31.12.2016	31.12.2016
Cartera en cobranza judicial				
Número clientes cartera en cobranza judicial	0	2	1	1
Cartera en cobranza judicial MUS\$	0	112	103	106

f) Cartera de clientes repactada y no repactada

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Cartera repactada	0	0
Cartera no repactada	33.106	30.040
Total cartera	33.106	30.040

g) Estratificación de la cartera

La estratificación de la cartera, por período de antigüedad, al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es la siguiente:

al 31 de diciembre de 2017	Al día	1 y 30	31 y 60	61 y 90	91 y 120	121 y 150	151 y 180	181 y 210	211 y 250	Más	Total Corriente	Total No Corriente	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Deudores comerciales	27.715	3.347	251	241	11	77	218	32	0	1.214	33.106	0	33.106
Provisión de deterioro deudores comerciales	0	0	0	0	0	0	0	0	0	(797)	(797)	0	(797)
Otras cuentas por cobrar	10.277	0	0	0	0	0	0	0	0	4.290	1.889	12.678	14.567
Provisión de deterioro otras cuentas por cobrar	0	0	0	0	0	0	0	0	0	(4.290)	(427)	(3.863)	(4.290)
Total cartera	37.992	3.347	251	241	11	77	218	32	0	417	33.771	8.815	42.586

al 31 de diciembre de 2016	Al día	1 y 30	31 y 60	61 y 90	91 y 120	121 y 150	151 y 180	181 y 210	211 y 250	Más	Total Corriente	Total No Corriente	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Deudores comerciales	23.449	5.112	290	0	2	0	1	1	5	1.180	30.040	0	30.040
Provisión de deterioro deudores comerciales	0	0	0	0	0	0	0	0	0	(1.115)	(1.115)	0	(1.115)
Otras cuentas por cobrar	8.540	0	0	0	0	0	0	0	0	2.900	1.324	10.116	11.440
Provisión de deterioro otras cuentas por cobrar	0	0	0	0	0	0	0	0	0	(2.900)	0	(2.900)	(2.900)
Total cartera	31.989	5.112	290	0	2	0	1	1	5	65	30.249	7.216	37.465

NOTA 10. INVENTARIOS

Los inventarios se componen como sigue:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Productos terminados	34.971	32.701
Suministros para la producción	8.827	6.580
Otros Inventarios	9.313	7.648
Total	53.111	46.929

10.1 Información sobre los productos terminados

Al 31 de diciembre de 2017, la Sociedad no ha realizado ajustes a valor de precio de mercado a sus productos terminados (MUS\$ 0 para diciembre de 2016).

Al cierre del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo no tiene existencias entregadas en prenda como garantía.

10.2 Costo de venta

Los inventarios reconocidos en costo de ventas al cierre del ejercicio 2017 y 2016 se resumen a continuación:

	Acumulado al 31.12.2017	Acumulado al 31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Costo de Ventas	108.450	97.906
Depreciación en costo de ventas	11.024	11.289
Otros costos de servicios	0	85
Total	119.474	109.280

10.3 Conciliación productos terminados

El movimiento de los productos terminados es el siguiente:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial	32.701	30.842
Compras de productos terminados	17.961	10.102
Producción	103.783	101.037
Costo de venta	(119.474)	(109.280)
Saldo final	34.971	32.701

NOTA 11. ACTIVOS BIOLÓGICOS

El detalle de los activos biológicos corrientes al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Choritos	3.553	3.248
Total	3.553	3.248

El movimiento de los activos biológicos es el siguiente:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Saldo Inicial	3.248	2.511
Cambios en activos biológicos		
Disminuciones debidas a cosecha (Transferido a existencias)	(11.611)	(10.683)
Desembolsos cargados a cultivos	11.916	11.420
Total Cambios	305	737
Saldo final	3.553	3.248

A la fecha de los presentes estados financieros no hay desembolsos comprometidos para la adquisición de activos biológicos.

NOTA 12. ACTIVOS Y PASIVOS POR IMPUESTOS, CORRIENTES

111

El detalle de los impuestos por cobrar y por pagar es el siguiente:

Activos por impuestos corrientes	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Crédito por dividendos percibidos	0	1.240
Pagos provisionales mensuales	3	4
Crédito por donaciones	4	0
Impuesto a la renta por recuperar	249	254
Crédito gastos capacitación	162	89
Otros Impuestos por Recuperar	833	384
Total	1.251	1.971

Pasivos por impuestos corrientes	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Provisión de impuesto de primera categoría	64	39
Otros impuestos	246	0
Total	310	39

NOTA 13. OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los Otros activos financieros corrientes es el siguiente:

	31.12.2017	31.12.2016
Instrumentos financieros derivados	MUS\$	MUS\$
Swaps (*)	0	5.305
Total	0	5.305

(*) Detalle en nota 4 de Instrumentos financieros.

NOTA 14. OTROS ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES

Al cierre del ejercicio 2017 y 2016, los Otros activos financieros no corrientes están compuestos por las siguientes inversiones:

Sociedad	31.12.2017		31.12.2016	
	Cantidad de acciones	MUS\$	Cantidad de Acciones	MUS\$
Instituto de Investigación Pesquera	42	92	42	92
Huayquique	3	4	3	4
Inversiones Náuticas Cavanca S.A.	20	4	20	4
Club La Posada	2	1	2	1
Emisario Coronel S.A.	2	4	2	4
Club Unión El Golf	1	11	1	11
Centro de Servicios Integrales de Acuicultura S.A.	1	1	1	1
Molo Blanco Ltda.	5	9	5	9
Total		126		126

NOTA 15. INVERSIONES EN AFILIADAS Y ASOCIADAS CONTABILIZADAS POR EL MÉTODO DE LA PARTICIPACIÓN

El detalle de los movimientos en inversiones en asociadas es el siguiente:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial	94.815	119.860
Adiciones, inversiones en asociadas y negocios conjuntos	51.417	0
Participación en ganancias (pérdida) Ordinaria asociadas	25.065	(27.257)
Dividendos recibidos	0	(15)
Otro incremento (decremento)	(404)	2.136
Diferencias por tipo de cambio	113	91
Total	171.006	94.815

El detalle de las inversiones en asociadas al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

RUT	Nombre	País constitución	Moneda funcional	Inversión en Asociada		Participación %
				31.12.2017	31.12.2016	
				MUS\$	MUS\$	
96.893.820-7	Corpesca S.A.	Chile	Dólar estadounidense	157.778	91.153	39,79% (*)
96.953.090-2	Boat Parking S.A.	Chile	Peso chileno	1.315	1.199	29,80%
76.044.336-0	Golden Omega S.A.	Chile	Dólar estadounidense	11.913	2.463	26,63%
Total				171.006	94.815	

(*) Al 31 de diciembre de 2016, Pesquera Iquique-Guanaye tenía el 30,64% de propiedad sobre Corpesca S.A.

113

Las principales transacciones ocurridas durante el ejercicio 2017 y 2016, que afectan las inversiones en asociadas, son las siguientes:

- Con fecha 23 de junio de 2017, la afiliada indirecta Golden Omega S.A. acordó realizar un aumento de capital de US\$ 35.000.000, emitiendo 28.298.545 acciones de pago por un valor de US\$ 1,2368127 por acción. Dado lo anterior, la afiliada Orizon S.A. suscribió 13.208.103 acciones, modificando su participación de un 35% a un 39,87%.
- Con fecha 17 de agosto de 2017, la asociada Corpesca S.A., a través de su filial brasilera Corpesca do Brasil Empreendimentos e Participações Ltda., materializó la venta de un 60% de las acciones emitidas por Sementes Selecta S.A., por un precio de US\$ 214 millones, compradas por CJ Logistics do Brasil Ltda. y el Fondo de Inversión Stic CJ Global Investment Partnership Private Equity Fund.
- El 14 de septiembre de 2017, Pesquera Iquique-Guanaye S.A., junto con Empresa Pesquera Eperva S.A. y AntarChile S.A., compraron a Sociedad Pesquera Coloso S.A. la totalidad de las 642.459.000 acciones de esta última en Corpesca S.A., que correspondían al 23% de las acciones suscritas y pagadas, por un total de US\$69.390.000. Así es como Pesquera Iquique-Guanaye S.A., luego de haber pagado US\$27.611.812 a Coloso, al 31 de diciembre de 2017, aumentó su participación en Corpesca en 9,15%, quedando con un total de 39,79% sobre la propiedad de esta Compañía.
- Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, no se registraron dividendos por cobrar con Corpesca.

Información financiera resumida de Asociadas

Los activos y pasivos de las asociadas, al 31 de diciembre de 2017 y 2016, son los siguientes:

	31.12.2017		31.12.2016	
	Activos	Pasivos	Activos	Pasivos
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Corrientes	310.834	263.413	326.805	366.511
No corrientes	671.874	291.910	846.950	430.988
Total de Asociadas	982.708	555.323	1.173.755	797.499

El resumen de los ingresos y gastos de las asociadas, al cierre de los períodos, es el siguiente:

	Acumulado al	Acumulado al
	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Ingresos ordinarios	533.696	668.688
Gastos ordinarios	(455.297)	(711.952)
Ganancia (Pérdida) neta de Asociadas	78.399	(43.264)

NOTA 16. ACTIVOS INTANGIBLES

Las clases de activos intangibles al 31 de diciembre de 2017 y 2016, corresponden principalmente a autorizaciones de pesca, derechos de marcas, patentes industriales, programas informáticos y concesiones acuícolas que se registran al costo histórico.

Autorizaciones de pesca, derechos de marcas y concesiones acuícolas tienen vida útil indefinida por no existir claridad respecto al comienzo y/o término del período durante el cual se espera que el derecho genere flujos de efectivos. Respecto a las autorizaciones de pesca, estas no cuentan con una fecha de vencimiento establecida y están sujetas a regulaciones gubernamentales, por lo tanto la Administración anualmente revisa si existen circunstancias que no permitan mantener la vida útil como indefinida.

a) El detalle de las principales clases de activos intangibles distintos de Plusvalía se muestra a continuación:

	31.12.2017			31.12.2016		
	Valor Bruto	Amortización acumulada	Valor neto	Valor Bruto	Amortización acumulada	Valor neto
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Autorizaciones de pesca (*)	16.651	0	16.651	16.701	0	16.701
Programas informáticos	1.903	(543)	1.360	2.536	(633)	1.903
Derechos de marca	10.892	0	10.892	10.892	0	10.892
Patente industrial	3	0	3	3	0	3
Concesiones acuícolas (**)	1.500	0	1.500	1.500	0	1.500
Total activos intangibles	30.949	(543)	30.406	31.632	(633)	30.999
Vida finita	1.906	(543)	1.363	2.539	(633)	1.906
Vida indefinida	29.043	0	29.043	29.093	0	29.093
Total	30.949	(543)	30.406	31.632	(633)	30.999

(*) Las autorizaciones de pesca adquiridas se presentan a costos históricos. La vida útil de dichos derechos, la hemos supuesto como indefinida, de acuerdo al último cambio de la Ley de pesca y acuicultura de enero del 2013, en la cual se les otorga a las compañías pesqueras licencias transferibles de pesca (LTP), las que tiene una duración de 20 años renovables, y por tanto, no están afectos a amortización al ser renovables. La vida útil es objeto de revisión en cada ejercicio para el que se presente la información, con el fin de determinar si los eventos y las circunstancias permiten seguir apoyando la evaluación de la vida útil de dicho activo.

(**) Representan concesiones adquiridas a terceros, las cuales se presentan a costo histórico. Su vida útil es indefinida, puesto que no tienen fecha de vencimiento ni vida útil previsible, por lo cual, no son amortizadas. A la fecha de cierre de los presentes estados financieros no existe evidencia alguna de deterioro.

b) El movimiento de las principales clases de activos intangibles distintos de Plusvalía es el siguiente:

	Autorizac. de pesca	Programas Informáticos	Derechos de marca	Patente Industrial	Conces. Acuícolas	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial neto al 1° de enero 2017	16.701	1.903	10.892	3	1.500	30.999
Movimientos de activos intangibles identificables:						
Desapropiaciones	0	0	0	0	0	0
Adiciones	0	0	0	0	0	0
Amortización	0	(543)	0	0	0	(543)
Incrementos (Disminuciones) por revaluación y por pérdidas por deterioro del valor reconocido en patrimonio neto	0	0	0	0	0	0
Incrementos (Disminuciones) por revaluación reconocido en estado de resultados	0	0	0	0	0	0
Adquisiciones mediante combinación de negocios	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) en el cambio de moneda extranjera	0	0	0	0	0	0
Otros incrementos (disminuciones)	(50)	0	0	0	0	(50)
Total movimiento en activos intangibles identificables	(50)	(543)	0	0	0	(593)
Saldo al 31 de diciembre de 2017	16.651	1.360	10.892	3	1.500	30.406

	Autorizac. de pesca	Programas Informáticos	Derechos de marca	Patente Industrial	Conces. Acuícolas	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial neto al 1° de enero 2016	16.701	324	10.892	3	1.500	29.420
Movimientos de activos intangibles identificables:						
Desapropiaciones	0	0	0	0	0	0
Adiciones	0	0	0	0	0	0
Amortización	0	(633)	0	0	0	(633)
Incrementos (Disminuciones) por revaluación y por pérdidas por deterioro del valor reconocido en patrimonio neto	0	0	0	0	0	0
Incrementos (Disminuciones) por revaluación reconocido en estado de resultados	0	0	0	0	0	0
Adquisiciones mediante combinación de negocios	0	0	0	0	0	0
Otros incrementos (disminuciones)	0	2.212	0	0	0	2.212
Total movimiento en activos intangibles identificables	0	1.579	0	0	0	1.579
Saldo al 31 de diciembre de 2016	16.701	1.903	10.892	3	1.500	30.999

La marca “San José”, de la afiliada Orizon S.A., fue adquirida en el proceso de fusión con Pesquera San José en el año 2010 y fue valorizada a su valor justo.

NOTA 17. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

El detalle y movimiento de las distintas categorías de Propiedades, planta y equipo al 31 de diciembre de 2017 y 2016, es el siguiente:

al 31 de diciembre de 2017	Construcción en Curso	Terrenos	Edificios, Neto	Planta y Equipos, Neto	Equip. de Tecnologías de la Información, Neto	Instalaciones Fijas y Accesorios, Neto	Vehículos de Motor, Neto	Otras Propiedades, Planta y Equipo, Neto	Total Propiedades, Planta y Equipo, Neto
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Al 1° de enero 2017									
Costo o valuación	17.036	36.381	89.416	337.520	2.201	40.773	1.339	7.615	532.281
Depreciación acumulada	0	0	(54.340)	(215.728)	(1.790)	(27.845)	(690)	(3.463)	(303.856)
Importe neto	17.036	36.381	35.076	121.792	411	12.928	649	4.152	228.425
Saldo inicial	17.036	36.381	35.076	121.792	411	12.928	649	4.152	228.425
Adquisiciones mediante combinaciones de negocios, neto	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Castigos	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Adiciones	13.588	0	0	63	44	0	2	46	13.743
Trasposos de Obras en curso cerradas	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Trasferencia entre cuentas de PPE	0	0	197	(205)	(1)	12	(4)	1	0
Transferencia a (desde) Obras en construcción	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Deterioro	0	(16.390)	(18.978)	(37.196)	(95)	(5.289)	(134)	(1.634)	(79.716)
Transferencias a (desde) activos disponibles para la venta	0	5	0	119	0	0	0	0	124
Activaciones	(15.208)	0	2.626	10.682	13	1.088	218	581	0
Desapropiaciones	0	0	(4)	(439)	(1)	0	(26)	(1)	(471)
Depreciación	0	0	(3.150)	(17.639)	(153)	(2.038)	(221)	(305)	(23.506)
Otros incrementos (decrementos)	0	0	0	0	0	0	0	434	434
Total cambios	(1.620)	(16.385)	(19.309)	(44.615)	(193)	(6.227)	(165)	(878)	(89.392)
Saldo final	15.416	19.996	15.767	77.177	218	6.701	484	3.274	139.033

al 31 de diciembre de 2016	Construcción en Curso	Terrenos	Edificios, Neto	Planta y Equipos, Neto	Equip. de Tecnologías de la Información, Neto	Instalaciones Fijas y Accesorios, Neto	Vehículos de Motor, Neto	Otras Propiedades, Planta y Equipo, Neto	Total Propiedades, Planta y Equipo, Neto
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Al 1° de enero 2016									
Costo o valuación	11.455	36.381	85.462	330.836	1.972	43.148	1.237	7.488	517.979
Depreciación acumulada	0	0	(51.279)	(198.374)	(1.637)	(25.803)	(485)	(3.671)	(281.249)
Importe neto	11.455	36.381	34.183	132.462	335	17.345	752	3.817	236.730
Saldo inicial	11.455	36.381	34.183	132.462	335	17.345	752	3.817	236.730
Adquisiciones mediante combinaciones de negocios, neto	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Castigos	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Adiciones	13.765	0	3	92	57	0	0	39	13.956
Trasposos de Obras en curso cerradas	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Transferencia a (desde) Disponibles para la venta, neto	0	0	3.337	(653)	7	(2.730)	8	31	0
Transferencia a (desde) Obras en construcción	(8.184)	0	665	6.817	169	355	116	62	0
Deterioro	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Adiciones obras en construcción	0	0	0	510	0	0	0	0	510
Activaciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Desapropiaciones	0	0	(51)	(82)	(4)	0	(22)	(5)	(164)
Depreciación	0	0	(3.061)	(17.354)	(153)	(2.042)	(205)	(409)	(23.224)
Otros incrementos (decrementos)	0	0	0	0	0	0	0	617	617
Total cambios	5.581	0	893	(10.670)	76	(4.417)	(103)	335	(8.305)
Saldo final	17.036	36.381	35.076	121.792	411	12.928	649	4.152	228.425

Al 31 de diciembre de 2017, el detalle de las Propiedades, planta y equipo es el siguiente:

	Valor Bruto	Depreciación Acumulada	Valor Neto
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Construcciones y Obras en curso	15.416	0	15.416
Terrenos	19.996	0	19.996
Edificios, Neto	74.743	(58.976)	15.767
Planta y Equipos	308.060	(230.883)	77.177
Equipamiento de Tecnologías de la Información	1.483	(1.265)	218
Instalaciones Fijas y Accesorios	34.277	(27.576)	6.701
Vehículos de Motor	1.303	(819)	484
Otras Propiedades, Planta y Equipo	7.709	(4.435)	3.274
Total Propiedades Planta y Equipo	462.987	(323.954)	139.033

Al 31 de diciembre 2016, el detalle de las Propiedades, planta y equipo es el siguiente:

	Valor Bruto	Depreciación Acumulada	Valor Neto
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Construcciones y Obras en curso	17.036	0	17.036
Terrenos	36.381	0	36.381
Edificios	89.416	(54.340)	35.076
Planta y Equipos	337.520	(215.728)	121.792
Equipamiento de Tecnologías de la Información	2.201	(1.790)	411
Instalaciones Fijas y Accesorios	40.773	(27.845)	12.928
Vehículos de Motor	1.339	(690)	649
Otras Propiedades, Planta y Equipo	7.615	(3.463)	4.152
Total Propiedades Planta y Equipo	532.281	(303.856)	228.425

a) Valorización y actualizaciones

El Grupo optó, en la fecha de transición a las NIIF, por la medición de su activo fijo a su valor razonable, utilizando dicho criterio como costo de adquisición a tal fecha. Dado lo anterior, la Administración eligió como política contable el modelo del costo, y aplica esta política a todos los elementos que contengan una clase de propiedad, planta y equipo.

b) Método de depreciación

El método de depreciación para todo el activo fijo (excepto los terrenos) es el método lineal, dando lugar de esta forma a un cargo constante a lo largo de la vida útil del activo fijo.

c) Activo fijo afecto a garantías o restricciones

El Grupo no tiene restricciones de titularidad, así como las propiedades, plantas y equipos no están afectos como garantías al cumplimiento de obligaciones.

d) Seguros

El Grupo tiene contratadas pólizas de seguros para cubrir los riesgos a que están sujetos los elementos del inmovilizado material. El Grupo considera que la cobertura de estas pólizas es adecuada para los riesgos inherentes a su actividad.

e) Pérdidas por deterioro de valor

El Grupo evalúa anualmente posibles pérdidas por deterioro de valor (nota 35), considerando para ello los flujos futuros de efectivo asociados a cada UGE.

f) Vidas útiles estimadas o tasas de depreciación

	Vida o Tasa Mínima (años)	Vida o Tasa Máxima (años)
Edificios	10	100
Planta y Equipos	10	80
Equipamientos de Tecnologías de Información	3	10
Vehículos de Motor	5	10
Otras Propiedades, Planta y Equipo	3	10

g) Compromisos

Las inversiones comprometidas en las fechas de balance, pero no incurridas son las siguientes:

	31.12.2017 MUS\$	31.12.2016 MUS\$
Propiedades, planta y equipo	2.539	116

NOTA 18. ACTIVOS MANTENIDOS PARA LA VENTA

Son clasificados como disponibles para la venta y operaciones discontinuas los activos no corrientes cuyo valor libro se recuperará a través de una operación de venta y no a través de su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo está disponible para la venta inmediata en su estado actual.

En el año 2013 la afiliada Orizon S.A. decidió suspender las operaciones de la Planta Coquimbo. El directorio de la afiliada, en el mes de diciembre de 2016, aprobó la puesta en marcha de la Planta de Conservas mencionada, producto del aumento de la demanda en el mercado internacional de conservas, lo que justifica la disminución en la línea de Planta y Equipos.

Al 31 de diciembre de 2016, Pesquera Iquique-Guanaye S.A. reclasificó MUS\$1.320 debido a que los terrenos ubicados en San Antonio, Región de Valparaíso y en Corral, Región de los Ríos, se encuentran en proceso de venta.

	31.12.2017 MUS\$	31.12.2016 MUS\$
Terrenos	4.074	1.320
Edificios	264	441
Planta y Equipos	1.104	1.100
Activos de Flota	1.354	1.736
Otros	-	2
Total	6.796	4.599

121

NOTA 19. PROPIEDADES DE INVERSION

La Sociedad ha clasificado en Propiedades de inversión los bienes no utilizados en labores administrativas ni productivas. El movimiento es el siguiente:

	31.12.2017 MUS\$	31.12.2016 MUS\$
Saldo inicial	4.887	6.371
Transferencias a (desde) activos no corrientes y grupos en desapropiación mantenidos para la venta	(4.551)	(1.477)
Gasto por depreciación	0	(7)
Total	336	4.887

No existen obligaciones contractuales para la adquisición, construcción o desarrollo de propiedad de inversión, o por concepto de reparaciones, mantenimiento o mejoras.

NOTA 20. IMPUESTO A LA RENTA E IMPUESTOS DIFERIDOS

En los siguientes apartados se muestra la composición de los impuestos de la sociedad.

a) El detalle de los activos y pasivos por impuestos diferidos es el siguiente:

	31.12.2017		31.12.2016	
	Activos por impuestos diferidos	Pasivos por impuestos diferidos	Activos por impuestos diferidos	Pasivos por impuestos diferidos
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Pérdida tributaria	15.772	0	12.451	0
Provisión deudores incobrables	1.373	0	981	0
Vacaciones del personal	309	0	232	0
Beneficios a los empleados	272	0	216	0
Intangibles	0	3.546	0	3.691
Provisiones	70	0	86	0
Ingreso anticipo	0	0	0	0
Otros	123	0	116	0
Depreciaciones Propiedades, planta y equipo	0	14.770	0	38.833
Inventarios	0	531	0	533
Repuestos obsoletos	0	0	0	0
Total	17.919	18.847	14.082	43.057

b) El Ingreso (gasto) por impuesto a las ganancias tiene la siguiente composición:

	Acumulado al 31.12.2017	Acumulado al 31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
(Gasto) Ingreso por impuestos corrientes a las ganancias		
Gasto por impuestos corrientes	(12)	(1)
Ajuste al impuesto corriente del período anterior	0	0
Otro gasto por impuesto corriente	0	0
Gasto por impuesto corriente, neto, total	(12)	(1)
Gasto por impuesto diferido a las ganancias		
Gasto diferido (ingreso) por impuestos relativos a la creación y reversión de diferencias temporarias	28.043	2.640
Gasto diferido (ingreso) por impuestos relativo a cambio de la tasa impositiva o nuevas tasas	0	0
Beneficio fiscal que surge de activos por impuestos no reconocidos previamente usados para reducir el gasto por impuesto diferido	0	0
Otro gasto por impuesto diferido	0	0
Gasto por impuestos diferidos, neto, total	28.043	2.640
(Gasto) Ingreso por impuesto a las ganancias total	28.031	2.639

c) Conciliación Ingresos (gastos) por impuestos utilizando tasa legal con gasto por impuestos utilizando la tasa efectiva.

	Acumulado al 31.12.2017	Acumulado al 31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
(Gasto) Ingreso por impuesto utilizando la tasa legal	19.834	9.972
Efecto impositivo de ingresos ordinarios no imposables	0	154
Efecto impositivo de gastos no deducibles impositivamente	8.736	(5.110)
Efecto impositivo de la utilización de pérdidas fiscales no reconocidas	2.584	(1.629)
Efecto impositivo de beneficio fiscal no reconocido anteriormente en el estado de resultados	0	0
Efecto impositivo de una nueva evaluación de activos por impuestos diferidos no reconocidos	0	0
Efecto impositivo de cambio en las tasas impositivas	0	0
Efecto impositivo de impuestos provisto en exceso en ejercicios anteriores	0	0
Tributación calculada con la tasa aplicable	0	0
Otro incremento (decremento) en cargo por impuestos legales	(3.123)	(748)
Ajustes al gasto por impuesto utilizando la tasa legal, total	8.197	(7.333)
(Gasto) Ingreso por impuesto utilizando la tasa efectiva	28.031	2.639

Los activos por impuestos diferidos por bases imposables negativas pendientes de compensación se reconocen en la medida en que es probable la realización del correspondiente beneficio fiscal a través de beneficios fiscales futuros. En atención a lo anterior, la Sociedad no posee activos por impuestos diferidos sin reconocer.

Con fecha 27 de enero de 2016 fue aprobado el proyecto de ley de Simplificación de Reforma tributaria que tiene por objeto simplificar el sistema de impuesto a la renta que comenzó a regir a contar del año 2017; hacer ajustes al impuesto al valor agregado; así como a las normas anti-elusión. En lo relacionado con el sistema de tributación, la modificación propuesta considera que las Sociedades Anónimas (abiertas o cerradas), siempre deberán tributar conforme a la modalidad del sistema semi-integrado. Luego, este sistema será el régimen general de tributación para las empresas, a contar del año comercial 2017. Se mantienen las tasas establecidas por la Ley N° 20.780, esto es: 25,5% en el año 2017 y 27% para el año 2018.

d) Movimientos de impuestos diferidos

Los activos y pasivos por impuestos diferidos al 31 de diciembre de 2017 y 2016, se derivan de los siguientes movimientos:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Activos por Impuesto diferido, saldo Inicial	14.082	12.699
Incremento (decremento) en activo por impuesto diferido	3.837	1.383
Total cambios en activos por impuestos diferidos	3.837	1.383
Saldo final activos por impuestos diferidos	17.919	14.082

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Pasivos por Impuesto diferido, saldo Inicial	43.057	44.313
Incremento (decremento) en pasivo por impuesto diferido	(24.210)	(1.256)
Total cambios en pasivos por impuestos diferidos	(24.210)	(1.256)
Saldo final pasivos por impuestos diferidos	18.847	43.057

NOTA 21. OTROS PASIVOS FINANCIEROS

Los instrumentos financieros clasificados en esta categoría se valorizan al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

El Grupo mantiene préstamos de largo plazo en dólares estadounidenses, cuyos vencimientos están pactados a más de un año. Estos préstamos tienen una tasa de interés promedio anual de 3,30% para el ejercicio 2017 (2,62% para el ejercicio 2016), con vencimientos semestrales de los intereses que devengan.

Las obligaciones por préstamos con vencimiento antes de 12 meses que generan intereses, están tomados en moneda dólar. La tasa de interés promedio anual es 2,41% para el ejercicio 2017 (1,87% para el ejercicio 2016).

Con fecha 16 de noviembre de 2017, Pesquera Iquique-Guanaye S.A., con el fin de refinanciar pasivos, tomó un crédito con el Banco Estado por MUS\$110.000 a LIBOR 180 más spread, a un año plazo (ver nota 15).

Los instrumentos financieros derivados, clasificados como Otros Pasivos Financieros medidos a valor razonable con efecto en resultado, han sido contabilizados a su valor justo al 31 de diciembre de 2017 y 2016 (ver nota 4).

La composición y clasificación de Otros pasivos financieros al 31 de diciembre de 2017 y 2016, es la siguiente:

	31.12.2017 MUS\$	31.12.2016 MUS\$
Préstamos bancarios(*)	183.747	45.356
Descubiertos bancarios(**)	5	0
Cartas de crédito	0	0
Instrumentos financieros derivados	0	5.089
Total	183.752	50.445
Corriente	150.002	35.445
No corriente	33.750	15.000
Total	183.752	50.445

(*) Ver nota 3. Gestión del riesgo financiero.

(**) Ver nota 4. Instrumentos financieros.

Los préstamos bancarios por vencimientos son los siguientes:

al 31 de diciembre de 2017

Nombre de empresa acreedora	Hasta 90 días M US\$	Más de 90 días a 1 año M US\$	Más de 1 a 3 años M US\$	Más de 3 a 5 años M US\$	Más de 5 años M US\$	Corriente M US\$	No corriente M US\$
Banco de Chile	0	15.885	7.500	3.750	0	15.885	11.250
Banco Estado	0	120.290	7.500	3.750	0	120.290	11.250
Banco Scotiabank	0	13.822	7.500	3.750	0	13.822	11.250
Total	0	149.997	22.500	11.250	0	149.997	33.750

al 31 de diciembre de 2016

Nombre de empresa acreedora	Hasta 90 días M US\$	Más de 90 días a 1 año M US\$	Más de 1 a 3 años M US\$	Más de 3 a 5 años M US\$	Más de 5 años M US\$	Corriente M US\$	No corriente M US\$
Banco de Chile	5.023	5.284	7.500	7.500	0	10.307	15.000
Banco Estado	20.049	0	0	0	0	20.049	0
Total	25.072	5.284	7.500	7.500	0	30.356	15.000

Nota: Los intereses futuros se encuentran incorporados en la nota 3, letra c).

El movimiento de los pasivos financieros al 31 de diciembre de 2017 es el siguiente:

	Saldo inicial 31.12.2016	Obtención de préstamos	Pagos de préstamos	Devengo de intereses	Reajustes	Movimientos no flujo	Saldo final 31.12.2017
Créditos bancarios	45.356	154.000	(17.434)	2.687	189	1.051	183.747
Leasing financiero	-	-	-	-	-	-	-
Pasivos de cobertura	5.089	-	(5.092)	24	0	(21)	-
Bonos y pagarés	-	-	-	-	-	-	-
Otros	-	-	-	-	-	5	5
Total	50.445	154.000	(22.526)	2.711	189	(1.067)	183.752

NOTA 22. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Los conceptos que componen este rubro al 31 de diciembre de 2017 y 2016, son los siguientes:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Acreedores comerciales	12.541	10.353
Ingresos anticipados	0	0
Otras cuentas por pagar	2.717	2.202
Total	15.258	12.555

No existen deudas a más de un año plazo.

NOTA 23. PROVISIONES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS

La provisión por beneficios a los empleados, para el 31 de diciembre de 2017 y 2016, son los siguientes:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Beneficio por terminación		
Importe de Pasivo Reconocido por Beneficios por Terminación, Corriente	0	0
Importe de Pasivo Reconocido por Beneficios por Terminación, No Corriente	1.006	800
Importe de Pasivo Reconocido por Beneficios por Terminación, Total	1.006	800

Los movimientos de provisiones por beneficios a los empleados son los siguientes:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Cambios en las obligaciones		
Valor inicial	800	754
Costos por servicios	113	0
Costos por intereses	25	0
Ganancias (pérdidas) actuariales		
Por experiencia o comportamiento real		
Por tasa de rotación por renuncia	6	0
Por tasa de rotación por despido	(1)	0
Por tasa de crecimiento salarial	1	0
Por tasa de descuento	0	0
Por mortalidad	0	0
Por cambio de parámetros o hipótesis		
Por tasa de rotación por renuncia	0	0
Por tasa de rotación por despido	0	0
Por tasa de crecimiento salarial	0	0
Por tasa de descuento	17	0
Por mortalidad	0	0
Otros Cambios	19	0
Beneficios pagados en el ejercicio	(30)	0
Diferencia de cambio	56	46
Saldo final	1.006	800

Las hipótesis actuariales utilizadas son las siguientes:

	31.12.2017	31.12.2016
Tasa de descuento real	2,50%	2,50%
Tasa de rotación	2,83%	1,52%

El total de los beneficios a los empleados es calculado utilizando un modelo realizado por un actuario externo calificado, usando variables y estimaciones de mercado de acuerdo a la metodología del cálculo actuarial.

La composición de los gastos por empleados es el siguiente:

	Acumulado al 31.12.2017	Acumulado al 31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Remuneraciones	29.237	22.546
Otros Gastos de Personal	3.939	2.834
Total	33.176	25.380

NOTA 24. PATRIMONIO

a) Capital

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, las acciones emitidas se encuentran totalmente pagadas. El capital pagado de la Sociedad se compone de la siguiente forma:

Serie	Capital suscrito MUS\$	Capital pagado MUS\$
Única	347.457	347.457

Acciones ordinarias

	N° Acciones	Acciones ordinarias	Acciones propias	Total
Al 1° de enero 2017	3.606.193.094	3.606.193.094	-	3.606.193.094
Ampliación de capital	-	-	-	-
Adquisición de la dependiente	-	-	-	-
Compra de acciones propias	-	-	-	-
Saldo al 31 de diciembre de 2017	3.606.193.094	3.606.193.094	-	3.606.193.094

	N° Acciones	Acciones ordinarias	Acciones propias	Total
Al 1° de enero 2016	3.606.193.094	3.606.193.094	-	3.606.193.094
Ampliación de capital	-	-	-	-
Adquisición de la dependiente	-	-	-	-
Compra de acciones propias	-	-	-	-
Saldo al 31 de diciembre de 2016	3.606.193.094	3.606.193.094	-	3.606.193.094

b) Distribución de accionistas

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, las compañías que poseen un 10% o más del capital social corresponden a las empresas que se detallan a continuación y cuya concentración efectiva alcanza a un 99,37%:

RUT	Nombre o Razón Social	Porcentaje 31.12.2017	Porcentaje 31.12.2016
90.690.000-9	Empresas Copec S.A.	50,22%	50,22%
76.306.362-3	Inversiones Nueva Sercom Ltda.	31,71%	31,71%
96.556.310-5	AntarChile S.A.	17,44%	17,44%

c) Política de dividendos

Según lo señalado en la ley N° 18.046, salvo acuerdo diferente de la unanimidad de los accionistas, cuando exista utilidad deberá destinarse a lo menos el 30% de la misma al reparto de dividendos.

Además de la norma legal, se debe considerar la política de distribución de dividendos aprobada por el Directorio de la Sociedad, en Sesión N° 568, celebrada el día 08 de mayo de 2003, donde se acordó modificar la política de dividendos con vigencia 01 de enero de 2003, en orden a que la sociedad distribuirá el 43% de las utilidades líquidas que determinen los balances anuales, una vez que se encuentren absorbidas las pérdidas acumuladas.

Desde el año 1991, la Sociedad no distribuye dividendos a sus accionistas, dado que ha registrado pérdidas acumuladas en sus balances.

d) Otras reservas

El desglose de Otras reservas al cierre del ejercicio 2017 y 2016, es el siguiente:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Superávit de revaluación	12.750	12.750
Reservas por diferencias de cambio por conversión	(4.667)	(5.492)
Reservas de coberturas de flujo de caja	707	611
Reservas de ganancias y pérdidas por planes de beneficios definidos	(10)	0
Otras reservas Orizon (*)	3.963	5.535
Otras reservas Corpesca	(10.229)	(8.866)
Otras reservas varias	(10.461)	(10.462)
Total	(7.947)	(5.924)

(*) Variación corresponde principalmente a cambios en participación de subsidiarias

d.1) Superávit de revaluación

Corresponde a una retasación de activo fijo en la Sociedad Guanaye Ltda., que se incorporó por fusión a Pesquera Iquique-Guanaye S.A. El saldo de esta reserva solo puede ser destinado a ser capitalizado, según lo señala la Circular N° 878 de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF, antes Superintendencia de Valores y Seguros) de fecha 16 de agosto de 1989.

El desglose de estas reservas es el siguiente:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Reservas por revaluación	12.172	12.172
Reservas legales y estatutarias	145	145
Otras reservas varias	433	433
Total	12.750	12.750

129

d.2) Reservas por diferencias de cambio por conversión

Las reservas de conversión se originan por las inversiones en asociadas de la afiliada Orizon S.A. y de la asociada Corpesca S.A., en empresas que llevan su contabilidad en moneda distinta a la moneda funcional del grupo.

El movimiento de las Reservas por diferencias de cambio por conversión es el siguiente:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial	(5.492)	(7.360)
Reservas de conversión Boat Parking S.A.	74	65
Reservas de conversión Corpesca S.A.	751	1.803
Saldo final	(4.667)	(5.492)

El desglose de las Reservas por diferencias de cambio por conversión por sociedades es el siguiente:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Reservas de conversión Boat Parking S.A.	(189)	(263)
Reservas de conversión Corpesca S.A.	(4.478)	(5.229)
Saldo final	(4.667)	(5.492)

d.3) Reservas de coberturas de flujo de caja

Se clasifican en este rubro las reservas de coberturas originadas por Instrumentos Derivados clasificados como Coberturas de Flujos de Efectivo, reconocidas en el patrimonio neto como parte de la gestión de riesgo adoptada por la asociada Corpesca S.A.

Al 31 de diciembre de 2017, el monto asciende a MUS\$ 705 (MUS\$ 611 al 31 de diciembre de 2016), correspondiente al porcentaje de participación que tiene la Sociedad sobre la afiliada Orizon MUS\$ 96 y la asociada Corpesca S.A. MUS\$ 609.

d.4) Otras reservas varias

El desglose de otras reservas varias se presenta a continuación:

	31.12.2017	31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial	(13.793)	(13.622)
Otros cambios por movimiento patrimonial sociedades afiliadas y subsidiarias	(2.934)	(171)
Saldo final	(16.727)	(13.793)

e) Participaciones no controladoras

Corresponde al reconocimiento del valor patrimonial y resultado de las afiliadas que pertenecen a inversionistas no controladores. El detalle es el siguiente:

Afiliadas	Porcentaje Participación No Controladoras		Patrimonio Participaciones No Controladoras		Resultado Participaciones No Controladoras	
	31.12.2017	31.12.2016	31.12.2017	31.12.2016	31.12.2017	31.12.2016
	%	%	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Orizon S.A.	33,20	33,20	69.158	98.732	(28.816)	(3.700)
Muelle Pesquero María Isabel Ltda.	32,00	32,00	196	186	11	14
Total			69.354	98.918	(28.805)	(3.686)

f) Resultados acumulados

Los efectos de los ajustes de primera adopción de la normativa establecida en las NIIF originaron un abono a los resultados acumulados al 1° de enero de 2008 (año de transición), el cual fue absorbido con las pérdidas acumuladas que tenía registradas la Sociedad a dicha fecha.

NOTA 25. ACTIVOS Y PASIVOS EN MONEDA EXTRANJERA

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los activos por tipo de moneda son los siguientes:

	31.12.2017 MUS\$	31.12.2016 MUS\$
Activos Líquidos	8.428	6.613
Dólares	6.081	840
Euros	45	20
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	2.294	5.745
U.F.	8	8
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	8.428	1.308
Dólares	6.081	840
Euros	45	20
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	2.294	440
U.F.	8	8
Otros activos financieros corrientes	0	5.305
Dólares	0	0
Euros	0	0
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	0	5.305
U.F.	0	0
Cuentas por Cobrar de Corto y Largo Plazo	49.287	61.371
Dólares	8.782	30.727
Euros	0	0
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	40.505	30.644
U.F.	0	0
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	33.771	30.249
Dólares	8.782	6.842
Euros	0	0
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	24.989	23.407
U.F.	0	0
Derechos por cobrar no corrientes	8.815	7.216
Dólares	0	0
Euros	0	0
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	8.815	7.216
U.F.	0	0
Cuentas por Cobrar a entidades relacionadas, corriente	22	21
Dólares	0	0
Euros	0	0
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	22	21
U.F.	0	0
Cuentas por Cobrar a entidades relacionadas, no corriente	6.679	23.885
Dólares	0	23.885
Euros	0	0
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	6.679	0
U.F.	0	0
Resto activos	427.280	433.590
Dólares	425.086	423.638
Euros	0	0
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	1.790	9.810
U.F.	404	142
Total Activos	484.995	501.574
Dólares	439.949	455.205
Euros	45	20
Otras monedas	0	0
\$ no reajustables	44.589	46.199
U.F.	412	150

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los pasivos por tipo de moneda son los siguientes:

	31.12.2017		31.12.2016	
	Hasta 90 días MUS\$	De 91 días a 1 año MUS\$	Hasta 90 días MUS\$	De 91 días a 1 año MUS\$
Total Pasivos Corrientes	157.921	11.250	55.524	5.284
Dólares	140.505	11.250	43.132	0
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	17.246	0	12.368	5.284
U.F.	170	0	24	0
Préstamos Bancarios	138.747	11.250	25.072	5.284
Dólares	138.747	11.250	25.072	0
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	0	0	0	5.284
U.F.	0	0	0	0
Sobregiro Bancarios	5	0	0	0
Dólares	0	0	0	0
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	5	0	0	0
U.F.	0	0	0	0
Otros Préstamos	0	0	5.089	0
Dólares	0	0	5.089	0
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	0	0	0	0
U.F.	0	0	0	0
Otros Pasivos Corrientes	19.169	0	25.363	0
Dólares	1.758	0	12.971	0
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	17.241	0	12.368	0
U.F.	170	0	24	0

	31.12.2017		31.12.2016	
	De 13 Meses a 5 MUS\$	Más de 5 años MUS\$	De 13 Meses a 5 MUS\$	Más de 5 años MUS\$
Total Pasivos No Corrientes	33.828	19.808	82.276	43.771
Dólares	33.795	18.802	82.250	42.971
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	33	0	26	0
U.F.	0	1.006	0	800
Préstamos Bancarios	33.750	0	15.000	0
Dólares	33.750	0	15.000	0
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	0	0	0	0
U.F.	0	0	0	0
Otros pasivos financieros	0	0	0	0
Dólares	0	0	0	0
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	0	0	0	0
U.F.	0	0	0	0
Otros Pasivos No Corrientes	78	19.808	67.276	43.771
Dólares	45	18.802	67.250	42.971
Euros	0	0	0	0
Otras monedas	0	0	0	0
\$ no reajustables	33	0	26	0
U.F.	0	1.006	0	800

NOTA 26. GANANCIAS POR ACCIÓN

El detalle de las ganancias por acción es el siguiente:

Ganancias básicas por acción	Acumulado al 31.12.2017	Acumulado al 31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Ganancia (Pérdida) atribuible a los propietarios de la Controladora	(20.944)	(35.223)
Promedio ponderado de número de acciones	3.606.193.094	3.606.193.094
Ganancias (Pérdidas) básicas por acción (US\$/Acción)	(0,0058)	(0,0098)

El cálculo de las ganancias (pérdidas) básicas por acción ha sido realizado dividiendo los montos de las ganancias (pérdidas) atribuible a los accionistas por el número de acciones de la serie única. La Sociedad no ha emitido deuda convertible u otros valores patrimoniales. Consecuentemente, no existen efectos potencialmente diluyentes de los ingresos por acción de la Sociedad.

La Sociedad se encuentra afecta a la distribución de un dividendo mínimo obligatorio equivalente al 30% de las utilidades líquidas distribuibles.

La Sociedad no ha pagado dividendos por tener a la fecha pérdidas financieras acumuladas.

NOTA 27. INGRESOS ORDINARIOS

133

Los ingresos ordinarios del Grupo están constituidos principalmente por la venta de productos terminados derivados de la captura de especies pelágicas.

	Acumulado al 31.12.2017	Acumulado al 31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Venta de productos	156.853	155.509
Arriendo de muelle y servicio de descarga	0	140
Total	156.853	155.649

NOTA 28. OTROS INGRESOS, POR FUNCIÓN

Al cierre del ejercicio 2017 y 2016, los otros ingresos, por función se presentan a continuación.

	Acumulado al 31.12.2017	Acumulado al 31.12.2016
Venta de derechos de pesca	-	631
Utilidad en la compra de participación en asociada (*)	9.850	-
Total	9.850	631

(*) Resultado generado por la compra del 9,15% de acciones de Corpesca S.A. a Sociedad Pesquera Coloso S.A.

NOTA 29. COSTOS DE DISTRIBUCIÓN

Para Pesquera Iquique-Guanaye S.A., al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los costos de distribución se muestran de la siguiente manera:

	Acumulado al 31.12.2017	Acumulado al 31.12.2016
Sueldos y remuneraciones	947	8.333
Energía y combustibles	678	1.720
Amortización	108	1.273
Depreciación	1.650	7.705
Gastos de despacho y distribución de productos	17.235	944
Arriendo de Instalaciones	907	918
Prestaciones de servicios	1.404	860
Otros costos de distribución	1.358	274
Total	24.287	22.027

NOTA 30. GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTAS

Los Gastos de Administración y Ventas se muestran a continuación:

	Acumulado al 31.12.2017	Acumulado al 31.12.2016
Sueldos y remuneraciones	10.320	8.797
Prestaciones de Servicios y Asesorías	3.320	3.005
Servicio Computacionales	719	662
Energía y combustibles	105	100
Amortización	277	260
Arriendos	400	379
Depreciación	559	685
Viáticos	463	520
Publicidad y marketing	1.680	1.526
Seguros	106	120
Mantenciones	140	118
Otros Gastos	598	375
Total	18.687	16.547

NOTA 31. OTROS GASTOS POR FUNCIÓN

135

Los otros gastos por función corresponden a activos paralizados, como sigue:

	Acumulado al 31.12.2017 MUS\$	Acumulado al 31.12.2016 MUS\$
Gastos plantas no operativas	5.002	7.899
Gastos nave no operativas	10.462	7.055
Gastos activos paralizados	5.062	2.868
Reconocimiento deterioro de valor (*)	79.716	0
Total neto	100.242	17.822

NOTA 32. INGRESOS Y COSTOS FINANCIEROS

Los ingresos y costos financieros tienen el siguiente detalle el cierre de cada período:

	Acumulado al 31.12.2017 MUS\$	Acumulado al 31.12.2016 MUS\$
Interés por préstamos con entidades de crédito	(2.408)	(1.364)
Interés ganado por inversiones financieras	358	355
Interés por préstamos de largo plazo con entidades relacionadas	(2.745)	(2.695)
Total neto	(4.795)	(3.704)

NOTA 33. OTRAS GANANCIAS / PÉRDIDAS NETAS

El detalle de las otras ganancias y pérdidas (neto) al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

	Acumulado al 31.12.2017 MUS\$	Acumulado al 31.12.2016 MUS\$
Deducible siniestro	96	21
Desapropiación Propiedades, planta y equipo	13	(126)
Resultado venta materiales en desuso	24	(73)
Crédito por dividendos	0	799
Recuperación (castigo) deudores incobrables	(1.303)	(2.620)
Ajustes de inventarios	(271)	(907)
Ajuste por tasación	(1.792)	0
Castigo de bienes siniestrados	(431)	0
Donaciones, multas y otros	(229)	(135)
Otros	137	503
Total	(3.756)	(2.538)

NOTA 34. DIFERENCIA DE CAMBIO

El detalle de las diferencias de cambios generadas por activos y pasivos es el siguiente:

	Acumulado al 31.12.2017 MUS\$	Acumulado al 31.12.2016 MUS\$
Diferencias de cambio generadas por activos		
Efectivo y equivalentes al efectivo	73	151
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	3.260	2.534
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	(41)	0
Cuentas por cobrar por impuestos corrientes	145	57
Otros activos	1	0
Total activos	3.438	2.742
Diferencias de cambio generadas por pasivos		
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	(1.944)	(1.460)
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	38	2
Otros pasivos	121	55
Total pasivos	(1.785)	(1.403)
Saldo diferencia de cambio	1.653	1.339

NOTA 35. DETERIORO DE VALOR DE ACTIVOS

El importe recuperable de las propiedades, plantas y equipo se mide siempre que exista indicio de que el activo puede sufrir deterioro de su valor. Entre los factores a considerar como indicio de deterioro están la disminución del valor de mercado, cambios significativos en el entorno tecnológico, obsolescencia o deterioro físico, cambios en la manera que se utiliza o espera utilizar el activo, lo que podría implicar su desuso, entre otros. El grupo evalúa al final de cada ejercicio en el que informa si existe alguna evidencia de los indicios mencionados.

El Grupo emplea el modelo de flujos de efectivo futuros. Dicha metodología se ha basado en hipótesis razonables y fundamentadas, representando de esta manera las mejores estimaciones de la Administración sobre el conjunto de condiciones económicas que se reflejarán durante la vida útil restante de los activos y unidades generadoras de efectivo evaluadas.

Como se muestra en la nota 17, al cierre del ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2017, la afiliada Orizon S.A. registró una pérdida de MUS\$ 79.716 por deterioro de ciertos activos asociados a las plantas de harina, congelados y conservas ubicadas en Coquimbo (IV región), Coronel (VIII región) y Puerto Montt (X región). Lo anterior, producto de las condiciones del mercado, de la disponibilidad de pesca y producción, consideradas por la Administración como efectos que afectan el valor recuperable de los activos.

Las variables utilizadas por la afiliada Orizon S.A. corresponden tanto a fuentes internas como externas, siendo estas consistentes con las variables ocupadas en el ejercicio anterior, y usando el presupuesto como una de las bases principales para la proyección de los flujos de efectivo, teniendo en cuenta además el estado actual de cada uno de los activos. La evaluación se efectuó sobre todas las unidades generadoras de efectivo que se encuentran operando. Los activos que componen cada una de estas unidades se encuentran a valores razonables y acorde con el riesgo de la industria.

NOTA 36. CONTINGENCIAS**a) Acciones en prenda**

La afiliada Orizon S.A. constituyó prenda sobre 124.150 acciones que le pertenecen de la asociada Boat Parking S.A., a favor de dicha sociedad, con el objeto de garantizar el cumplimiento de todas las obligaciones que Orizon S.A. tenga actualmente o contraiga en el futuro con Boat Parking S.A.

b) Garantías directas

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo no presenta garantías directas.

c) Juicios pendientes

Orizon S.A. es parte en algunos juicios propios de las actividades que desarrolla, descartándose según la opinión de sus asesores legales resultados patrimoniales negativos de relevancia como consecuencia de los mismos.

d) Cauciones obtenidas de terceros

Las cauciones obtenidas de terceros corresponden a operaciones de financiamiento con proveedores de pesca. El detalle de las cauciones vigentes al 31 de diciembre de 2017, es el siguiente:

Deudor	Prenda o Hipoteca	Valor MUS\$	Relación
Adelmo Muñoz Gonzalez	1 Nave	526	Proveedor
Agustina Chaparro Martínez	1 Nave	314	Proveedor
Aldo Gutierrez Andrade	1 Nave	80	Proveedor
Angelina Muñoz	1 Nave	698	Proveedor
Arcadio Torres Reyes	1 Nave	212	Proveedor
Celina Muñoz Carrillo	1 Nave	71	Proveedor
Emiliano Cartez Cartes	1 Nave	82	Proveedor
Ernesto Gutierrez Lizama	1 Nave	82	Proveedor
Ernesto Vega Silva	1 Nave	80	Proveedor
Fernandino Riquelme Y Cia. Ltda.	1 Nave	130	Proveedor
Fidel del Carmen Bello Torres	1 Nave	143	Proveedor
Francisco Gaete Hernández	1 Nave	160	Proveedor
Francisco Strozzi	1 Nave	370	Proveedor
Gabriela del Carmen Monsalve C.	1 Nave	329	Proveedor
Gastón A. Parra San Martín	1 Nave	133	Proveedor
Hector Yeovany Rivera Vasquez	1 Nave	83	Proveedor
Humberto Bello Hernández	1 Nave	5	Proveedor
Jorge Velozo Rivas	2 Naves	245	Proveedor
José Beltrán A.	1 Nave	235	Proveedor
José E. Moraga Herrera	1 Nave	571	Proveedor
Karina Araya González	1 Nave	55	Proveedor
Luis Daza Cerna	1 Nave	368	Proveedor
Manuel Gutierrez Vasquez	1 Nave	708	Proveedor
Manuel Riffo Saravia	1 Nave	85	Proveedor
María Teresa Muñoz Gonzalez	1 Nave	266	Proveedor
Miguel Macaya Retamal	2 Naves	407	Proveedor
Oscar Aguilera Cartes	1 Nave	84	Proveedor
Paola Poblete Novoa	1 Nave	776	Proveedor
Patricio Santibáñez Labraña	1 Nave	96	Proveedor
Pedro Vega Aguirre	1 Nave	341	Proveedor
Pesquera Danny Gutiérrez Andrade	2 Naves	589	Proveedor
Pesquera Orion Ltda.	2 Naves	224	Proveedor
Pesquera Poblete e Hijos Ltda.	2 Naves	972	Proveedor
Pesquera San Pedro Ltda.	4 Naves	944	Proveedor
Pesqueras Santa Rosa Ltda.	3 Naves	1.009	Proveedor
Ricardo Saavedra Novoa	1 Nave	582	Proveedor
Sigisfredo Edmundo Sanhueza Torres	1 Nave	16	Proveedor
Soc. Pesquera Leo Ltda.	1 Nave	350	Proveedor
Soc. Pesquera Mardelaisla Ltda.	1 Nave	113	Proveedor
Soc. Pesquera Río Bio Bio	1 Nave	266	Proveedor
Sociedad Pesquera Isla Sur Ltda.	1 Nave	605	Proveedor
Teófilo Alvear Manriquez	1 Nave	9	Proveedor
Víctor Valenzuela Monsalve	1 Nave	82	Proveedor
Yoselin Muñoz Muñoz	1 Nave	110	Proveedor

El detalle de las cauciones vigentes al 31 de diciembre de 2016, es el siguiente:

Deudor	Prenda o Hipoteca	Valor MUS\$	Relación
Adelmo Muñoz Gonzalez	3 Naves	57	Proveedor
Agustina Chaparro Martínez	1 Nave	624	Proveedor
Aldo Gutierrez Andrade	1 Nave	389	Proveedor
Angel Cortés Barraza	1 Nave	188	Proveedor
Angelina Muñoz	1 Nave	585	Proveedor
Arcadio Torres Reyes	1 Nave	179	Proveedor
Celina Muñoz Carrillo	1 Nave	245	Proveedor
Eliana Jara Maturana	1 Nave	39	Proveedor
Emiliano Cartes Cartes	1 Nave	124	Proveedor
Ernesto Gutierrez Lizama	1 Nave	99	Proveedor
Ernesto Vega Silva	1 Nave	128	Proveedor
Francisco Gaete Hernández	1 Nave	108	Proveedor
Gabriela del Carmen Monsalve C.	4 Naves	243	Proveedor
Gastón A. Parra San Martín	1 Nave	138	Proveedor
Humberto Bello Contreras	1 Nave	162	Proveedor
Inv. Pesqueros Altay Ltda.	1 Nave	302	Proveedor
Jorge Velozo Rivas	2 Naves	359	Proveedor
José Beltrán A.	1 Nave	279	Proveedor
José E. Moraga Herrera	1 Nave	309	Proveedor
Juan Bello Torres	1 Nave	307	Proveedor
Karina Araya González	1 Nave	47	Proveedor
Luis Daza Cerna	1 Nave	194	Proveedor
Manuel Riffo Saravia	1 Nave	45	Proveedor
Manuel Zambra Bugeño	1 Nave	239	Proveedor
María Teresa Muñoz Gonzalez	1 Nave	176	Proveedor
Miguel Macaya Retamal	2 Naves	485	Proveedor
Paola Poblete Novoa	1 Nave	885	Proveedor
Patricio Santibáñez Labraña	1 Nave	422	Proveedor
Pedro Vega Aguirre	1 Nave	493	Proveedor
Pesquera Alvaro Alonso Araya	1 Nave	77	Proveedor
Pesquera Danny Gutiérrez Andrade	1 Nave	348	Proveedor
Pesquera Geofran Limitada	1 Nave	106	Proveedor
Pesquera Jepe S.A.	1 Nave	314	Proveedor
Pesquera Poblete e Hijos Ltda.	3 Naves	8	Proveedor
Pesqueras Santa Rosa Ltda.	3 Naves	491	Proveedor
Ramon Bello Conretras	1 Nave	173	Proveedor
Ricardo Saavedra Novoa	1 Nave	630	Proveedor
Soc. Pesquera Leo Ltda.	1 Nave	569	Proveedor
Sociedad Pesquera Isla Sur Ltda.	1 Nave	115	Proveedor
Teófilo Alvear Manriquez	1 Nave	107	Proveedor
Víctor Valenzuela Monsalve	1 Nave	40	Proveedor
Yoselin Muñoz Muñoz	1 Nave	608	Proveedor

e) Juicios Pendientes

La Sociedad es parte en algunos juicios propios de las actividades que desarrolla, descartándose según la opinión de sus asesores legales resultados patrimoniales negativos de relevancia como consecuencia de los mismos.

NOTA 37. SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

Las partes vinculadas comprenden a las siguientes entidades e individuos:

- a) Accionistas con posibilidad de ejercer el control;
- b) Afiliadas y miembros de afiliadas;
- c) Partes con un interés en la entidad que les otorga influencia significativa sobre la misma;
- d) Partes con control conjunto sobre la entidad;
- e) Asociadas;
- f) Intereses en negocios conjuntos;
- g) Personal directivo clave, de la entidad o de su dominante;
- h) Familiares cercanos de los individuos descritos en los puntos anteriores;
- i) Una entidad que se controla, o se controla de forma conjunta o sobre la que se tiene influencia significativa por parte de cualquiera de los individuos descritos en los dos puntos anteriores, o para la que una parte significativa del poder de voto radica, directa o indirectamente, en cualquier individuo descrito en los dos puntos anteriores.

El Grupo está controlado por Empresas Copec S.A., que posee el 50,2177% de las acciones de la Sociedad; Inversiones Nueva Sercom Ltda., afiliada de Empresas Copec S.A., posee el 31,7149%; y AntarChile S.A. el 17,4365% de participación.

La Sociedad realiza diferentes contratos de servicios y operaciones comerciales con sus empresas relacionadas, los cuales están dentro de las condiciones y prácticas prevalecientes en el mercado al momento de su celebración.

Los saldos por cobrar y por pagar a empresas relacionadas no exceden los 60 días y en general no tienen cláusulas de reajustabilidad ni intereses. Aquellas cuentas por cobrar y por pagar a empresas relacionadas cuyo vencimiento excede de 12 meses son clasificadas como no corrientes. A la fecha de los presentes estados financieros no existen garantías otorgadas asociadas a los saldos entre empresas relacionadas, ni provisiones por deudas de dudoso cobro.

- El 16 de noviembre de 2017, la Sociedad canceló el préstamo a largo plazo que mantenía con Empresas Copec S.A., Sociedad Matriz, por MUS\$ 67.164 (al 31 de diciembre de 2016 la deuda era de MUS\$ 67.164).
- Pesquera Iquique-Guanaye mantiene con Empresas Copec un contrato de suministro integral de servicios de servicios de gerenciamiento.
- Con Servicios Corporativos SerCor S.A. existe un contrato de servicio de administración de acciones y un contrato por servicios corporativos.
- Con Red to Green S.A. se tiene un contrato de servicio de procesamiento y asesoría en sistemas de información.

La Sociedad pretende renovar a futuro estos contratos y operaciones comerciales, en la medida que mantengan condiciones similares a las existentes en el mercado.

Remuneraciones y beneficios recibidos por el Directorio y el personal clave del Grupo:

La remuneración del personal clave, que incluye a directores, gerentes y subgerentes, está compuesta por un valor fijo mensual, y eventualmente podría existir un bono anual discrecional.

Compensaciones al personal directivo y administración clave:

	Acumulado al 31.12.2017	Acumulado al 31.12.2016
	MUS\$	MUS\$
Remuneraciones y gratificaciones	4.475	3.192
Dietas del directorio	1.069	756
Total	5.544	3.948

Los saldos de cuentas por cobrar a entidades relacionadas son los siguientes:

	Moneda	31.12.2017		31.12.2016	
		Corriente MUS\$	No Corriente MUS\$	Corriente MUS\$	No Corriente MUS\$
Corpesca S.A.	Dólar estadounidense	3	-	12	-
Golden Omega S.A.	Dólar estadounidense	1	-	1	17.500
Servicios Corporativos Sercor S.A.	Peso chileno	1	-	-	-
Logística Ados Ltda.	Dólar estadounidense	-	6.679	-	6.385
Kabsa S.A.	Peso chileno	17	-	9	-
Red to Green S.A.	Peso chileno	-	-	1	-
Total		22	6.679	21	23.885

Los saldos de cuentas por pagar a entidades relacionadas son los siguientes:

	Moneda	31.12.2017		31.12.2016	
		Corriente MUS\$	No Corriente MUS\$	Corriente MUS\$	No Corriente MUS\$
Servicios Corporativos Sercor S.A.	Peso chileno	47	-	23	-
Red to Green S.A.	Peso chileno	5	-	80	-
Corpesca S.A.	Peso chileno	8	-	-	-
Abastible S.A.	Peso chileno	4	-	2	-
Empresas Copec S.A.	Dólar estadounidense	125	-	10.989	67.164
Cía. de Petróleos de Chile Copec S.A.	Peso chileno	910	-	121	-
Lota Protein S.A.	Dólar estadounidense	5	-	-	-
Entel PCS Telecomunicaciones S.A.	Peso chileno	9	-	10	-
Portaluppi Guzmán, Bezanilla Abogados	Peso chileno	1	-	-	-
Total		1.114	0	11.225	67.164

Las transacciones realizadas con partes relacionadas al 31 de diciembre de 2017 y 2016, son las siguientes:

Sociedad	RUT	País Origen	Naturaleza de la Relación	Descripción de la Transacción	Acumulado al 31.12.2017		Acumulado al 31.12.2016	
					Monto Transacción MUS\$	Efecto en Resultados MUS\$	Monto Transacción MUS\$	Efecto en Resultados MUS\$
Compra y venta de bienes								
Abastible S.A.	91.806.000-6	Chile	Matriz común	Compra de gas licuado	87	(87)	76	(76)
Abastible S.A.	91.806.000-6	Chile	Matriz común	Venta de conservas	0	0	56	56
Celulosa Arauco y Constitución S.A.	93.458.000-1	Chile	Matriz común	Ventas conserva	0	0	12	12
Cia. de Petróleos de Chile Copec S.A.	99.520.000-7	Chile	Matriz común	Compra combustibles y lubricantes	5.303	(5.303)	5.594	(5.594)
Corpesca S.A.	96.893.820-7	Chile	Asociada	Compra de materia prima	79	(79)	1.319	(1.319)
Emp.Distrib.De Papeles y Cartones	88.566.900-K	Chile	Asociada Indirecta	Compra de art de aseo	32	(32)	1	(1)
Empresas Copec S.A.	90.690.000-9	Chile	Accionista controlador	Intereses crédito largo plazo	2.357	(2.357)	2.693	(2.693)
Forestal Arauco S.A.	85.805.200-9	Chile	Asociada Indirecta	Compra de productos	84	(84)	100	(100)
Portaluppi, Guzmán y Bezanilla Abogados Ltda.	78.096.080-9	Chile	Socio Director Sociedad	Venta de conservas	5	5	11	11
Red to Green S.A.	86.370.800-1	Chile	Accionistas comunes	Venta de conservas	3	3	13	13
Servicios Corporativos Sercor S.A.	96.925.430-1	Chile	Accionistas comunes	Reemb. Gastos	14	(14)	8	(8)
Valle Grande S.A.	76.929.810-K	Chile	Director Matriz	Servicios de aseo industrial	1	(1)	2	(2)
Prestación de servicios								
Boat Parking S.A.	96.953.090-2	Chile	Asociada	Arriendo sitios parqueo naves	157	(157)	147	(147)
Celulosa Arauco y Constitución S.A.	93.458.000-1	Chile	Asociada Indirecta	Arriendo dependencias	0	0	4	(4)
Compañía Puerto de Coronel S.A.	79.895.330-3	Chile	Asociada Indirecta	Arriendo muelle	122	(122)	108	(108)
Corpesca S.A.	96.929.960-7	Chile	Asociada	Otros servicios	30	30	30	30
Depósitos Portuarios Lirquén S.A.	96.871.870-3	Chile	Accionistas comunes	Servicios portuarios	29	(29)	61	(61)
Empresas Copec S.A.	90.690.000-9	Chile	Accionista controlador	Servicio de gerenciamiento	263	(263)	297	(297)
Empresa de Residuos Industriales Resiter Ltda.	76.329.072-7	Chile	Director Matriz	Servicios de aseo industrial	100	(100)		
Entel PCS Telecomunicaciones S.A.	96.806.980-2	Chile	Accionistas comunes	Servicios de telefonía	100	(100)	127	(127)
Entel S.A.	92.580.000-7	Chile	Accionistas comunes	Servicios de telefonía	4	(4)	4	(4)
Entel Telefonía Local S.A.	96.697.410-9	Chile	Accionistas comunes	Servicios de telefonía	1	(1)	9	(9)
Golden Omega S.A.	76.044.336-0	Chile	Asociada	Otros (Recuperación de Gastos)	4	4	24	24
Inst. de Investigación Pesquera S.A.	96.555.810-1	Chile	Partes en control conjunto sobre la entidad	Asesorías y otros servicios	192	(192)	197	(197)
Inversiones Siemel S.A.	94.082.000-6	Chile	Accionista común	Arriendo dependencias	363	(363)	78	(78)
Kabsa S.A.	96.942.870-9	Chile	Partes en control conjunto sobre la entidad	Arriendo de instalaciones	292	292	268	268
Lota Protein S.A.	96.766.590-8	Chile	Accionistas comunes	Arriendo muelle y servicio de descarga	0	0	110	110
Portaluppi, Guzmán y Bezanilla Abogados Ltda.	78.096.080-9	Chile	Socio Director Sociedad	Otros (Recuperación de gastos)	0	0	1	(1)
Portaluppi, Guzmán y Bezanilla Abogados Ltda.	78.096.080-9	Chile	Socio Director Sociedad	Asesoría Legal	95	(95)	108	(108)
Puerto Lirquén S.A.	96.959.030-1	Chile	Asociada Indirecta	Servicios portuarios	55	(55)	1	(1)
Red to Green S.A.	86.370.800-1	Chile	Accionistas comunes	Servicios computacionales	477	(477)	633	(633)
Resiter Industrial S.A. (ex Dorin Ltda.)	89.696.400-3	Chile	Director Matriz	Servicios residuos industriales	3	(3)	0	0
Sociedad Pesquera Coloso S.A.	93.065.000-5	Chile	Accionista común	Otros servicios	19	(22)	25	(25)
Servicios Corporativos Sercor S.A.	96.925.430-1	Chile	Accionistas comunes	Asesorías y otros servicios	373	(373)	341	(341)

NOTA 38. MEDIO AMBIENTE

Al 31 de diciembre de 2017, la Sociedad realizó los siguientes desembolsos por proyectos de protección medioambiental:

Proyectos	Estado Proyecto	Desembolsos 2017 MUS\$	Desembolsos Futuros MUS\$	Fecha Estimada Desembolsos Futuros
Adecuación de sistemas en plantas	Activado	99	1	2018
Mejoras en sistemas de descargas y almacenamiento de pesca	Activado	174	28	2018
		273	29	

Durante el ejercicio 2016, la Sociedad realizó los siguientes desembolsos por proyectos de protección medioambiental:

Proyectos	Estado Proyecto Estado	Desembolsos 2016 MUS\$	Desembolsos Futuros MUS\$	Fecha Estimada Desembolsos Futuros
Adecuación de sistemas en plantas	Activado	254	1	2017
Mejoras en sistemas de descargas y almacenamiento de pesca	En ejecución	67	1	2017
		321	2	

La totalidad de los proyectos antes mencionados forman parte de cuentas de activo.

DESCRIPCIÓN DE LOS PROYECTOS MEDIOAMBIENTALES

a) Adecuación de sistemas en plantas

Las inversiones efectuadas a las instalaciones productivas tienen por objeto la recuperación de sólidos, evitar detenciones no programadas de procesos productivos, disminuir fugas de energía térmica, con el propósito de aumentar la eficiencia global del sistema, permitiendo asegurar el cumplimiento de la normativa medioambiental.

b) Mejoras en sistemas de descargas y almacenamiento de pesca

Mejorar los sistemas de descarga y almacenamiento de materia prima permite aumentar la capacidad de almacenaje en condiciones controladas de temperaturas, evitando el deterioro de materia prima; descargar materia prima en menor tiempo y asegurar las disposiciones de los riles según los compromisos medioambientales.

NOTA 39. OTRA INFORMACIÓN

El número promedio de empleados del Grupo por categoría es el siguiente:

	31.12.2017	31.12.2016
Contratos indefinidos	667	672
Contratos a plazo fijo	385	414
Total Contratos	1.052	1.086

NOTA 40. SANCIONES

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la Sociedad y sus afiliadas, así como sus directores y administradores no han sido objeto de sanciones por parte de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF, antes Superintendencia de Valores y Seguros) u otras autoridades administrativas o entes reguladores.

NOTA 41. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA DEL BALANCE

Entre el 31 de diciembre de 2017 y la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados, no han ocurrido hechos de carácter financieros o de otra índole que pudiesen afectar significativamente la interpretación de los mismo.





Análisis Razonado de los Estados Financieros Consolidados

Correspondientes a los años terminados al 31 de diciembre de 2017 y 2016

147

Análisis Razonado de los Resultados

Contenido

Análisis de los Estados Financieros
Diferencia entre Valor Económico y de Libro de los Activos
Situación Operacional y de Mercado
Análisis de Riesgo

1. Análisis de los Estados Financieros

1.1 Estados de Situación Financiera Consolidados

Los principales rubros de activos y pasivos que presenta la Compañía al 31 de diciembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016 son los siguientes:

Activos	31-12-17	31-12-16	Diferencia	Variación
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
Total Activos Corrientes	110.313	96.447	13.866	14,4%
Propiedades, Planta y Equipo, Neto	139.033	228.425	(89.392)	(39,1%)
Otros Activos No Corrientes	235.649	176.702	58.947	33,4%
Total Activos	484.995	501.574	(16.579)	(3,3%)

Pasivos	31-12-17	31-12-16	Diferencia	Variación
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
Total Pasivos Corrientes	169.171	60.808	108.363	178,2%
Total Pasivos No Corrientes	53.636	126.047	(72.411)	(57,4%)
Total Patrimonio Neto	262.188	314.719	(52.531)	(16,7%)
Total Pasivos y Patrimonio	484.995	501.574	(16.579)	(3,3%)

El total de activos disminuyó MUS\$ 16.579 entre el 31 de diciembre de 2016 y el 31 de diciembre de 2017, lo que se explica principalmente por una baja en propiedades, planta y equipos, asociada al deterioro aplicado a las instalaciones productivas de Coquimbo, Coronel y Puerto Montt de la afiliada Orizon por MUS\$ 79.716. Adicionalmente, se registró un efecto neto negativo entre las adiciones y la depreciación del ejercicio en la misma subsidiaria.

Lo anterior es compensado parcialmente por un alza en activos no corrientes, explicada principalmente por el aumento en inversiones contabilizadas por el método de la participación, asociado a la adquisición de propiedad accionaria adicional en Corpesca, al incremento en el patrimonio de esta asociada y al aporte de capital a Golden Omega realizado por Orizon.

Los activos corrientes, por su parte, registraron un alza, explicada principalmente por un aumento de MUS\$ 7.120

en efectivo y equivalente, además de un incremento en inventarios por MUS\$ 6.182.

A su vez, el total de pasivos creció MUS\$ 35.952 respecto a diciembre del 2016, lo que se explica por el alza en pasivos corrientes, dadas las nuevas obligaciones financieras de corto plazo tomadas durante el periodo. Lo anterior es compensado parcialmente por una caída en pasivos no corrientes, debido a la disminución de las cuentas por pagar a entidades relacionadas.

Finalmente, el patrimonio experimentó una disminución de MUS\$ 52.531, debido al resultado negativo del periodo.

1.2. Indicadores de Liquidez, Solvencia y Rentabilidad

Los principales indicadores financieros relativos a la Compañía son los siguientes:

Indicadores	31-12-17	31-12-16
Liquidez corriente (veces)	0,65	1,59
Razón ácida (veces)	0,34	0,81
Razón de endeudamiento (veces)	0,85	0,59
Proporción deuda en corto plazo	0,76	0,33

Indicadores	31-12-17	31-12-16
Rotación de inventario (veces por año)	2,39	2,29
Permanencia de inventario (días)	150,72	157,03
Rentabilidad del patrimonio (%)	(10,25%)	(15,17%)
Rentabilidad del activo (%)	(1,13%)	1,50%
Utilidad (Pérdida) por acción (US\$/acción)	(0,006)	(0,010)
Rendimiento de activos operativos (%)	(1,87%)	2,04%

Al 31 de diciembre de 2017, el índice de liquidez corriente disminuyó respecto al registrado al 31 de diciembre de 2016, principalmente por la obtención de nuevos créditos bancarios de corto plazo.

El alza en la razón de endeudamiento está dada principalmente por el aumento en pasivos financieros corrientes y por la baja del patrimonio.

Las rentabilidades negativas del patrimonio y del activo son consecuencia de las pérdidas y de un resultado operacional negativo para el año 2017.

Cabe mencionar que la Compañía no ha entregado dividendos desde el año 1991, dado que ha registrado pérdidas acumuladas en sus balances.

1.3. Estado de Resultados Consolidado

	Acumulado al	Acumulado al
	31-12-yy	31-12-yy
	MUS\$	MUS\$
Ingresos Ordinarios, Total	156.853	155.649
Costo de Ventas	(119.474)	(109.280)
Margen Bruto	37.379	46.369
Otros costos y gastos de operación	(42.974)	(38.574)
Resultado Operacional	(5.595)	7.795
Margen operacional %	(4%)	5%
Resultado no operacional	(72.185)	(49.343)
(Gasto) Ingreso por Impuesto a las Ganancias	28.031	2.639
Resultado Total	(49.749)	(38.909)
Margen Neto %	(32%)	(25%)
Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora	(20.944)	(35.223)
Ganancia (pérdida) atribuible a participación no controladoras	(28.805)	(3.686)
Ganancia (pérdida)	(49.749)	(38.909)

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía registró una pérdida atribuible a los propietarios de la controladora de MUS\$ 20.944, la cual es menor que la pérdida de MUS\$ 35.223 registrada al 31 de diciembre de 2016. Si bien la pérdida total aumentó debido a un menor resultado tanto operacional como no operacional, la porción de la controladora fue menos negativa dado que las pérdidas se concentraron principalmente en la afiliada Orizon, que es donde se encuentran las participaciones no controladoras. A esto se suma un resultado positivo en Corpesca y la utilidad extraordinaria generada en la compra de propiedad accionaria adicional en dicha asociada, que afectan solo a la porción controladora.

Resultado operacional

La variación negativa del resultado operacional se explica principalmente por mayores costos asociados a las menores capturas de origen propio desembarcadas por la flota industrial, producto de una temporada de pesca más extensa para el jurel, y a una menor productividad para la sardina común y la anchoveta. A lo anterior se suman menores precios para la harina y el aceite de pescado.

Las ventas físicas de harina alcanzaron las 26,5 mil toneladas, que representan una baja de 4,7% respecto a las ventas del 2016. A la vez, se comercializaron 7,2 mil toneladas de aceite de pescado, 17,2 mil toneladas de congelados y 2,4 millones de cajas de conservas, aumentando en 38,7%, 5,8% y 11,0%, respectivamente, al compararse con el periodo anterior.

La pesca procesada llegó a las 164,4 mil toneladas, lo que representa un alza de 3,0% respecto al año 2016.

En términos de precios, la harina y el aceite de pescado registran caídas de 10,2% y 29,2%, respectivamente. Los congelados y las conservas, por su parte, registraron alzas de 18,1% y 1,5%, respectivamente.

Resultado no operacional

La pérdida no operacional aumentó en MUS\$ 22.842 respecto del periodo anterior, lo que se explica principalmente por la paralización de algunos activos operativos y por el deterioro aplicado a las plantas de Coquimbo, Coronel y Puerto Montt por parte de la filial Orizon, que significó un aumento de MUS\$ 79.716 en otros gastos. Lo anterior es compensado parcialmente por un aumento en la ganancia de asociadas y negocios conjuntos, producto de la venta de Selecta por parte de Corpesca.

A su vez, se registró un aumento de MUS\$ 9.219 en otros ingresos, debido a la utilidad generada por la adquisición de propiedad accionaria adicional en Corpesca.

Para los periodos 2017 y 2016 la composición de este rubro es la siguiente:

	Acumulado al	Acumulado al
	31-12-yy	31-12-yy
	MUS\$	MUS\$
Otros ingresos, por función	9.850	631
Otros gastos, por función	(100.242)	(17.822)
Costos Financieros (Neto de Ingresos Financieros)	(4.795)	(3.704)
Participación en Ganancia (Pérdida) de Asociadas y Negocios Conjuntos	25.065	(27.257)
Diferencias de Cambio	1.653	1.339
Otras Ganancias (Pérdidas)	(3.716)	(2.530)
Total Resultado no operacional	(72.185)	(49.343)

1.4. Resultados de la asociada Corpesca S.A.

Al 31 de diciembre de 2017, Corpesca presentó un resultado positivo atribuible a la Controladora de MUS\$ 99.802, compuesto por una ganancia bruta positiva de MUS\$ 12.594, otros ingresos de actividades operacionales por MUS\$ 181.008, costos de distribución de MUS\$ 6.142, gastos de administración de MUS\$ 36.601, y el resto de los resultados e impuestos que generaron un valor negativo de MUS\$ 51.057.

El resultado antes señalado se compara con una pérdida de MUS\$ 79.216 registrada el año anterior, compuesta por una

ganancia bruta negativa de MUS\$ 4.916, costos de distribución de MUS\$ 4.217, gastos de administración de MUS\$ 29.254, y el resto de los resultados e impuestos que generaron un valor negativo de MUS\$ 40.829.

Al 31 de diciembre de 2017, el resultado de la actividad pesquera fue negativo en MUS\$ 34.077, en tanto el resultado de empresas relacionadas fue positivo en MUS\$ 133.879, principalmente por la utilidad generada en la venta del 60% de la filial Selecta proveniente de la inversión en Brasil.

El volumen físico facturado durante el período acumulado a diciembre de 2017 fue de 102.653 toneladas de harina y aceite de pescado, representando un aumento de 34% en relación al 2016.

Respecto a los precios, se observó una disminución de 15% para la harina y de 35% para el aceite de pescado.

Corpesca alcanzó, a nivel operacional, un resultado superior al obtenido en igual periodo de 2016, como consecuencia de menores costos de ventas, compensados parcialmente por menores precios de venta.

1.5. Indicadores de Resultado y Apertura por Segmentos

Los indicadores de resultado y apertura por segmento son los siguientes:

	Acumulado al 31-12-yy	Acumulado al 31-12-yy
	MUS\$	MUS\$
Ingresos (MUS\$)		
Harina de pescado	38.764	45.214
Aceite de pescado	8.715	8.914
Conservas	76.701	70.493
Congelados	26.920	21.141
Abarrotes	4.865	8.810
Otros	888	1.077
Costos (MUS\$)		
Harina de pescado	(36.892)	(39.498)
Aceite de pescado	(8.215)	(7.041)
Conservas	(46.387)	(36.806)
Congelados	(23.252)	(17.583)
Abarrotes	(3.912)	(7.297)
Otros	(816)	(1.055)
Resultado operacional (MUS\$)	(5.595)	7.795
Gastos financieros (MUS\$\$)	(5.153)	(4.059)
Resultado no operacional (MUS\$)	(72.185)	(49.343)
Ganancia (pérdida) del período (MUS\$)	(49.749)	(38.909)
Cobertura gastos financieros	(14,16)	(9,32)
R.A.I.I.D.A.I.E.	(48.774)	(16.187)

1.6. Estado de Flujo Efectivo

La composición de los flujos originados en los periodos es la siguiente:

Estado de Flujos de Efectivo	Acumulado al 31-12-yy	Acumulado al 31-12-yy
	MUS\$	MUS\$
Total flujos de efectivo netos utilizados en actividades de operación	(11.694)	16.975
Total flujos de efectivo netos utilizados en actividades de inversión	(45.291)	(22.779)
Total flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación	56.485	(4.223)
Efectos de la variación en la tasa de cambio	7.615	(623)
Incremento (Decremento) neto en efectivo y equivalentes al efectivo	7.115	(10.650)

En el periodo, los flujos originados por actividades de operación registraron una variación negativa de MUS\$ 28.669, respecto al año 2016. Esto se explica principalmente por un incremento en los pagos efectuados a proveedores y empleados, sumado a una disminución de los cobros procedentes de las ventas.

A su vez, el flujo originado por actividades de inversión presenta un aumento en el desembolso por MUS\$ 22.512, explicado principalmente por la adquisición de acciones de Corpesca.

En tanto, los flujos originados por actividades de financiación presentaron una variación positiva de MUS\$ 60.708 respecto al periodo anterior. Esto se explica por la obtención de nuevos préstamos de corto plazo con instituciones financieras, compensado parcialmente por mayores pagos de préstamos netos a entidades relacionadas.

2. Diferencia entre Valor Económico y de Libro de los Activos

Al 31 de diciembre de 2017, se realizó el análisis del valor económico y el valor libro de los principales activos de la Sociedad, determinando un deterioro, que se aplicó a las propiedades, plantas y equipos asociados a las instalaciones productivas de Coquimbo, Coronel y Puerto Montt.

3. Situación Operacional y de Mercado

3.1. Pesca

Durante el año 2017 el desembarque total de la industria pesquera en la zona centro sur del país alcanzó las 726 mil toneladas. Esta cifra representa un aumento de 23% comparado con el año anterior, producto del mayor desembarque artesanal, que se incrementó en 91%, cuyo efecto se vio disminuido parcialmente por el menor desembarque de la flota industrial.

Del total de los desembarques de la zona centro sur del país, al término del año 2017, la pesca industrial representó el 44% y el sector artesanal, el 56% restante.

3.2. Análisis de mercado

I. Harina de pescado:

Por el lado de la oferta, de acuerdo a la IFFO (International Fishmeal and Fish Oil Organization), durante el ejercicio 2017 la producción de harina en Perú, Chile y Europa (que representan aproximadamente el 50% de la producción mundial) fue de 1,63 millones de toneladas, lo que comparado con los 1,3 millones de toneladas del año anterior, representó un aumento de 25,8%, variación que se explica por mayores desembarques, al no verse éstos afectados por el Fenómeno del Niño que se manifestó durante el año 2016.

Con respecto a los precios, a inicios de año comenzaron con niveles de US\$ 1.580 por tonelada en base a calidad Súper Prime. Sin embargo, en la medida que se fueron conociendo los buenos niveles de producción, el precio comenzó a bajar hasta llegar a fines del primer semestre del año a niveles de US\$ 1.390 por tonelada. Este efecto se fue revirtiendo gradualmente durante el segundo semestre del año, hasta alcanzar niveles de US\$ 2.000 por tonelada a fines de año, debido al retraso de la segunda temporada de pesca en Perú.

Respecto a la demanda, las exportaciones a China, el principal destino de las harinas de pescado peruanas y chilenas, se han visto positivamente afectadas por mayores exigencias sanitarias y la menor producción interna de este país. Esto ha provocado el

alza en los volúmenes exportados a dicho país y en los precios señalados anteriormente.

II. Aceite de pescado:

Durante el 2017, de acuerdo a la IFFO, la producción de aceite de pescado de Perú, Chile, Europa y el Atlántico Norte, fue de 367 mil toneladas, lo que, comparado con las 319 mil toneladas del año anterior, representó un aumento de 15%. La producción se incrementó en todos los países, salvo en Perú, lo que se explica por mayores capturas.

En relación a los precios, si bien el año inició con niveles de US\$ 1.700 por tonelada para el grado Aqua, en la medida que se fueron conociendo los buenos niveles de producción, el precio comenzó a bajar, hasta llegar a niveles de US\$ 1.050 por tonelada en junio. Sin embargo, durante el segundo trimestre del año, este escenario comienza a revertirse, alcanzando niveles de US\$ 1.500 por tonelada a fines de año.

III. Productos para consumo humano en base a jurel:

La temporada de pesca de jurel industrial partió más tarde respecto a una normal. No obstante, se logró pescar la totalidad de la cuota propia. La menor extensión de la temporada de jurel implicó que la compra de cuota a terceros disminuyera 64% respecto al ejercicio anterior. Esto se tradujo en la caída de 9% en las capturas totales efectuadas por la flota de Orizon, que consideran la pesca de cuota propia y comprada a terceros.

Conservas de pescado en base a jurel:

A pesar de las condiciones de pesca de jurel anteriormente señaladas, la producción de conservas de jurel fue levemente superior respecto al año 2016. Esto se logró, en gran medida, por la entrada en operación, durante el año 2017, de la planta de conservas en Coquimbo, la cual es abastecida principalmente por artesanales.

Al igual que en el 2016, la compañía ha puesto énfasis en la exportación de conservas de jurel, logrando un volumen de ventas en los mercados internacionales de 399 mil cajas en el año 2017, lo que significó un aumento del 38% comparado con el año anterior.

Con respecto al mercado nacional, los volúmenes de ventas de conservas de jurel aumentaron en un 2%. A su vez, los precios en el mercado local, asociados a sus tradicionales marcas San José y Colorado, han experimentado incrementos de 5% y 8% en promedio respectivamente, en relación con el año 2016.

Jurel congelado:

La producción de jurel entero congelado disminuyó 18%, como consecuencia de las menores capturas. Por su parte, los volúmenes de venta se mantuvieron en niveles similares al año anterior, destinándose un 65% de los productos al mercado africano y un 20% al peruano.

IV. Productos congelados en base a jibia:

Las capturas de jibia, para la elaboración de productos congelados, disminuyeron 19% respecto al año anterior, afectando los volúmenes de venta, que sufrieron una caída del 17%. Sin embargo, como la producción de los principales países oferentes de congelado de jibia también disminuyó de forma significativa, se produjo un ajuste al alza de los precios internacionales, llegando éstos a niveles de US\$ 1.570 por tonelada. Lo anterior permite compensar parcialmente los menores volúmenes de venta y mayores costos de compra asociados al abastecimiento de materia prima con terceros, que se encuentran indexados a los precios internacionales.

V. Choritos congelados:

Se elaboraron 5.116 toneladas de producto final en Carne IQF y 994 toneladas en Jugosón, lo que significó un aumento, respecto al año anterior, de 21% y 49%, respectivamente.

Los precios promedio de venta para los mercados internacionales de congelados IQF han estado cercanos a los US\$ 2.460 por tonelada FOB, representando un aumento de 4,7% respecto al año anterior. Este efecto se produjo principalmente por los bajos niveles de inventario que ha mantenido la industria durante el presente año.

Para el Jugosón se ha visto un efecto contrario en el precio, debido a un aumento en la disponibilidad de producto por parte de la industria, a causa de la mayor continuidad productiva que presentó esta temporada de cosecha en relación al año anterior.

Durante el presente año, se ha logrado incrementar la participación del negocio en USA mediante una representación comercial, que ha permitido acceder a un mayor número de clientes y canales de distribución.

Adicionalmente, se concretaron nuevos acuerdos comerciales con un proveedor exclusivo en Italia y Grecia para el producto media concha.

VI. Productos importados, conservas de salmón y trading:

La actividad de trading de conservas de jurel en los mercados internacionales ha disminuido completamente, reemplazándose este negocio con exportaciones de origen propio.

Los volúmenes de conservas de atún importados, que se venden en el mercado nacional bajo las tradicionales marcas San José y Colorado, han experimentado un incremento de 13% y 15% respectivamente, en relación al año anterior, debido a las ventas en supermercados, grandes cuentas y distribuidores nacionales.

VII. Abarrotes Mercado Nacional:

En general, los niveles de venta nacional de abarrotes y legumbres, en donde la compañía participa con su marca San José, han mostrado una disminución respecto al 2016, cayendo en 40% los volúmenes. Este efecto se ha podido compensar, en parte, con la obtención de mejores márgenes unitarios.

Para la categoría arroz, la más relevante de este segmento en donde participa Orizon, se ha tenido que enfrentar la estrategia seguida por las principales cadenas de supermercados del país, que han ido racionalizando la cantidad de marcas puestas en las góndolas de sus locales, dando prioridad a aquellas que son más reconocidas y a las propias.

4. Análisis de Riesgo

Los principales riesgos que afectan a la industria pesquera son los siguientes:

a) Riesgo de Capturas Pesqueras

La principal fuente de riesgo está dada por la disponibilidad de las especies pelágicas en las distintas zonas de pesca, siendo un factor determinante en los resultados. Estas fluctuaciones están determinadas por fenómenos y ciclos de la naturaleza, así como por las cuotas de pesca, vedas y restricciones impuestas por la autoridad.

b) Riesgo por Precio de Materias Primas

La operación pesquera es sensible al precio de las materias primas. Es por ello que la empresa diversifica sus mercados y proveedores, gracias a un seguimiento permanente y puntual de la oferta y la demanda, y realiza una gestión de los volúmenes en existencia. En particular, la Compañía tiene como política de inventario y de compra de materias primas mantener los stocks mínimos necesarios para una operación continua.

c) Riesgo por Precio de Harina, Conservas, Congelados y Aceite de Pescado

Otro importante factor de riesgo lo constituyen los precios de mercado de la harina y aceite de pescado, los cuales están determinados principalmente por la relación entre la oferta y demanda mundial, y el comportamiento de los precios de los sustitutos.

d) Riesgo de Precio de los Combustibles

Las fluctuaciones en los precios de los combustibles, específicamente del precio internacional del crudo y sus derivados, son un factor determinante de los costos operacionales de la Compañía.

e) Riesgo de Tipo de Cambio

La Compañía, al operar en el ámbito internacional, está expuesta al riesgo de tipo de cambio por operaciones en monedas distintas al dólar norteamericano, que surgen de transacciones comerciales futuras, activos y pasivos reconocidos, e inversiones netas en operaciones en el extranjero. Dado esto, la empresa tiene como política mantener calzados los pasivos financieros con los ingresos por ventas en dólares norteamericanos.

f) Riesgo de Crédito

La exposición al riesgo de crédito es atribuible principalmente a las deudas comerciales por operaciones de venta a clientes

nacionales y extranjeros. Ante ello, la Compañía mantiene políticas establecidas para asegurar que las ventas de los productos sean realizadas a clientes con un historial de crédito apropiado.

g) Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez surge por el potencial desajuste entre las necesidades de fondos y las fuentes de los mismos. Para ello, la Compañía determina el nivel de efectivo y equivalentes de efectivo, calzando los plazos de las inversiones con sus obligaciones, y tiene como política que la duración promedio de las inversiones no exceda la duración promedio de las obligaciones.

h) Otros riesgos

Otros importantes factores de riesgo lo constituyen las políticas de retorno determinadas por el Banco Central de Chile y las políticas de fomento a las exportaciones de países competidores, los que son determinantes en los costos operacionales de la Compañía.

Anexo I

Líquidez corriente (veces)	=	$\frac{\text{Activos corrientes totales}}{\text{Pasivos corrientes totales}}$
Razón ácida (veces)	=	$\frac{\text{Activos corrientes totales} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivos corrientes totales}}$
Razón de endeudamiento (veces)	=	$\frac{\text{Total Pasivos}}{\text{Patrimonio total}}$
Proporción deuda en corto plazo	=	$\frac{\text{Pasivos corrientes totales}}{\text{Total Pasivos}}$
Rotación de inventario (veces por año)	=	$\frac{\text{Costo de Ventas últimos 12 meses}}{\text{Inventario promedio}}$
Permanencia de inventario	=	$\frac{\text{Número días de permanencia}}{\text{Rotación de inventario}}$
Rentabilidad del patrimonio (%)	=	$\frac{\text{Ganancia (pérdida) atribuible a la controladora últimos 12 meses}}{(\text{Patrimonio controladora año actual} + \text{Patrimonio controladora año anterior})/2}$
Rentabilidad del activo (%)	=	$\frac{\text{Resultado operacional últimos 12 meses}}{(\text{Total Activos año actual} + \text{Total Activos año anterior})/2}$
Utilidad por acción	=	$\frac{\text{Ganancia después de impuestos} \times 1000}{\text{N}^\circ \text{ acciones suscritas y pagadas}}$
Rendimiento de activos operativos	=	$\frac{\text{Resultado operacional}}{(\text{Total activos} - \text{Efectivo y equivalentes al efectivo} - \text{Inversiones contabilizadas por el método de participación} - \text{Menor valor de inversiones (Plusvalía)} - \text{Cuentas por cobrar empresas relacionadas})}$
Margen Operacional	=	$\frac{\text{Resultado Operacional}}{\text{Ingresos ordinarios}}$
Margen Neto	=	$\frac{\text{Resultado Total}}{\text{Ingresos ordinarios}}$
Cobertura gastos financieros	=	$\frac{\text{Ganancia (pérdida) antes de impuestos} - \text{Gastos financieros} - \text{Ingresos financieros}}{ \text{Gastos financieros} }$
R.A.I.I.D.A.I.E.	=	$\frac{\text{Ganancia (pérdida) antes de impuestos} - \text{Gastos financieros} - \text{Ingresos financieros}}{- \text{Depreciación en resultado}}$



Estados Financieros Resumidos

Correspondientes a los años terminados al 31 de diciembre de 2017 y 2016

155

Sociedades Afiliadas y Asociadas de Igemar S.A.

Contenido

Orizon S.A.
Corpesca S.A.

Orizon S.A.

Estados de situación financiera resumidos

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016

	Al 31 de diciembre de 2017	Al 31 de diciembre de 2016
	MUS\$	MUS\$
Estado de resultados integrales		
Total ingresos ordinarios	156.853	155.649
Costo de ventas	(119.474)	(109.280)
Ganancia bruta	37.379	46.369
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	(113.872)	(14.606)
Ganancia (pérdida) de la controladora	(86.796)	(11.147)
Estado de Situación Financiera		
Activos corrientes	106.640	93.163
Activos no corrientes	215.005	313.010
Total activos	321.645	406.173
Pasivos corrientes	59.552	49.808
Pasivos no corrientes	53.591	58.797
Patrimonio neto controladora	208.305	297.382
Patrimonio no controladora	197	186
Total pasivos y patrimonio	321.645	406.173
Estado de flujo de Efectivo		
Flujo efectivo neto operaciones	(12.210)	17.505
Flujo efectivo neto inversiones	(17.679)	(22.618)
Flujo efectivo neto financiación	27.856	(1.488)
Efecto tasa de cambio	7.534	(657)
Incremento (disminución) neto de efectivo	5.501	(7.258)
Estado de cambios en el patrimonio		
Saldo inicial ejercicio	297.382	308.375
Cambios en el patrimonio	(89.077)	(10.993)
Saldo final ejercicio	208.305	297.382

Corpesca S.A.

Estados de situación financiera resumidos

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016

	Al 31 de diciembre de 2017	Al 31 de diciembre de 2016
	MUS\$	MUS\$
Estado de resultados integrales		
Total ingresos ordinarios	327.467	347.119
Costo de ventas	(314.873)	(352.035)
Ganancia bruta	12.594	(4.916)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	136.260	(136.444)
Ganancia (pérdida) de la controladora	99.802	(79.216)
Estado de situación financiera		
Activos corrientes	261.205	283.616
Activos no corrientes	507.684	642.314
Total activos	768.889	925.930
Pasivos corrientes	243.003	343.720
Pasivos no corrientes	119.714	250.757
Patrimonio neto controladora	396.505	297.494
Participaciones no controladoras	9.667	33.959
Total pasivos y patrimonio	768.889	925.930
Estado de flujo de efectivo		
Flujo efectivo neto operaciones	(54.490)	1.918
Flujo efectivo neto inversiones	154.612	(80.471)
Flujo efectivo neto financiación	(109.453)	77.722
Efecto tasa de cambio	(16)	1.387
Flujo de efectivo de operaciones discontinuadas	2.968	9.433
Incremento (disminución) neto de efectivo	(6.379)	9.989
Estado de Cambios en el Patrimonio		
Saldo inicial ejercicio	297.494	369.383
Cambios en el patrimonio	99.011	(71.889)
Saldo final ejercicio	396.505	297.494

